



工行威海分行积极推广普惠金融业务 有效支持小微企业发展

为响应国家号召,工行威海分行围绕监管部门和上级行工作导向,持续加大金融对小微企业发展的支持力度,自年初以来,该行多措并举、精准发力,服务小微企业户数、贷款余额增势较好,有力支持了小微企业发展。截至6月末,威海分行人行降准口径、银保监口径小微贷款增量创同期新高,增幅分别达到49%、44%,贷款客户数量1063户,较年初增加297户。

一、加大产品创新力度 提高金融供给能力

目前,工行威海分行推广的重点创新产品包含e抵快贷、经营快贷、科创贷、惠农贷和线上供应链业务。e抵快贷业务是针对小微企业、小微企业主和工商个体户推出的以自有或直系亲属拥有的住宅为抵押物,用于经营实体资金周转而发放的经营性贷款,6月末贷款余额4.72亿元,较年初增加1.58亿元,贷款户数527户,较年初增加207户。

经营快贷是该行运用互联网及大数据技术,基于交易、资产、信用等多维度数据构建客户筛选、额度测算及风险监测模型,为小微客户提供的在线融资服务,客户实施“白名单”准入制,可以通过手机银行自主提款、还款,并允许多次提款、逐笔还款、循环使用,实现线上实时信用提款的小额流动资金贷款。6月末贷款余额2.02亿元,较年初增加1.75亿元,贷款户数229户,较年初增加130户。

科创贷是该行在综合考量风险因素的基础上,通过与山东省科技厅合作,向资信良好的科技型、成长

型、创新型小微企业发放的,用于其正常生产经营活动所需资金周转的小微企业贷款业务。6月末贷款余额0.71亿元,较年初增加0.5亿元,贷款户数13户,较年初增加9户。

惠农贷是该行与山东省农业发展信贷担保有限责任公司合作,向发展前景较好的涉农企业发放的,用于生产经营活动所需资金周转的小微企业贷款业务。6月末贷款余额0.48亿元,较年初增加0.33亿元,贷款户数21户,较年初增加15户。

二、用好抗疫特色产品 全力支持防疫物资生产

疫情期间,该行使用人民银行普惠性再贷款向3户全国性重点抗疫防疫物资生产的民营和小微企业发放了经营快贷--“抗疫贷”专项融资产品,贷款余额1400万元,并执行优惠贷款利率,全力支持客户生产抗疫防疫物资的资金需求。

为支持小微企业复工复产,降低企业融资成本,让利实体经济,工行威海分行一是实行分类施策,执行差异化利率,减轻企业经营负担。对于全国性抗疫企业名单内企业,按照专项再贷款支持政策,提供优惠利率的信贷支持。对小企业周转贷款、网贷通、经营快贷、科创贷、惠农贷等小微企业融资产品,均适当下调利率,减轻了企业的负担。二是疫情期间为小微企业贷款业务建立“绿色通道”,按照“急事急办、特事特办”的原则,客户经理现场协助客户准备申贷材料,指导客户操作,加班加点建立贷款台账、报送流程,节约了

时间,提高了工作效率,将客户所需贷款及时投放。三是受疫情影响暂时出现流动资金紧张,存在归还到期贷款困难的小微企业、小微企业主和工商个体户给予办理延长还款期限或办理无还本续贷,为企业连续使用信贷资金提供便利,降低了融资成本。截至6月末,该行先后为3户民营和小微企业和46户工商个体户或小微企业主办理了无还本续贷,贷款余额3400万元,为1户企业办理了延长还款期限,贷款余额1000万元。四是是严格收费管理,坚持合规经营。威海分行严格遵守“七不准、四公开”“两禁两限”等监管要求和行内相关制度,禁止“存贷挂钩、以贷引存”“转嫁成本”“以贷收费”“借贷搭售”等违规行为。对因办理贷款产生的评估费、抵押登记费均由该行承担,降低了客户的融资成本。

三、加快处置不良资产 优化信贷资产质量

今年以来,工行威海分行有效应对上半年不良处置的压力和挑战,早谋划、早准备,面对疫情突发对正常工作推进的影响,以积极主动的态度和务实作风,努力协调各方加快推进处置,成功处置2户不良贷款,贷款余额1100万元,进一步优化了信贷资产质量,实现普惠金融小微企业贷款不良零余额。

下半年,威海分行将持续大力发展普惠金融业务,积极传导普惠金融政策,根据不同客户的需求,推广创新金融产品,持续优化小微企业融资服务环境,让更多的客户分享普惠金融发展带来的实惠。

动力狂甩锐界,国货之光原来是TA!

