



儒风集团实现一二二手房联动

一站式购房平台，享全流程服务

楼市视角

本报济宁6月3日讯(记者 于伟) 随着社会发展及消费理念转变,如今通过中介置业的市民不断增多,原来专注于二手房市场的中介,也纷纷涉足一手房市场。作为济宁本土代表企业,在儒风集团总经

理袁本雪看来,二手房中介手中有更多优质房源,是其优势,但最终还是要凭借品牌及服务来打动消费者。

“在济宁房产中介市场,原来是专注二手房交易,可随着外来房企及开发项目的增多,现在很多的二手房中介已涉足一手房市场,且新房交易占比还在不断扩大。”袁本雪说,儒风集团依靠城

区加盟门店,已实现一二二手房联动,当购房者走进门店,可以满足新房及二手房的各类型置业需求。

“根据购房者需求,多房源推荐,这是优势,更重要的是整个交易有保障,尤其在二手房交易方面。”在袁本雪看来,济宁的二手房市场还再不断扩容,尤其随着外来品牌机构的进驻,有利带动本地市

场发展,但面临众多的大小中介机构,如何更好的规范就显得更为重要。

目前,二手房交易市场如何?儒风集团旗下360不动产总经理李斌说,整个济宁的二手房市场,还是以学区房交易为主,占了绝大多数,正如一手房价格上涨,二手房市场也有所上扬,尤其眼下又到新一年开学季。

“我们依靠城区的300余家实体门店,已成为济宁发展速度最快、发展潜力最大的一家房地产经纪有限公司。”袁本雪表示,在做好二手房市场同时,目前也已涉及装饰装修、一手房交易等环节,儒风集团正致力于打造一站式购房平台,满足购房者全流程需求。

碧桂园·翡翠华府启幕曲阜 以文化匹配城市气质

本报济宁6月3日讯(记者 岳茵茵) 6月2日,碧桂园·翡翠华府“以东方·阅见世界”私享曲阜风雅生活秀典在曲阜香格里拉酒店盛启。现场光影交错的灯光大秀、科技与新中式结合的光影艺术,以美轮美奂的形态,给观众带来璀璨、梦幻的视觉盛宴。

据介绍,本次碧桂园落子曲阜,是碧桂园在济宁“一城多碧”的第11个项目。多年来,碧桂园深耕济宁,已成为济宁人心中的房企热词。以星级物业、园林绿化、品质居所为建设标签的碧桂园,也成为不少购房人的首选。

碧桂园·翡翠华府秉承碧桂园传统理念,以文化匹配城市气质,与曲阜人民共创美好生活。项目位于曲阜市大成



路与会展南路交界处,以碧桂园TOP级“府系”产品礼献圣城雅士,与周边商圈、医疗、教育、交通相互配备,营造便利、品质新生活。

在发布会现场,童声朗诵《翡翠千载印,风华一府藏》,以饱满的情感诠释了碧桂园的城市人文情怀。灯光秀、舞台剧、物管礼仪展示等将发布会打造成一场

关于城市梦想、理想人居生活的分享会。碧桂园鲁西南区域营销二部总经理毕延平向现场嘉宾介绍碧桂园·翡翠华府的匠人精神,及华府智慧人居。

现在碧桂园·翡翠华府更是拿出交五万认筹,开盘可享受总房款三万元优惠等众多人性化设计与优惠政策,让准业主们对该项目充满期待。

新城控股济宁招贤 集聚3000地产精英

本报济宁6月3日讯(记者 于伟) 1日,新城控股2019年济宁专场精英招聘会举行,本次招聘会上济宁新城吾悦广场为求职者提供了众多优质岗位,招聘现场人头攒动,吸引了三千余位地产精英共同见证这一盛事。

新城控股人力资源部负责人表示,济宁新城吾悦广场的大型招聘会的爆满,既体现出新城控股强大的品牌号召力,也体现出各路专业人才对济宁新城吾悦广场的前景充满期待。

此次招聘会涵盖工程、技术、行政、财务、营销、客服等多个类别,百余个岗位。具备绝对竞争力的薪酬待遇和新城控股集团的优质平台,吸引了众多行业精英前来应聘,现场火爆异常。

济宁新城吾悦广场位于济宁太白湖新区运河路与京杭路交汇处,总占地面积23万平米,建筑面积超60万平米,是新城控

股在济宁打造的首个商业综合体项目。产品规划以全国视野定位济宁城市高度,项目初衷意为拔高提升济宁人民的消费观念和消费水平,提升济宁城市形象与城市综合竞争力。

济宁吾悦广场,作为新城控股全国的第108座吾悦广场,以60万方的体验式城市旗舰综合体,打造济宁太白湖新区稀缺的集居住、休闲、娱乐、购物、影院、美食、社交等各种资源汇聚于一体的特色一站式时尚商业综合体,引领太白湖商业聚变,造就济宁市又一核心商业中心,填补太白湖新区商业空缺,以千亿房企实力,开启济宁太白湖新中心。

新城控股集团1993年创立于江苏常州,现总部设于上海。经过26年的快速发展,成为跨足住宅地产和商业地产的综合性房地产集团,连续十年位列中国房地产行业前20强。