

■中美贸易摩擦第二波

特朗普称或再对千亿美元中国商品加征关税

中方将不惜任何代价,坚决回击

综合新华社消息 美国总统特朗普5日发表声明说,他已指示美国贸易代表办公室依据“301调查”,考虑对从中国进口的额外1000亿美元商品加征关税是否合适。

特朗普在白宫发布的声明中表示,如果美国贸易代表办公室认为此举合适,应制定相应的加征关税商品清单。美国贸易代表办公室当天对此回应,总统要求采取额外制裁措施是“合适的”,任何额外的关

税建议措施也将接受公众意见。这意味着,在美国贸易代表办公室完成全部流程前,追加关税的措施将不会生效。

此前,美国贸易代表办公室依据“301调查”结果,已于3日宣布拟加征关税的中国商品建议清单,涉及每年从中国进口的价值约500亿美元商品。特朗普的最新举动意味着,美国可能最多对从中国进口的1500亿美元商品加征关税。

商务部新闻发言人高峰、

外交部发言人陆慷6日发表谈话指出,中方将不惜付出任何代价,必定予以坚决回击,必定采取新的综合应对措施,坚决捍卫国家和人民的利益。

高峰指出,美方行为十分不理,美方严重错判了形势,采取了极其错误的行动,这种行动的结果就是“搬起石头砸自己的脚”。如果美方称考虑再对中国1000亿美元出口商品加征关税,中方已经做好充分准备,将毫不犹豫、立刻进行大力度反击。

针对有美方高官表示,中美双方正在就贸易冲突进行谈判,高峰表示,一段时间以来,双方的财经官员并没有就经贸问题进行任何谈判。美方公布301调查报告及产品建议清单后,中方予以坚决回应;美方称考虑再对中国1000亿美元出口商品加征关税,中方进行了更加坚定的回应。在这种情况下,双方更不可能就此问题进行任何谈判。

高峰说,我们已经按照底线思维的方式,做好了应对美方进

一步采取升级行动的准备,并已拟定十分具体的反制措施。中国人的做事方式是,我们不会挑事,但如果有人挑事,我们会坚决应战。中国人办事历来是十分认真的,一定会说到做到。

新华社6日发表评论员文章指出,打贸易战,中国完全有信心、有底气、有能力,天时、地利、人和都在我们这边。有13亿多中国人民的支持,中方将不惜付出任何代价,坚决回击贸易保护主义行为,必将取得最终的胜利!

特朗普的1000亿大牌
真能打起来吗?

贸易逆差一直是美国的“心头之痛”,美中贸易逆差更是美国多次挥舞贸易保护主义“大棒”的重要原因。已经被算了几轮的中美贸易账中,还有哪些不能忽略的事实?这本看似不平衡的贸易账是否真的不公平?特朗普最近提出的,或再对千亿美元中国商品加征关税是否能成功?

美中贸易逆差真有那么大吗?

据美方统计,2017年,美中贸易逆差的总额为3752亿美元,占中美货物贸易总量的47%;而据中国海关总署统计,这一数字为2758亿美元;美中贸易逆差到底有多大?为何同一个数据出现不同版本?

耶鲁大学高级研究员史蒂芬·罗奇说,中美经贸不平衡很大程度上同供应链扭曲有关。据经合组织和世界贸易组织的贸易增值计算方法,美国对中国贸易逆差规模至少要减少三分之一。

“我国出口商品在生产过程中使用了从其他国家进口的

原材料和零部件,出口额中包含的并不完全是我国的附加值。”商务部研究院国际市场研究所副所长白明说,在中美进出口结构存在巨大差异的情况下,贸易增加值更能准确衡量经济体间的贸易利益。

贸易逆差的数字还掩盖了中美两国企业在对方国家子公司的销售差额。“贸易不是单纯的进口和出口,还要考虑跨国公司在当地的销售情况。”中国国际经济交流中心研究员张茉楠说。以汽车和手机为例,目前,美国通用汽车在华销售量高于其

本土市场销售量,而中国目前使用的苹果手机是美国的两倍以上,这些都未能在中美贸易逆差统计中得以正确体现。

贸易逆差的统计中,美国统计的口径也存在问题。专家指出,美国笼统地将中国香港转口贸易部分计入中国,但实际上这里面还有其他经济体的贸易转口。

中美“数字之差”还掩盖了服务贸易领域美对华顺差迅速膨胀的现实。美国政府引用的贸易数据只包括货物贸易,并未反映服务贸易,而中国正是美国服务贸易最大的顺差国。

和中国做生意,美国真的吃亏了吗?

