



## 援助湖北医疗队最后一批队员凯旋

# 聊城再迎42名白衣战士回家

本报聊城4月14日讯(记者 李怀磊 通讯员 金增秀) 去时无畏,归来无恙。4月14日,聊城市支援湖北医疗队最后一批返聊人员42人完成为期14天的集中休整,回到久别的家乡,与亲人团聚。市卫生健康委党组书记、主任魏天山等到高速路口迎接,热烈欢迎白衣英雄们平安凯旋。

从1月25日接力驰援湖北,到3月30日最后一批医护人员平安凯旋,2个多月的时间里,他们冲在一线,与病魔斗争,圆满完成救治任务。

本次回来的42名聊城医护人员分别来自聊城市人民医院、聊城市第二人民医院、聊城市第三人民医院、聊城市退役军人医院、聊城市中医医院、聊城市光明眼科医院、聊城市东昌府区人民医院、聊城市东昌府区妇幼保健院、临清市人民医院、莘县人民医院、茌平区人民医院、东阿县人民医院、高唐县人民医院、冠县人民医院、阳谷县人民医院。

42名聊城医护人员出征湖北的日期分别为2月2日、2月11日、2月20日。其中有医师12名,护士30名。他们曾奋战在武汉同济医院、武汉江夏区第一



42名白衣战士回到聊城合影。

人民医院、武汉市第三人民医院等医疗机构。

别时风雪,归来春风。魏天山高度赞扬了白衣战士勇敢逆行的无私精神,对他们用大爱撑起生命之托的壮举表示崇高敬意,他说,面对新冠肺炎疫情,大家积极响应国家号召,不畏艰险,主动请战,用行动践行誓言,用热

血点燃希望,以精湛医术圆满完成各项救治援助任务,赢得了武汉人民的信任和赞誉,为全市医务工作者树立了榜样,是最美的天使,是真正的时代英雄。希望大家在今后的工作中再接再厉,不忘初心,不负众望,为保障人民群众生命安全和身体健康作出更大贡献。

今日本报B叠4版 本版编辑:李璇 组版:郑文

## “谢谢你为我们拼命”

聊城小伙自发举牌迎接凯旋医护

本报聊城4月14日讯(记者 孙霞) “欢迎英雄凯旋,欢迎回家。”下夜班,才睡了两个小时,14日一大早,市民小赵自发迎接凯旋的医护人员,当车队到达时,小赵向医护人员呼喊。

他说,他们一家受过医护人员和医院的帮助,这次来迎接凯旋的医护人员,也算表达一下感谢!

小赵说,几年前,他家庭很贫困,他受过东昌府区妇幼保健院的帮助,医院为他们一家免去了几千元的检查费。

“我看到户外大屏上播放英雄即将凯旋的消息后,就赶过来迎接。”小赵说,他还把户外大屏播放的白衣英雄照片视频都拍了下来。

“感谢医院,感谢医生的帮助,让我走过了最难的时刻。”小赵说,他目前在城区一家饭店工作,现在也有了稳定的收入。

## 聊城市退役军人医院



(原聊城国际和平医院)

聊城市退役军人医院口腔科、精神科被市卫健委命名为“市级临床重点专科”。

联系电话: 0635-8344109

0635-8344103

全市唯一一所优抚医疗全额事业性质的一家二甲等综合公立医院

地址: 花园南路皋东街2号市内235公交直达

## 送金融服务上门

# 山东工行聊城分行为企业化解融资难题

“山东工行聊城分行的工作人员深入到我们的企业,了解需求,主动对接,从资金上和服务上给了很大的支持。”泉润集团正在建设中的冠县农产品大市场项目,一期总投资近4亿元。山东工行聊城分行提前介入,雪中送炭,主动申报项目贷款2.2亿元,为企业送来了“及时雨”。近年来,山东工行聊城分行主动融入地方经济发展大局,持续完善服务机制,深入推进金融辅导员进企业服务,出台了很多真金白银的政策,有效缓解了企业融资难融资贵的问题,提高了金融服务实体经济质效。

### 主动对接

#### 及时为企业申报2.2亿元贷款

4月9日,记者来到位于聊城市东昌府区文化路的泉润集团,这是一家集地产开发、工程建设、金融投资、现代农业为一体的大型综合性企业集团,也是与中国工商银行聊城分行保持了十多年关系的合作伙伴。“自成立之初至今,公司一直与工商银行保持着密切的合作关系。”泉润集团负责人徐总告诉记者,泉润集团从一个小的公司逐渐成长为一个集团,工行一直给予了很大支持。从资金上,服务上,还有疫情过后对集团的支持上,都体现了工商银行作为一个国有大型商业银行的担当。

近年来,泉润集团积极响应国家乡村振兴战略,推动产业转型升级,打造集展示、体验、销售于一体的农特优产品综合交易区,目前正在建设招商的是冠县农产品大市场项目。该项目一期占地145亩,总投资约4个亿。项目建设运营后可实现年交易额30亿元,提供就业岗位3000余个,拉动周边农民增收3亿元。

“项目得到了冠县县委、县政府的支持,招商也很成功。”新冠肺炎疫情对周边商户影响较大,开工一周后,即有20多户来求助,一次租了36套。“这是一个适合当地

经济发展的好项目,工商银行聊城分行也主动对接,雪中送炭,主动申报项目贷款2.2亿元。”目前,正在紧锣密鼓的准备材料。

“我们集团的第一家合作银行是工商银行,在我们集团发展的每个重要阶段,工商银行都能主动对接,做好服务。”泉润集团项目负责人介绍,工行利率是所有银行里面最低的,额度也是最高的,真正有效缓解了企业融资难、融资贵的问题。

### 精准服务

#### 9个金融辅导小队即将进驻企业

记者从日前召开的全市金融辅导员进企辅导工作视频会议上了解到,当前金融部门针对企业融资难、融资贵现状,反映的一个突出问题就是银企信息不对称,缺少沟通。”为破解银企信息不对称,切实提高企业融资可得性,山东全面启动了金融辅导员进企辅导工作。

工商银行聊城分行积极落实这一政策,目前,分行与各支行已经组建金融辅导员进企工作小组,分行成立了金融辅导员进企辅导领导小组,下设分行金融辅导一队和二队,以及临清、高唐、茌平、东阿、阳谷、冠县、莘县共计9个金融辅导小队。

山东工行聊城分行相关负责人介绍,市、县两级辅导队和辅导员对企业的辅导



要实现常态化、精准化、全方位,每月至少要到被辅导企业对接指导1次,每季度至少要到被辅导企业蹲点调研1次,为企业的需求随时提供支持帮助。辅导员进企辅导要做好宣讲政策、咨询指导、融资策划、解决问

题等工作,推动企业改进财务管理、规范经营运作,破解银企信息不对称,打通金融政策落地“最后一公里”难题,切实提高企业融资可得性。

(谢晓丽)