

英明选择 领先出发

中英人寿“英领计划”盛大启航

中英人寿生而不凡卓尔不群,充分体现强大股东的特色:英伦血统与共和国基因相融合,东西方名企,强强联手;中英人寿整合资源,锐意进取,充分发挥英杰华三百年积淀的保险专业优势,利用全球化的投资平台,借助中粮集团实力与品牌优势,为迎接保险新时代,铸造领先一代寿险精英GN-general next。

中英人寿,首家入驻山东的外资保险公司,盛大重启经理人计划——“英领计划(EMP)”!

“英领计划”提供长达15

个月的专项津贴,完美的结合中英行业领先的基本法相,打造寿险“薪”一代!结合股东优势,为客户提供全方位的服务体系,让客户的选择更安心,更放心。同时,引进先进培训体系,倾力打造绩优精英与优秀团队协同发展,这也有利于工作质量的提高,从而,推动公司更快更好的发展。

中英人寿既是值得信赖的保险品牌,又是平衡生活的绿色通道。

如果您是职场精英,英领计划,将给你提供一个公平竞



争和晋升的平台;

如果您是青年才俊,英领计划,将给您提供一个快速成

长的通道;

如果您是新时代成熟女性,英领计划,将给您提供一个

事业与家庭平衡发展的通道;

如果您是新时代的创客,英领计划,将给您提供一个无需高成本投入,即可拥有超额回报的一个机会。

个人与家庭,工作与生活,理想与现实……,这些交融共存才算完整。我们可以一起在中英,用整幅的青春绽放生命。还犹豫什么呢?迈出这一步,开创一个更加美好的人生。

5月15日,“英领计划第一季”盛大揭幕,启航五峰山!

我在中英人寿,等你。

“英领计划”申请:emp-sd@163.com

涉农资金统筹整合成我省实施乡村振兴战略的“头号工程”

市县两级统筹涉农资金将达400亿元

市县要切实提高政治站位,增强责任感和紧迫感,深刻领会省委、省政府推进涉农资金统筹整合的决心和意志,坚定不移地把思想和行动统一到省委、省政府决策部署上来,把涉农资金统筹整合作为实施乡村振兴战略的“头号工程”,采取扎实有效措施,全力以赴抓紧抓好、抓出成效。

本报记者 张岷

记者从山东省财政厅获悉,5月6日,山东省财政厅召开专题会议,研究部署推进省财政直管县改革及深化涉农资金整合等工作。

会议强调,深化省财政直管县改革,是贯彻落实中央决策部署和省委省政府工作要求、全面深化扩权强县改革的重要内容,是整体提升县域发展水平、促进区域协调发展的客观要求,是加强县乡财政建设、缓解基层财政困难的重要举措。各级财政部门要从全局出发,充分认识省财政直管县改革的重要性和紧迫性,切实增强责任感和使命感,把思想真正统一到省委、省政府决策部署上来,积极作为、扎实工作,确保改革顺利实施、取得实效。要准确把握省财政直管县改革精神,加快构建有利于县域高质量发展的“五个机制”,即促进县域发展的激励支持机制、保障县乡运转的财力帮扶机制、与基层

财力相匹配的民生支出分担机制,有效管用的基层债务风险防控机制和规范高效的“直通车”管理机制。县级要强化责任担当,唱好“主角”,不等不靠、自力更生,抢抓机遇、加快发展。市级要强化大局意识,一如既往当好“娘家人”,确保帮扶力度不减、历史包袱不甩。省级将加强统筹协调,尽最大努力对直管县给予支持,形成省市共管的强大合力,确保6月1日起新体制启动运行,使直管县尽快享受到改革红利。

会议指出,去年省委、省政府《关于加快推进省级涉农资金统筹整合的意见》出台以来,各级各有关部门迅速行动,积极推进,狠抓落实,涉农资金统筹整合取得了阶段性进展,但当前仍存在市县资金整合不到位、县级自主统筹空间不大、统筹整合工作质量不高、组织领导亟待加强等问题。要坚持问题导向,狠抓政策完善和落实。落实好乡村振兴投入政策,在预算安排上真正体现对实施乡村振兴战略

的“优先保障”和“倾斜支持”,确保“三农”投入力度不减弱、总量有增加、结构更优化,确保财政投入与乡村振兴目标任务相适应。

整合好各级各类涉农资金,除农村教育、社保、医疗卫生、人员工资和公用经费等支出外,县级涉农资金全部纳入统筹整合范围,确保今年市县两级统筹整合达到400亿元。发挥好市级统筹整合作用,各市要及时分解下达上级涉农资金,从严从紧确定约束性任务,尽可能多地把资金切块到县(市、区),彻底下放资金和项目管理权限,扩大县级自主统筹空间。编制好统筹整合实施方案,切实做到“谋划一项、干成一项,规划一片、建成一片”,切忌全面开花、面面俱到。

各市财政局长,41个省财政直管县人民政府分管负责人和财政局长,以及省财政厅有关处室单位主要负责同志参加会议,烟台、济宁、日照、宁阳等市县负责同志作交流发言。

山东积极推广政府采购合同融资

加快实现政府信息流、企业信息流、银行资金流“三流合一”