谈到大七座SUV,背靠广汽集团的传祺GS8,作为自主品牌突破“20万价格天花板”中,第一款达到20万销量目标的车型,实力强劲。

2020款传祺GS8搭载了行业领先的三项“黑科技”:GCCS燃烧控制专利技术、350bar高压直喷燃油系统、双流道和电控废气旁通阀增压器,加之一直以来不断的正向研发,底蕴积累,表现相当出色。平时大家起步也就是1200转-2000转左右,而2020款传祺GS8的发动机在1750转时即可触发峰值扭矩,在起步时就能快速响应,拉动1.7吨左右的车身开始加速,带来抛开后车、一骑绝尘的感觉。

大七座SUV最核心的消费群体,一定是家庭,座舱的大小、舒适度与车的家用性息息相关。2020款传祺GS8的车身尺寸达到4835mm*1910mm*1785mm,后备箱的空间是全平的,户外烧烤架、折叠自行车、旅行帐篷、车载冰箱、婴儿车等大件无所不容,一家人出游从此有了更多的可能性。整体的空间相当实用。

满足黄金配置需求 建信基金推出“上海金”投资新选择

今年金价大涨,黄金资产也因此进入了更多投资者的视野。为满足投资者日益增长的资产配置需求,建信基金继推出能化ETF商品标的后,近期再度发行新产品——建信上海金ETF及联接基金。这两只基金以“上海金”为主要投资标的,并由拥有

多年黄金投研经验的基金经理朱金钰“掌舵”,是投资者布局黄金机遇、进行资产配置的投资“利器”。

与此前的黄金基金不同,建信上海金ETF及联接的主要投资标的是“上海金”。虽然“上海金”也是针对黄金的定

价,但其定价方式与黄金现货不同,采取多轮次“以价询量”集中交易方式,参与定价的成员必须是黄金交易量活跃的大型金融机构,报价成员必须从事黄金加工投资产业链,基本是行业龙头,因此其价格更具有权威性。

相比同级别其他车型,2020款传祺GS8动力领先,家用性、性价比更是有着不小优势。在如今华为、大疆等出色的中国企业不断涌现,国人也渐渐打破对合资品牌的迷信,转而支持用心做好产品的自主品牌。广汽传祺就是汽车领域的国货代表,“爆款”车型GS8不仅销量傲人、口碑出色,还肩负着中国品牌向上、进军高端的重任。期待传祺GS8未来的路越走越

越好,书写更多的车市传奇! 在车身结构安全方面,传祺GS8整车高强度钢含量为65%,超高强度钢含量为10%,使用率远超行业标准,曾获得2018年度安全车称号和C-NCAP五星认证。

南方基金助力 “鹏城金融大讲堂”成功举办

7月24日下午,2020年首期“鹏城金融大讲堂”在深圳成功举办,本期大讲堂由深圳市地方金融监督管理局主办,深圳市金融稳定发展研究院、南方基金联合承办。来自金融行业协

威海农商行强化金融服务 助力稳经济保民生

今年以来,农商行威海分行将金融服务“六稳”“六保”作为当前工作的重中之重,以创新、务实的大行担当,积极推广“强村贷”“惠农e贷”“生猪e贷”“续捷e贷”等拳头产品,力推数字化转型升级,强化金融服务供给,全面提升服务质效,助推实体经济发展。截至6月末,该行各类贷款余额达243.63亿元,其中,普惠金融贷款余额达26.88亿元,较年初增加7.14亿元。

