

让企业的“死资产”变成“活资金”

应收账款融资服务平台全省促成融资额近四千亿元

本报济南4月24日讯(记者张嶝) 4月23日下午,人民银行济南分行联合山东省中小企业局组织召开了山东省应收账款融资服务平台推广会议。22家驻济金融机构省级分行、山东省农村信用社联合社、齐鲁银行的分管行领导及职能部门负责人;近50家驻济企业代表参加了会议。会议期间,中征(天津)动产融资登记服务有限责任公司分别与瑞康医药、中铁十局、鲁花集团等省内7家

骨干龙头企业签署了在线供应链融资业务合作备忘录。应收账款是中小微企业最主要的动产资源。推动应收账款融资业务发展,是盘活应收账款存量,拓宽中小微企业融资渠道,缓解中小微企业融资难、融资贵等问题的有效措施。对促进普惠金融发展、新旧动能转换意义重大。为了更好地支持中小微企业开展应收账款融资,满足市场需要,2013年人民银行征信

中心在应收账款质押登记公示系统的基础上,搭建了应收账款融资服务平台,为应收账款债权人、债务方和金融机构提供信息服务。修订的《中小企业促进法》也明确提出“国家鼓励中小企业及付款方通过应收账款融资服务平台确认债权债务关系,提高融资效率,降低融资成本。”人民银行征信中心建立的这一平台是服务于应收账款融资非常重要的金融基础设施和制度安排,解决了制约应收账

款融资业务中信息不对称、账款确认难、债权转让通知难等关键问题,为金融机构创新授信担保方式、发掘新的业务增长点以及支持实体经济发展提供了新的有效路径。目前,全省应收账款融资服务平台注册量、业务上传量、融资成交量均取得了显著提升。截至2018年3月末,应收账款融资服务平台全省累计注册各类用户8650家,促成融资9033笔,融资总金额3954.18亿元,累计推动规模

以上供应链67条,融资量及供应链条数均连续多年位居全国前列,具体成效不断凸显,有效对接中小微企业融资需求,使企业的“死资产”变成“活资金”,有效解决当前企业两项资金快速增长、资金紧张等问题,促进了区域经济金融稳健发展。截至2018年3月末,应收账款融资服务平台全省累计注册中小微企业用户5386家,占企业注册总数的62%,融资金额2910.16亿元,占融资总金额的77%。

农行448亿贷款助力1.27万家小微企业

4月23日,在2018淄博金融活动周启动仪式暨全市金融助推新旧动能转换签约仪式上,中国农业银行山东省分行党委书记、行长益虎代表该行与淄博市人民政府签署支持小微企业发展战略合作协议。根据协议,在三年(2018年至2020年)内,农行山东分行将对淄博符合条件的小微企业提供不少于30亿元人民币的意向性信用额度。

据了解,该行与淄博市政府以“优势互补、平等互利,实现共赢、共谋发展”为原则,将充分发挥各自优势,开创服务普惠金融发展新局面。淄博市政府将提供政策支持,发挥平台优势,农行山东分行将提供信贷、结算等金融服务,通过创新政银合作服务小微企业机制,开展小微企业批量服务试点,实现企业资源与银行资源的有效对接。下一步,农行山东省分行将进一步深化政银合作,以“数据网贷”“微易贷”等新产品为重点,搭建起“贷款在线申请平台”,稳步实现客户贷款申请、提款、还款“线上化”操作,为广大小微企业客户提供优质、快捷的服务,切实解决小微企业融资难、融资贵问题。

今年以来,农行山东分行持续加大产品创新推广力度,不断提升小微金融服务水平。截至3月末,全行在1.27万家小微企业贷款余额达到448.56亿元,较年初增加45.35亿元,完成总行年度计划的756%。



4月23日,中国农业银行山东省分行党委书记、行长益虎(右三)出席活动。

该行积极实施政策倾斜,加强激励引导。2018年以来,该行不断加大小微业务资源配置力度,匹配专项信贷计划。他们在“春天行动”专项营销活动中设置小微业务考核指标,通过考核激励机制推动小微企业业务有效发展。

该行丰富产品体系,提升服务能力。加大产品创新力度,大力推进数据网贷业务。在为浪潮集团、五征集团上线“数据网贷”业务的基础上,在“春天行动”期间,3月成功上线金锣集团“数据网贷”业务。充分利用政府增信政策,创新小微企业“银保贷”业务;在系统首家创新了无追索权反向保理数据网贷线上融资产品。强化重点产品推广应用,“银保贷”、“智动贷”、“微易贷”等多项重点产品

