

手机靓号乱象:报价从数千元到一二十万 号贩子花大钱收号 养了半年涨四万

本报记者 邱明 王尚磊

养一段时间转让 能赚一辆小轿车

在临沂从事装修生意的章先生经过十几年的打拼小有成就。“手机号比手机贵,我开始都不信,那时没怎么上心。”2017年8月份,章先生在某贴吧看到有人出售一个尾号4位数相同的移动号段靓号,对方要价15万元,其他类似号码的价格也要价十几万元。

到了2018年2月份,章先生关注的那个号码居然涨到了19万元。半年内一个手机号码就能涨4万。章先生同时得知,这种号码不仅能抵押变现,在手里“养”一段时间转卖出去赚一辆小轿车不成问题。议价后对方让了几千元利,章先生以18万多元的价格拿到了这个号码。

使用该号码一个多月后,就不断有人发短信给章先生收购此号。到了5月份,对方的出价甚至达到了23万元。“手里不缺钱,这个号码用着也挺好,再换号的话一些老客户可能联系不上。”此时的章先生已不打算再次出售这个号码,他计算过这种4个尾号相同的手机号全临沂所有号段加起来可能不超过100个,卖一个少一个,不如留着自己用。据章先生分析,有人收购他的手机号可能是两种情况,一是靓号行情继续看涨,号贩子囤号;二是有人相中了这个号码,想高价拿过去用。

记者以有意购买靓号的名义先后联系上多名号贩子,从对方处得知,他们手里的靓号报价从数千元到一二十万元不等。

靓号主要分顺子号(尾号以数字顺序相连,如5678、6789)、小豹子号(尾号3位数相同,如666、888)、大豹子号(尾号4位数相连,如6666、

8888)、极品豹子号(尾号5位数以上相连,如66666、88888)和情侣号(号段相同的A号码尾号为567、B号码尾号为678)、纪念号(部分数字与自己的生日或车牌相同)。号码越罕见价格越高,一个尾号为99999的全球通号段号码报价达到了22万元。

收回来的靓号 每月充钱养着

家住东昌府区的刘女士手中就有一个尾号66666的手机号,这个11位的手机号不带“4”,已经有人喊出了18万元的价格。

“这是2006年办理的手机号,每月几块钱消费就行,没有协议套餐,现在有人出价买,不舍得卖。”刘女士说,她这个手机号码已经租给了朋友使用,每年三万元租金。朋友也提议一次性买断去过户,但刘女士舍不得。

“有一个和我这个手机号很相似的,尾号也是66666,在通信代理商手里能卖到23万元。”刘女士说。

记者在聊城城区一家通信代理商那里了解到,相中了吉祥号码当天就能去过户。在这家代理商店铺内,吉祥号码尾号多为888、777、666等,但这些号协议消费套餐比较高,每月都在500元以上,相比这些号码,那些尾号6666、7777或者88888、55555的号码协议消费套餐几乎没有。代理商解释,这些没有协议消费套餐的手机号都是老号码,都在十年以上了,是花了大价钱收购回来“养着”的,每月也得往里面充点钱,等到价格合适了就出手,由于手机号现在实行实名制,代理商就把手机号码过户在自己和家人名下。

营业厅办靓号 得竞拍或捆绑消费

调查中记者注意到一些

比较罕见的靓号主要由号贩子把持,那么手机用户到正规的通信公司营业厅能不能办理出这些罕见靓号?5月21日,记者暗访了多家位于临沂城区沂蒙路上的通信公司营业厅。

在一家营业厅,业务员介绍这里的靓号需要竞拍获得,即在规定的时间内客户对某个号码的消费预存款进行竞价。记者看到一个尾号为521的号码竞拍结束,以预存话费501元的竞价被人拍走。一个尾号为333的号码距离竞拍结束还有1小时23分钟,预存话费的竞价已经达到了1.7万元。

与上述营业厅的竞拍不同,另一家营业厅办理靓号可以直接挑选,该营业厅显眼位置公示了多个靓号,但这些靓号与豹子号、顺子号等相比较为普通,多是号段带有区号或尾号两位数相同读起来顺口、易记的号码,办理这些靓号需要绑定预存话费、相对较高的月消费数额等业务。除了挑选营业厅公示出的靓号,客户还可以通过关注该公司的微信公众号,进入“选号大厅”挑选靓号。记者登录微信查看后发现,“选号大厅”内的靓号以尾号ABAB类型为主,除了办理98元的月消费套餐,还需要预存500元话费,58元捆绑宽带,再加10元的高清电视业务。记者询问营业员得知,营业厅内也可以办理豹子号,除了绑定宽带业务,还需要预存3000元话费。

另一家营业厅业务员则表示他们手里已经没有豹子号、顺子号等靓号资源。在该营业厅附近的马路上,一位摆摊的号贩子向路人推荐170、171号段的靓号。在其提供的价格表上,尾号为888的靓号价格最高,报价5000元。但该号贩子对这两个号段归属哪个通信公司闪烁其词,记者查询发现,这两个号段是虚拟运营商专属号段。

靓号从哪里来?到了谁的手里?

