

不惧未来 持续创新

周伯虎荣获“2017‘影响济南’年度经济十年先锋”奖

5月18日,“2017‘影响济南’经济人物评选”在济南龙奥大厦举办,山东省常委、济南市委书记王忠林,市委副书记、代理市长孙述涛等领导出席本次活动,开创集团董事长周伯虎与齐鲁制药集团总裁李燕、山东凯瑞餐饮集团董事长赵孝国、山东漱玉平民药业董事长李文杰、山东大智教育集团董事长张维东、山东世博动漫产业集团董事长王振华等企业家人一同入选“2017‘影响济南’年度经济十年先锋”奖。

经济的发展靠企业,企业的发展离不开优秀企业家的高瞻远瞩。作为“2017‘影响济南’年度经济十年先锋”奖之一,周伯虎在互联网领域里始终走在最前面,以一个互联网老兵对行业与社会发展的深刻洞察力,对内求新求变求拓展,对外为客户提供优质的互联网技术与服务,为更多的梦想实践家们提供了实现梦想的舞台。

技术创新与双创服务是周伯虎给开创集团的注释

开创集团成立15年,周伯虎在互联网领域里的探索从未止步,带领团队不断拓展商业模式、研发新项目。如今,开创集团开拓了山东首个从产业孵化、技术支持、全网营销、O2O服务到金融服务、品牌策划一站式企业服务模式,打造了我省互联网行业第一品牌,积极助推济南市“互联网+新经济”的发展,相继入选中国互联网百强企业、中国云计算百强企业,是我省首批企业上云服务商,并于2017年7月挂牌新三板。

技术创新与双创服务是2017年周伯虎的注释。他带领开创云技术团队,创新研发了“云+水务平台”,解决了水价制定、水权分配等难题,全面提高了农业用水效率。这一成果受邀亮相去年12月的世界互联网大会,在业界引起了极大反响。同时,开创集团入选企业上云服务商后,他积极推动“企业上云”行动计划,6个月时间为1164家企业提供了上云服务。同时,在济南启动了全省首个企业上云孵化基地,为济南乃



至我省新旧动能转换提供了强劲的“云动能”。

创业是周伯虎经常挂在嘴边上的词。创业意味着,敢想敢干,拼搏进取,始终走在创业路上是他给自己的定位,也是给开创集团的定位。同时他也希望,开创集团能够给更多的创业者一方可以抵御风浪,自由搏击的天地。由此而发,位于烟台的开创互联网产业孵化园、位于济南市齐鲁创新谷CTRLX大厦、位于槐荫区西客站核心商圈济南报业大厦的开创企业上云孵化基地相继建立起来,为互联网企业、工业企业、科技企业、服务企业、农业企业、建筑业企业、个体工商户等提供创业孵化服务与上云服务。

特别是,CTRLX大厦不但将配套建设国际标准的超大型云计算中心外,还将重点探索孵化一批以人工智能、区块链、智能制造、物联网+等为代表的高科技前沿创业项目,支持新产业、新模式、新业态的创新发展;另外,开创企业上云孵化基地以山东省和济南市“企业上云”计划为指导方向,将全力打造一个专业化、智慧化、规范化的特色企业“智慧云+”孵化基地。



“最大的感受是政府的服务方式发生了变化”

在颁奖仪式开幕前,周伯虎接受媒体采访,“企业家精神是一种务实创新,既要脚踏实地,又要兼具冒险精神,能经营好企业,又能承担社会责任。企业经营是企业家精神的形象化,而企业的发展又是经济高质量发展的必要条件,所以企业家首先要经营好自己的企业,让企业的产品与服务符合时代与人们的需要,这是让济南经济更有竞争力的基础。”这是周伯虎对企业家精神作用于

济南经济发展的见解。

关于济南的营商环境的变化,周伯虎表示:“最大的感受是政府的服务方式发生了变化。现在政府对企业的服务已经深入到企业内部,甚至是项目发展的初期。5月11日,槐荫区副区长带领各个口的一把手,深入到我们企业,一起探讨将要在7月正式运营的‘开创企业上云孵化基地’在筹备过程中遇到的问题及解决方案。这是对我们企业工作的莫大鼓舞与帮助。”

