



助力新旧动能转换 “银企结合”抱团突围

为用户,招行济宁分行因势而变

本报记者 马辉 张夫稳

山因势而变,水因时而变,人因思而变。招商银行济宁分行自2010年成立之日起,就恪守“因势而变、因您而变”的经营理念,弘扬“挑战、自省、奉献”的招银精神,以创建孔孟之乡“科技领先、管理先进、服务一流、信誉卓越”的现代化商业银行为目标,充分发挥股份制商业银行的机制优势,努力为社会提供最优的金融服务,在全行员工的共同努力下创造了骄人的业绩,赢得了社会各界的赞誉。

济宁作为鲁西南地区经济的桥头堡,在产业结构和经济发展形式方面都具有新旧动能的代表性。招商银行济宁分行见证了济宁市依托煤炭、机械、纺织等传统行业取得的优异成绩,也经历了经济形势下行、传统行业低迷带来的阵痛。在全国供给侧改革效果显著,传统行业全面升级、产业结构持续合理的今天,招商银行早已意识到实体经济转型迫在眉睫,并通过“用户思维”,用实际行动为客户解决一揽子问题,为全市新旧动能转换提供资本驱动力。



组合多方面资源 助力企业产业链发展

自从省委省政府将新旧动能转换作为推动山东省产业升级的主攻方向,招商银行济宁分行认真学习了关于全省新旧动能转换重大工程的有关文件,深刻领会各省市级领导的讲话精神,结合目前行内的授信政策、产品现状,更好地为新旧动能转换进行支持和服务。

招商银行济宁分行公司银行部总经理文伟认为,新旧动能转换突出的是一个“新”字,是新一代信息技术革命、新产业革命与传统制造业和服务业融合发展形成新业态和新模式。

依据省市级领导讲话和相关文件精神,招行在对于新旧动能转换工程的实施过程中,将在省市级全面建立“四新”“四化”重点项目和重大平台建设时,依托资金优势、项目风险把控能力和专业金融服务能力,为引进来的重点项目和企业做好金融服务;同时,对于潜在的新经济代表的科创企业,招行可提供供应链融资、投贷联动和新型结算等多方面的金融服务方案,伴随企业做大做强。

同时,招行紧跟政府重点引进和推荐的重点项目和企业金融需求,加快项目资金审批和投放效率。根据“四新”“四化”发展方向,关注世界500强及全球行业领军企业、百强央企、民营企业500强、行业“隐形冠军”等优质企业产业发展,并结合各地产业优势和特色开

展走访对接活动,搞好项目论证、合作、引进工作,为实施新旧动能转换重大工程做好项目储备。

例如济宁某企业是专业从事设计开发、生产制造各种精密机械零部件的国家高新技术企业、中国铸造百强企业。产品广泛应用于汽车、商用车、工程机械等行业。通过深入走访,目前招行给予该企业授信额度3000万元,并继续根据企业需求开展贸易融资、项目贷款等方面的合作。

文伟告诉记者,企业的技术在国内领先,但在当地并未形成一个以技术支撑完整的产业链,这就可能形成产业上“孤岛效应”,如何根据集团自身的特点吸引上下游产业围绕企业聚集到一块,以技术提生产,以生产促技术,利用好企业之间的分工,形成一个产业集群,在当地形成一个特色产业。这是一个值得关注的问题。而招行目前也组合多方面资源,力争在企业产业链发展上面做出贡献。

聚焦“四新经济” 提供全方位金融服务

招商银行济宁分行以四新经济为引导方向,结合行内授信政策,加大对传统行业转型的信贷支持和营销力度。通过企业未来规划和方向是否符合新旧动能转换的指导方针,招行对传统行业的客户进行梳理后,对两家企业做了信贷支持,并配套适合企业自身情况的金融产品,满足企业需求。

某公司于2006年在深

圳证券交易所上市,后经数次增发扩股,截至目前,公司总股本25.36亿股。该公司经过34年的发展,已经为全国最大的民营造纸上市企业、中国最大的高档涂布包装纸板生产基地,目前公司浆纸年生产能力432万吨,位居行业第四。

截至目前,招行对客户授信额度4亿元,各类贷款额度合计近10亿元,有效支持了企业的金融需求。集团相比其他部分造纸企业,主营业务突出,规模、技术优势明显,产品研发、产销贴近市场,且不过度追求规模效应,目前公司主要纸、浆生产线均基本处于满产状态,产能利用率处于较高水平,竞争优势明显,随着公司下一步在老挝纸浆生产基地建成投产,公司“林浆纸一体化”的战略布局将得以完善,企业集成化规模生产的优势将继续增强,产品市场占有率将进一步提升。

文伟认为,下一步营销中,招行将继续加大对四新经济的挖掘和支持力度,将对传统行业的支持重点上升为传统行业的升级更替,挖掘在生产、加工和销售模式方面具有新经济特色的龙头和支柱企业重点投放;在对大型客户的筛选和服务方面,重点选择具有产业智能化、品牌高端化的龙头企业,并从交易银行和投资银行两个业务方向入手。不再单纯依靠传统行业的授信支持,而是从票据池、付款代理、衍生交易、股权融资和并购贷款等多个业务领域,进行全方位、深层次的合作,切入企业的资金流、产业链、财务管理和战

略发展等多个方面,对企业进行全方位的金融服务。

助力中小企业发展 推出多种新型融资模式

2017年11月16日,招商银行济宁分行联合济宁市任城区科技局举办了“科技金融梦想起航”招商银行高新企业助力计划启动会。招商银行济宁分行丁锐行长在会上做了发言,并邀请到上级分行产品和审批条线专家予以政策和产品讲解,会议取得了良好的效果,并当场产生了近10户意向客户。

除高新贷外,招商银行济宁分行深入贯彻落实千鹰展翼、供应链融资和小企业抵押贷等产品政策,结合地区内小企业发展情况和客群基础,将对发展小企业资产业务进行了部分聚焦。

“中小企业往往风险承

受能力不足,企业发展更替过快,轻资产运营抵押物不足。”文伟说,针对这种情况,招行提出了以新型融资模式解决企业融资需求、以新型结算服务加速企业资金结算的服务方式。

招行供应链业务依托核心企业或实力较强的付款企业,目前已在济宁地区打开了部分核心企业和政策采购贷款的突破口;投贷联动业务是对于部分新兴行业客户发展的高度认可,以股权+债权的模式满足企业的融资需求,并对已投资企业进行财务咨询、上市辅导,伴随企业做大做强,成为细分行业的龙头和标杆企业;新型结算产品是通过服务新型智慧企业的创新性模式,通过对该类企业支付结算效率提升和资金管理科学合规,确保企业在初创、成长期的资金管理规范和安全。



招商银行高新企业助力计划启动会。