



尽管上了岁数,但得益于现代化的种植模式,耿文林老两口的半亩大棚一年收入两万元左右。 本报记者 王尚磊 摄

## 新模式下乡、年轻人回乡

# 乡村振兴新动能来了

3月8日上午,习近平总书记亲临山东代表团参加审议并作重要讲话,从战略和全局高度提出了新时代山东工作的总要求,并强调实施乡村振兴战略是一篇大文章,要统筹规划,科学推进。总书记的讲话引起了代表们的热烈反响。在9日山东代表团的分组审议中,来自不同行业的三个代表从自身经历和体会出发,讲述了三个有关山东乡村振兴的故事。

本报特派记者 王皇 马云云

### 水站变成了乡村创业平台

“我们在全国1万多个村投放了水站,在村里选出了‘小管家’,不仅为村民提供健康的水,还能把当地的农产品推到城市。”9日,在山东代表团第二组审议时,全国人大代表,海尔集团公司总裁、董事局副主席周云杰讲的这个“海尔和农村”的故事打动了大家。海尔与农村有什么联系?周云杰讲的故事里一开始就给出了解答:“海尔在全国有3万多个专卖店,其中有2万多是在县城和乡镇,接触农村消费者很多。”

“在乡村生态振兴中,我们关注到农村的健康饮水问题。”周云杰说,村民们对健康饮水有需求,海尔在全国1万多个村投放了水站,专为农村居民提供健康饮水问题的解决方案。

“我们在每个水站都招聘了一位村民做‘小管家’。”周云杰说,“‘小管家’多是村里的五保户、低保户等贫困家庭,经过系统培训合格后,成为水站运营‘小管家’。他们主要负责水站的运营,可以给村民提供购水的充值服务。除了通过维护运营水站获得收入外,他们还可以通过健康水站上的电商平台,为村民提供家电、日化、农资、快消品等一流的品牌资源。而且‘小管家’还成了海尔联系村民的桥梁,他们可将农民需求反馈给平台和品牌资源方,以定制质优价廉的产品。”

“更重要的是,他们可以把当地的农产品推到城市。”周云杰说,目前海尔在全国的城区布设了3万多座水站,未来两年要到10万座。每个社区都有“小管家”,都有微信群。这样,全国就有4万多个“小管家”,在他们的推动下,销售农产品就省去了中间环节,能直接从农产品产地卖到社区。

“春节前通过这个平台卖的赣南脐橙,比在天猫卖家卖得还

多。我们还可以做‘一县一品’,选出了100位优秀‘小管家’与当地政府共同推进农产品销售。”周云杰说,水站已经成了乡村创业的平台。

### 40名“理事大总”管出全国文明村

习近平总书记参加山东代表团审议时指出,要推动乡村文化振兴,加强农村思想道德建设和公共文化建设,以社会主义核心价值观为引领,深入挖掘优秀传统农耕文化蕴含的思想观念、人文精神、道德规范。

对此,全国人大代表、淄博市淄川区双杨镇赵瓦村党委书记、村委会主任李久存很激动,他拿出了村里的一份村规民约给大家看。他说,正是这部村规民约,让赵瓦村成了“全国文明村”。

要求“杜绝低俗的‘婚闹’”、“子女不赡养老人的,先调解教育,还不听的就要接受处罚……”李久存说,这份村规民约共有52条,涉及生活中的方方面面,包括婚丧嫁娶、子女教育、赡养老人、邻里关系等等。

以前的赵瓦村,各家经济条件不同,红白喜事大操大办,攀比成风,并且婚礼上闹完新娘闹新郎,让长辈们很尴尬。有钱的会花十几万办婚礼,而穷一点的因为结婚而负债累累,这让有些条件差的家庭苦不堪言。此外,他还坦言,当时婚礼上产生的垃圾也没人管,平时的生活垃圾到处乱扔,村里环境脏乱差。

2005年,《村规民约》正式实施。之所以制定这份村规民约并能顺利实施,得益于村里在2004年成立的“家族乡贤理事大总”,全村共40名。“村里的事务管理,家族红白喜事、邻里纠纷等,都由乡贤理事大总来协调、操办。”李久存说,这是他们村里的新风尚。这40位大总发挥带头作用,成立红白理事会,推荐出了9个理事,并召开移风易俗大会。“在《村规民约》的制定上,村两委也充分听取了大总和理事们的建议,集体协商后才定的。”他

说,这期间还经历了律师的逐条把关,达到了“依法治村”的目的。

### “鲁西小寿光”吸引年轻人回乡

8日,习近平总书记在参加山东代表团审议时,特别提到耿店村现在有一个好现象,种大棚的中青年越来越多了,并分析了形成这种现象的原因。“现在的耿店村成了‘鲁西小寿光’,年轻人纷纷回村种菜,乡村振兴有力量。”