创新,将合作社“信誉”变现

“我们已经成功种植了五彩小麦,马上就要建设一个大饽饽厂,用绿色、黑色、紫色、白色的小麦和黄色的南瓜,打造‘五彩大饽饽’这个品牌,推向市场。”对于未来,乳山市南黄镇院后村党支部书记、村委会主任杨秀丽信心满满。

突发的疫情使合作社面临资金短缺,农商行乳山市支行获悉情况后,主动对接,仅一周时间便完成贷款审批流程,通过疫情补贴、财政贴息等政策,最终以1.225%的贷款执行利率为合作社发放“强村贷”50万元,融资成本大幅降低。在充足的资金支持下,合作社的发展如鱼得水。

今年以来,威海农商行加强与省农担公司的沟通合作,深入摸排村党组织领办合作社情况,创新运用“强村系列贷”等优质产品,将基层党组织工作能力和在群众中的声誉转化为可评定信用等级和申贷依据,将合作社“信誉”变现,实现了合作社抱团发展和农民增收致富的创新结合,为乡村振兴增添金融活力。截至6月末,该行累计发放强村贷6笔697万元,3户400万元待发放,5户500万元已储备。

高效,为农户送去资金“及时雨”

今年,家住荣成市河南村的种粮大户阎学洋承包了100

亩土地,搞起规模化种植。麦收结束后,全市普降大雨,土壤墒情大大改善,适合玉米播种。可着急播种的阎学洋却犯了愁,“夏收的小麦还没出售,这边玉米的种子、化肥、播种还要一次性投入至少5万元。”

此时恰逢农商行荣成市支行客户经理周末进村入户,为村里的农户们进行信息建档,随即为阎学洋送贷上了门。“咱农行的王经理,就用手机为我的农房和承包的土地拍了照,在他们农行的系统里录入了我的信息,不用抵押、担保,很快10万元贷款就发放到我卡上,种玉米正赶趟,真是为我送来了‘及时雨’。”阎学洋难掩心中喜悦,激动地说。

阎学洋所说的信息录入,就是农商行威海分行正在开展的服务“三农”新举措——农户信息建档。虽说建档工作范围广、数量大,耗时又费力,然而意义深远,是金融服务乡村振兴、实现“三农”业务数字化转型的有力抓手,将为农村、农业发展、农户生活改善提供全方位的金融支持。

今年以来,农商行威海分行加强上下联动,内外结合,从各层级抽调业务骨干,组建市行、支行柔性团队,发挥各条线人员、业务优势,将农户信息建档、金融知识普及、惠农e贷意向调查等多项工作合而为一、一并推进;优先选取特色产业聚集、农户经营活跃、网点辐射近等的重点乡镇和行政村,积极主动对接当地政府、村委、合作社,将辖内行政村进行分片,采取“客户部门+网点”方式做好整村推进,充分利用“移动C3”工具和农行掌银,实现农户信息录入、审批授信和贷款投放的高效衔接。团队成员们利用休息时间,进村入户,为广大农户录入信息资料,普及金融知识,将金融服务送到农民家门口,受到一致好评。截至目前,农

华夏基金提醒投资者:远离洗钱活动

洗钱是指将犯罪所得及其收益通过各种手段隐瞒或掩饰,并使之在形式上合法化的行为和过程。金融行业承担着社会资金存储、融通和转移职能,面临着被洗钱活动利用的风险。我国基金行业为上亿家庭提供专业理财金融服务,处在反洗钱工作的“第一道防线”。作为基金行业领先者,华夏基金也积极贯彻企业责任,开展反洗钱宣传活动,提醒广大投资者注重保护自身利益,远离洗钱活动。

夏季出游谨防肠胃不适

随着国内疫情防控形势越来越好,各地也正在逐步开放旅游市场,继跨省团队游重启后,北京市也正在逐步限流开放景区等室内外场馆。加上南方多地均陆续宣布梅雨季结束,故而可以预见未来两个月将会有不少人有机会走出家门,体验不一样的风景,开启阔别已久的“逛吃”模式。胃药摩罗丹温馨提醒,夏季出行注意饮食健康,保护好肠胃,才能玩得更加尽兴。

