

# 临清农商银行 打好三张牌，助推乡村振兴

临清农商银行坚守服务“三农”和实体经济的经营宗旨，牢牢把握“面向三农、面向小微企业、面向社区家庭”的市场定位，以服务农村产业结构调整、新旧动能转换和供给侧改革为主线，打好资金支持、人员支持、渠道支持三张牌，全力推动乡村振兴战略。截至2019年3月末，该行累计投放涉农贷款77亿元，惠及农户1.2万户，布放惠农设施260台，针对50个村庄开展整村授信工作，举办金融夜校37次。

**打好资金支持牌，为乡村振兴注入金融活水。**一是大力支持新型农业经营主体发展。积极与农业、工商等部门对接，筛选辖内种养殖大户、农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业清单，逐户走访营销，大力推广“养殖贷”、“种植贷”、“家庭贷”等信贷产品，及时满足客户融资需求，打造“龙头企业+农户”、“农民专业合作社+农户”产业发展模式，累计提供资金支持7.5亿元。二是大力支持特色农业和特色资源。在开展“农村承包土地经营权、农民住房财产权”抵押业务试点基础上，将农村产权融资的抵押质押范围扩大到林权、大型农机具、农村集体资产股权等。盘活农村资产，开展“双保惠农贷”、“林权抵押贷”等业务，促进乡村壮大集体经济和农民增收致富，累计提供资金支持500余万元。三是大力开展整村授信工作。与村两委、农金员深入结合摸底，制定营销计划，按照“批量获客、集中评定、引导体验”的工作流程，对村庄居民进行集中授信。自2018年7月份以来，该行共在50个村庄开展整村授信工作，新增授信1600多户，金额8000余万元。四是丰富贷款品种和担保方式。创新推出“微型企业主”贷款产品，采取家庭成员和财产担保等措施，解决小微企业轻资产、缺担保造成的贷款难问题，实行“分还续贷”、“循环贷”贷款管理模式，实现客户在授信额度内多笔贷款可以循环使用，减轻企业筹款还贷带来的压力，更好地满足企业融资需求，累计提供资金支持1.1亿元。

**打好人员支持牌，为乡村振兴增添发展活力。**一是坚持党建引领，示范带头。该行以开展“1+1”支部共建行动为契机，组织全行各支部、党员干部积极参与基层党组织建设、服务基层党组织建设，主动深入共建村社调研走访，收集社情民意，挖掘金融需求，帮助解决实际问题，共同研究发展

乡村产业，实现村社全面振兴的方法路径，从而在支部共建的基础上，实现银村全面共建。2018年，该行共与17个村党支部开展“1+1”好支部共建活动。二是积极推荐优秀干部员工挂职。该行积极与当地党委政府沟通协调，共同签订了服务乡村振兴战略合作协议，推荐16名优秀支行行长挂职乡镇副镇长，18名业务骨干挂职村主任助理，有效参与乡村经济社会事务管理，提供金融服务支持，提高服务乡村振兴战略的针对性和实效性，真正做到从农民中来，到农民中去。三是组织员工持续开展“金融夜校”。通过组织讲座、上门宣讲、发放资料等形式，为村民讲解金融产品、非法集资、电信诈骗、假币识别等与老百姓息息相关的法律法规和金融知识，降低农户金融风险，拉近了该行与广大村民的距离，树立了良好社会形象。该行共举办金融夜校37次，参与人数2200余人，发放宣传折页3600余张。

**打好渠道建设牌，为乡村振兴架设高速公路。**一是积极布放利民金融设施。该行紧跟乡镇建设规划，在交通主干道、村镇结合部以及人流量大、村民居住集中点布放ATM机、农金通，实现对农区乡镇的全覆盖，打通农村金融服务最后一公里，让客户足不出户即可享受现金存取业务。二是全面推广惠民金融产品。该行以外拓营销为抓手，积极为客户开立电子银行产品，对跨行、跨地区转账、二维码收款实行费用全免政策，满足客户的日常结算、移动支付需求和各类应用场景，让客户足不出户即可惠享支付结算业务。三是大力开展代收付业务。该行积极探索民生项目，依托微信公众平台，研发微信等线上渠道服务功能，满足农户日常生活需求。目前已实现天然气费、医保费等相关费用的代收代缴业务，有效解决了乡镇客户缴费难、交通不便等问题，节省了客户的等待时间和交通费用。四是提供线上办贷服务。结合省联社推出的“信e贷”产品，该行对“10万元”以下授信客户提供线上办贷服务，让客户用款、还款全部通过手机办理，打破了用款地域限制，节省了客户办贷时间。截至目前，已惠及2200余名客户，提供资金支持9000余万元。

齐鲁晚报·齐鲁壹点 记者 胡培明 通讯员 张东振



该行员工在刘垓子镇举办金融夜校，宣讲假币识别、电信诈骗知识。



该行员工深入田间地头考察大棚项目，为合作社提供信贷资金500万元。



该行农金员利用农金通设备为村民办理存取款业务，打通金融服务最后一公里。

