

10多万的车报废只能卖到300元

车主不愿卖,正规回收企业“吃不饱”,非法拆解企业钻空子

高价买的爱车报废回收时贬值成了废铁,一辆面包车甚至卖不到200元。近日,问政山东的播出再度引发大家对报废车回收的关注。目前,不少报废车车主因价低惜售,而回收企业却处于“吃不饱”的状态。回收企业为何不提价来提升车主卖车积极性?报废车回收的两难悖论能否打破?齐鲁晚报·齐鲁壹点记者对此进行了走访调查。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者
张泰来 范佳 实习生 刘斐

29家回收企业几乎全按200元每吨收

2003年时,王先生拿出10多万元买了辆韩国现代伊兰特轿车。随着时间推移,济南市机动车保有量急剧攀升,王先生家的宝贝也走到了“暮年”,由于工作的变动,近几年王先生开车的次数越来越少。近日,他查询发现,爱车已脱审了三个审车周期,已经属于报废状态。

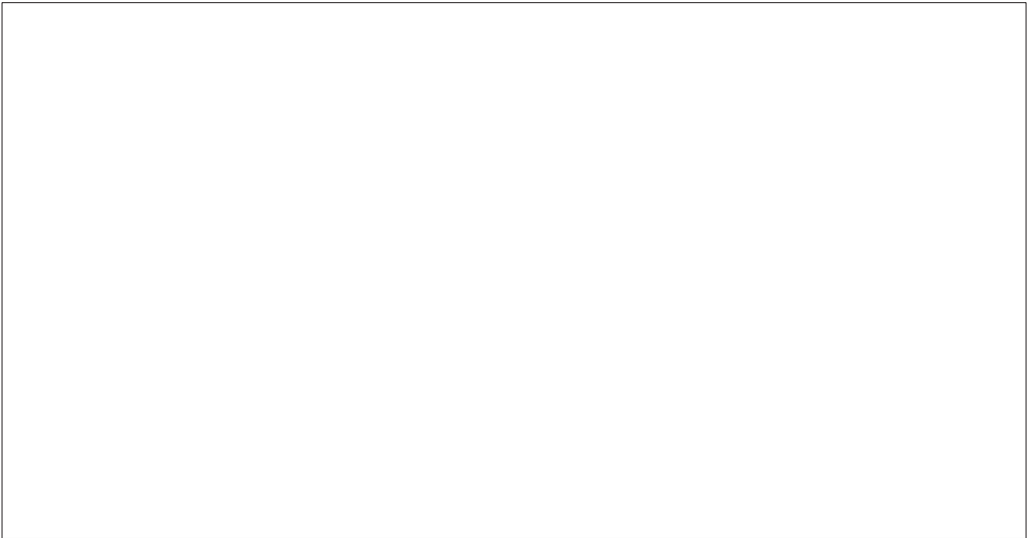
既然已经报废,再驾车上路已经不可能。王先生电话询问了报废车回收事宜,被告知可以上门拖车,也可以代办车辆注销等手续。可当问及价格时,对方表示只能按照车辆的整备质量以每吨200元的价格给予补偿。

王先生这辆车大约1.5吨,只能卖到300元左右,这些钱甚至不够一家人好好吃一顿饭。因心理落差太大,王先生最终打消了卖车的念头,决定等等再说。

类似的情况并不少见,目前,全省只有29家正规报废车回收企业,几乎全都按照每吨200元的价格收购报废车,一辆面包车甚至卖不到200元。很多车主卖车积极性不高,甚至有人将报废车出售给非法企业、个人。

钢铁价格不高企业称利润很低

在问政节目中,省商务厅厅长张德平分析认为,报废车价格低跟垄断有一定关系,2015年以来省里没有再审批报废机动车资质,现在全省只有29家正规公司,一定程度上造成了垄断。垄断一般来说意味着暴利,



在山东华嘉的拆解厂,报废车辆被整齐地摆成好几层。齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 戴伟 摄

