



原本混得挺不错 偏要去做“山药哥”

返乡创业,他“种”出全国首家富锶山药基地



齐鲁晚报·齐鲁壹点联合
济南市档案馆共同发起

讲述人:庞冲



济南市长清区恒丰蔬菜种植专业合作社理事长,济南市青联委员、长清区新型职业农民协会副会长。近年来荣获长清区道德模范、长清区最美创业青年、长清区优秀农村实用人才(乡村之星)、长清区青年致富、长清区“好青年”带头人等多项荣誉称号。

2015年,原本在济南通信行业开有8家营业厅、生意做得风生水起的他,做出一个惊人的决定:返回老家长清区孝里镇去土里刨食。从来没有山药种植经验的他,将多年积蓄一把投进了黄河滩区,在这里建起占地500亩的全国首家富锶山药基地,先后获评山东省农业标准化基地、济南市蔬菜标准园等称号,他也被称为“山药哥”。是什么勇气支撑庞冲“逆行”创业,在创业过程中他又经历了哪些波折,做出了哪些创新,才最终迎来成功?请听来自他的讲述。

齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 郭学军 雍坚
通讯员 张呈柱 杨文斐
实习生 王子欣

做通信曾开8个营业厅

我是长清区孝里镇庞道口村人,出生于1982年。2004年,在东北财经大学行政管理专业毕业后,先在济南打工,干过安装工,修车工。2006年,我踏入通信行业。那时候刚刚兴起智能技术,我主要是做移动公司的合作代理商,最多的时候有8个营业厅。那些年,我在通信行业做得还行,收入也还行,多的时候一年挣个七八十万元。在济南买了两套房子,为了照顾我的孩子,我父亲、母亲都搬到济南的家里住,但我的爷爷奶奶还在长清老家庞道口这里住。看到我爷爷奶奶走路不方便,乡亲们生活还比较苦,我就想回老家创业。2015年,我开始实施创业计划。

种山药第一年赔了50万

准备回乡创业前,我开始出去到各个地方去考察,回来后研究土壤,看看咱这里的土地能种什么,最后觉得种山药是比较适合的。我最初承租的土地就是我们庞道口村的,2015年第一批土地是260亩。租金是每亩每年1000元,从2015年流转土地到2016年的山药种植,一共花了200万元,可以说,我是把第一桶金全部投入了山药基地。山药比较怕水,2016年七八月又赶上一场大雨,又是晚上下雨,工人又没法干活,我们没及时地把排水沟挖开,第二天,眼前一片汪洋,结果损失严重,十几亩地的山药被冲毁了,全年算起来,赔了50多万元。



看到山药长势喜人,庞冲笑了。 杨文斐 摄

当时,我一直在对自己说,一定要坚持下去。2017年,我改进设备,现在耕种的所有机械设备都是我自己改装的。通过改装机器和种植技术的提高,还有很多外在因素,基地的山药产量明显提高,挣了几十万块钱。上级政府领导看着咱做得还行,就给挂上了济南市蔬菜种植园的牌子,奖励了30万元。

山药生意越做越大

当年,我们就种两三个品种,慢慢地产量就提高了,经过筛选,现在基地主要种植适合咱这边生长的五六个品种。有九斤黄,亩产最高能达到13000斤,这种产品适合超市,就是价格低点,两块钱一斤;还有白玉山药,它不变色,适合炒菜煲汤;铁棍山药,是

老人比较喜欢的品种,适合打豆浆、熬粥、做饭、炖排骨,营养价值非常高,但是产量低,亩产4000来斤;还有西施山药,一般是南方客户要得比较多,成品能卖到四五块钱一斤;去年刚引进的一个改良品种叫赛西施,凉拌比较好。长清区农业局搞的服务不错,对咱的产品进行了无公害认证,我们也对产品注册了“孝心缘”商标。2018年,我的山药通过微量检测之后,是富锶山药,因为我们这边的水中含锶,种出来山药就富锶,锶是一种微量元素,可以促进小脑的发达,骨骼的生长,富锶山药还可以生吃,好多媒体也做过报道,咱这里是全国首家富锶山药生产基地,锶含量为2.83毫克/千克,是同类富锶山药中锶含量最高的。我们积极和超市对接,拿着

咱的材料、证书、合作社营业执照、山药检测报告和产品,去给他们看。让他们通过山东电视台农科频道给我们做的报道视频,告诉人家这里是济南市最大的山药种植基地,而且在全省也是数得着的……

慢慢地,这些超市就都开始和我合作了。因为有好产品,而且现在大型连锁超市包括酒店都想找生产基地,因为基地的产品质量是可控的,而且我们的产量也大,一年能产300万斤,这对超市来说是一个天文数字。现在,我们与华联、大润发、长清富群等超市及济南的超意连连锁快餐店都签有长期供货合同。另外,我们还通过社区团购和淘宝、微信小程序在网上进行销售。今年的疫情期间,多亏了社区团购这一块儿,那边儿销量不小,每天能销7000来斤。

