



服务三农不辱使命 重点项目势如破竹

“服务三农”是农业银行的历史使命。近年来,农行德州分行紧紧围绕京津冀一体化战略和市委市政府关于全市经济发展的总体部署,以推动科学发展、建设幸福德州为己任,不断加大信贷投放力度,努力提升金融服务,致力于自身服务转型和助推企业发展转型,为地方实体经济做出一定贡献。

合理配置信贷资源,持续加大信贷投放力度。主动调整信贷结构,加强与政府部门联动,把握第一手客户和项目投资信息,建立与地方经济发展相关部门

的沟通协作机制,及时掌握企业生产经营、投资规划及项目实施进度等各类市场信息,锁定目标客户,稳步拓展先进制造业重点领域市场。针对德州实际,重点支持高端装备制造业、高端化工业、信息产业、能源原材料业、现代农业、文化产业、医疗健康、旅游产业等重点产业。

加快流程创新,全力支持企业发展。针对“三航”计划名单内企业开通金融服务“绿色通道”,提高为其办理各种业务特别是融资业务的效率。对有续贷需求的“三航”企业贷款业务实行信

贷业务预审,即需要办理还旧借新的贷款,管户经理在贷款到期前5-10天主动与客户联系沟通,如有贷款需求则立即启动受理、调查程序。受理、调查、审查、审批环节在收到资料后,严格限制在3天内完成。实施信贷业务预审后,企业办理贷款业务时间由过去的贷款收回后平均7天减少到了最长3天,极大地提高了办贷效率和服务水平。2017年以来,累计为“三航”企业发放贷款80多亿元。

积极发展普惠型金融业务。发展普惠金融业务是履行社会

责任的重要方式和必然要求。以“鲁担惠农贷”和“微捷贷”“纳税E贷”“抵押E贷”等线下、线上为拳头产品,实施前后台联合作业,积极开展小微金融服务竞赛活动;以“网捷贷”等15种个人贷款产品,服务个人客户,改善个体经营和生活品质。截至9月末,全行普惠金融贷款余额3.87亿元,比年初增加1.6亿元。

创新开展“连贷通”业务,切实解决了小微企业融资难融资贵“过桥难”问题。近日,农行齐河县支行为某木业客户办理全市农行首笔“连贷通”业务300万

元,企业省去了“过桥”筹款的麻烦和成本,农行也实现了无还本续贷业务破题。

重大项目贷款取得显著突破。积极对接总省行核心客户、省市新旧动能转换重点项目,围绕节能环保、交通运输、新能源、新材料、生物科技、现代农业等重点领域,加大项目营销拓展力度,对已审批项目,持续跟进建设进度,加快贷款投放。年内成功获批项目8个,金额56.1亿元。随着项目贷款的成功营销及发放,必将为全市新旧动能转换注入了强劲动力。

(宫玉河)

农业银行山东德州分行参与共建“数字德州”

农业银行山东德州分行与德州市大数据局、浪潮集团德州分公司签署全面合作协议,携手共建“数字德州”。

按照市委市政府“数字德州”“智慧德州”建设要求,德州市大数据局选择农业银行作为重要合作金融服务机构,农业银行为德州市“数字德州”“智慧德州”建设提供多方位金融服务。

农业银行为德州市大数据局平台嵌入的“缴费支付系统”,提供账户体系、公共缴费、清算管理、普惠金融、交易监控、费项管理等功能支持,融合双方的物理场所和自助渠道、智能终端,实现支付结算功能全市各县区、各费项推广应用,不断深化拓展信息惠民服民功能,助推“数字德州”“智慧德州”建设迈上新台阶,切实为政府和公众提供高效便捷服务。

具体切入点为:共同优化



完善“数字德州”“智慧德州”支付结算体系,通过专线连接等方式实现银联、第三方支付等渠道的缴费业务;共同推动“爱山东”德州站和德州市爱城市网APP等相关系统平台通过农业银行提供的“聚合支付”和“缴费中心”服务增加支付缴费渠道,并通过聚合平台面向金融机构和第三方支付

机构开放;共同推进数据资源共建共享,在数字政府、数字经济、数字社会等非支付结算领域开展合作,助力政务服务“一次办好”,并积极探索开展在金融风险预警监测等数据富集领域的大数据分析应用,建立脱敏数据共享和开放的常态互惠合作机制。

(宫玉河)

农行德州分行“富民生产贷”助力“精准扶贫”

农行德州分行充分发挥金融企业的优势,积极致力于“精准扶贫”。日前,由夏津县支行发放全市农行首笔“富民生产贷”45万元。

借款人曲泽水今年43岁,多年从事水蜜桃、紫薯、蜜薯、农作物、果树种植销售,现任夏津县田庄乡曲庄村支部书记。

2019年8月12日在农行申请鲁担惠农贷45万元并拟帮辅本乡贫困户9人,经客户经理调查该客户符合“富民生产贷”的贷款条件,并对其经营场所进行了现场调查。

曲泽水2015年承包租赁120亩土地,并成立夏津县田庄乡海义康水蜜桃种植农民专业合作社,种植并销售紫薯、蜜薯、水蜜桃等农业作物,年销售收入102万元,全年净利润76.2万元左右。

