

保健品纪念币骗术“围猎”老人 摸透了老人的心理和行为习惯,行骗套路越来越专业

保健品、夕阳恋、纪念币……城市老年群体的晚年,似乎总有一些骗术相伴。记者调查发现,近年来,针对老年人的骗局越发“缜密”,甚至这种行骗套路越来越“专门化”,似乎行骗者摸透了老年消费者的心理和行为习惯,找准了老年群体的“命门”。

老年人被骗之后,有着诸多不解和疑惑,也加深了对当下社会环境的隔阂。

本报记者 许建立
实习生 夏铭睿 张嘉欣

家人明知老人被骗 也不敢惹老人生气

3月7日,70岁的老肖在女婿的搀扶下,来到山东新亮律师事务所律师寻求法律援助。老人反复表示,自己“迷迷糊糊”就被骗了。老肖的女婿告诉记者,这是老爷子第二次被骗了,而且还是同一家保健品公司。

2017年1月,老肖在遛弯时遇到一位小伙子热情搭讪,并让老肖留下了联系方式。三天后,老肖接到一家保健品销售公司打来的电话,原来索要电话号码的小伙子是该公司的销售员,他鼓励老肖来听健康讲座。

在接连听了三场讲座后,老肖相信了“专家”的推荐,买了两万元的保健品。这事很快就被女儿发现了,女儿感觉老人被骗了。由于理亏,保健品销售公司乖乖地把钱退给了老肖的女儿。

但是四个月后,老肖再次路过那家保健品销售公司时,又被拉进了门店。面对销售员的情感攻势,老肖招架不住了,这次一下子买了52700元“胎盘冻干粉胶囊”和18000元的“越橘叶黄素片”。销售人员宣称,前者对心脏好,后者对眼睛好。老肖的女婿表示:“老人都没怎么吃,花五万多元买的保健品一粒没吃,因为老人近来眼睛不好,就吃了点那个叶黄素片。”

面对三大箱子的保健品,老肖告诉记者,每次在家中看到这些东西,他时而感到“兴奋”,时而感到“惆怅和茫然”,但“被骗感”却很小。“买这些东西是‘正买’,也是为了活久点,感觉不出被骗来。”老肖说。

