



## 2020齐鲁国际车展

当齐鲁国际车展遇上周末,现场人气爆棚。从6日早上8点多,到下午闭馆,山东国际会展中心的观众络绎不绝,展厅内人头攒动。本届车展,各展商推出大力度优惠举措,不少车主当场下单。

齐鲁晚报·齐鲁壹点  
记者 孙远明 朱洪蕾

### 过道人挤人 想试车得先排队

6日早上8点多,山东国际会展中心西门入口处,观众就已经络绎不绝。一整天下来,入口安检通道检测的滴滴声响个不停,不少观众在入口外排起了长队。

展馆内更是开启了“人从众”模式,展台之间原本宽敞得能够并行两三辆车的过道,满是观众,想要往前走,需要挤过去。

在各家汽车厂商的展台围满了前来参展的观众,尤其是一些热门车型,想上去体验一把得先排会儿队。有的展台销售顾问被一大堆人围住,汽车贵不贵,耗不耗油,空间大不大,舒适感强不强,安全保障好不好等被屡屡问及。

现在,很多观众有了买车意愿,有的车企用来洽谈的VIP室已经满满当当,只能在外摆上桌子供消费者咨询。上汽大众展台后面摆放了几十张小桌子,每张都坐满了咨询的观众。一位销售顾问告诉记者,因为前来洽谈的消费者很多,销售顾问们当天的午饭都是轮流吃的。

事实上,不仅展馆内观众爆满,室外展区也吸引了不少人参观。大友集团携旗下东风日产、东风本田、广汽丰田、启辰汽车联合参展,还有长安马自达、长安汽车、长安欧尚、比亚迪、吉利汽车、一汽丰田、潍柴汽车等品牌倾力加盟,一汽大众在室外则增设趣味试驾场地,上汽大众还设有休息小站。

### “这里车型多 能货比三家”

“家里父母有车,但不能总开父母的吧。”前来看车的刘女士告诉记者,不管是婆家还是娘家都有车,她对象以前在部队里,回家的时间少,她开哪个车都行。去年的时候,她对象离队,继续开家里的车不方便,俩人决定买辆车。

刘女士说,因前段时间疫情比较严重,他们没敢出门看车,前几天去4S店看了一次,没能确定到底要不要买,正好了解到齐鲁国际车展开幕了,展厅品牌和车



6日,齐鲁国际车展遇上周末,现场人气爆棚。齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 王媛 摄

咨询的太多,销售顾问轮流吃饭  
洽谈室爆满,展商临时添加桌椅

# 让利消费者,车展集聚人气

型都很多,就决定再到车展上看看,“听说有千款车型,买东西不都说要货比三家吗?这里车多,就来这里看了,争取能买上合适的。”

记者注意到,前来参加车展的观众很多都是结伴而来,要么是两口子,要么带着孩子。市民张先生就带着一家人来了,“我有一辆奥迪车,开了十年了,想换辆新的,前几天收到短信说要举办车展,趁着周六休息,一家四口就都来了。”张先生打算自己买一辆宝马或者奔驰车,预算在45万元左右,他还准备给妻子买一辆十多万元的车。“多挑挑,挑个合适的,她平时可以代步用,也能带俩孩子出去玩。”

### 去看了好几家店 还是车展最优惠

“我上次买车是在2012年,也是在齐鲁车展上买的,这次换车等了大半年了,还是车展上买车

便宜。”前来买车的赵先生表示,他去年夏天就想换车了,参观过去年9月份举办的齐鲁车展,看了一些优惠政策和汽车价格,自己考虑了很久,直到车展结束还是没下定决心。后来,他又去了好几家4S店,虽然也有些优惠,但力度没有车展上的大。

“一家四口都来了,看看孩子们喜欢哪个车。”赵先生笑着说,“多看几辆,孩子玩累了就带他们回去,今天看到合适的就今天买,买不到就明天再陪媳妇来,要不一会儿又得等了。”

据了解,近两年汽车行业处于下行状态,受疫情影响,上半年各大品牌汽车销量下降明显,车企面临很大压力。本届齐鲁国际车展本身就肩负着救市的使命,很多厂家对齐鲁车展寄予厚望,希望通过车展重新把消费者的购买力和从业者的信心整合起来。在本届车展上,车企为消费者提供了更低的价格、更多的优惠。

