

帮扶精准施策 助力脱贫攻坚

工行山东省分行扶贫攻坚纪实

当下,金融扶贫工作已经进入决胜冲刺阶段。为深入做好深度贫困地区金融服务工作,央行要求金融系统新增资金要优先满足深度贫困地区,新增金融服务要优先布设深度贫困地区。

针对这一现状,工商银行山东省分行(以下简称“工行山东分行”)深入贯彻落实山东省委省政府、监管部门金融助力脱贫攻坚的战略部署和工作要求,认真落实金融扶贫各项工作,增强贫困地区、贫困群众内生动力和自我发展能力,成效显著,截至今年6月末,精准扶贫贷款余额32.52亿元,较年初增加4.01亿元,贷款增幅14.07%,高于各项贷款增速7.35个百分点。

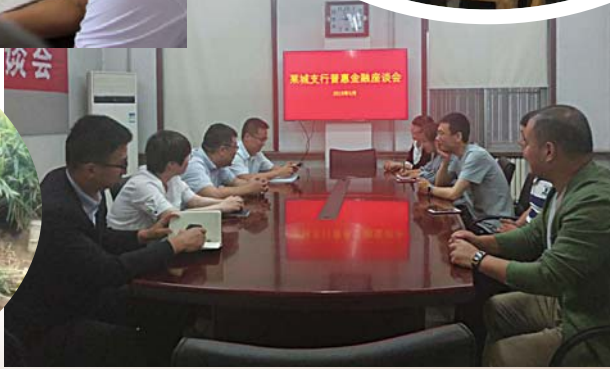
▶ 工行山东分行赵桂德行长到菏泽单县张集镇调研省派第一书记工作,走访慰问困难党员。

▶ 莱芜分行邀请泰丰集团及上游客户参加普惠金融座谈会。



▲ 工行客户经理向贫困户讲解惠农贷政策。

▲ 泰丰食品下游合作社大棚内收获生姜。



加强组织推动 强化协同推进机制

工行山东分行金融扶贫工作始终坚持党建引领,实施“一把手”负责制,靠前指挥,抓好组织推动和督促落实。年初召开了全行脱贫攻坚工作会议、普惠金融业务推进委员会,明确今年扶贫重点工作,重点目标,建立了各条线协同推进机制。同时根据党中央、国务院、监管部门和总行关于金融助力扶贫攻坚相关指导意见和工作要求,出台了山东工行做好乡村振兴暨脱贫攻坚金融服务工作24条意见,详细规划了我行金融扶贫发展路径和推动举措。

在扶贫工作作风方面,工行山东分行坚持实事求是、真抓实干,严防脱贫攻坚中的形式主义、官僚主义,把“严”的要求贯穿捐赠资金使用全过程,规范审批流程,加强项目监管,严格风险把控,确保项目质量,把扶贫工作作为巡视巡察的重要内容,确保经得起检查和检验。面对疫情,该行建立了助企客户经理工作机制,对纳入全国支持名单涉农扶贫企业执行不高于3.15%的年利率;加强与省农担合作,出台专项优惠政策,联合推出种植贷产品,支持农副产品稳产保供和春耕生产。

打造三农扶贫服务品牌 提供综合金融服务

乡村振兴与扶贫攻坚密不可分,乡村兴则农民富。工行山东分行紧紧围绕“五个振兴”,“打造乡村一二三产业深度融合、优秀传统文化熠熠生辉、美丽乡村彰显齐鲁风情”等乡村振兴齐鲁样板要求,全面打造山东工行“农e融”系列乡村振兴品牌。打造“农e贷”品牌,加大对乡村基础设施建设、美丽乡村、农业现代企业、农户等贷款支持力度,满足乡村振兴多样化融资需求,确保完成涉农计划。打造“农e通”品牌,加强乡村金融基础设施建设;围绕e支付、融e借积极推广涉农场景“e”服务项目;打造“银校通”“赛搏云”“智慧医院”等平台创新,提供综合金融服务工具。打造“农e购”品牌,以融e购电商平台为支撑,为小微农企商户提供线上产品销售新渠道,助力小微农企商户经营发展。

