

社区银行批量关,村镇网点逆市开

今年山东获批开业的银行网点是停业网点的两倍

为了取现金随份子,这才去了一趟银行——随着互联网金融的发展,很多非现金业务一部手机就能搞定,身边的银行网点好像也在减少。那银行网点出现“关停潮”了吗?记者统计今年山东银监局发布的信息公告,发现获批开业的银行网点是停业网点的两倍,城商行和村镇银行正经历“开业潮”。

文/片 本报记者 张頔

互联网金融冲击 有银行一口气关5家社区支行

记者梳理山东银监局今年发布的信息公告(截至3月26日),共有22家银行网点(包括支行、分理处、社区支行、小微支行,下同)得到终止营业的批复。在全国层面,据不完全统计,从2017年四季度到今年2月28日,银监会共批复关停银行网点419处。

银行网点的关停,总体来说是两个方面的原因,一是互联网金融技术的提升与普及,一部手机就能搞定支付、转账、理财等。二是从成本收益角度考虑,一家网点一年的运营成本以百万元计,在银行业利润增速连年下滑的背景下,业务少、效益低的网点自然会遭到裁撤。

已经在城市基本完成布局的四大国有行是网点关停的主力,据统计,2017年至今,工农中建四大行共关停网点约563家,超过总体关停数量的三分之一。在山东的22家关停网点中,国有行也有8个,同样超过了三分之一。

在山东关停的网点中,有7家社区银行也值得关注,其中5家社区银行来自同一个股份制银行,2家社区银行来自同一个城商行。在全国层面来看,社区银行的净减少也是趋势,这意味着社区银行的发展迎来了拐点。

在“网点下沉”的发展理念下,社区银行曾被赋予“打通金融最后一公里”的重任。在济南一些大型社区,会同时出现两三家社区银行。这些社区银行营业面积小、人员少,功

能多以存取、转账和缴费为主,大多没有贷款、外汇等服务。不过在实际操作中,很多社区银行都是在赔本赚吆喝。济南一家社区银行的负责人介绍,员工工资、场地租金、日常运营费用这3块主要成本,每年就有将近90万元。

乡镇金融服务仍很欠缺 村镇银行逆势扩张

在有些银行网点被关停的同时,更多网点开了起来。统计数据显示,2018年前两个月,全国批复开业的网点数量共有268家,城商行、村镇银行成为其中主力。在山东,今年以来得到开业批复的网点有44个,其中城商行有17个,村镇银行有20个,四大国有银行一家网点都没有新增。

和早已完成市区布局、如今要合并精简网点的国有大行不同,城商行除了精耕当地市场,还要考虑跨区域经营,所以要保证有足够的网点覆盖率。除了扩张零售业务,城商行的覆盖率与地方政府的一些财政招投标、社保卡等普惠项目也是挂钩的,网点覆盖率在评估打分时也占有一定的权重。

山东省17地市有14家城商行,它们多少都有跨区域经营战略规划,因此城商行增开网点的趋势将持续很长一段时间。莱商银行日照莒县支行、莱商银行泰安高新区支行、威海市商业银行济南槐荫支行、威海市商业银行泰安分行都是今年获批开业的。

城商行比较注重成本收益的计量,即便是增开网点,也注意向精简型、节约型、智慧型转型,比如



工作人员帮储户使用手机办理业务。

对网点营业面积做一些限制,或者缩减现金柜台的数量。因此,小微支行成了不少城商行增开网点的首选模式。比如今年泰安银行有5家小微支行集中获批开业,北京银行在济南和潍坊各有2家小微支行获批开业。

当城市居民感到身边的银行网点已近饱和的同时,县城乡镇的金融服务还很欠缺,仍然需要银行物理网点入驻。从普惠金融的角度来说,要健全适合农业农村特点的农村金融体系,推动农村金融机构回归本源,把更多金融资源配置到农村经济社会发展的重点领域和薄弱环节,更好满足乡村振兴多样化金融需求。于是,山东今年已有20家村镇银行网点获批开业。

村镇银行一般是由商业银行为主发起行,再吸纳一定的民间资本,以服务本地、三农为宗旨,开业门槛相对不高。数据显示,截至2017年9月末,全国共组建村镇银行1567家。

中国光大银行宿州分行开业

2018年3月18日,中国光大银行股份有限公司宿州分行正式开业。据了解,宿州分行是光大银行合肥分行在安徽省设立的第六家二级分行,也是首家进驻宿州市的全国性股份制商业银行。开业当天,中国光大银行股份有限公司合肥分行与宿州市政府现场签订了战略合作协议。

宿州市位于钟灵毓秀的黄淮平原,襟连沿海,背倚中原,承东启西,素有“皖北大门”的美誉。近年来,宿州市不断加快改革转型步伐,投资建设规模持续攀升,主要经济指标增幅在全省位居前列。宿州市人口众多、交通区位优势、市场前景广阔,近年又迎来国家中部崛起、中原城市群发展规划以及皖北振兴等重大战略机遇。宿州市积极适应经济发展新常态,坚持质量与效益、速度与总量并重,各项新业态、新模式蓬勃兴起,新技术、新产品不断涌现,为金融业提供了广阔的发展空间,展现出良好的投资环境和巨大的发展潜力。

宿州分行相关负责人表示,作为当地金融行业中的新成员,宿州分行将紧跟总、分行发展战略规划,围绕“服务实体经济、防范金融风险、深化金融改革”三大任务,积极服务宿州经济社会发展,开拓多项业务渠道,助力宿州经济崛起,为宿州市民提供优质的金融产品和服务。



