



高新区“三次创业”新征程,推动高质量发展 迈进“蓼河新区”新时代

近年来,济宁高新区紧紧围绕新旧动能转换目标,顺势启动“三次创业”,全面实施创新驱动发展战略,着力建设新旧动能转换引领区、体制机制创新先行区、智慧城市建设示范区,确保在济宁区域内引领示范、走在前列,力争在国家高新区中赶超跨越、争先进位。



抢抓新动能,济宁高新区全面迈进蓼河新时代。

本报记者 孟杰 通讯员
姜海珍 张嘉祜

深化体制机制改革 拉开一区十园建设序幕

在过去的一年,“改革”成为了济宁高新区发展中的热词。除了成立区属国有企业济宁高新控股集团,为保持区域内的经济活力,招商引资更多优质项目,济宁高新区招商体

制同样迎来了重大改革。新组建投资促进局,高规格成立投资促进会战指挥部,形成从招商引资到落地建设、投产运营、扶持壮大的全方位、立体化、保姆式的招商体制机制。

同时,全面整合招商力量,从全区各部门、各街道筛选骨干力量组成招商小分队,面向海内外公开招聘招商专员,组建60人的专业招商引资“特种部队”。招商体制改革带来

的效应显著可见,一系列优质项目的落地和开工建设,不断为济宁高新区“三次创业”持续注入新动能。

园区是项目建设的载体。去年,济宁高新区全面启动“一区十园”管理体制,以十大园区建设为载体,全力支持、引领新旧动能转换区建设。为此,济宁高新区出台了《关于推行“一区多园”管理体制改革的意见》,全面推动“一区多园”管理体制

“一区十园”包括设立蓼河新区、4个专业园区及5个街道属地园区。其中,蓼河新区侧重蓼河两岸、科技新城核心区的总体规划和综合开发。济宁综合保税区、济宁生物医药产业园、济宁信息产业园、华能如意新动能产业园等4个专业园区也同步建设。

辖区内的5个街道均设立属地园区。所有园区都推行实体化运营,全面负责园区相关建设运营管理。各园区并依据功能定位、资源禀赋和现有发展基础,围绕新旧动能转换,明确发展主攻方向,加强分类指导和服务,推进存量资源盘活利用,尽快形成规模集聚和品牌效应。

聚集创新要素 点燃经济发展新引擎

放眼济宁高新区,新产品、新业态、新模式不断涌现,“创新力”已成为驱动经济高质量发展的新引擎。济宁玉柴三款低排量柴油发动机同步下线,为主体全铝结构的发动机。泰丰高性能液压集成系统项目,解决了国家关键重大装备液压产品依赖进口“卡脖子”的问题。远山第三代新材料、中关村纳米科技、鲁华龙心中药高端制剂、天虹纺织差别化纤维等

一批新产业、新业态加速聚集。山推智能遥控型推土机等9个高端智能产品下线,源根灌装等5条智能生产线投入使用,通佳机械等3家企业获批省知识产权示范企业……

济宁高新区坚持以创新驱动经济转型升级、提质增效。新建了3D打印制造创新中心、微生物实验室等平台,增材制造与设计验证创新中心等行业平台,国家纺纱工程技术研究中心、国家纺织品工业设计中心等投入使用。

发起设立了科技企业孵化器创新战略联盟,众创药客在全市率先获批省级科技企业孵化器。获批市级以上科技计划和项目147项,获批市科学技术奖17项,独揽全市最高奖、技术发明奖一等奖。加快建设省级人才改革试验区,获批国家创新人才培养示范基地,新引进750名海内外紧缺急需人才,6人入选泰山领军人才,3名人员入围国家千人计划答辩。

此外,济宁高新区依托新市民中心服务大厅,不断优化营商环境,强化平台支撑,提升服务效能,构建“办事最快、服务最优、费用最省”的行政服务体系,努力为辖区企业、社会组织和个人投资者提供更多便利。

挑战体能极限,坚守青藏高原,完善售后服务……

奋战在“世界屋脊”上的山推人

头顶冰冷刺骨的寒风,脚踩茫茫无际的雪原,山推西宁办事处主任王德春,已经在海拔5400米的山推西藏分公司度过了3个这样的严冬。2013年,王德春主动请缨,成为了第一批进藏的山推服务人员,经过团队几年的努力,山推大马力推土机已经抢占了西藏市场,道路机械、装载机、挖掘机等其他产品在西藏的市场占有率也在快速提高。



山推设备检修人员与客户合影留念。

本报记者 孟杰 通讯员
蒋虹

挑战身体极限 执着坚守工作岗位

2月5日,临近春节,王德春与山推服务团队正要赶往西藏巨龙铜矿工地,为设备做进一步检修。“西藏地区昼夜

温差大,白天气温大概在-5℃至-10℃,而晚上最冷时气温约有-30℃,所以服务工作基本只能白天进行,常常感觉自己被冻僵了。”

王德春说,西藏地区海拔高,缺氧问题是对服务人员的一大考验,有些初来乍到的服务人员可能会出现呕吐、眩晕、发烧等高原反应。对于普通人来讲,这些情况可能一

辈子也碰不到几回,但对于山推服务人,却是每天的常态。

山推西藏服务区的团队一共有8人,平均年龄35岁左右。这8个人无论是技术还是体能上,都经过了严格的考核。“因为工作需要我们要长期驻守西藏,团队里来得早的已经坚守了5个年头,驻藏服务人员基本能够100%的完成工作需求,没有打退堂鼓的。”对于团

队的坚守与坚韧,王德春由衷的佩服和感谢。

克服自然灾害 尽力提供贴心服务

“在藏区,语言差异和文化差异是我们面对的难题,所以有效沟通非常重要。”2013年,山推大马力推土机批量进驻西藏时,王德春主动请缨,来到山推西藏服务驻守点。“设备24小时工作,我们也是24小时服务制,只要客户有需求,我们就得跟上,真心换真心,现在客户对我们也是比较信任。”王德春说,西部大开发后,藏区购买设备的客户增多,但他们对设备的要求还是一如既往的苛刻,经过近五年的驻守,山推服务团队已经用行动赢得了客户的信任。

其中,有两台山推的SD42

-3大马力推土机都是在海拔高达5400米以上的山上施工,天气不好,经常下雨或下雪。有时候还会遇到泥石流、滑坡等灾害。面对苛刻施工工况下的重重困难,王德春团队更多的是想办法去克服。“如果遇到下雪路滑,服务车不上去,我们就背着工具步行登山。”王德春说,上面是高山,下面是悬崖,上山服务要经过的,是路况最危险的盘山路。

也正是山推人的巨大付出和点滴积累,让山推的西藏市场从无到有。目前,山推推土机已在西藏地区打下了坚实的基础,而且道路机械、装载机、挖掘机等其他产品的市场占有率也在快速提高。“不敢说有多么自豪骄傲,但我们始终坚信,品牌影响力是靠过硬的产品质量加上完善的售后服务体系构筑的,付出才有回报。”



山推人在极其恶劣的环境下为客户检修设备。