夏季出行注意这几点

出梅雨,入伏天。暑假来临,学生们准备着结伴旅游,很多家长也计划带孩子出行。那么在这样炎热的季节里,山林、海边往往会是大家选择外出旅游的热门地。这些地方既能欣赏大自然的美景,又能避暑乘凉。但是前往山林、海边一定要注意,事先做好防蚊虫措施。被蚊子叮咬除了会红肿、瘙痒,还可能被传播疾病。所以可以带一些便携的清涼膏、蚊虫药,夜晚出门前先喷好花露水。

除了防蚊,防晒防中暑也同样关键。夏日高温酷暑,出门要涂好防晒霜,尽量穿有利于散热的浅色衣物。在室外还要戴好墨镜和帽子,避免强光刺眼。

同样的,旅行时的饮食也要格外注意。假期出游,很多人面对美食往

户信息建档已覆盖辖内557个行政村,成功为1.04万户农户建档,发放农户建档贷款31笔500.88万元。

担当,养蜂项目“酿”出产业致富路

天刚蒙蒙亮,家住乳山诸往镇上石棚村的村民刘其宗就来到了蜂房,只见他熟练地清扫蜂箱、清除螨虫、给蜜蜂喂糖水,一套标准动作忙下来,额头上的汗水都流到了嘴边,也甜到了心里。“可别小看这小小的蜜蜂,它可是我们村的‘摇钱树’,我原来在家种地,这地不肥,也就种些花生、玉米,一年最多才能有万八千的收入,刚刚够维持生活,现在好了,村里雇我们4个村民负责养蜂,按天给工资,这日子可算有了盼头了”,老刘言语中满是幸福。

今年年初建立帮扶关系后,农商行乳山市支行对上石棚村的情况进行了全面摸查,与诸往镇政府联合研究,将产业扶贫作为脱贫攻坚的有力手段,结合地理位置、环境特点,研究确定了以养蜂项目为抓手、“集体+项目+农户”为运作模式的扶贫策略,出钱出力,引进技术,帮扶村集体脱贫致富,待项目运作成熟后,将向广大村民推广普及。目前已采购蜜蜂60箱,酿制蜂蜜2200斤,助力村集体增收5万元,创造就业岗位4个,优选村里扶贫户组建养蜂队,年人均增收约1万元。

近年来,农商行威海分行充分发挥大行责任担当,统筹运用联系村帮扶、帮助扶贫销售、消费扶贫等多种方式,为脱贫攻坚贡献农行力量,累计帮扶联系村近20个,投入资金近百万元;累计发放富民生产贷1.94亿元,受益建档立卡贫困人口3877人;累计联系企业30余家,与饶阳、喀什、酉阳、湖北地区等地进行对接,购买扶贫产品达122.45万元。

(鞠玲玲)

常备摩罗丹保胃愉快旅途

往往会控制不住自己的食欲。冰爽的冷饮啤酒、辛辣刺激的火锅烧烤经常让人大呼过瘾,大快朵颐。然而,吃太多生冷刺激性的食物虽然满足了我们的口腹之欲,但却会给我们的胃黏膜带来损伤,更不用说暴饮暴食带来的消化不良问题,这些都给我们的旅途罩上一层阴霾。

随行携带摩罗丹,一路护胃常相伴

旅行途中发生胃部不适时,往往会令人沮丧。一来不能品尝美食,二来不能畅快游玩,不仅自己难受,同行的人也会焦急担忧。倘若真的因为不当饮食而引起胃部不适,就要及时采用科学有效的药物治疗来帮助我们恢复健康,如摩罗丹就是很好的选择。摩罗丹严选18味地道中药材,君臣佐使有机结合,配伍周密严谨。有效实现多重起效、综合治疗的效果,对修复胃黏膜、改善胃部胀满、胃痛、烧心、嗝气等不适症状疗效显著,是浅表性胃炎、萎缩性胃炎、胃溃疡、消化不良患者的首选胃药,也是应对季节性、周期性、反反复复胃不适的良方。

读万卷书,行万里路。不论多远,前进的路上不要忘了带上摩罗丹。家中常备摩罗丹,随行护胃,温暖相伴。