本报讯 记者从山东省财政厅获悉,近年来,为支持缓解民营和小微企业融资难题,山东省财政厅会同人民银行济南分行等有关部门按照“分工负责、协调配合、共同推动”的原则,出政策、搭平台、做服务,积极推广政府采购合同融资,加快实现政府信息流、企业信息流、银行资金流“三流合一”,取得明显成效。

目前,省财政厅已通过升级“山东省政府采购信息公开平台”,将今年以来全省所有政府采购中标信息和后续合同信息发送至应收账款融资服务平台,未来将每日发送新增信息。截至4月底,已向应收

账款融资服务平台发送供应商信息8.4万余条、各类中标公告信息1.2万余条。下一步,省财政厅将不断强化政策供给、优化平台服务,加强协同、合作共推,扎实推进政府采购合同融资工作。

作为政策制定部门,省财政厅始终注重做好政策执行情况跟踪调研,针对政策执行中的问题,及时对相关政策措施进行调整完善,推动政策落细落实,切实提升企业获得感。

利用已搭建的应收账款融资服务平台,协助人民银行济南分行等部门不断完善平台功能、强化绩效模块,让平台实现“从能用到好用,由一

家用到大家用”的转变,真正把平台打造成推进工作的阵地、服务社会的窗口、展示形象的舞台。

对照部门分工,与有关部门加快建立互相协作、规范有序、运行高效的协同联动机制,积极会同有关部门加大宣传力度,多渠道、全方位、不间断推广政策。同时,加快推动建立完善联合惩戒机制,对在政府采购合同融资过程中的违法失信行为,实行联合惩戒,让违法失信者在社会经济生活中寸步难行,不断净化融资环境,有效推动实体经济高质量发展。

(记者 张岷 通讯员 孔进 范凯 宋志涛)

财经资讯

光大银行托管系统获国家著作权

近日,光大银行荣获国家版权局授予的“元因子”投资监督系统、“爬虫预警”绩效评估系统和托管系统“托管驾驶舱”平台的计算机软件著作权,表明光大银行托管系统在规范化、标准化、流程化、自动化与智能化建设上取得了新的成就与进展,进一步彰显了光大银行高质量、高效率、强创新的托管服务软实力。

据了解,光大银行2017年上线“元因子”投资监督系统,提出监控指标“因子化”思想,将丰富多样的金融产品投资标的分解为投资监督系统的最小执行单元,这些执行单元相互独立并且可以自由组合,全面覆盖股票、债券、基金、养老金、衍生品、非标产品六大投资标的类型,提高系统的灵活性和效率,提升计算的精度,满足客户的个性化需求,有效控制风险。

2018年,光大银行“爬虫预



警”绩效评估系统上线,该系统通过大数据、大资产、大组合的新理念对投资组合进行分析挖掘,采用爬虫技术实时提供组合中所持股票、债券等资产的负面资讯预警,满足受托人的绩效评价及风险监测需求,为托管资产提供更强的保障。

“托管驾驶舱”平台利用行为管理的思想,通过可视化界面对业务操作进行全视角集中展示,支持“钻取式查询”,管理者可随时获取全员、全资产、全流程的实时运营情况,提高托管运营管理效率和精准度。

2018年,光大银行成功中标中央单位职业年金计划托管人,此后相继中标新疆维吾尔自治区、山东省等5个地区职业年金计划托管人,成为获此殊荣的五家托管行之一。光大银行托管业务开展16年来,在业内影响力不断提升,目前已成为国内资质最全、产品链条最丰富、托管服务领域最广的托管银行之一。(记者 赵婉莹)

太平人寿连续四年
获惠誉国际“A+”评级

近日,惠誉国际(Fitch Ratings)发布了对中国太平保险集团及其下属各子公司的评级报告。作为集团“新时代发展战略”的排头兵,太平人寿凭借稳健的财务表现,连续第四年获得“A+”评级,展望“稳定”。

鉴于太平人寿以价值为核心的增长策略,惠誉预期太平集团的盈利能力将保持强劲。太平人寿“A+”的保险公司财务实力评级基于惠誉对太平集团整体信用实力的评估。惠誉指出,太平人寿的盈利能力因其产品组合的改善而得以增强。由于公司继续侧重于销售利润率较高的保障型及期限较长的期交保费产品,其新业务的利润率从2017年上半年的27.7%提高到2018年上半年的29.9%。2018年上半年,长期保障型产品对代理人渠道首年期交保费的贡献率达到35.9%,高于2017年上半年29.4%的水平。惠誉预期,太平人寿未来仍将专注于高利润

率业务和扩大代理人队伍来增强其潜在盈利能力。

2018年,太平人寿坚持价值、品质与合规经营,在追求高质量发展的同时完成了争先进位。公司官方数据显示,2018年累计完成原保险保费收入1236.19亿元,同比增长8.51%,市场排名跃居第5位;在持续优化业务结构的同时,个、银13月累计继续率连续六年保持主要同业领先;综合偿付能力充足率为224%,远高于行业监管的最低要求。

今年是太平品牌创立90周年,太平人寿在年初提出以“坚守初心 不断创新”来引领未来发展,并将“变革”确定为全年的工作主线。在践行集团“新时代发展战略”的过程中,太平人寿始终以实现“共享太平”为己任,顺应行业转型趋势,坚持“以客户为中心”,通过高标准的管理、高品质的服务来赢得竞争优势和市场口碑,全力打造基业长青的“百年老店”。