

经营指标持续向好 转型发展提升价值

交通银行发布2018年三季度业绩公告

10月26日,交通银行(下称交行)发布2018年三季度业绩。前三季度,交行实现净利润(归属于母公司)人民币573.04亿元,同比增长5.30%。净营业收入1,581.22亿元,同比增长5.14%;净利息收益率1.47%,较上半年提升6个基点。报告期末,交行资产总额达人民币93,915.37亿元,较上年末增长3.91%;减值贷款率为1.49%,比上周末下降0.01个百分点;拨备覆盖率为171.09%,较上年末上升16.36个百分点。

交行管理层表示,2018年前三季度,交行主动应对外部环境变化,立足“两化一行”发展战略,坚持高质量发展主线,积极服务实体经济,严守风险底线,持续深化改革。得益于“增有效客户、增核心负债、增转型收入、降风险成本、降资本占用、降营运成本”(“三增三降”)重点工作的积极成效,集团经营效益、发展质量同步提升,智慧化转型取得积极成效。

本报记者 赵婉莹

效益类指标明显改善,高质量发展释放红利

盈利能力持续提升。报告期内,实现净利润(归属于母公司)人民币573.04亿元,同比增长5.30%,增幅高于一季度的3.97%和上半年的4.61%。人均利润(年化)人民币85.13万元,同比增长7.76%。净经营收入重拾升势,同比增长5.14%。手续费及佣金净收入克服监管政策变化、外部市场波动等困难,同比增长2.56%。其中,银行卡、支付结算手续费收入同比分别增长21.96%、20.24%。净息差逐季向好。利息净收入自2017年以来首现正向拐点。报告期内,实现利息净收入951.75亿元,同比增幅2.44%。其中,三季度当季净利息收益率1.59%,环比提升14个基点,超过2017年水平。

成本控制不断增强。报告期内,集团成本收入比为31.49%,同比上升1.00%,较

上半年增速(2.30%)收窄1.3个百分点。

风险类指标表现亮眼,稳健经营优势进一步凸显

“两逾”贷款低位再降。报告期内,减值贷款率1.49%,较上周末下降0.01个百分点。逾期贷款、逾期90天以上贷款余额较上周末分别下降97.99亿元、111.88亿元,逾期率较上周末分别下降0.32、0.33个百分点。

拨备覆盖率稳中有升。在资产质量稳中向好的同时,继续加大拨备计提力度。报告期内,拨备覆盖率171.09%,较上周末大幅提升16.36个百分点,风险抵补能力持续增强。监管指标达标情况良好。报告期内,流动性覆盖率(法人口径)109.39%,资本充足率14.08%,均满足监管要求。

服务实体经济质效并举,普惠金融欣欣向荣

支持实体经济力度持续加

大。报告期末,交行客户贷款余额(拨备前)达人民币48,520.48亿元,较上年末增加人民币2,727.92亿元,增幅5.96%。其中,发挥与汇丰合作优势,成功实现孟加拉电站升级改造项目、沙特阿拉伯延布炼油厂等“一带一路”相关项目投放落地;积极参与海南自贸区FT账户体系架构设计与上线工作;充分发挥总部在沪资源优势和境内外、离岸业务优势,积极服务首届中国国际进口博览会,为参展商、采购商提供全方位、全时段专属金融服务方案。

普惠金融服务创新升级。研发推出商票快贴和快捷保理等创新业务,解决链属小微企业轻资产、无抵押物的担保难题;推出线上优贷通、线上税融通等标准化小额信贷产品。报告期内,普惠口径贷款余额较上周末增长22.42%,高于各项贷款平均增速;普惠口径贷款客户数较上周末增加11,890户。

信用卡消费额突破2万亿。报告期内,信用卡在册卡量突破7,000万张,累计消费额突破2万亿元,同比增幅40.39%,位

列行业第二。积极支持居民消费升级,创新推出满足居民旅游、教育、健康、医疗、养老等日常消费需求的“惠民贷”信贷产品。报告期末,“惠民贷”累计申请客户数30余万人,贷款发放额87.18亿元。

深化改革步伐不断加快,金融科技赋能智慧化转型

人事改革激活发展“源动力”。公司、同业、零售三大前台板块首设业务总监,统筹推动板块业务的职能进一步强化。打通专家型人才发展通道,组织完成全行首批60人一、二级专家集中评聘。创新推出职业经理人任期激励机制。启动面向基层员工的专项培训“菁英计划”,首期选拔110名优秀基层员工,充分激发全行员工干事创业激情。

“新531”工程进入全面“施工期”。报告期内,进行及预研中的集团信息系统智慧化转型工程(“新531”工程)项目共计29个,其中,生物识别平台、智能语音门户、统一知识图谱、人