实现营销突破,重点产品增量居系统内前列。

该行不断创新服务模式,增强发展合力。他们扎实开展小微客户批量营销活动,优选威海火炬高技术产业开发区集群等5个产业集群,推行“信贷工厂化”运作,按照统一模板、统一标准、统一流程,批量调查、审批授信业务;在济南和平支行、蒙阴县支行试点小微信贷业务模板化运作,工作效率进一步提高。在全省范围内选择19个园区、16个集群、36户核心企业、198户新三板客户及19个电商平台作为营销重点,建立省市行分层营销机制,组建由行长或分管行长任组长的营销团队;制定差异化的综合营销服务方案,落实营销责任并确定营销目标。(记者张嶝 通讯员朱沙 窦静 臧志波)

“回归本源才能稳发展” 光大银行保障负债业务良好增长

2017年,在金融去杠杆、货币紧平衡、监管态势趋严、行业竞争加剧的背景下,银行业面临不小的经营压力。但据年报显示,中国光大银行存款较上年末增长7.16%,全年日均核心存款占比77.11%,同比提升3.91个百分点,存款成本同比下降5个基点。光大银行是如何保障负债业务良好增长的呢?

“回归本源才能稳发展、防风险。”光大银行公司业务部负责人这样说。

据介绍,2017年,光大银行坚决落实“三去一降一补”方针和政策,积极优化信贷结构,大力支持实体经济。具体做法上:一是持续对接国家战略;二是通过行内条线协作、集团内部联动和集团外部合作,不断提高服务实体经济的深度和广度;三是有保有压,稳妥推进结构调整,有序退出产能过剩及相关贸易行业低质量贷款客户。

2017年,光大银行狠抓核心存款这一关系银行发展的“压舱石”,实现了核心存款的持续增长。2017年末,对公存款余额18009亿元,比上年末增加1421亿元,其中人民币核心存款日均增量逾1300亿元,为历年最好。

此外,光大银行还加快客户拓展,强化分类分层管理,推动对公客户基础量质同升,建立重点客户分层营销体系,成立“战略客户与投资银行部”,同时对超过2000户特惠客户进行名单制管理,给予审批、考核、财务等方面的优惠政策;与光大证券共同开展“聚力行动”,为超过1500家优质上市公司客户提供“一站式”全方位综合金融服务。

“重振光大雄风,打造一流银行”是董事长李晓鹏提出的战略目标和期望。未来光大银行将进一步适应市场和监管环境变化,以“提供全面综合化服务解决方案,做优质客户的财富管理银行”为公司业务的转型目标,打造“阳光财富”品牌,成为优质客户的“财富管理银行”。

(见习记者 赵婉莹)



“用微笑,点亮生活” ——中荷人寿山东省分公司举办名医看牙活动

为帮助广大客户更深入地了解家庭口腔护理及美甲常识,近日,中荷人寿山东省分公司举办“用微笑,点亮生活”名医看牙活动。

本次活动特别邀请到名医看牙的口腔专家莅临现场,为大家进行口腔保健知识讲座,解答关于口腔健康及牙齿种植等疑问,使大家对口腔保健及美甲有更直观的认识。随后,医生为现场客户进行一对一口腔检查,并告知他们检查结果,对有龋齿、牙龈问题、牙结石等口腔问题的客户做出详细的健康指导及治疗建议,得到了现场客户的一致好评和赞赏。

中荷人寿长期致力于为客户提供“更轻松”的保险服务,未来,中荷人寿山东省分公司将持续探索、创新活动模式,推出形式多样的市场品牌活动,让更多的客户了解中荷人寿。



保险壹点通二维码



齐鲁财金微信公众号

齐鲁晚报·齐鲁壹点“保险壹点通”上线啦!

您的保险问题,我们请专家回答



“保险到底是不是刚需?买保险是选大公司还是小公司?关于重疾险、医疗险与防癌险,我为何傻傻分不清?一家三口,保险如何配置才会利益更大化?如果不幸遇到了理赔纠纷,又该如何维护自己的权益呢……”

近年来,商业保险逐渐从社会保障体系的“重要补充”转变为“重要组成”,可百姓对保险的了解和认知提升却明显滞后。为此,齐鲁晚报·齐鲁壹点特开设“保险壹点通”栏目,征集晚报读者和壹点粉丝的相关问题,并邀请保险行业专家进行详细解答。我们将依托齐鲁晚报“一报

一端一网两微”的融媒优势,立足于服务读者,本着更好地普及保险知识、让保险惠及更多百姓的宗旨,把这档栏目打造成山东省保险行业和百姓交流的平台,搭建起保险公司与消费者之间的沟通桥梁。

您可扫描右侧二维码在齐鲁壹点“保险壹点通”文末留言区提出有关保险知识的疑问,也可关注“齐鲁财金”微信公众号并在后台留言提问,也欢迎您拨打问答热线:0531-85196318 15215316731,“保险壹点通”将请保险专家给予您最迅速、最权威、最客观的解答。(记者张嶝)