

# 开启“出海”路，二手车看到春天

## ——专访山东省二手车流通协会会长栾航乾



### 两年来，山东二手车交易 同比增长两位数以上

“二手车市场潜力巨大，2018年，山东二手车交易量215.93万辆，同比增长12.3%，2019年1-5月交易量114.9万辆，同比增长23%，稳居全国第三名。”初见栾航乾，儒雅、睿智是记者的第一印象。谈起目前的二手车市场，这位年轻的二手车掌门人呈现出了与年龄不相符的成熟，行业数据信手拈来，市场现状和问题了然于胸。通过与栾航乾的交流，一幅山东二手车市场发展的蓝图越来越清晰。

相对于新车，二手车领域相对年轻，是近几年才发展起来的。栾航乾告诉记者，最初的二手车交易市场比较单一，随着经济的发展和汽车保有量的增加，二手车市场不断壮大，目前已经发展到了4S店、二手车超市、网络拍卖市场等形态，而且这几种业态犹如雨后春笋，发展迅猛，都有了各自的发展策略和商业模式。

2009年，紧跟市场节奏，山东二手车协会与汽车流通协会分离，当时在全国都不多见，这充分体现了山东对二手车市场的重视。栾航乾告诉记者，山东16个市目前全部设有二手车流通协会，共70多家会员单位。

山东二手车市场驶入快车道，枣庄、临沂等地有了大型交易市场，交易量达到10万辆左右，以批发二手车为主，销量巨大，有着“买全国卖全国”的称号。说起目前山东二手车市场的发展，栾航乾信心满满。

### 推进平台建设 完善二手车诚信体系

“二手车交易仅仅靠道德约束很难。”栾航乾深有感触的说，二手车交易需要道德约束，更需要制度保障，为此，《二手车流通管理办法》、《二手车流通企业经营管理规范》等在山东二手车行业成了耳熟能详的标准。

为了强化行业诚信，二手车协会积极推进《山东省行业管理平台》软件推广。栾航乾认为，一切诚信体系建设基于信息化建设，一辆车整个生命周期内的使用状况只有公开透明，记录在案，诚信才有建设的基础，这也正是这一软件推广的目的所在。该软件能随时提供在线查询汇总，理赔、维保、保险过户、评估交易等信息一目了然，彻底将抵押车、扣押车、盗抢车拒在了门外。“泰安有个客户在市场上买了一辆宝马Mini，一查询4年竟有13次过户记录。”栾航乾欣慰的告诉记者，这套系统在二手车市场发挥作用的日期不会太久了。

二手车流通领域产业链长，基本是一车一况一价，而且二手车行业多业态的存在导致二手车金融从库存融资到消费金融的业态多样性，缺乏风险控制影响银行贷款。“这里也有坑”栾航乾说，为解决资金难题，协会专门建议二手车市场业户自发建立金融组织，“把卖车的钱放在市场这个大筐里三天”，利用三天的时间形成资金库，促成业户借贷周转。

积极推进等级管理，建立红黑榜，对于被投诉的二手车业户纳入黑名单，限制经营，有效规范二手车市场。每年通过二手车流通评比大赛弘扬“争先创优”正能量，协会根据16市

二手车交易市场的实际情况，设置“最具影响力市场”、“诚信经营奖”、“卓越二手车经销商”等奖项，规范市场，提升协会影响力。

### 紧盯出口政策 抢占二手车海外市场

二手车出口的大门已经打开，以栾航乾为首的二手车行业协会一直在关注，“出口海外对二手车来说是一个发展契机”，为抢占这一蓝海市场，协会前期进行了充分调研。

“东南亚市场已经被日本和韩国占领，很难介入。”栾航乾介绍，非洲的埃塞俄比亚、加纳、南非等国的二手车市场，相对空白，受中国在当地铁路援建等因素的影响，中国二手车有很好的基础，这些市场二手车进口需求旺盛。

