

# 淄博市中小学开学第一课,学校拼创意 智能机器人校门口说唱迎接学生

本报3月5日讯(记者 樊舒瑜) 5日是淄博市中小学开学第一天,齐鲁晚报记者从教育部门了解到,为迎接孩子们返校,全市中小学创意迭出,准备了丰富多彩的开学典礼、主题班会等,以期让学生们新学期“第一课”过得充实且有意义。

5日一大早,淄博市高新区华侨城小学的孩子们都收到了老师为他们精心准备的开学红包,红包里是新学期寄语和对

学生们文明礼仪方面的几点要求,“通过这种形式主要是想让孩子们在新学期的祝福中带上满满的正能量,向新学期出发。”高新区华侨城的老师对记者说。

在张店建桥小学,早晨七点,迎宾机器人“小胖”就早已站立在校门口迎接同学们了,每个学生进入校园时,都接到了小胖“欢迎你回到建桥小学”的问候,走进建桥小学,校园里既有高六

米的变形金刚——“大黄蜂”,又有不足三十厘米的袖珍型“写字机器人”;从空中的无人机到地面上穿梭于校园的平衡车,一系列的科技元素营造出了校园里满满的科技氛围。8点18分,开学典礼正式开始了,身穿汪汪队和变形金刚服装的主持人们一出场就引来了孩子们兴奋的欢呼声。典礼过后,是孩子们最喜欢的互动体验时间。现场有可以进行舞蹈表演“跳舞机器人”、可以

遥控操作的“格斗机器人”,GBC(大型小球流水线)项目展示等近十个机器人项目,每个项目都设置了海报与简介,现场专业教师的讲解更是深受孩子们的喜欢。

据张店建桥小学的老师介绍,为了准备这次开学典礼,学校做了大量的工作。新学期,建桥学子将围绕“科技强国,创新圆梦”这一主题核心,以课程为载体,引领孩子们从小就树立

“科技强国,强国有我;创新圆梦,圆梦有我”的志向,锐意创新,敢为人先,长大后为世界舞台上那一抹贯穿时空、砥砺奋进的中国红贡献自己的力量。

张店区铁路小学则邀请了张店区公安局交警支队的指导员给三年级五班上了一堂“交通安全我先知”的主题班会课。此举为了切实提高广大师生的交通安全意识,保障学生在车多拥挤路段安全上学放学。

## 动辄上万元,付款前后课程有天壤之别 少儿英语培训市场乱象多,家长热情不减,盲目跟风是主因



日前,教育部办公厅等四部门印发《关于切实减轻中小学生学习负担开展校外培训机构专项治理行动的通知》。近年来,本着“不能输在起跑线上”的教育理念,许多家长选择让孩子早早地接受英汉双语教育。记者通过对淄博少儿英语培训机构走访发现,一堂课动辄百余元甚至几百元,一些家长不管学费多高都愿意掏钱。然而不少家长遇到正式课跟试听课有差别的情况,叫苦连连。

本报记者 樊舒瑜 马玉姝

### 外教课 变成中教代课

张店区的柴女士是两个孩子的妈妈,虽然儿子7岁,小女儿只有2岁多,但柴女士已经在为两个孩子的出国留学做打算。为了让两个孩子尽早接触全英式的语言环境,她预约试听了市中心的5家少儿英语培训机构的课程,根据试听课的效果,最终选择了位于金晶大道一家全国连锁的少儿英语培训机构。柴女士花费11600元购买了10个月的课程。然而成为正式学员后,正式



张店一家少儿英语培训机构把“外教授课”作为课程一大卖点。

课却跟试听课有了差别。

“当初试听课效果很好,孩子也很满意,客服承诺全外教授课我们才报名的,等上了正式课却被告知试听课上的这名外教一周只能排上一节课,而我们的课时安排是一周四节课,其余三节课都由中教老师来上课。”柴女士对记者表示,此时客服一再强调,中教老师代课也是全程英文,课堂上不允许出现过多的汉语提示。

“客服一再劝说,前期重点还是放在孩子性格的培养上,以英语为工具去接触更多的课程。”柴女士无奈地对记者表示。

与柴女士一样,林女士给女儿报的培训班,22次的学费是6000元,平均每次近300元,一次课一个半小时。记者调查发现,不少少儿英语培训机构每小时的课时费都在百元以上,全年的

课程动辄上万元。

“试听效果很好,外教是一位来自美国的男老师,发音标准,课堂活泼,和孩子们互动频繁。”林女士对于试听课十分满意,试听结束后就现场购买了课时包。然而令林女士没想到的是,课程正式开始后,老师被临时换了,“那名讲试听课的外教最近有事情,只能由这位老师代课”,机构负责人对林女士解释。换的这名外教来自南非,每次上课只会在黑板前不停地讲,孩子们则静静地坐在下面听,孩子听了近一个月,说太枯燥了实在不想去了。

### 家长质疑自编教材 是否适合适龄儿童

近日,记者以为5岁的孩子报名为由咨询了张店一家培训

机构,“现在学英语已经晚了,小朋友最佳接触英语时间是0到3岁,我们最小的学员是一岁半的,很多机构因为三岁以下的孩子没太有规则和纪律,也没有更多的师资力量和时间精力去教小孩,所以一般会拒绝接受三岁以下的小孩,但我们不同,我们是线上线上下资源相结合。”一位客服向记者介绍。

