

首家“自助超市”6天卖出2800元

第二家将很快进驻威高广场,“刷脸购物”体验来了

记者 冯琳

3月17日,威海首家“刷脸开门”、“自助无人超市”在刘公岛旅游码头启用,截至22日下午4点共接待350余人次自助购物,营业额2800余元。

第二家无人超市也将在短期内入驻威高广场北广场。

“刷脸购物” 开启零售新模式

22日,记者来到位于刘公岛旅游码头的首家无人超市。从外观看,超市只是一个15平方米左右的小集装箱,但“肚小能容”,货架摆满了千件商品。

“刷脸开门”的新体验,市民张女士表示“很喜欢”。她说,从前说刷脸购物是笑话,如今还真实实现了,挺有意思的。

除“刷脸开门”,顾客首次进入,需要扫描门口的智能识别面板上的微信二维码,简单注册后进门。进店自选商品后结账,需要把商品放进“收银槽”,系统自动识别后计算总价。顾客再选择微信、支付宝或商场支付平台进行结算。即便不购物,也可按“紧急报警按钮”出门。

市民宋女士表示,以前体验过医院、学校的无人售货机,觉得非常方便,但货物少,无人超市则既方便又丰富。

6天卖出2800元 一个人能后台打理3家店

无人超市货架上,除饮料、零食、纸巾等日用品,还有海产品、无花果干、无花果饮料等威海特色商品。首家无人超市地处码头,考虑到游客需

求,超市内有水杯、雨伞、剃须刀、洗刷用品等旅行用品,价格与传统超市相差不多。

当天下午,恰逢“无人超市”营运方威海臻美超市有限公司工作人员于女士到超市补货。她介绍,无人超市开张6天,饮料、泡面卖得最火,货物何时售出,她在系统后台都能看到,可以及时补齐,效率非常高。

无人超市还有其他优点,臻美24小时无人便利店总经理于昊玮介绍,如今,首家无人超市系统后台有3人管理,随着店铺增加,人力节约优势将越来越明显,今后或可实现1人管理6家无人超市,比传统超市节约数倍成本。

6天卖出2800元,于昊玮表示满意,“旅游淡季取得这样的成绩还不错。相信随着旅游旺季的到来,无人超市的业绩将迅猛增长。”

小店生意也有道道 后台数据推算购买偏好

臻美24小时无人便利店第一家店如火如荼,第二家将在短期内入驻威高北广场,但不会照搬第一家无人超市的经验。

相关负责人介绍,集装箱“无人超市”的优点是灵活,“船小好调头”,可根据不同地



15平方左右的小集装箱开启威海无人自助购物新模式。记者 冯琳 摄



根据后台系统反馈,无人超市工作人员总能第一时间补齐货物。记者 冯琳 摄

段的不同客流配对特色商品,这就需要前提调研,也可以根据销售数据重新定位。刘公岛码头的顾客主体是游客,所以下一步,他们将减少刘公岛码头店的零食比例,增加威海土

特产商品。威高广场无人超市地处游乐区,购物流是主体,尤其是孩童较多,所以相对注重零食品质和创新,投放韩国食品、日本食品,“或许每一家无人超市都不一样”。

威产河豚鱼卵 首次出口韩国

本报威海3月22日讯(记者 冯琳 通讯员 侯鹏) 20日,一批河豚鱼受精卵(种用)通过查验,经威海机场空运韩国。

在韩国,河豚鱼主要食用方式是生吃,威海常年对韩国出口河豚鱼,得到对方认可并升级合作,决定引进种苗饲养。鱼卵对温度、氧气很敏感,对运输过程的温度和时间等有严格要求。本次发货,鱼卵从荣成出厂到韩国落地历时不超过5小时。

“三聚焦”开创 审计工作新局面

本报3月22日讯(通讯员 邹玲玲) 近日,文登区审计局紧紧围绕全区经济工作会议精神和政府工作报告的部署要求,明确2018年审计工作重点和突破点,强化审计担当意识,积极适应新常态,谋划审计新发展。

聚焦生态文明建设,全面开展绿色审计。重点关注生态环境问题与领导干部履职尽责情况的关联,领导干部履行自然资源管理和环境保护责任等情况。

聚焦精准扶贫领域,提升人民群众满意度。继续加大对农村危房改造、饮水安全、特色产业等扶贫项目建设和运营效果的审计力度,重点关注脱离实际、盲目决策,以及后续管护缺失等原因导致扶贫项目建成后废弃闲置等突出问题。

聚焦政府投资工程领域,促进提升质量和效益。调整投资审计工作的目标和重点,强化对公共资金流程过程、使用效果和投资绩效的监督与评价,重点关注投资绩效差、重复建设、损失浪费和资产流失等效益差效率低的问题。

威海获批省服务外包示范市

本报威海3月22日讯(记者 冯琳) 继2016年获批国家服务贸易创新发展试点城市、2017年获批山东省服务贸易创新发展试点市后,21日,威海市获评“山东省服务外包示范城市”。