栾航乾表示，协会将尽快组织会员单位前往这几个市场实地考察，落实二手车出口的相关环节，尽快让山东的二手车走出国门。取长补短才能更进一步，在得知日本巴尔肯公司在临沂分部设有先进的发动机功率测试仪后，二手车协会决定组织会员单位前往考察学习。

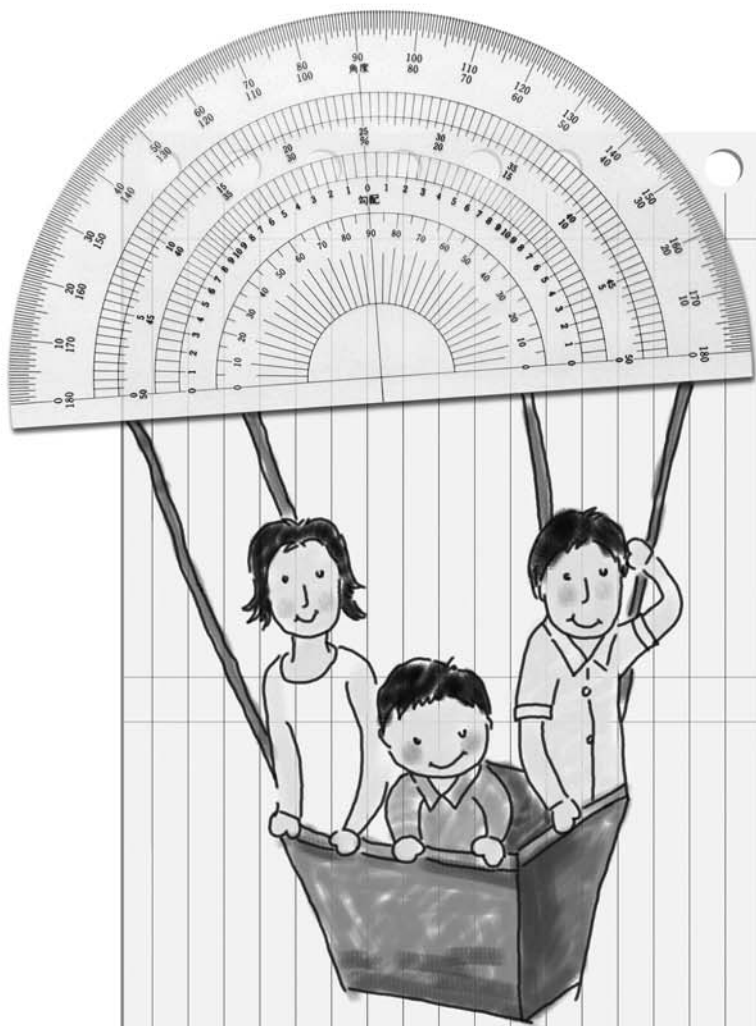
“发达国家二手车交易量是新车的2倍，而去年国内二手车交易量为1382万辆，不到新车销量(2808万辆)的一半，如果按二手车出口占交易量10%测算，这一市场潜力巨大。”栾航乾预测，二手车出口高峰期会在2023年左右出现，等国六B推向市场，二手车的保有量将达到阶段性高峰，届时二手车的春天就真的来了！对此，栾航乾充满了期待。

(齐鲁壹点汽车频道·齐鲁二手车同步报道)

7月17日，广州南沙港，300辆二手车扬帆起航，开启国内二手车出海之路。这对二手车市场既是机遇，又是挑战，鉴于当前国五标准退市，新车价格倒逼，二手车市场发展受阻。面对市场变幻，如何紧抓机遇，二手车市场亟需破冰。日前，齐鲁晚报·齐鲁壹点记者专访了山东二手车流通协会会长栾航乾。听一听这位掌门人对行业的深度解读，对当前困境如何破局以及对未来的展望。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 辛升 段新民

关心民族未来，呵护儿童成长。



我最喜欢的作业  
爸爸妈妈带我去玩!