回想起总书记的话,9日,全国人大代表、聊城市在平县贾寨镇耿店村党支部书记、村委会主任耿遵珠说,自己没想到总书记会提到耿店村。“我们村有200多户人家,家家都有大棚,大棚种菜的历史已经有20年了。”

四五年前开始,20来个在外打工的中青年人陆续回到村里,每个人差不多都建了五至八个大棚,那时候,一个大棚的投资大约5万元。如今这些大棚除去成本,一年能给一家人带来十几二十万的收入。“这些中青年人以前多在外做经营或打工,回村建大棚不仅收入有保障,一家人还能在一起生活。”

回乡的年轻人也给村里带来了新气象。“他们回村之前,村里多数是老式大棚,主要是靠人工。这群年轻人回来建的大棚,用上了从潍坊寿光学来的卷帘机、滴灌等自动化设备。”耿遵珠说,新大棚建起后,基本实现了机械化种植,一个人能管好几个大棚。

很快,其他村民也升级了大棚,都装了自动化设备。“像滴灌设备,以前也有人来村里推广,但村民们怕麻烦不接受。年轻人装了之后,大棚里的蔬菜产量高,其他人看着眼热,自然也就学回去了。”

耿遵珠说,乡村振兴离不开人才支撑,习近平总书记到山东时提到了耿店村,他感到了动力,更感受到了责任。“我们要继续发挥产业带动就业、吸引人才的模式,吸引大量在外打工的青年回乡创业,真正实现总书记说的乡村振兴。”

记者探访

## “大棚村”里多起了“棚二代”

本报记者 王尚磊

究竟是什么原因让在平县贾寨镇耿店村的打工青年选择了回乡发展?现在村民们的生活咋样?9日,本报记者来到了耿店村进行实地探访。

9日下午,在村里的一个蔬菜大棚里,62岁的村民耿文林和老伴正在摘菜,新鲜的辣椒、豆角摆放整齐,老两口的脸上满是笑容。耿文林介绍说,他们村因种蔬菜大棚富裕起来,家家户户都住上了楼房,自来水、暖气都有了。耿文林说,他经营着0.6亩大棚,如果市场行情好,一年下来有两万元左右收入。

69岁的村民耿庆文说,外出打工没有在家赚钱安稳,现在,他俩儿子都在家种植大棚。村里自从成立了合作社,菜价行情一直比较稳定。耿店村公示栏上显示,村里有人口760人,党员36人,耕地1600亩,蔬菜大棚有600多个,人均年纯收入2.7万元。

“当初耿书记带领我们十来个人去各地考察,还请来了农业专家。”耿文林说,为了摸索更好的种植模式,耿遵珠自费带领大家去寿光考察,确定发展棚菜生产的思路,耿遵珠带头发起,联系社员集资32万元,成立了绿冠蔬菜合作社。合作社投资建设了育苗场、蔬菜精包装加工厂、蔬菜低温冷藏库,先后购进了农药残留检测、化验设备、包装生产线、运输设备等,经营服务涵盖了育苗、药检、运输、包装、冷藏等多个环节。目前,耿店村已经成为了蔬菜生产专业村,还带动周边十多个村子种植大棚。

“我们村种大棚菜的中青年越来越多,留守老人和留守儿童很少。”村民耿庆文说,除了考上大学的外出工作外,其余的中青年都愿意留在家,现在种植大棚都是高科技,电动机械化种植更省心省力。

“还是在村里发展好,谁愿意背井离乡去打工?”43岁的村民任传华说,他一度在天津、河北等地打工十来年,干过电气焊、当过车工、搞过装修……几年前,他回家从1个“钢架大棚”起步,如今发展到20个了,成了村里种大棚的“状元户”。村里多了“棚二代”,乡村开始“年轻”起来,乡村振兴也有了依靠力量。

“以前卖菜不知道行情,菜贩子来收菜给多少钱也得卖,不卖怕没人来收,现在村里人用上了电脑、智能手机,建起微信群、微信公众号,村支部书记还联系来省内外的购买商,菜贩子都抢着买我们的菜。”任传华说。

如今走进耿店村,就像走进了县城,沿街路面整洁,村子里铺设了公路,安了路灯,修了下水道,有文化大院、养老院。村里家家通暖气,户户都住上了自带车库的楼房。另外,村子里的健身广场、婚宴大厅等公共设施也一应俱全,村民们的生活也是越来越有奔头。