

## 济宁高新区举办三八国际劳动妇女节表彰大会

# 表彰先进,引领时代新女性风采



会后,开展了有关婚姻家庭法律知识的讲座。

本报济宁3月6日讯(记者 王博文) 6日,济宁高新区纪念“三八”国际劳动妇女节108周年表彰大会成功举办,现场表彰了全区“三八红旗手”“三八红旗集体”“最美家庭”和“十佳好媳妇、十佳好婆婆”。

表彰大会现场授予于清敏等30名同志“三八红旗手”荣誉称号,授予山东中煤工矿物资集团有限公司等8个

单位“三八红旗集体”荣誉称号,授予丁波家庭等195户“最美家庭”荣誉称号,授予王庆兰等10名同志“十佳好婆婆”荣誉称号,授予马洪雪等10名同志“十佳好媳妇”荣誉称号。

通过表彰先进,树立榜样,引领广大妇女争做自尊、自信、自立、自强的时代新女性,带动广大妇女积极弘扬家庭美德、传承文明风

尚,以家庭文明引领社会文明,为培育和践行社会主义核心价值观贡献力量。

活动现场还举行了婚姻家庭法律知识讲座,通过精彩的讲解,普及了生活中的法律知识。此外,还介绍了“关爱女性健康”女性安康工程,旨在切实保障妇女健康权益,助力精准扶贫,积极防范女性因病致贫、因病返贫。

### □相关链接

#### 济宁高新区“三八红旗手”名单

(30名 排名按姓氏笔画)

于清敏	马洪燕	马利霞	王卫华	王丹丹	王玉菊
王君艳	王学珍	史钦	任侠	刘雯	刘鹏
刘红艳	刘丽娟	汤燕	许燕华	李岩	张艳
陈武菊	陈忠如	周鑫	赵敏	胡绪秀	姚凌燕
彭文洁	程娜	焦兴兰	鲍琰	缪静	潘竟扬

#### 济宁高新区“三八红旗集体”名单

(8个 排名不分先后)

济宁高新区洸河街道办事处党建办公室  
济宁高新区柳杨小学  
济宁高新区黄屯镇中心中学  
济宁高新区王因街道妇联  
济宁高新区接庄中心幼儿园  
山东中煤工矿物资集团有限公司  
济宁高新外商服务有限责任公司  
济宁高新区党工委政法委(信访局)

## 开栏语

新时代开启新征程,在济宁高新区开启“三次创业”和步入蓼河新时代的征途中,总少不了巾帼女将们的身影。她们或奔走于企业、或深耕于社区,巾帼不让须眉,用自己的勤劳和智慧为高新区的发展撑起一片天。自本期起,本报开设专题专栏,聚焦全区“三八红旗手”们的事迹,发挥她们榜样的力量,带动更多巾帼楷模投入到高新区的建设中来。

## 女汉子勇做“亮剑”团队的“头狼”

# 驰骋市场,她带领团队十获公司最高奖



本报记者 孟杰

从初入公司盐水车间的一名“女工人”,到现在独当一面的营销部总经理,辰欣药业股份有限公司营销部总经理刘雯是每一位初入辰欣的营销人学习的榜样。独领营销部11年,她带领团队由原先的5000万销售回款到现在的5.8个亿,荣获了10次公司最高奖项“创收奖”。“市场如战场,狭路相逢勇者胜。”在工作中,刘雯带着团队敢于“亮剑”,打造了一支高绩效的营销团队。

### 一辆踏板小摩托跑出第一名业绩

“2018年,我们的销售回款要高出2017年20个百分点。”春节后,在辰欣药业股份有限公司营销部召开的年初大会上,刘雯向营销部的121名员工下达了“指令”,也为自己定下了新一年的工作目标。

这份坚定犹如24年前刘雯不顾公司质疑,毅然成为公司第一名基层女业务员一样。24年前,在盐水生产车间已经工作了两年的“小刘”看到公司内部招聘业务员,毫不犹豫报了名。

“‘女孩子跑什么业务’,当时公司上下都有质疑声。”刘雯回忆说,自己认定了的事情就一定会做好。

买上一辆踏板摩托车、盐水车间里每日坐班的女工小刘成了在济宁各大小医院满街跑的业务员小刘。“满脑子就是要把业务做好,把业绩提上去。”刘雯说,过了一整年白天跑市场,把家当旅馆的日子后,在年终的考核

中,当时并不被看好的也是唯一一名女业务员的她竟拿了个第一名。刘雯把那次“开门红”归功于自己的勤奋。

在营销岗位上工作了24年,刘雯从一名普通的基层业务员到大区经理,到新药处副经理,到现在的营销部总经理,靠的就是这股子勤奋和执行力。

### 不断学习提升 打造亮剑团队

“市场如战场,时刻硝烟弥漫,危机四伏!要想做出一番令人羡慕的成就,就要勇于负责,善于创新,勇于开拓,善于研究市场,勇于把握市场、挑战市场,拥有绝对的执行力。”在营销部,这句话每个营销人员都熟记在心,这是刘雯对营销部每位员工的要求,也是她对自己的工作要求。

2006年,辰欣药业成立营销部,刘雯被推选为营销部总经理,要一下独自带领100多人的营销团队并承担相应的营销任务。虽然已经在副经理的位置上干了4年,



刘雯在“三八红旗手”表彰现场。

但刘雯坦言,对于这份新挑战,当时的自己是犹豫的。“要自己独当一面了,感觉比较有压力。”在当时就职的pk宣言中,不服输的刘雯还是喊出了“要做第一”的口号。

从2006年到现在,在营销部总经理的位置上坐了11年,身处竞争越发激烈的药品市场,刘雯带领团队不断实现突破,销售部从最初的5000万销售回款到2017年实现了5.8个亿。

为了带好团队,在就任营销部总经理期间,刘雯不断提升自己,于2010年毕业于北京大学医学部全国医药EMBA班,期间还在上海、北

京商学院攻读了PMBA和山东兰大国际培训机构攻读了教练技术。

### 工作的主心骨 团队的家长

“我们刘总可是我和我老公的证婚人。”在营销部,结婚时请刘雯当证婚人的可不只李倩一个人。“不仅是证婚人,我们部门好多同事的终身大事都是刘总帮忙张罗的。”李倩说,跟着刘雯在营销部干了10年,刘总不仅在工作上是员工们的主心骨,在生活中,大大小小的事情也跟着忙活。

“成家立业,心定下来,才能好好工作。”刘雯说,营销部就像是一个大家庭,自己就犹如一个家长。对于自己的家庭,因为忙于工作多少有些遗憾,对于员工,在营销部,有条不成文的规定,就是如果家里有急事,刘总一律准假。

“我们的团队肯定要是一支‘亮剑式’的狼性高绩效营销团队,但同时也是一个懂得感恩的团队,对自己的家庭感恩,对社会也要感恩。”秉承着这种团队文化,刘雯多次组织营销部员工帮扶救贫,走进敬老院为老人献爱心。