近年来,威海服务外包产业发展迅速。2017年,威海市登记注册服务外包企业219家,登记承接服务外包合同4969份,同比增长107.3%;合同金额

100.8亿元,同比增长404.8%;执行金额38.7亿元,同比增长140.4%。合同数、合同金额和执行金额增幅分别高于全省平均水平67.376%和117.2个百分点。其中,离岸服务外包执行金额38.6亿元,同比增长144.2%,承接离岸服务外包来源地达96个国家和地区。

同时,专门规划建设服务贸易产业园,规划建筑面积28万平方米,主要包括国

际BPO中心、技术研发中心、云服务中心、B2B进出口业务等板块。2017年8月8日作为首批入驻智慧大厦的企业,韩国气加电商中国总部项目、东华软件股份公司威海项目等13个项目正式签约;8月25日,举办了中日服务外包产业发展与项目对接会,中国对日服务外包产业联盟13家会员企业参加,共同商讨同产业园开展合作。

此外,依托云计算中心,构建了“政务云”、“公共云”和“设计云”三大平台,为服务外包企业提供技术支撑。同时按照政府推动、社会参与、资源共享的原则,依托北洋集团、艾瑞科技等重点骨干企业,建设了威海市服务外包信息交流平台、服务外包企业孵化平台、威海网等服务外包公共服务平台,可为1000余家服务外包企业提供综合性公共服务。

迎接公募REITs时代

上投摩根富时发达市场REITs指数基金应时而发

中国经济快速发展孕育了繁荣的房地产市场,也令公募REITs迎来了良好的发展机遇。上投摩根紧抓市场发展契机,推出国内首只跟踪富时发达市场REITs指数的指

基金,该指数覆盖多市场、多类型发达国家上市REITs,为投资者提供了一站式布局全球房产的投资机会,也为国内投资人熟悉REITs投资起到了很好的领航作用。

上投摩根富时发达市场REITs指数基金是国内市场上第一只追踪全球发达地区REITs的指数型基金,指数基金从成本上看更为高效,而投资全球从区域上看具有更好的分散性。

“金牛”管理人再推新品 建信战略精选布局战略性投资机会

银河证券数据显示,在2017年市场震荡的行情下,全年上涨的偏股型基金占比超过80%,近200只基金净值涨幅超过30%,为投资者赚取了可观回报。近期,“金牛基金管理公司”建信基金旗下建信战略精选混合基金正在发行中,该基金以

0-95%的股票仓位灵活投资于战略性看好的个股,为投资者在市场变化中捕捉优质投资机会。据了解,在资产配置方面,新产品建信战略精选将重点关注中国经济转型背景下的各类投资机会,为投资者把握战略层

面改革红利;在个股选择上,将根据宏观经济、市场流动性和风险偏好判断市场主流趋势,并以合理的价格挖掘处于好行业、具备竞争优势且管理层优秀的上市公司进行配置,力争为投资者获取长期回报。

牵住科技“牛鼻子”

华夏全球科技先锋基金3月26日正式发行

受“独角兽”回归A股消息影响,科技股成为近期市场热门话题。业内专家表示,从海外成熟市场经验来看,科技行业是产生“超级巨头”的摇篮,受资金持续青睐,蕴含着较大投资价值。据了解,华夏全球科技先锋混合基金3月26日正式发行,以60%-

95%的股票仓位,在全球范围内精选优质科技股进行投资,为投资者把握科技对全球经济的改造机遇,分享科技创新红利。投资者可通过各大银行、券商以及华夏基金官方直销平台进行认购。

值得一提的是,华夏全球科技先锋基金将

由华夏基金国际投资部董事总经理李湘杰亲自“掌舵”。李湘杰拥有14年证券从业经验,长期专注海外市场研究和投资,与遍布全球的研究机构和基金经理建立了广泛的业务交往,能够充分分享全球研究资源,获取市场信息,具备良好的国际投资视野。

近期中小板市场一片红火。Wind数据显示,截至3月20日,中小板指近一个月累计上涨6.95%,同期上证综指累计上涨2.86%。业内分析人士表示,随着近两年来中小创的持续调整与风险的不断释放,中小板股票的估值优势逐步

中小板业绩稳中向好

借力华夏中小板ETF基金布局“潜力股”

显现,部分二线蓝筹出现“估值洼地”下的轮动上涨机会,投资者可以重点考虑此前被错杀的成长股和盈利有优势的二线龙头。华夏中小板ETF(159902)聚焦二线蓝筹机会,长期投资业绩优秀,同时在二级市场上拥有较好的流

动性,为投资者套利交易提供了基础。WIND数据显示,截至3月20日,华夏中小板ETF自2006年成立以来总回报达283.05%,年化收益率为12.06%。2017年中小板ETF的跟踪误差为0.31%,居于全市场前列。