交流过程中,客服向记者展示了由机构团队自己编绘的课本,称这是主要针对中国儿童的学习教材。“我拿的就是针对上小学阶段零基础的孩子用的教材,上面有单词和简单的句子。七岁左右的孩子我还是建议报自然拼读,主要是单词的拼读方法,就像咱们最开始学的音标,一年可接触到1000个单词左右。”

记者了解到,许多培训机构的课堂形式和内容都十分相似,大多数的课程主要是主题式的教学。一位客服表示:“我们每节课都会定一个主题,第一个单元是‘hello’打招呼的主题,前面在刚开始的时候会有一首热身的歌,先通过简单单词的识别,然后再接触一些自我介绍的小短句和长句。”

对于许多机构使用的教材,许多家长存在质疑,“这些课本看起来内容比较单一简单,没有专业的教育机构认证,我们也很难辨别他们的质量,更不知道这些内容到底适不适合适龄儿童学习。”一名家长对记者表示。

### 怕孩子掉队 家长盲目跟风

面对这么多的“猫腻”,却一点也不减家长们为孩子报班的热情,今年刚满3周岁的陈晓琪,每周都有两次的英语学习课程,根据陈父母的安排,半年后,陈晓琪还要接受每周四次的线上英语课程学习。

对于刚刚3周岁孩子来说,汉语学习都尚处于启蒙阶段,如此高频率地学习英语是否太早了?“虽然孩子现在是班里年龄最小的,但其他孩子大多也只有4岁。”陈晓琪的母亲张女士对记者说,很多同事的孩子都从很小就开始学习英语。

“两年后,我家孩子将面临幼升小,可不能让他输在起跑线上。”在事业单位工作的王先生对记者说,他给孩子报班是出于无奈,此前,他到一家规模较大的全国连锁少儿英语培训机构给孩子报名。得知孩子5岁,老师立刻反问:“怎么这么晚才来?别的孩子都学了两年了。”

市民王女士也给5岁的儿子报了少儿英语培训班。至于培训效果如何,王女士说:“现在看不出效果,也许对以后有帮助吧。”

经采访记者了解到,给孩子报名少儿英语培训班的家长大多出于盲目跟风心理,怕孩子掉队、输在起跑线上是主要原因,而很少一部分的家长则考虑到孩子的兴趣问题。

## 张店区南定小学召开新学期工作务虚会

本报讯 近日,张店区南定小学召开了2017-2018学年度第二学期工作务虚会,学校中层以上领导参加了此次会议。

会议分为两个阶段,第一阶段,付光辉校长带领大家学习了学校三年发展规划,明确了今年所需要达成的目标。第二阶段,

各岗位负责人汇报了本学期的工作计划及重点工作。同时对开学典礼和开学第一周的工作进行了详细谋划。

会议的召开,调动了大家工作的积极性,为新学期各项工作的顺利开展提供了保障。

(王新建)

## 张店区南定小学举行新学期工作部署会

本报讯 3月3日上午,张店区南定小学隆重举行了新学期工作部署会。

会议由南定小学副校长邢艳春同志主持,校委会相关领导分别就教学、行政后勤、党建、工会等各部门新学期工作计划向全体教师进行了全面的部署与规划,同时就新学期的各项新思想、新举措与全体教师进行了交流 >学习。

本次会议的召开使全体教师明确了新学期的目标、任务和工作重点,指明了努力的方向,对深化课堂教学改革、全面提高教学质量、建设平安校园、做好党建工作、提高教师专业化工作水平,起到积极地促进作用。全体教师将以这次会议为契机,站在新起点,瞄准高目标,总结经验,反思不足,爱岗敬业,努力争创让人民满意的教育。(翟克章)

## 药剂师辞职创业干销售 创业者韩生:用心才能赢得顾客信任



本报3月5日讯(记者 马玉姝 通讯员 路春菲) 2003年,在多数同龄人朝九晚五享受稳定工作时,韩生辞去做了两年的药剂师工作,带着5000元现金只身去往广东东莞,开始自己的创业之路。起初,韩生选择先从商场销售起步,在锻炼业务能力的同时逐步考察经营领域。他在家商场做起洗衣机的销售工作。

“刚开始基本没有客户光

顾。其他销售人员每天只工作6小时,而我就天天上12小时班。只有用心才能赢得顾客的信任。最初每个月只能卖出五六十台,后来一个月能卖130多台,每个月的销售业绩都是第一。”

“2004年,随着第一批淘宝网店的兴起,我跟一名合伙人做起木质家居的线上销售。两年的时间,我们的年营业额就达到了两百万元。”

2007年,韩生回到淄博,开了家实体店。“当时在广东考察了许多新颖、个性的卡通铅笔,但销售并不好。多年来我们一直在尝试新产品,最后把产品

延伸到迪士尼的行业中。”

2011年韩生开始转做迪士尼的周边产品销售,“那个时候中小学生的消费市场开始向中高端转型,店面刚问世市场就一下打开了。”

2016年,韩生补充库存需要资金,他得知政府贴息贷款的政策后,向市人社局担保中心递交了贷款申请。“当时贷了10万元,没想到不到两周钱就到账了,感觉背后有一股强大的力量在支持我们,让我感觉创业其实并没有想象的那么难。”

如今,韩生的迪士尼周边产品已经发展到三家实体店经营的规模。