

## 交通银行济宁分行力推普惠金融业务

# 扫码立享授信,小微企业主很解渴

本报济宁8月20日讯(记者 张夫稳 贾凌煜 通讯员 王天祐)“线上抵押贷”、“线上优贷通”、“线上税融通”……近两年,交通银行济宁分行推出系列普惠金融产品,减费让利,简化流程,着力打通金融活水向小微企业的“最后一公里”。其中,有的产品只需用手机扫码即可得到授信,切实享受到便利、快捷和实惠后,小微企业主们直呼“解渴”。

距离中秋佳节不足一月,城区经营酒水批发公司的王女士正全力备货中。往年这时候,她都会为临时周转资金发愁。王女士说,做酒水批发,成本高利润低,主要靠销量获得收益,而她需要的是临时周转资金,一方面承受不起民间借贷的高融资成本,另一方面从银行贷款又有一定难度,经营受到很大限制。

今年,事情有了不同。前

不久,王女士在微信朋友圈看到交通银行“线上抵押贷”产品宣传,抱着试试看的想法,她扫描二维码申请,没想到立即享受到预授信批复64.4万元授信额度。当天,她便收到交行发来的短信,告知预约上门时间及客户经理联系方式。“手机上直接办业务,没想到这么便捷,满足了公司这次经营周转,而且三年内都能循环使用,很适合我们这种有临时资金周转需求的小公司。”王女士的喜悦之情呼之欲出。

王女士申请的是交通银行济宁分行今年6月份推出的“线上抵押贷”产品。年龄在20-65周岁,个体工商户、个人独资企业投资者等,都可申请,现阶段最高可贷500万元。而且,作为抵押物的房产,可享受免费的在线评估。

作为国有大型银行,交通银行持续发力推进普惠金融,确保小微企业、“三农”等

客户都能获得更加便利、快捷、实惠和更加安全的金融服务。近两年,交通银行总行开发了三款线上产品,更方便的为客户提供金融服务。2018年和2019年,交通银行济宁分行陆续推出“线上优贷通”、“线上税融通”、“线上抵押贷”三款产品。

因前期未深入了解线上产品,起初,客户经理对产品营销信心不足。为提升客户经理营销信心,交通银行济宁分行由分行及金城支行精选客户,将金城支行作为试点网点,集中营销“线上税融通”业务。目前,该支行已累计获批7户,授信金额390万元,给客户带来良好体验,营造了支持民营、小微企业的良好氛围。截至2019年6月,交通银行济宁分行“线上优贷通”授信300余万元,“线上税融通”授信560万元,“线上抵押贷”授信近1200万元。

### 相关链接

## 健全普惠金融管理机制 专项奖励提升积极性

不仅如此,交通银行济宁分行已建立了包括小微、“三农”、消费金融等领域普惠金融产品体系,为客户提供涵盖结算、融资、理财、投顾等综合化、一体化服务。

在小微金融服务方面,形成包括基础融资产品、特色融资产品、贸易融资产品、结算产品等四大类50多个产品系列。如围绕产业链领域的应收账款融资、快捷贴现、快捷保理;围绕商圈领域的租金贷、POS贷、快捷抵押贷;围绕银政合作、科技园区领域的履约保险贷、风险补偿贷、厂房按揭贷;围绕提升结算服务的融资结算组合产品优贷通、“抵押+”等。

目前,交通银行济宁分行已设立普惠直营中心,带领团队开展小微业务直营,与各经营单位一起开展前台营销。总行单列普惠金融信贷计划,其中小微信贷计划分解到各条线、各分行作为必达任务。为持续服务小微企业,落实服务实体经济要求,明确小微实质性贷款投放不受规模管控限制。

同时,建立普惠金融专项激励机制。建立了包括专项规模、FTP补贴、开门红、劳动竞赛、专项行动等全方位的资源支持政策体系,提升全员拓展普惠金融业务的积极性。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 张夫稳 贾凌煜



## 企业调研

8月14日至15日,山东省地方金融监管局资本市场处副处长李继干一行来到济宁调研企业上市工作,听取了济宁资本市场工作情况汇报,与山东鲁泰控股集团有限公司等重点上市后备企业负责人进行交流,鼓励企业抢抓资本市场机遇,尽快启动上市程序,加快上市进程。调研组还实地调研了新风光电子科技股份有限公司等4家企业。齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 贾凌煜 通讯员 贺纪书 摄

## 全市外贸培训班上 济宁中行宣讲跨境金融

本报济宁8月20日讯(记者 贾凌煜 通讯员 刘欢)日前,济宁市商务局召开全市外贸培训班,全市200余家外贸企业参加,中国银行济宁分行作为唯一一家商业银行代表参会,具体讲解了跨境结算金融服务的有关内容。

中国银行济宁分行重点宣讲了跨境结算与跨境融资产品、跨境金融服务创新以及跨境融资发展新理念。其中在跨境结算产品中介绍了中行支付清算条线的相关产品,重点介绍了GPI中银智汇,中银闪汇具体说明,与普通国际汇款方式进行了横向对比。在跨境金融服务创新中则介绍了多种渠道进行跨境结算的

方式方法,并对中行的跨境结算产品的特点和优势进行宣讲,具体讲解了该行强大的系统支持、专业的政策解读、持续提高的专家队伍。宣讲课件从普遍共性的问题入手,进行换位思考,首先抛出企业普遍关心的跨境金融产品安全性、快捷性、成本等问题,吸引听众注意力,契合企业实际需求。

会后,该行支付清算条线业务经理参与了与外贸企业的互动环节,向参会企业发放了GPI中银智汇、中银闪汇等产品宣传折页,进行了沟通。该行通过独家宣讲充分展示了一家具有国内外集聚优势的国有大行的风采风貌。