建议给中小企业多一些帮助

中小企业是实施大众创业、万众创新的重要载体,在增加就业、促进经济增长、科技创新与社会和谐稳定等方面具有不可替代的作用。“在注重大企业培养的同时,也要重视中小企业的发展,中小企业在满足顾客对多样化需求方面能够发挥独特的作用,是对整个行业的有益补充,所以应该重视中小企业的发展,给予他们更多的机会来展示自己,减轻他们成长的压力。”周伯虎殷切地希望社会给予中小企业更多的关注,让他们更有质量地提升。

企业的发展离不开今年的热词“新旧动能转换”,周伯虎认为,互联网是“新旧动能转换”工具,作为互联网企业,要在技术创新上下工夫,助力传统企业迭代升级,同时要把把握住此番“新经济”的浪潮,互联网行业要并肩战斗,联合起来去孵化更多的“新经济”型企业,让“新技术”“新产品”“新模式”“新业态”在山东的这片沃土上如雨后春笋,迸发而出。

以企业家精神为指引,不惧未来挑战,坚持创新,心系创业者,开创集团在周伯虎的领航下,未来的发展必将有一番绚烂的宏图,而济南优秀的企业家群体正在不断扩大,济南的经济发展未来可期。

曹操送 “一小时达” 同城快递时效性创新高

“快递小哥比男朋友靠谱。”这是网络的一句戏言,但是却反映了快递行业的繁盛。工作餐、网购、鲜花、蛋糕……经由快递人员店家送到订购的人,让人们各司其职,科学合理地规划时间,这些穿梭在大街小巷的快递人员,已经成为现代快节奏生活人们的标配。

数据显示,2018年4月中国快递发展指数为150.9,同比提高了25.3%。就业务量及收入情况来看,4月全国快递服务企业业务量完成37.5亿件,同比增长25.8%;业务收入完成467.2亿元,同比增长26.5%。自2010年,在中国高速发

展起来的快递行业,如今已经进入成熟期,行业之间的竞争也越演越烈,尤其以同城快递为甚。行业之间比拼的从“半日达”到“1小时达”,从优质服务到以客户为本,从APP的下载率到谁更智能。在一轮轮比拼中,大浪淘沙,优胜劣汰,决出几家优质的同城快递服务,济南的“曹操送”位列其中。

2015年曹操送发迹于济南,无论是重要文件还是贵重物品亦或是一份热腾腾的便当,都可以通过“曹操送”1小时内从指定地点送达到指定人手中,解决城市公共交通末梢和微循环的“最后一公里”问题。

刘亚是济南东部高新区的上班族,同时她也是“曹操送”的忠实用户。“我公司上个月去位于西客站附近的公司谈合作,结果一个重要合同忘记带了,济南的东西交通只有那么三条主干道,永远没有不堵车的时候,一去一回3个小时都不止。于是当时我们就在‘曹操送’下单了,让他加急给我们送,不到一个小时‘曹操送’的小伙子就从济南东赶过来了,他说他是老济南了,对济南的道路特别清楚,因为‘曹操送’的快捷,让我们两家公司的合作一点都没耽误,真的是特别感谢‘曹操送’也很感谢那个小伙子,要不是他,公司

的损失就大了。”

在“曹操送”平台上,大部分用户都是像小刘这样的普通上班族。互联网思维在他们身上体现得淋漓尽致,一键下单后,无需操作,专业的配送人员和众包人员第一时间提供所需服务。同时,“曹操送”提供“帮我买”、“帮我送”、“帮我取”三个服务模块,急人之所急,受到广大用户的好评。

市场上,一些大公司也开始重视跑腿这项业务的重要性。美团、饿了么等外卖平台都相继推出了自己的跑腿业务,不仅帮用户购买超出配送范围或平台上没有列出的商品,还

推出了同城速递服务。但这些平台的同城速递服务受限性较大,部分外卖小哥表示:对于一些同城远距离的订单,会出现路不熟悉导致浪费的时间太多,效率大大降低,同时公司补贴也不及多送几单近距离的外卖。这些实际问题都成为了限制跑腿业务在外卖平台上发展的重要因素。

“曹操送”从根本上解决了这些问题。充分挖掘和利用“小半径服务”价值,根据“区域化”优势,整合各种外送服务资源,搭建起用户与用户之间的桥梁,商家和消费者之间的桥梁,实现资源共享。