覆盖车型广 资金成本低 办理手续简

建行信用卡分期付款助力信贷消费

4月12日,2018年齐鲁春季车展将在济南国际会展中心和济南舜耕国际会展中心同时开幕。建设银行山东省分行作为本届车展唯一指定合作银行,届时,将携特色业务“建行龙卡购车分期付款”入驻车展。

近年来,信用卡给人们带来了消费观念和生活方式划时代的改变,从最初只能在额度内透支结算,到后来可以分期付款。建设银行推出的龙卡信用卡消费分期业务,刷卡消费后可以在约定的期限内按月偿还信用卡欠款,为发展信贷消费业务打开了无限空间。在本届齐鲁汽车展示交易会上,建设银行将以汽车金融、建行龙卡等为主题,举办众多特色活动,为准车主们提供多元化的购车金融选择。

由于近年来信用卡购车分期付款在汽车销售中的占比日渐提高,汽车厂商对该渠道也日益倚重。与业务开办早、持卡人规模大的银行合作时,厂商往往会补贴费用以支付持卡人手续费。这样一来,持卡人购买指定车型无需支付任何手续费,真正0利息0手续费。

多数人对信用卡购车分期付款有两个认识误区。一是认为办购车分期手续麻烦。事实上相对汽车贷款、汽车金融,购车分期流程是

最简便的。二是认为“天下没有免费的午餐”,信用卡分期一定要支付手续费。银行的确要收取分期付款的资金成本,但这部分费用可以由厂商埋单,这跟团购商品能做低价格一个道理。消费者完全可以利用银行的购车分期优惠,轻松分期,早日享受车生活。建设银行驻某4S店客户经理小吴在这里给大家支上一招:购车者可在与经销商谈妥价格之后,再向其提出分期付款申请,以防止经销商加价。

门槛相对较低,申请手续也较为简单,这是当前建设银行龙卡信用卡汽车分期走俏市场的主要因素。

小陈就是近期建设银行信用卡购车分期付款业主之一。他刚从学校毕业几年,现在一家公司上班,收入稳定。去年刚按揭贷款买完房子,现在买车一直是他的目标。但目前手头不够宽裕,以现有经济条件一次性付款购买10万元左右的私家车对他来说还是很吃力的事情。虽然此前有汽车按揭贷款等贷款买车服务,但汽车贷款要求抵押担保,较高的费用和复杂的手续让陈先生打消了立即买车的念头。最近,一位朋友告诉陈先生,还有一种贷款方式可助小陈实现有车一族的梦想。原来朋友推荐的是建设银行的信用卡汽车分

期付款业务。小陈刚好手上有一张建设银行的信用卡,于是抱着试试看的心态拨打客服热线咨询,银行客服热线人员在他咨询后,告知小陈符合申请信用卡汽车付款条件。

在走访中,建设银行山东省分行信用卡中心工作人员向记者介绍,龙卡信用卡汽车分期付款业务只要持卡人无不良信用记录,信用卡用卡情况良好,有基本稳定的收入来源就可办理。而办理龙卡信用卡汽车分期付款业务的手续同样也是十分便捷,提交申请材料后,2—3个工作日即可审批完毕,并刷卡提车。而没有办理龙卡信用卡的客户则可以在申请龙卡信用卡的同时进行汽车分期付款业务的申请,大约7个工作日即可完成审批。

据建设银行山东省分行信用卡中心相关负责人介绍,建设银行是国内率先推出信用卡分期付款购车业务的国有上市银行,积累了丰富的经验,产品设计完善。该行的“龙卡购车分期付款”更是以部分车型“零利息、免担保、免抵押”等特点得到了众多购车消费者的喜爱。该负责人说,消费者用龙卡分期购车,可根据自身能力选择期数不等的分期还款,手续方便,又可以缓解资金压力。

(记者 张頔)

济南槐荫区信访局: 以学习教育常态化 促进党风廉政建设工作

为深入推进“两学一做”学习教育常态化制度化,扎实做好部门党建和党风廉政建设工作,槐荫区信访局就继续扎实做好2018年党建和党风廉政建设工作进行了再部署、再动员,单位全体党员干部参加了会议。

会议要求,一是要切实增强“四个意识”特别是核心意识、看齐意识,毫不动摇地坚持党的绝对领导,确保“刀把子”始终牢牢掌握在党和人民手中。要以落实管党治党责任为抓手,全面加强思想、组织、作风、反腐倡廉和制度建设,切实履行好党组党建工作第一责任人的责任,对党组日常工作做到经常抓、抓经常,纪检组长也要按照职责分工,做好本职工作,发挥应有作用。二是要以严肃党内政治生活为切入点,切实抓好“三会一课”,党员领导干部双重组织生活、民主生活会和组织生活会等制度从严落实。认真开展固定党员日活动,切实丰富党内组织生活内容;加强机关文化建设,切实开展好机关党建活动和党员志愿服务活动,尤其是要召开好党员大会和上党课,并严肃、完整、规范做好会议记录。三是要时刻牢记自己第一身份是党员,知敬畏、存戒惧、守底线,自觉加强党性锻炼,坚决反对特权思想和衙门作风,不断改造自己,提升道德修养,努力做到政治合格、执行纪律合格、品德合格、发挥作用合格。