贸易顺差反映在中国,但利益顺差在美国。凭借处于全球价值链的高端地位,美国成为最大获益者。以劳动密集型产业为出口主导产业的中国,是美国维持较低通胀率、降低生产成本和促进产业转型升级的“加工厂”。

业内人士指出,中美贸易顺差确实存在且数额较大,但不代表中国单方面在中美双边贸易中获取巨大利益。大型跨国企业是主要获利群体,其中不乏美资在华企业。

美国加州大学的三位学者曾于2007年发表过一篇论文,探讨谁在全球创新系统中攫取了价值。文章以2005年生产的第三代30GB iPod为例,该产品零售价299美元,产品出厂成本为144.4美元。

零售价与成本价之间相差约155美元,这其中,80美元则作为苹果公司利润。中国负责iPod的组装,从中获得的价值仅有0.11美元。

从附加值看,中国获利最低;从利润看,跨国公司美国获

利最大。

“美国跨国公司在华的快速发展正是得益于中国当地的资源、廉价劳动力和广阔的需求市场,这一点不容忽视。”中国国际贸易学会中美欧经济战略研究中心共同主席李永说。

一方面,中国市场对美国企业敞开大门,美国品牌的汽车、手机、电脑等产品在中国随处可见;另一方面,中国企业对美投资却频频受阻。这样的不对等开放,是导致贸易失衡的重要原因。

中美贸易摩擦,美国能吃得消吗?

目前,美国从中国进口的产品主要是两类,第一类是成品,因为价廉物美,比如玩具、服装等。这类产品其实已经不是大头了,虽然理论上好替代一些,但真要实施起来却不容易。比如说,美国贸易商因为关税,就不从中国进口电动玩具了,改从泰国进口。

那么,这里立即就出现几个问题。泰国企业的效率能否跟上,劳动力水平行不行,设计水平行不行,物流港口水平能否满足,能不能跟上美国市场的反应速度。仅仅物流这块,要

达到中国市场的物流水平,就需要好几年,即便再有钱,一年砸进去几十亿,也需要同样长的时间。

中国出口美国的第二类产品是半成品,比如机电类产品。这类产品如果美国要寻找替代的话,代价更大。因为这些半成品需要更复杂的劳动组织,更高水平的产业协同,更长的产业链条,找替代的难度比简单制成品更大。比如电机,要造一台电机,需要的产业门类从基础金属冶炼,到精密机床,再到高素质的员工、高水平的设

计,背后的软环境与硬资源,如今很多国家都不具备,要找到等价替代中国的地方,恐怕难上加难。即便愿意出更高的成本,也不一定能找到。

所以,特朗普的这个1000亿大牌,看起来大,却很难打出来。要是真打,美国经济所受的伤害就不止中美之间的相关产业了,而是美国制造业的整体。很多美国企业如果缺了中国的部件,会相当长时间没法开工。那样一来,美国的资本市场将受到更为严厉的冲击。

据新华社、人民日报

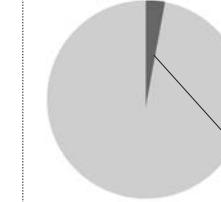
用一部苹果手机算算中美贸易账



一部在中国
组装制造的苹果手机
(按照2009年数字计算)

大部分价值由美国设计商和韩国、日本等零部件供应商获得(空白部分)

仅6.5美元的价值在中国产生
(灰色部分)



从中国出口
到美国的苹果iPhoneX

在中国生产的过程仅占其制造成本的3%至6%

19亿
美元

7300万
美元

以2005年生产的第三代30GB iPod为例

该产品零售价299美元

零售价与成本价之间
相差约155美元

产品出厂
成本为144.4美元

苹果公司利润
80美元

中国负责iPod的组装,从中获得的价值仅有0.11美元

据新华社

□评论

应对贸易摩擦最根本的
是走好高质量发展的路

美国总统特朗普5日要求美国贸易代表办公室考虑对从中国进口的额外1000亿美元商品加征关税,这一做法严重违反国际贸易规则。

应该看到,遏制中国,华盛顿不只瞄准几百亿乃至上千亿美元的商品,更不是打着一天两天的算盘。应对不可避免的挑战,中国最根本的,还是积极修炼内功,走好高质量发展的路。

实现高质量发展,要以供给侧结构性改革为主线。进一步抓好“三去一降一补”,从总量性去产能转向结构性优产能为主。

实现高质量发展,要坚持创新引领发展。显而易见,美国此次尤其针对中国计划重点发展的先进制造和高技术领域采取限制性措施。压力即动力,在激励创新方面,既要有“时不我待”的紧迫感,也要有“功成不必在我”的使命感。有悖于激励创新的陈规旧章,要抓紧修改废止;有碍于释放创新活力的繁文缛节,要下决心砍掉。

实现高质量发展,还要毫不动摇坚持对外开放基本国策。中国是负责任的大国,是多边贸易体制的积极参与者、坚定支持者和重要贡献者,不会因为别人胡搅蛮缠而自己关上大门。据新华社