### 各展商推出多重好礼 买辆车省了近3万元

“我开的是辆福特车,13年了,想换辆车,去年就开始关注福特和Jeep,觉得安全,这次车展就换了一辆Jeep自由光。”已购车车辆的谭女士感慨,“优惠有点超乎想象,本以为能便宜1万元就差不多了,没想到直接便宜了近3万。参加“订车抽奖”又中了一台空调扇,很实用。”

谭女士所说的优惠,指的就是车企在车展上提供的旧车换新车的置换优惠政策+其他优惠。据广汽菲克济南分区域经理吴建龙介绍,置换Jeep新车,最高优惠可以达3.5万元。除了置换优惠,他们还为消费者提供一成首付、36期免息政策和额外为防疫人员提供的5000元购车补贴政策。

其实,在本届齐鲁国际车展,很多车企都设置了不同力度的置

换优惠政策。据上汽大众山东销售服务中心市场总监梁峰介绍,上汽大众在本届齐鲁国际车展推出至高6万元的优惠政策,备受消费者喜爱的国民家轿朗逸,在车展期间,推出6.89万车展特价优惠。

北京越野则为消费者准备了五重大礼,包括现场签到领奖品,特价车,二手车置换最高可以享受1万元的置换补贴,金融免息分期,消费者可以3年免息等。

广汽新能源晋冀鲁专区经理范磊磊介绍,广汽新能源Aion LX车型最高可以享受8000元的置换优惠,拿老车来换新车,直接折车价。

蔚来汽车济南区域销售经理杨鑫介绍,蔚来针对所有的医护人员,包括医科大学的老师,直接优惠5000元。

山东福骋哈弗4S店总经理李方超介绍,长城哈弗F7最高可以置换6000元,还有交2000元抵5000元等活动。

现场花絮

好礼送不停,意外之喜频频

## 购车小伙抽到千元现金补贴

齐鲁晚报·齐鲁壹点  
记者 孙远明 朱洪蕾

天降千元红包,济南市民李强在车展收获了意外之喜。

据了解,李强于6月5日在齐鲁车展上订了一辆宝马3系,价格在30万元左右。“之前感觉车展会便宜,没想到竟然优惠了两三万。”更让李强意外的是,他在线上抽奖环节又中了1000元现金补贴券,“太高兴了,这算下来,省了不少”。

6日正值周六,市民冯先生也来到了齐鲁车展。据冯先生介绍,他订了一辆广汽本田雅阁,“原来的旧车开了十几年了,前两个月就在看这款车,想等着车展买,能够便宜点。”订完车的冯先生参加了“订车抽奖”活动,领到了加油券等礼品。

市民谭女士是旧车置换新车,订了一辆Jeep自由光,参加“订车抽奖”又中了一台长虹空调扇。

记者在现场看到,6日上午

来签到处领礼品的消费者就排起了长队。据现场工作人员介绍,6日上午的订单量比前一天全天的量都要多。

据了解,本届齐鲁国际车展联合济南市商务局和各大汽车品牌推出“千款豪车任你选 百万礼券大放送”活动。微信搜索“齐鲁国际车展”小程序,即可免费参与抽奖,有机会获得现金红包券、汽车补贴券、品牌礼品券、购车保养券、购车抵用券、美食优惠券六大礼包!

签到都有礼。在“齐鲁国际车展”小程序线上报名的观众,可以直接在现场签到后免费领取齐鲁国际车展定制的高端玻璃水2瓶或精品收纳箱1个。

订车可抽大奖。现场订车,即可获得万元礼包(新车装潢礼包+品牌净水器+品牌密码锁)。订车抽奖,还有液晶电视、冰箱、空调扇等家电等您拿,更有行车记录仪、油卡、拉杆箱、养生壶、水晶煲碗等惊喜豪礼送不停。

### 注销公告

现将权利人是郭广敏,编号为沐宅集建(2002)字第1111875号集体土地使用证予以公告注销。

临沭县自然资源和规划局  
2020年6月5日

公告:2011

年08月18日  
在山东省临沂市罗庄区沂堂镇后台井村东湖拾男婴一名,年龄大约10天左右,外包一个包袱,请孩子父母或其他监护人持有效证件与孙先生联系,联系电话15269925112联系地址山东省临沂市罗庄区沂堂镇后台井村孙先生,2020年06月05日。