为满足农村各类主体多样化金融需求,该行积极创新涉农融资服务,推出了惠农贷、种植贷、乡镇医院“医保贷”、农村“电商贷”、农户“养殖贷”“青e贷”等多个涉农特色服务方案,已累计提

供融资支持2亿元。

3月份,该行成功为菏泽成武县党集镇郭楼村发放全省首笔“强村贷”50万元,为金融扶贫探索出一条新的发展路径,有效满足了扶贫类小微企业和贫困户多元化经营需求。

加大信贷支持力度 多措并举带动脱贫

目前,工行山东分行精准聚焦临沂、菏泽等重点贫困市的20个脱贫任务比较重的县(市、区)和200个重点扶持乡镇及2000个省扶贫工作村所在的深度贫困地区,不断加大金融支持力度。

工行山东分行在扶贫任务较重的分行还设置了扶贫专项贷款计划,积极帮助扶贫龙头企业、扶贫车间尽快复工;加大产业精准扶贫贷款投放力度,优先支持带贫益贫能力强、商业可持续的扶贫产业;发展农业供应链业务,通过带贫龙头企业、核心企业,将金融服务延伸辐射到上下游的贫困户;做好扶贫小额贷款的续贷和推广工作,对于符合贷款要求的贫困户做到应贷尽贷。其中,工行莱芜分行探索出以龙头企业带动金融扶贫的新路径,围绕农产品深加工行业,选定龙头企业山东泰丰食品有限公司,累计为其发放用于收购上游农产品的扶贫贷款2500万元。

当前受疫情影响,部分贫困地区农产品出现一定程度的滞销,工行山东分行开展消费扶贫“春暖行动”,各级行、机构结合食堂采购、福利发放,加大对贫困地区农产品购买力度;动员员工自愿购买,动员对公客户通过融e购“e福礼”电子券方式发福利;加强融e购扶贫馆建设,加大扶贫产品上线、促销力度,努力将平台打造成为销量可观、影响广泛、业界领先的扶贫平台。

创新扶贫贷款 满足扶贫多样化融资需求

“精准脱贫”是当前扶贫攻坚战法宝之一。工行莱芜分行积极响应中央扶贫政策,探索出以龙头企业带动金融扶贫的新路径,不断推动金融产品和服务方式的创新,不断满足旺盛的、多样化的乡村振兴和“三农”金融需求,重点支持扶贫涉农龙头企业,围绕区域特色农产品葱、姜、蒜的种植及深加工,充分发挥龙头企业(泰丰食品)在脱贫斗争中的带动作用,精准帮助农业上游贫困群众脱贫致富,促进了地区农村经济的发展,取得了显著成效,树立了国有大行的扶贫履责榜样。

泰丰食品是一家涉及农副产品收购、加工、储存、销售为一体的全产业链集团,销售市场遍及欧洲、美洲、中东、东南亚等60多个国家和地区,是山东省农业产业化重点龙头企业、位列中国农产品出口百强企业第19位,年销售收入达11亿元。一直以来与莱芜分行保持了良好的合作关系,据了解,目前与泰丰食品有长期供应关系的农户约35户,农村合作社约60家,建档立卡贫困户16家,如能壮大其规模,拓大对上游客户产品需求量,同时对上游合作社提供生产物资融资,将大大带动上游农户脱贫解困。对此莱芜分行主动上门推荐金融扶贫政策,得到泰丰食品的高度认可,双方一致达成金融扶贫合作意向。随后,针对泰丰食品上下游产业链上客户需求,该行为客户定制了切实可行的综合金融服务方案,同时为泰丰食品增加收购期专项融资。方案实施以来,当年便累计为泰丰食品发放用于收购上游农产品的扶贫贷款2500万元,极大的缓解了企业的资金压力,使企业在收购旺季到来之时有了充沛的流动资金收购货物,既壮大了龙头企业规模,同时也解决了农户、农村大量闲散劳动力、贫困人口就业问题,推动了当地经济产业发展转型,增强贫困户脱贫致富能力。

