

国六扎堆上新,尽在消夏车展

时间:7月20-21日 地点:济南国际会展中心一层



从7月1日开始,汽车市场正式进入了国六时代,带来一系列政策的连锁反应,众多车企争相上市新车,车型层出不穷,开始角力国六市场。

与此同时,新购置税法正式实施,取代已维持18年的旧法,购车成本减少、车辆购车税节省,此时不购车,更待何时?7月20-21日,齐鲁消夏车展将是您的购车良机。

文/张永森

扎堆上新,车展一网打尽

近期上市的新车不乏销量明星车型:上汽大众全新Polo Plus、被称作“小号天籁”的东风日产全新天逸、全新昂科拉、红旗品牌的旗舰级SUV——HS7、福特福克斯2020款、广汽丰田雷凌、上汽大通高端皮卡T70、广汽本田新缤智等符合国六标准的新车都陆续登陆山东市场。

7月作为汽车市场的传统淡季,为增加销量,各大汽车品牌都会拉开不同程度的降价促销活动。为了更好地服务消费者,齐鲁晚报将在7月20-21日举办2019齐鲁消夏车展,将最新车型和促销优惠活动汇聚一堂,开启一场盛大的购车嘉年华。

探访省城二手车市场系列报道之三

人生一台车,新车还是二手?



齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 辛升 段新民

每隔几天,威德路二手车超市里就会锣鼓喧天,热闹一阵。这活动是他们极富仪式感的二手车交付流程,在省城可谓独树一帜。小刘夫妇便是在结婚7周年在此买了辆波罗(polo),店里为了记录这份美好,特意做了PPT和视频,对他们的感情做了回顾,客户深受感动。当问及第一辆车为何选二手车时,小两口说,刚考出驾照,还基本不知道自己是什么驾车风格,甚至喜欢的车型、品牌等,可以说还没了

皮卡解禁,车型更加齐全

此次2019济南消夏车展汇聚了国内外众多主流汽车品牌,上汽大众、广汽丰田、斯柯达、东风日产、长安福特、长城、WEY、吉利、领克、荣威、英菲尼迪等40余个品牌将悉数到场,带来旗下全新车型参展,新能源汽车品牌蔚来汽车、威马汽车也带来旗下明星车型参展,上汽大通更是携旗下全新高端皮卡T70参展,现在皮卡已经在济南解禁,喜欢皮卡的朋友不妨前来选购。

本届车展将于7月20至21日在高新会展中心一楼举办,在凉爽的室内将时下新车、热门车型汇聚一堂,让想要购车的消费者在炎热的酷夏不必再为了看车东奔西走,车展现场即可轻松看遍心仪车型,不仅货比三家还能享受更低车价。

高温低价,现场豪礼不停

广汽传祺全系最高优惠2万元,分期更有机会享免费终生保养以及三年零利息政策;新缤智优惠3000元,最高可享36期0利息;购威马汽车可以享受超低首付、两年免息;广汽丰田雷凌可享两成首付、3年0息;购福特汽车送终身免费机油;上汽大众途岳,续写途观传奇,2成首付3.2万起……车展现场各品牌都将推出多重优惠回馈消费者。

与此同时,主办方更是推出豪华大礼现场派送!车展期间每天到场的前500名顾客凭邀约短信均可免费领取收纳箱一个。不限车型、不限价位,现场订车即享价值万元大礼包(不含工时费),每车有份、即定即有。购车抽奖活动也会在展会现场持续进行,液晶电视、折叠自行车、收纳箱等礼品让你拿到手软。

解汽车。在这诸多因素下,买辆二手车作为练手和开始,是个不错的选择。

无独有偶,在省城某媒体仅从业三年的小李,将人生第一台车定位在宝马5系。他对记者说,5年以上的宝马二手车,交易价格在20万左右,用自己的存款交个首付没问题,毕竟是花了经济型车的钱就能开宝马,想想就挺划算,况且是刚交了女朋友,不管是见丈母娘还是客户,开好车绝对是加分项。另外,小李的亲戚开了一家婚庆服务店,打算买车后与婚庆店签个租赁协议,“接送几次新人挣的钱就够油钱和

保养的了。”