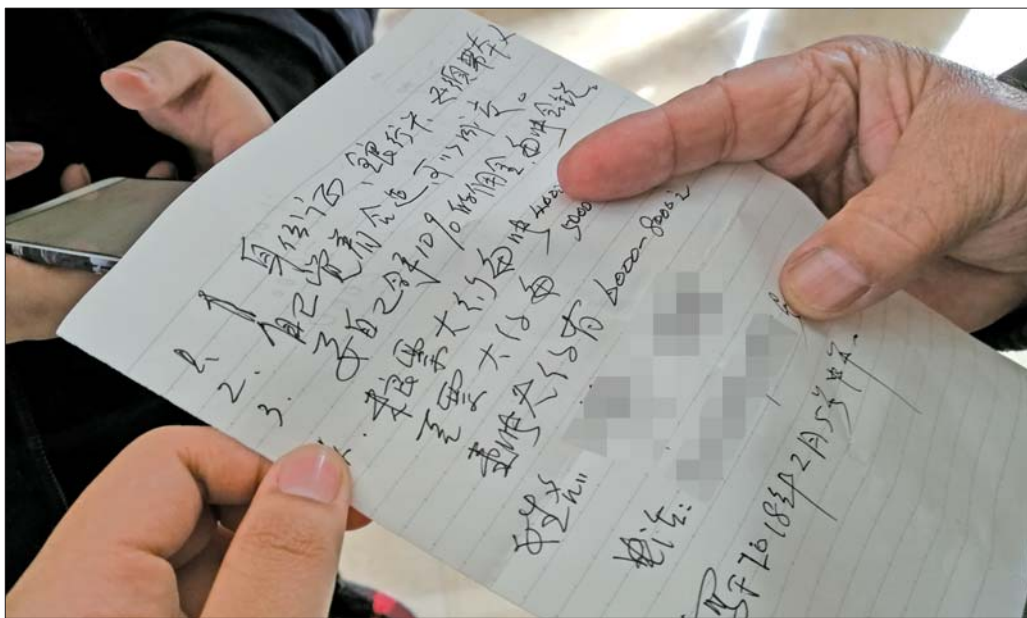
老年人被骗 考验着家庭关系

第一次被骗后,老肖女儿很快发现了异常,而第二次,过了半年后女儿才发现情况不妙。据老肖讲,一名姓谢的推销员还特意“嘱咐”过,不要跟家里人讲,要把保健品藏好,不然服用的时间太短,没有效果。

老肖按照推销员的要求做了。由于交钱时老肖手头没有那么多现金,需要到银行取钱,而老肖不会用自助取款机,就在自助取款机前把银行卡和密码交给了推销员,让其帮忙操作。

据老肖回忆,从一张工行卡里取了10000元,从另一张建行卡里取了7000元。可是2018年春节期间,老肖拿着两张卡在柜台查询余额时发现,工行卡和建行卡共少了47000元。银行卡余额里的蹊跷,让老肖坐不住了,虽然怕子女责怪,老肖还是向女儿说起了这件事。

“骗子太可恶了,这不是挑拨家庭矛盾吗?”老肖的女婿说。原来,为了买保健品,老肖还曾以外出旅游报团的名义向女儿借了10000多元。由于这是保健品销售公司第二次骗老肖了,吸取了上一次“教训”,这次没有给老肖任何收据,而且老



在经四路一写字楼内,一位老人手里拿着拍卖收藏品的价格信息。 本报记者 许建立 摄

肖把保健品藏得也严实,女儿发现这事也是半年之后了。

家住天桥区的王女士告诉记者,去年春天她在家中发现一些保健品盒子,询问孩子后她差点崩溃,因为孩子告诉她,那是奶奶去听讲座后,带回来和孩子一起吃的。

为此,王女士非常气愤,但想到婆婆为了照顾孩子也不容易,也就没有明说,偷偷地把保健品藏了起来,后来婆媳之间也因此发生了不愉快的事情。

有老人多次上当 还幻想把钱捞回来

2017年6月,曾有老人向本报反映,花20万元购买可以被“回购”的收藏品,结果收藏品公司以各种理由推托,而且有销售员自爆称:他们就是骗老人钱的。报道之后没多久,这家收藏品公司就跑路了。2018年3月8日,记者来到当时的事发地,并先后探访了经四路某写

字楼去年扎堆售卖收藏品的公司,却发现这些公司很多都不见了。

在等候电梯时,记者碰巧遇到了一位想卖东西的老人。老人姓李,今年76岁,手上有一些粮票和邮票,想让楼上的家“文化公司”帮着拍卖。“当时他们打电话联系我,我也很好奇他们怎么会知道我有这些东西。”李先生告诉记者,自己之前被诈骗过,这一次也是抱着试试看的心态,“来两趟了,没敢卖东西。得时刻小心着,之前被骗了36万,可是给我长了个记性。”

记者得知,李先生之前在这栋写字楼内被骗过好几次。“这栋楼里以前有家理财投资公司,我在那里存了一年钱,对方不停地返钱,我还挣了一些。看着有门,我一下子就投进去了36万。结果一分没回来,公司倒了人也跑了。”李先生还告诉记者,这两年骗子公司少多了,可损失的钱是回不来了。

上时代步伐太困难了。

面对快速发展的社会,王忠武表示,老年人也有着强烈的求知欲,但在学习新事物方面处于弱势,这也形成了年轻人掌握的新知识“秒杀”老年人的“反传统”窘境,这也是为什么明明子女觉得就是骗局,而父母却全然不知,深陷其中的原因。