用工来自附近七八个村

咱这个合作社的用工都来自附近七八个村的老百姓,最年轻的四十来岁,还有六七十岁的,大家在一起干活很热闹。合作社不仅优先流转贫困户土地,用工上,也优先聘用附近的工人和贫困户,我觉得应该是产业扶贫吧。现在,来我这里干活的贫困户较多,尤其是留守的妇女比较多,一般用人少的时候是二三十人,多的时候有六七十人,刨山药的时候,一天得一百多人。下一步,我们打算先做一个初期加工厂吧,把山药去皮儿,供酒店和超市,然后慢慢再做深加工,做一个加工山药片、山药粉、山药粉条的加工厂,这一块销售市场的前景是很不错的。这几年,我也出去让人代加工了一些山药粉、山药片,得到了当地和超市的认可,算是已经试验了一下。而且还在电商销售渠道卖了卖,产品没问题,市场反馈都很好。

安利荣登2020鼎革奖中国数字化转型先锋榜

本报讯 10月30日,2020鼎革奖中国数字化转型先锋榜评选结果揭晓,安利依靠开辟“数字驱动+线下展业+线上社交电商一体化”的新路径,不断探索传统行业在数字化变革下的运营新模式、持续提升客户体验,荣登榜单,获得2020中国数字化转型先锋榜年度典范

奖。获奖企业包括小米、联想、TCL等。该评选由清华大学全球产业研究院、《哈佛商业评论》中文版以及思爱普(SAP)共同发起,表彰历经数字变革与新冠疫情考验的数字化转型优秀案例,探寻中国企业数字化转型的创新之路。作为备受瞩目的年度数字化转型

大奖,鼎革奖已连续举办三年,今年吸引上百家企业报名,收到300余个成功的数字化转型项目。安利在2014年布局数字化、体验化、年轻化战略,2015年起三年内持续迭代社交电商平台,营销人员移动工作室、“安利云购”、“安利微购”相继上线;2019

年,安利全球数字创新中心、大数据创新中心、IT创新中心相继落户中国,打造矩阵式数字化战略,持续提升消费体验和客户体验,打造了一个突破传统直销、以数字化和社交电商驱动的“新安利”。安利目前超过90%的订单来自线上,超过80%来自移动端,引

领直销业态全面转型社交电商。2020年以来的特殊时期,安利利用直播带货、线上商城、线下体验馆、赋能安利营销人员依托OMO社群创业,通过线下线上充分融合的“新零售”变革,有效对冲了疫情影响,并化危为机。截至目前,安利本年度业绩与去年同期持平。(本记)

抓住秋天的尾巴,跟“壹起游直通车”赏红叶去吧!

10月24日,由齐鲁晚报·齐鲁壹点“壹起游”俱乐部精心策划的“壹起游直通车”首发团——泰安一日游圆满结束,游客们在导游的带领下,游览了泰山地下大裂谷;逛泰安老街,品美食,体验当地民俗文化;观看了非物质文化遗产——泰山皮影戏,体味皮影戏的乐趣和魅力……

11月7日(本周六),“壹起游直通车”再出发,让我们抓住秋天的尾巴,来济南红叶谷感受深秋之美。深秋的济南红叶谷,漫山红叶如火如荼,满谷秀色……走在铺满落叶的小路上,听脚踩在落叶的声音,赏远山簇簇红叶,来一场听觉与视觉的美好盛宴。

除了感受红叶谷的深秋,您还可以体验高空蹦极,观看恐龙展,穿山

洞喂孔雀,游船戏水,欣赏萨克斯独奏等项目。秋登万叶塔,登高望远,万山红遍,美不胜收。每逢深秋,红叶满山,层林尽染,形成景区独有的自然景观。游人穿行其中,可以真正领略到“霜叶红于二月花”的美丽景色。

行程安排:早济南指定地点集合,乘大巴车赴济南的后花园——南部山区红叶谷(车程时间约1.5小时),游览红叶谷景区(游览时间约5.5小时),下午16:00乘车返回市区,结束愉快的旅行。(含:往返空调旅游车、门票、保险;不含:午餐,景区内交通费、游船等小景点活动项目收费)

报名费用:99元/人
发车时间:11月7日(星期六)
电话:13165137869(同微信)

99元,畅游武松故里阳谷+东阿影视城

11月8日,齐鲁晚报·齐鲁壹点“壹起游”俱乐部联合猴开心国际旅行社推出2天1晚养生游,行程中参观名扬四海的阳谷狮子楼景区;走进《水浒》经典故事场景之中,欣赏幽默风趣的潘金莲、西门庆、武大郎舞台剧表演,再现千年传奇的宋代古城;玩转中国4A级影视基地——东阿影视城,走进白七爷的“大宅门”,让当年大宅门实景再现;上药王山摸寿桃,给家人和自己祈福;和小毛驴“约会”,看最帅的黑驴王子,坐驴车找回童年的自己。吃鲜靓的枣,品营养丰盛的阿胶宴等一系列丰富多彩的活动等您来参加。报名即送品牌拉杆车一个,每人每天一个防护口罩,全车每天消毒,配备额温枪、酒

精等用品。
本次活动详情如下:
1.凡55岁以上夫妻均可报名,2天1晚每对夫妻仅收取99元的来回豪华大巴包车费用,仅限30人,额满为止。
2.郑重承诺:全程零自费景点,含准四星高档住宿,含高标准特色餐,无任何强制消费。
发车时间:11月8日(星期日)
电话:13165137869
扫描齐鲁晚报·齐鲁壹点壹起游二维码加好友报名