派员至乡间 打通扶贫最后一公里

真正的脱贫不仅仅是物质层面的,更是精神层面的。俗话说,物质扶一时,精神扶一世,只有从思想上激发贫困群众脱贫致富的信心与决心,才能真正打倒贫困,获得胜利。

工行山东分行作为扶贫力量的重要输出机构,除了金融扶贫之外,还先后派出数十名“第一书记”和数十支金融扶贫工作队深入乡间,打通扶贫的最后一公里,不但扶贫而且扶志、扶智,着力解决贫困群众没有本领的问题,增强他们的致富手段,从谋生技能上摆脱贫困。胡海生就是他们的代表之一。胡海生,中共党员,现年52岁,目前担任菏泽工行高新支行三级经理。自2017年5月份参与工行扶贫工作以来一直着手牡丹区小留镇马庄行政村的帮扶工作。在两年多的扶贫主战场上,他以高度的政治责任感和使命感全身心投入扶贫工作,以对党绝对忠诚的信念、坚定的政治本色、一心为民的公仆情怀、勇挑重担的使命担当,把群众当亲人,为群众解难题,用脚步丈量脱贫之路,带领村民真帮真扶,扛起脱贫责任,为工行扶贫工作竖起了一面旗帜。

在下乡包扶期间,胡海生经常与县扶贫工作队和乡村干部沟通交流,多次深入住户走访座谈,访贫问苦,询问贫困户身体状况并组织单位发起爱心捐赠活动,为50户建档立卡贫困户捐赠生活物资,胡海生陪同村干部亲手将捐赠物资一户户送到贫困户家中,与贫困户交心谈心,详细询问贫困户身体状况和生产生活情况,宣传扶贫工作好政策,鼓励他们坚定信心,在党委政府和工商银行的帮助下,自力更生,努力改善家庭经济状况,助力早日脱贫。一份爱心、一份感动,受到资助的贫困户无不感激地说:“感谢工商银行的关心,让我们生活得到保障,给了我们更大的信心,我们的日子会慢慢好起来。”

在所帮扶村,村干部这样评价胡海生,“胡海生同志深入基层,深入农村,深入田间地头,与贫困群众交朋友,真正带些“泥土味”,跟老百姓产生感情,结穷亲,了解贫困群众内心真实的想法,真正致穷的原因,刨根溯源究其因,把“穷根”真正挖出来。给贫困群众带来了致富的信心和勇气。”

胡海生的女儿去年硕士毕业,在外地工作,每次和女儿聊天,多是给女儿分享扶贫的故事。有次女儿回家,本想好好陪爸爸转转周边风景,到家开门首先映入眼帘的是胡海生留在书桌上的纸条:“女儿,半年没见真是想念,饭在餐桌上,自己先吃,很抱歉,爸乡村扶贫那边临时又有事不能和你一起吃饭了,对不起。——爸爸”。看到这个蕴含着浓浓父爱的纸条,女儿忍不住湿了眼眶。女儿说:“这就是我的父亲,一个忙碌在扶贫前线的父亲,一个具有浓浓扶贫情节的父亲,一个爱我疼我的父亲”。

扶贫是责任,是义务,更是一种情怀,胡海生甘愿把一腔热情挥洒在小留镇的乡间土地上。令人欣慰的是,胡海生的深情付出与奉献也得到了当地群众的尊敬和爱戴,他的帮扶工作也取得了实实在在的成效,在他的扶贫帮扶下,小留镇马庄行政村村民收入有了大幅提升,全村精神风貌也发生了可喜的变化,村民的获得感与幸福感受到显著提升。

胜利在望,然全功未竟。脱贫攻坚已进入决战决胜的最后冲刺阶段,工行山东分行将继续坚定信心不动摇、咬定目标不放松、积极行动不懈怠,决战决胜脱贫攻坚,进一步发挥金融助推脱贫攻坚主力军作用,汇聚金融扶贫资源要素,进一步助力脱贫攻坚提质增效,为脱贫攻坚战贡献工行力量。

(赵恒 庄绪政 魏晓)