然而,众多的报废车回收企业几乎一致地叫苦,称利润微薄,现在只是在勉力支撑。

一直以来,报废车的发动机、前后桥、车大架、变速器、方向机等五大总成必须在交警监督下完全破坏,报废车最后主要以废铁形式回收。

“2008年前后钢铁价格高涨时有过一段,可以说是暴利,近几年钢铁行业低迷,只能算是勉力支撑。”山东省物资再生协会秘书长、山东省华嘉资源综合利用有限公司副总经理葛继伟介绍,2008年前后,一吨废铁能卖到三四千元,企业在回收报废车时也曾给出每吨四五百元的价格,但后来钢铁行业低迷,2015年前后,废铁甚至跌到每吨四五百元。去年以来,钢铁行业有所回温,保持在每吨大约千元的水平。基于此,企业回收报废车的价格也只能一再降价。

200元每吨的价格在回收企业看来,依旧是利润微薄。葛继伟给齐鲁晚报·齐鲁壹点记者算了一笔账。一辆轿车一般在1.5

吨左右,大约能拆出700公斤废铁,按每吨1000元计算,能卖700元钱。除去给车主大约300元,似乎企业得到了400元的利润。

实际并非如此,葛继伟介绍,报废车回收企业经营成本高,需要占用大量仓储用地和人力资源。“国家对报废车回收行业征收高额税收,现在征税额大约是20%。”按照这个比例,拆解一辆轿车大约要交纳140元的税收。

此外,拖车也是一项主要支出,目前他们为车主提供免费拖车服务。如果去商河,光拖车费就要二三百元。再加上固体危废处理清运等支出,利润已十分有限。

有车主嫌价低卖给非法拆解企业

相对于利润微薄来说,报废车回收企业面临的更大问题在于“吃不饱”,大量器械常处于闲置状态。以山东华嘉为例,它每年能拆解至少5万辆车,最多可拆解8万辆。目前,他们全年实际

拆解的报废车只有4000辆左右。

目前,济南市共有3家正规报废车回收企业,有一家在莱芜区。据了解,莱芜这家企业前期投入2000多万元,苦于没有货源,上半年只收到280多辆车,亏损50多万元。

目前,济南市每年通过正规回收企业报废的车辆不超过7000辆,而根据济南市公安局官方网站发布的数据显示,上半年,全市强制报废的机动车数量就已经达到1.2万余辆。

如此多的报废车没有走正规渠道,去了哪里?据业内人士介绍,渠道之一是个人保留,或者成了僵尸车或者成为个人的藏品;送给了乡下的亲朋,在乡下继续使用;不少车主偷偷把车卖给了非法拆解车辆的企业或个体户。“这些个体户没有环保等的成本,他们给的价格就高。”葛继伟说。

车主将车辆出售给非法拆解企业,加大了社会治理成本,给环保等带来压力,有些报废车甚至被拆解组装重新上路,存在极大

的安全隐患。此次问政山东之后不到一周时间,菏泽市就取缔关停40多家非法回收拆解场地。

新规取消参照废旧金属价回收

目前,报废车回收行业似乎陷入了一个死循环。不过,新的转机已经出现,下半年,报废车回收企业将迎来大变革。

6月1日,《报废机动车回收管理办法》(以下简称《办法》)开始实施,《办法》落实国务院要求,取消报废机动车收购价格参照废旧金属市场价格计价的规定,取消报废机动车回收拆解企业特种行业许可,取消“五大总成”必须销毁的条款,允许有条件的再制造再利用,提升资源循环利用效率。这必将给行业带来一轮调整发展机遇。

葛继伟介绍,目前许多嗅觉敏锐的投资者已经嗅到了商机,一个多月以来他每天都能接到一两个咨询入行的电话,根据他的总结,目前有五大行业的从业者试图从报废车回收领域分杯羹,分别是钢铁厂、再生资源回收行业、汽车修理厂、交通运输行业、汽车销售行业。

葛继伟预计,今年下半年可能就有一批回收企业投入运营,随着五大总成的有条件回收利用,企业利润空间也会有所扩大,加上新增的竞争者,报废车回收价格应该会有所提升。

葛继伟介绍,虽然从长远看,有条件放开五大总成的销售是重大利好,但新政落地尚需时日,三五年内难有明显变化。首先,目前五大总成再制造企业少之又少,全国不过三十几家,山东发动机再制造企业只有两家。其次,仅有的再制造企业只能回收本厂生产的发动机品牌中的极少数型号,并且只限于近几年的产品,而报废车基本上全不具备这条件。第三,其他四大总成基本上没有再制造企业,因此没有销路。所以,在国家再制造企业没有发展起来之前,五大总成销售市场是虚的。新规的发力还需要时间磨合调整。