工智能(AI)能力平台等已陆续进入选型设计阶段,智慧营运、公司业务智慧应用、智慧风控应用体系等将初步实现阶段性成果。

实施“线上为主,移动优先”的渠道转型策略。以手机银行为核心门户,深度布局理财社交和场景服务领域。业内首创手机银行金融产品续接和预约购买模式,到期客户AUM留存率超97%。交行手机银行项目获得“2018中国银行业创新先锋榜”殊荣。全面推进线下渠道综合化改革,持续完善智易通等智能机具功能,通过进一步优化劳动组合,强化公私联动营销,打造线上线下金融服务闭环。

展望四季度,交行管理层表示,将坚决落实中央“六稳”要求,把握当前政策窗口期和业务机遇期,聚焦资金聚集、资产投放、客户拓展和风险防范能力提升,继续抓好“三增三降”重点工作,确保服务实体经济力度不减、风险防控基础持续加固、主要指标逐季向好,全力推进交通银行全年业绩飘红、高质量发展更上新台阶。

第六届“青岛银行杯”高尔夫球邀请赛启幕

10月27日,青岛业余高尔夫界久负盛名的“青岛银行杯”高尔夫球邀请赛拉开帷幕,来自青岛银行的百余位中高端客户在石老人高尔夫球场展开角逐。

作为青岛业余高尔夫界一个响当当的品牌,“青岛银行杯”高尔夫球邀请赛今年已是第六届,专业的赛事组织、细致温馨的服务,赢得了客户一致好评。该比赛邀请国际级专业裁判到场裁决,严格裁决、每洞实时报分,确保比赛的专业水准,成为青岛业余高尔夫领域一个响当当的“品牌”。

青岛银行为赛事做了充足的服务准备,在球场设置了“小青驿站”,准备了热姜汤、热玉米及关东煮等,

还为参赛球手提供了赛事小秘书、青馨专员等特色服务。以更专业的水准、更细心的准备、更优质的服务,全方位打造一场高水准赛事,为参赛客户提供最佳体验。前五届的比赛中,竟然出现了三个“一杆进洞”,成为高球界佳话。

每年邀请赛的奖品是赛事的一大亮点,此前五届比赛,青岛银行为客户准备的重磅大奖吸引了众多高球爱好者踊跃报名。今年的赛事奖品依然十分抢眼,奔驰轿车、青岛银行海融金、高端球具、华为笔记本电脑、金山航空全航线机票、高端体检贵宾体验卡等。如此重磅大奖,在青岛业余高尔夫界是首屈一指。

(记者 姜宁)

改革开放看工行 山东工行举办巴基斯坦投资推介会 助力鲁企走出去

为积极响应“一带一路”倡议,助力中巴经济走廊建设,工商银行山东省分行与工商银行卡拉奇分行紧密合作,于近日成功举办主题为“传承中巴友谊,携手合作发展”的巴基斯坦投资分析推介会。巴基斯坦央行、巴基斯坦投资局、巴基斯坦联合银行、安永会计师事务所及40家重点企业负责人等约100人参会。会议围绕客户关心的巴基斯坦投资环境、外汇管制政策、宏观经济政策、公司运营、劳工及税收等问题进行介绍,取得良好效果。

中国和巴基斯坦邦交关系密切,习近平主席对巴基斯坦进行国事访问后,双方确定了以中巴经济

走廊为中心,以瓜达尔港、能源、交通基础设施、产业合作为重点的“1+4”合作布局,众多中资企业到巴基斯坦投资经商、承包工程。工商银行山东省分行主动对接国家“一带一路”发展倡议,成功支持了华能如意巴基斯坦萨希瓦尔燃煤电站项目,该项目成为中巴经济走廊首个投产的能源建设项目。

下一步,工商银行山东省分行将积极贯彻落实“一带一路”倡议,充分发挥工商银行集团化、全球化优势,主动加强与境外机构合作,总分联动、内外合作,全面提升全球化服务水平,充分满足“走出去”优质企业金融服务需求,积极助力鲁企走出去。

(记者 赵婉莹)

交银展业通
Small Business Solution

不动产助经营
快捷抵押轻松贷

交通银行小微客户快捷抵押贷
— 快捷满足小微客户资金需求

住宅、商铺、办公楼抵押	快速估值审定价值
资料简便,手续简洁	快捷流程优化体验
一次抵押,长期授信	稳固合作伴你成长
授信年审,灵活取用	稳定支持满足需求



始于1908 您的财富管理银行

客服热线: 95559 www.bankcomm.com