本报记者 许建立 实习生 夏铭睿 张嘉欣

相关新闻

丧偶想找个老伴儿 却遭遇感情骗子

李女士今年60岁,五年前老伴儿去世了,孤身一人的她在亲戚朋友们的劝说下,萌发了再找一个老伴的想法。2017年初,她将自己的征婚信息挂在了济南的一家婚姻介绍所。

没多久,婚介所打来电话告诉李女士,有一位60岁的男性也想觅一位老伴儿共度晚年。经过几次接触后,李女士觉得这人还行,便开始交往。在交往过程中,对方连续三四次以父母生病治疗需要钱为由,向李女士借钱。李女士也没多想,前后总共借给对方5万多元,而且都是现金,没有借条。

钱借出去不久,李女士彻底联系不上对方了。她去找婚介所,结果发现,婚介所并没有保存对方的任何信息。

婚姻心理学专家宋家玉表示,老年人再婚一定要慎重,如果有必要可以进行适当的心理评估,毕竟现在的社会环境跟很多老年人第一次结婚时的社会环境变了,时间上相差三四年,老年人一定要做好充分的心理准备,不然情感上的二次伤害将造成难以弥补的心理创伤。

本报记者 许建立 实习生 夏铭睿 张嘉欣

专家观点

知识陈旧有孤独感 老年人易陷入骗局

山东大学教授王忠武认为,从需求而言,老年人有着较普遍的孤独感,内心需要陪伴和健康,很多保健品销售人员就是抓住了这一特征,通过具有集体感、仪式感的活动,满足老年人的心理需求,以此获取信任。

反思老年人易受骗的现状,老年群体自身确实有着容易上当受骗的原因,比如年龄增长促

发的健康焦虑、家庭生活缺失带来的孤独感,急于自我价值实现产生的冒进等等。王忠武直言“中国已经进入文化反哺的时代了”。他解释说,老年人被骗术“围猎”,与老年人的知识陈旧有很大关系,古代社会知识更新缓慢,而在信息化社会中,知识更新太快了,年轻人尚需不断学习才能跟上时代的步伐,而对于思维趋于固化的老年人来说,要跟

马明仁膏药铺 好消息 免费开放100个颈肩腰腿痛试贴名额
158年 六代传承 非物质文化遗产保护项目

免费试贴 春季优惠中

热烈欢迎马氏嫡传弟子入店指导

胡浩老师1997年毕业于陕西省中医学,从事医院临床工作15余年,凭借专业的技法为广大病患解除病痛困扰,赢得极好口碑。将理论与实践相结合,扩展了业务领域与技能,善于利用中西医结合治疗颈肩腰腿痛等疾病。

颈肩腰腿痛,快找【马明仁】。马明仁膏药对有颈椎、肩周、腰椎、腰肌劳损、膝关节、老寒腿、半月板损伤、急性慢性扭挫伤、滑膜炎、足跟痛等各种顽固性颈肩腰腿痛效果显著。如果你颈椎僵,腰腿痛,肩周硬,关节痛现在就可拨打电话,预约体验名额! 名额有限 报名从速 入店时间: 3月17日—19日

▲ 历下店: 0531-88086772
地址: 青年东路4-4号(省中医东院对面)
乘车路线: 18、75、39、36、72、82、113、123、80、85、K51、K54、K100、66、110、115、117

▲ 天桥店: 0531-58195688
地址: 顺河西街333号(北坦南行300米)
乘车路线: 6、11、72、82、85、K68

进口种植牙

1980元

1.含进口种植体
2.含全瓷冠(二氧化锆)
3.含专家手术费
4.含植骨粉、骨膜
5.含术前拔牙
6.含3D模拟种植
7.含50年质保(签合同)
8.含拍片、CT检查
9.含终身免费洗牙
10.每人限一颗

原价3480元,差价厂家补贴。
多收一分钱,双倍赔偿

咨询热线 历下舒宁齿科 88581853 槐荫舒宁齿科 87126682
天桥舒宁齿科 80995276 匡山舒宁齿科 85982770