

临近春节,人们都在忙着备年货,而宁阳县梦瑶莲藕种植专业合作社的社员们却忙着将丰收的莲藕“出手”:一车车莲藕运到合作社,称重、装车、收钱,不一会儿功夫,一沓沓票子进了口袋。

“趁着年前蔬菜行情看涨的时候赶紧卖。人家梦瑶在网上联系了客户,一斤的价格比我赶大集卖的高出近1毛呢!”种植户刘耕成的收成不错,种了两亩莲藕,产量过万斤,“加入了合作社,丰产又有丰收,省心还多赚钱!”

本报记者 张伟  
通讯员 李辉 耿丽梅

种植粮食作物的产出要高出十多倍！”

## “95后”大学生回乡创业 选择走现代农业这条路

老刘口中的“梦瑶”正是返乡创业的“95后”女大学生王梦瑶。2016年，齐鲁晚报记者刚接触王梦瑶时，她正利用在磁窑镇兴隆村流转的三十亩土地，采取“莲藕+泥鳅”的混合种养模式走上创业路。而今再见王梦瑶，看起来依旧是外表柔弱，但眼神中透露更多的是坚毅，谈吐间展示着自信。

“干了两年,越干越感觉自己选择走现代农业这条路就对了!”趁着休息的片刻,王梦瑶谈起了她创业的感受。

掰着手指,她先是给记者划拉了一下年纯收入账:考虑到市场定位,基地主要是卖藕种而非莲藕,亩产藕种六千斤,收入近6000元;泥鳅亩产一千斤,收益4000多元,而且去年她还尝试对荷叶、干莲子进行深加工,并采摘出售莲蓬,亩产又带来利润1500元左右。“这样一算,现在每亩地已经实现纯收入过万元了,这比原先

自己要走对路,还要带领乡亲们走好路。2017年王梦瑶注册成立了荷妞电子商务公司,利用电商、微商帮助农户将莲藕销往了全国各地。“通过网络找销路,哪里价格高,咱的货就往哪走!我这一亩多的莲藕,净赚了五千多元!”合作社成员任德法高兴地告诉记者,“大学生种地就是不一样,想法多,主意多,咱跟着踏踏实实地干就行!”

“种的好，卖的出，还要卖个好价，这样农户才信服你！”王梦瑶说，合作社就是要帮助小农户对接大市场，融入产业链，实现增收致富。去年她的合作社加入了30多户“新成员”，莲藕种植面积扩大到300多亩，“其中一户还是辽宁台安县的，利用网络联系我，通过提供藕种、技术等服务，帮他们发展起近百亩的种植基地。”

正是在群众信任支持与各级政府的帮扶下,王梦瑶当选为宁阳县十八届人大代表、市青联会委员等,并凭借“莲藕+泥鳅”的混合种养项目入选由省委统战部、省人社厅、中国西



王梦瑶查看社员运来的莲藕。

部人才开发基金会等组织实施的“泛海扬帆——山东大学生创业行动”100个扶持项目之一,获得扶持资金4万元以及法律服务跟踪支持。

在王梦瑶的案头,摆满了各类参会证件。她说,正是有了这些通行证,参加了这些会议培训,开拓了视野,打开了思想闸门,让自己更加坚定走一产“接二连三”的现代农业发展路子。

王梦瑶介绍,去年她就已经尝试将摘下的荷叶、莲子送去聊城一家企业进行加工,“把鲜荷叶卖给加工企业,一斤也就值5块钱,但人家加工成

荷叶茶,那就是40元一斤。”因此,采购加工设备,提升产品附加值,成为了王梦瑶2018年的投资重点。不仅如此,着眼市场开拓与品牌建设的需要,她还委托代理公司,正加快申请注册商标,为产品配上“身份证”。

“新型职业农民将是实现乡村振兴的中坚力量。十九大报告提出要培养造就一支懂农业、爱农村、爱农民的‘三农’工作队伍，而我们返乡创业大学生，正是这个队伍的重要组成部分。”王梦瑶说，既然是“新”农民，那就应该有不同于父辈的新想法，下一步，基地将以“莲藕+鱼蟹”的混合种养、销售、产品加工等为主线，配套发展休闲观光、游乐采摘等产业，努力实现全产业链覆盖，促进农业产值二次增收，带领更多百姓致富奔小康。

新德发[2018]015号

无理由退房

恒大 林溪郡

ECOLOGICAL COUNTY

市府北·御湖观山名邸

全城 盛大 认筹

Mountain  
Royal Lake

一山三水内公园 建面约 105-168m<sup>2</sup>湖景美宅

带装修交付 省时省心省力

本周认筹  
前100名享开盘额外优惠

会所·园林·样板间实景绽放

效果图

中国恒大世界500强◎金斗山·平阳河生态宜居◎生态园林处处皆景◎泳池会所醇熟配套◎带装修交付 省时省心◎一级资质 金碧物业

恒大集团  
世界500强

0538 尊贵热线 727 7666

地址：东周路533号（政务中心往北500米路东）  
开发商：泰安恒大滨湖新城置业有限公司 营销代理：易居营销 整合推广：Initiative

		瑞山路		
金斗路	东周路	本案	向阳路	
兴隆路		政务服务中心	人民医院	
		府前大街		