大多是办理集团或大客户业务时流出

“我十五万元收购的手机号,一个月卖不出去我也紧张,也需要资金周转。”对于“养号”,聊城的一位代理商直言,现在老号码收购成本不断提高,他也会去电信、联通、移动那里办理一些尾号是888、666这样的号码,但这些吉祥号每月都有500元以上的协议消费套餐,“养号”成本高,没出手之前,他就得每月充值500多元。

聊城市一家通信公司的工作人员表示,几乎每天都有顾客到营业厅办理过户业务,其中不乏尾号是88888、111111的手机号码,有的买家和卖家双方不太熟悉,在过户前会很谨慎,买方拿着

十几万元现金等待过户的场景也出现过。

“我们自己没人迷信这个,就是一串识别数字,手机上都存对方的姓名,谁下功夫记你的号码?”记者暗访中接触到的临沂某通信公司中层管理人员发表了他对靓号的看法。

据其介绍,多年前管理部门就禁止通信运营商收取选号费,目前动辄十几万元的靓号运营商一分也挣不到。这些靓号基本都是办理集团业务或大客户业务时流出,比如某代理商或大客户承包了一个号群,里面可能就会有数个豹子号以及顺子号,如果是一个十万群还有

可能出大豹子号。

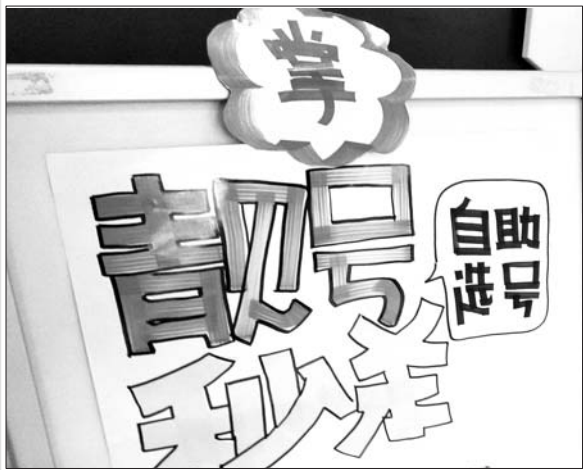
不过,虽然成本不菲,但代理商即使把普通号码以原价批发给下游代理或零售,只倒手几个罕见的靓号就能赚回店面一年的成本和利润。这也就是为什么经常看到有的代理点只办理交费、开卡等基本不怎么赚钱的业务,但他们仍然能缴纳不菲的房租维持运营。“这个没法管,到底是谁在炒号不好界定。”上述管理人员介绍,代理商既可以私下以个人的身份卖号,也可以交给专门炒号的公司或团队销售,目前没有法规对此约束。

本报记者 邱明 王尚磊

追事 追寻新闻尽头

靓号过户被要求办高价套餐

本报曾报道了烟台一位市民电信靓号过户被要求办999元套餐的烦心事(详见本报5月19日A03版)。该市民的手机尾号为8888,如果想拥有这样一个“靓号”得花多少钱?记者调查发现,临沂这样一个号码在号贩子手里高达17.5万元,如果是特殊号段加这样的尾号,甚至会接近百万元。



营业厅打出的自选靓号广告。本报记者 邱明 摄

回应

可办99元低消费套餐 消费者对此不接受

5月19日,本报A03版报道了《尾号8888,过户须办999元套餐?》。烟台市民刘仁武反映,其名下的手机靓号在电信营业厅办过户手续时,被告知必须先更改套餐,每月最低消费从39元提高至999元方可过户。

24日下午,烟台电信公司客户服务部经理曲雪梅告诉记者,事件发生后,公司对报道所指的问题进行了核实调查,并和刘仁武先生取得了联系。据曲经理讲,公司是根据之前该尾号8888的号码曾经签订的一份《中国电信烟台分公司优质号码使用承诺书》的约定,乙方在使用该号码期间,电信公司

可以为该号码办理99元的低消费套餐,结果刘仁武表示不能接受。对此,曲经理表示,公司之所以会有靓号过户梯度政策,归根结底是为了规范移动号码的有序使用,规范使用和运营管理,保障用户权益。

随后,记者也致电刘仁武了解此事。刘仁武称,电信公司确实联系过他将39元套餐改成99元套餐,但他没法接受。他告诉记者,眼下不是更改多少元套餐的问题,而是牵涉到很多靓号用户,自己没法接受电信公司对靓号用户的这种对待政策。本报记者 闫丽君 见习记者 丛树晗

齐鲁晚报
广告电话:0531-85196204
地址:济南市历下区经二路10号大众传媒大厦东门

综合招聘
◆聘口腔大夫 护士15610130353
◆修正药业山东分公司招聘地总17752932999

电子厂寻合作
电子线圈外发加工,适合家庭妇女,需办小型加工厂!
电话:0537-4256555

为国营电厂招聘培训工人
另聘招生老师年薪十万
电话:15554752110

学历提升 在职专科/本科 教师资格证
教育部注册 国家承认 诚信同仁 合作办学
15552518888 山东大学柴老师(手机微信)

盈利中冰淇淋公司整体转让
资质 进口生产线 设备 销售渠道
电话:13606400889 臧先生

教育培训机构转让
山东青岛市中心地段,一家由归国博士生和硕士研究生创办的“中等教育培训”机构,面积500平方米左右,大中型教室12间,装修舒适、典雅,与国际接轨的现代化教育、教学设备高端、齐全;按国家规定要求的所有资质手续完备;当下,由于总经理(法人)要去国外定居,现需对外转让。欢迎从事或准备从事教育事业的有志之士前来洽谈。
联系人:吕先生 联系电话:18853296851 单位电话:0532-82038009