“二手车真心赢得消费者心的另一因素是贬值率低。”一位长期供职于二手车市场的评估师说,一般而言,购进一年左右的二手车,实际上等于买了辆新车,但购置税、保险以及使用年限和里程折扣,会让购车者省一大笔钱;3-5年的二手车价格一般就在新车价的一半左右了;而6-10年的二手车,如果再出手交易,基本上不亏钱。一位做广告公司的老总举例说,四年前他花58万买了一辆雷克萨斯RX270,今年在某二手车市场置换了一辆奔驰GLK300,都是10万公里4年左右的车,雷克萨斯卖了25.4万,买奔驰花了20万。但是他说,这辆大奔开两年后还能卖这个价钱。

二手车圈流行一句话叫“美女不问经历,好车不论出处”,是对“二手车就是别人用过的,自己再用感觉就不爽”那部分人说的。其实当你经历一次透心凉的贬值之后,其他真的不重要了。

(齐鲁壹点汽车频道·齐鲁二手车同步报道)

广汽新能源济南广源店
体验中心开业

7月8日,广汽新能源25 hours体验中心——济南广源店“25hours体验中心”开业,广汽新能源汽车有限公司销售运营部部长潘镜池、山东新广源集团董事长宋祥明、济南广源体验中心总经理马淑华等领导出席活动。

近两年,广汽新能源以全新理念打造多层次服务体系,不断加快渠道建设速度,目前在全国渠道建成已达100家,初步实现了广汽新能源所致力打造的“15分钟纯电出行

圈”,越来越多的消费者享受到了更为便利、科技、贴心的服务。广汽新能源不仅在渠道建设上有着超强表现,产品上也表现出“硬核”实力,刚刚在全国上市的Aion S是今年新能源汽车市场上名副其实的“明星”产品,它是基于广汽新能源第二代纯电专属平台GEP打造的首款战略车型,聚合了长续航、大空间、高智能、高颜值和深度定制五大技术优势。自3月1日预售以来,Aion S订单数量持续迅猛增长,领跑同级市场。而在今年上海车展全球首秀的Aion LX是一款以“豪华智能超跑SUV”定位的旗舰车型,百公里加速仅3.9秒,为消费者实现了“人人都能开超跑”的美好愿望。

(刘庆义)

5.99万元起,
北京汽车智达X3开启预售

7月4日,“BUFF来战——2019北京汽车智达X3媒体篮球训练营”在北京HI-Park篮球公园燃擎开启。“新BUFF青年AI SUV”北京汽车智达X3正式开启预售,预售价格为5.99万元-9.99万元。新车搭载1.5T全铝涡轮增压发动机,并匹配了6MT和源自比利时Punch的高性

能CVT两种变速箱,强劲动力与篮球运动的卓越技能完美结合,诠释动力BUFF战力。

作为北京汽车智系列的第三款车型,智达X3是酷爱运动、热爱生活、积极向上的BUFF青年们的亲密伙伴。北汽股份副总裁、销售公司总经理吴周涛表示,“2019年,我们全面迈入2.0AI时代,始终将AI智能打造为品牌的核心标签,将产品与客户的链接锻造为应对市场浪潮的杀手锏。”预计新车将于月底正式上市,与智行、智道一起组成全新的“智多星”产品矩阵,全面征战更广阔的市场。

(陈颖)

6.6万元起售,
2019款哈弗M6上市

7月10日,2019款哈弗M6正式上市,推出国五版与国六版共计8款车型,售价区间为6.6万-8.2万元。

外观方面,新车采用繁星点缀式中网、远近光一体式透镜大灯、悬浮式车顶,尾部造型也更加动感。2019款哈弗M6车内以“简洁、实用”理念设计,拥有2680mm超长轴

距,后备厢在标准状态下容积达808L,经座椅调整后,其容积可达超级充裕的2010L,超大空间傲视同级。新车搭载高功率1.5T发动机,搭配7DCT湿式双离合变速器的高效黄金动力组合,换挡平顺、动力强劲,同时满足“国六”排放标准。前麦弗逊、后双横臂四轮独立悬架,专业SUV底盘调教,能保证车辆在高速过弯或经过颠簸路面时的稳定性和舒适性。此次2019款哈弗M6新车上市,做到了升级不加价,依旧6万6,不愧为一台“超值家用SUV”。

(陈颖)