2019年9月5日,曲泽水所经营的“田庄乡海义康水蜜桃种植农民专业合作社”与贫困户、贫

困户所在的村委会以及与田庄乡人民政府签定“夏津县小额扶贫信贷项目帮扶”四方协议,带动贫困户稳定增收,年底增收额度不低于2200元/人,符合“富民生产贷”信贷政策。

2019年9月30日,经农行信贷流程审批,山东省农业发展信贷担保有限责任公司出具“鲁担惠农贷”担保承诺函暨放款通知书后,当日下午7:30将贷款发放到手。

据了解,“富民生产贷”把加工企业、农业企业为重点扶持对象,企业每吸纳一名贫困人口就业,就可获授信3万至5万元贷款,贷款利率按照优惠利率并享受政府贴息,由财政全额购买担保费,企业为每个帮扶对象发放每年不低于2000元的工资,帮扶期限不得少于3年,这是农行德州分行致力于金融扶贫推出的“富民生产贷”的核心内容。

(宫玉河 姜广忠)

农行德州分行200多家小微企业结缘“纳税e贷”

农行德州分行积极贯彻落实地方党委政府及监管部门“便捷获贷”的各项工作要求,全力以赴,精准施策,以纯线上、免担保的“纳税e贷”产品为抓手,有效解决了民营小微企业的融资难题。自产品上线至10月末,在短短三个月的时间内,该行已为232家小微企业累计办理“纳税e贷”385笔,累计发放贷款15074万元,户均获贷50万元,有力推动了“便捷获贷行动”的开展。

“纳税e贷”为诚信企业提供更多红利

市场经济呼唤的是诚信。而“纳税e贷”正是基于企业的诚信而创设,在服务小微客户的同时,也为诚信社会建设书写了浓墨重彩的一笔。“纳税e贷”产品纯信用、免担保,全程线上自助办理,随需随贷,着重满足了缺乏抵押物、诚信纳税的小微企业

流动资金贷款的需求。凡经营2年以上、纳税信用等级B级以上,近2年无税务失信情况的企业均可申请贷款,最高额度不超过100万元。可以说,该产品就是为诚信纳税企业量身定做的一款红利产品,其为小微客户申贷提供了全新的场景体验,开启了足不出户申贷的新模式。小微企业主利用掌银、企业网银等网络终端自助操作,贷款实现秒级审批,资金即时到账,操作简便,效率神速。在小微企业享受产品便捷服务的同时,还能享受到利率的优惠,增加了小微企业的获得感。据测算,该行每发放1亿元“纳税e贷”,可为小微企业节省成本支出159万元。

“纳税e贷”让多方市场主体走向合作共赢

在政府“放管服”不断加深以及大数据技术广泛应用的大

背景下,政银企之间的信息共享、深度合作已经成为一种新常态。在客户准入上,“纳税e贷”产品利用了工商管理部门提供的客户基础信息数据包,利用了税务部门推送的纳税B级以上的所有客户清单,在获得客户授权的前提下,综合利用系统模型实现了对客户的精准画像以及授信、用信的自动审查审批。在产品营销上,该行强化与地方政府以及金融办、税务局、中小企业局、商会等部门的合作力度,通过政府主管部门建立全新的营销渠道,为批量获客、服务提速增效奠定了良好基础。如齐河县支行公司业务部党支部与县税务局一分局开展联合行动,通过党建结对子的方式,携手为小微企业提供优质服务;夏津县支行与县金融办合作组织了由100多家民营小微企业参加的产品推介会,搭建了

客户服务平台;禹城市支行与十里望镇政府联合举办“不忘初心、牢记使命”金融服务宣讲会,与小微企业面对面交流;德城支行深入走访天衢工业园区,与二屯镇政府达成合作框架。各种营销活动持续开展,使“纳税e贷”产品的客户认知度不断提升,农行便捷、优质的服务获得了广大小微客户的高度认可。

“纳税e贷”成为服务小微企业的一款利器

产品是最美的语言。多年来,农行德州分行一直致力于针对民营小微企业的产品研发与创新,积极支持地方经济的发展,助力乡村振兴。小微企业“简式贷”、小微企业“连贷通”(无还本续贷)等都是服务小微的优质产品,满足了不同层次及场景的客户需求。农行“纳税e贷”产品的上线,打造了该行纯线上运作

产品的第一品牌,丰富了小微企业产品库。市农行党委高度重视该产品的推广,成立了由行长任组长的领导小组,全面负责“纳税e贷”产品的推广营销。组织全行员工开展产品专题培训,建立了考核机制,充分利用政府组织的资本大会、团委组织的青年企业家大会、电商大会等进行场景宣传,形成了全员营销、服务民营小微的新格局。各支行以公司部门为引领,以网点为支撑,紧紧跟随地方产业布局,着力于支持新业态、新技术、新能源等行业以及传统行业升级改造,如武城县支行布局空调设备制造、夏津县支行布局纺织产业升级、乐陵市支行布局调味品产业集群、宁津县支行布局家具木器产业商圈,集中精力开展精准营销,使“纳税e贷”产品在短期内得到了较好的推广效果。

(李强 宫玉河)