



对话携程创始人梁建章：

周末游是山东优势区

一场突如其来的疫情，摁下了旅游业的“速冻键”。随着疫情的解除和复工复产的有序推进，为了推介旅游产业，携程展开了“BOSS直播”活动，第十站的直播地选定山东曲阜。5月20日，齐鲁晚报·齐鲁壹点记者对话携程联合创始人、董事局主席梁建章。从他的角度，探访山东旅游业的发展现状。

齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 张阿凤 张慧 康岩

向用户推荐三个地方

记者：这次直播为什么选择在曲阜尼山？

梁建章：因为这里是圣人孔子诞生地。如果要在山东选一个地方，肯定首选特别有意义的圣人诞生地。

记者：如果您向携程用户推荐山东，您会推荐哪里？

梁建章：我们这次直播重点推荐了三个地方。第一个是青岛，海边有很多浪漫的酒店；第二个是在北方特别有江南水镇味道的一个古城——台儿庄古城，我前天在那里过了一个非常舒服的晚上。夜景非常美，我觉得可以跟威尼斯的夜景媲美；第三个向大家推荐的是曲阜尼山圣境，尼山书院就在这里。

记者：您觉得和四川、海南等其他省份相比，山东在全国旅游市场上的吸引力如何？

梁建章：山东海滨青岛特别适合夏天去玩，在夏天是比海南还要适合度假的海滨城市。山东文化底蕴深厚，孔子在世界上是东方文化的代表，本身就是山东的一张名片。另外我觉得山东地理上更有优势，对于江浙或京津冀区域的游客来说，到这里来更方便，半小时的高铁就能到达，曲阜很适合来度周末。

高铁四个小时圈出重点客户

记者：您觉得山东在旅游方面还有哪

些提升空间？

梁建章：总体来说，宣传还不是太多。我上海、江浙、北京的朋友还不太知道台儿庄、尼山圣境这些新景点，我来了以后觉得很惊喜、震撼，实际上非常适合向大家推荐。这也是我们选择尼山做直播的一个原因。

记者：这两年，山东很多地方政府都在文旅发展方面加大力度寻找资源，打造品牌。携程能给地方政府、给山东提供哪些资源和支持？

梁建章：我觉得现在最重要的是要利用社交媒体进行传播，包括直播、网红带货、美图、视频、段子等。一方面携程比较有经验，携程旅拍和直播频道有很多忠实粉丝来寻找旅行的灵感，携程可以从内容和品牌方面帮助山东提升吸引力；另一方面，携程可以和政府联合，推出更优惠的价格吸引游客，政府也可以提供一定的补贴，给合作方、景点、酒店提供一些优惠。现在正处于旅游行业稳步复苏的时间窗口，这段时间山东很适合抓住周末短途游、周边游的需求，通过提供高品质的服务、大众化的价格，将乘坐高铁三四个小时内的这批客人吸引过来，能够进一步推动旅游业的发展。山东省内的旅游市场也将能够更快复苏。

现在是囤优惠的好时机

记者：“BOSS直播”山东站是您第10场直播了，你对几次直播的战绩还满意吗？

梁建章：我觉得从交易额上来看还是非常不错的，但我们更看重的是对景点、酒店的持久提升。比如今天恰逢520，我们



携程创始人梁建章在曲阜尼山接受齐鲁晚报·齐鲁壹点记者专访。

今晚揭晓全国十佳浪漫酒店榜单，榜单可以给予品牌持续曝光，让品牌得到长期推广效果。

记者：做了这么多场直播后，您对直播带货这种销售方式，能否适配OTA（在线旅游）行业，有什么新的理解吗？

梁建章：我觉得现在是直播带货一个特别好的时机。因为大家想出去玩，但有一些顾虑，无法确定时间，这时候就可以利用直播发现值得去的地方，并囤一些价格非常优惠的酒店。商家也非常愿意在这时做一些大幅优惠，未来疫情完全解除以后，或许就不会再有这么多优惠的产品。

记者：最近董明珠、李彦宏、罗永浩等很多企业家开始试水直播，有人说老罗直播是为了还债，董明珠是为了卖货，李彦宏是要进军直播领域，您直播是为了什么？

梁建章：我觉得是为了带着大家去旅游，给大家旅游的灵感。现在整个行业都处在困难期，但我自己跑了很多中国旅游产品后感觉，国内酒店、景点等都是世界竞争力的。当然，这对整个行业和我们的发展来说，都是特别有必要的。

目标是做爆款直播频道

记者：听说携程APP上的直播入口已

经开始测试，你在之前的采访里也说过，携程会持续将直播作为重点项目来发展。携程在直播电商的目标是什么？

梁建章：我们的目标就是将“BOSS直播”打造成为网上的一个爆款直播频道，可以让大家发现很多优惠。另外如果大家需要找旅游灵感的话，我们会推荐最浪漫的景点或酒店给大家作参考。

记者：国内旅游市场增速放缓后，去年携程提出“G2”战略，强调“高品质、全球化”，希望突破天花板。但疫情让出境游几乎陷入停滞，您现在对G2战略有新的思考吗？

梁建章：高品质我们还在继续进行，我们直播推出的产品本来就是高品质的，现在用大众化的价格向大家推荐。国际旅游要推后，我觉得国际疫情可能在今年也会逐步缓解，所以未来中国怎样吸引更多外国人进来，怎样向中国客人推荐国外景点，携程会持续做下去。

记者：听携程员工说你之前比较低调寡言，最近直播突然变成“放飞自我”成了“网红”主播，这种风格转型对您来说有压力吗？

梁建章：是这样的，我工作、学习的时候，就像一般企业家一样（严肃）。但旅游时就是应该非常活泼的，因为旅游是一种不一样的创造性体验。

春季海参节火爆开售



抢购时间：5月21日—26日

抢购电话：1333-5020-177

抢购地址：山东新闻大厦一楼大厅任氏海参工厂店（冻源大街6号）

即食刺参

290元/斤

买10斤送2斤

养生海参1号

1980元/斤

买5斤送1斤

再送即食刺参2斤

养生海参2号

2380元/斤

买5斤送1斤

再送即食刺参2斤

野生放养
养生海参4A

2980元/斤

买5斤送1斤

再送即食刺参2斤

野生放养
养生海参5A

3580元/斤

买5斤送1斤

再送即食刺参2斤

买海参送崂山绿茶1份 全省包邮 货到付款

买5斤干海参
大礼包

(1) 买5斤送1斤（送同等海参）

(3) 买5斤再送东北大米10斤

(2) 买5斤再送大连即食刺参2斤

(4) 买5斤再送景德镇茶具1套



报料电话：(0531) 85193700 13869196706 欢迎扫描下方二维码下载齐鲁壹点 600多位在线记者等你报料

报纸发行：(0531) 85196329 85196361 报纸广告：(0531) 85196150 85196552 85196557 差错投诉：(0531) 85193700 发行投诉：4001176556 (0531) 85196527 邮政投递投诉：11185 全省统一零售价：1元
刊号：CN37-0003 邮发：23-55 广告许可证：鲁工商广字01081号 地址：济南冻源大街2号 大众传媒大厦 邮编：250014 大众华泰印务公司(大众日报印刷厂)印刷