



理财骗局

自从11月3日大吵了一架后,这几天周丽美与丈夫张怀林就没怎么说过话。这一年来的类似的情况已经出现了不知道多少次。夫妻二人动不动就吵架,甚至摔摔砸砸,已经成了常态。2017年,夫妻二人通过新农财富有限公司襄阳分公司(以下简称新农财富)出借21万元积蓄,一年后获得了两万多元的利息。2018年年底和2019年年初,二人又相继出借50万和21万。不过这次,他们没有第一次那么幸运了。

## 出借71万只要回5万本钱,六旬夫妻背上沉重债务 被“投资”毁掉的晚年

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 陈晨 张国桐

### 70岁业务员天天鼓动她投资

3日晚上,周丽美在客厅的沙发上躺着,张怀林接到了一个出借人打来的电话,周丽美说了句“网不行”,没想到瞬间点燃了张怀林的情绪。他对周丽美说出了这一年常挂在嘴边的一句话,“都怨你。”周丽美也像往常一样分辩,“不是我情愿的。”

张怀林的情绪越来越激动,在茶几一头的他拿起了一把小椅子,朝着周丽美扔了过去。当时已经起身坐在沙发边的周丽美伸手指了一下,椅子砸到了沙发旁的另一把椅子上。随后,张怀林将茶几上的盘子掀翻,碎片撒落一地,这天的晚饭以这样的方式结束了。

张怀林和周丽美都是身形单薄的人。张怀林今年63岁,头发大部分已经花白,如今退休在家。周丽美比张怀林小5岁,白发并不比丈夫少。其实周丽美也已经退休了,不过她又找了一份在医院干保洁的工作。

很多人问她,咋这么大年纪了还出去打工。周丽美心里苦,本来她也打算辞掉这份工作,跟丈夫一起开着新买的汽车,出去钓钓鱼,到处旅旅游。可是,这些美好的愿望都成了泡影。

两人现在居住的是张怀林单位宿舍的回迁房,位于襄阳市樊城区,离汉江不远。此前,夫妻二人在江对岸的一处老房子住过几年,那里是张怀林父亲的旧居。

那段时间里,周丽美通过一位老同事的介绍,认识了一位70岁左右的老人。老人是新农财富的业务员,她向周丽美推荐了新农财富的资金项目。

“那时候她天天说,说得天花乱坠,非要让我们出钱。”张怀林说到这里,急得眉毛都皱了起来。

这个资金项目,实际上新农财富作为中间方,一边是投资人即出借人,另一边是需要资金的小微企业即借款人。新农财富向投资人宣传,投资一年,每月可获得1.2%的利息,到期后本金如数返还。投资的钱直接打进小微企业的账户,这些企业有房产厂房作为抵押。合同上也写明,如果企业不能按时还款,作为中间服务方的新农财富会替企业还款。

### 积蓄和亲戚的钱,先后全投进去了

周丽美起初是持怀疑态度的,张怀林更是强烈反对,“骗子多,不敢相信。”

但那位老人几乎天天来给周丽美推荐。除了鼓动和宣传,周丽美还被带着去听了两次讲座,每次讲座现场都有好多人,听人说投得早的都赚了。那段时间,周丽美接收到的所有信息,都是这个项目绝对不会有任何风险,还能赚钱。

于是,她下定了决心,投钱。

“比上不足比下有余。”这是张怀林对自己之前家庭条件的概括。

夫妻二人都有退休金,加上周丽美在医院的工作,每月加起来有七千元左右的收入。退休后的张怀林喜欢钓鱼,2018年3月,他花13万买了一辆新车,一是为了钓鱼方便,二是夫妻二人打算今后可以自己开着车到处去旅游。

几十年来,二人的积蓄也有三四十万。他们盘算着,再上上年纪,就花钱请护工来照顾。

周丽美有兄弟姐妹6人,她虽然文化水平不算高,但也是其中最有出息、接触到人最多的一个。父母的积蓄和几个兄弟姐妹的钱也交给了周丽美帮忙打理,有三四十万,每个月从她这里拿点利息。

作出要投钱的决定后,经过几次争吵,周丽美说服了张怀林。2017年,二人拿出了21万的积蓄。一年后,他们如愿拿回本金,还拿到了每月两千多元的利息。

尝到甜头的周丽美决定继续投资,加大投资,张怀林则认为,应该见好就收。

“人的心里不都是想着多赚点嘛。”周丽美再次说服了张怀林,这次,他们拿出了50万。不到两个月后,他们又拿出了21万。这些钱,除了他们自己的积蓄外,还有父母亲戚放在他们这里的钱。

“没跟亲戚们说,怕他们担心。”周丽美以为不会出现问题,毕竟有了第一次的成功。

第二次投钱是在2018年11月,第三次投钱是2019年1月。这两笔钱投入后,他们每月可以拿到八千多元的利息。但是这次他们没有像第一次那样幸运,这样如愿的日子到2019年11月戛然而止,再也没有过利息兑付,本金也拿不回来了。

### 原本恩爱的夫妻天天吵,甚至要闹离婚

不能如期兑付,新农财富总能给出一堆“合理”的理由。

周丽美记得,2019年年底,新农财富的一名主管又向他们推荐一个项目。这时兑付已经出现逾期,出借人们警惕了起来,提出要去项目现场看一看是否属实。

在此之前,大家没有提出过这种要求。“我还要上班,听课的时候讲师说公司有专门的调研员,都去替我们考察过了。”那时的周丽美深信不疑,但这时有人提出,项目有无合格证许可证等证件,“主管说证件还没发下来,所以我们就不相信了。”

本息无法兑付后,周丽美不得不向亲戚说出了实情。

亲戚的冷漠让周丽美本就难受不已的心情雪上加霜。为了还钱,张怀林卖掉了才开了不久的汽车。亲戚家一个七八岁的小孩事后曾对周丽美说,“二奶奶,卖了车你高兴吧?”“如果不是大人在小孩子面前说,小孩子怎么会说出这样的话呢?”这之后,周丽美回娘家的次数从每周一次变成了三个月一次。八十多岁的老父亲又埋怨她,“我都要死了你还不回来。”周丽美矛盾至极。好在亲人终归是亲人,渐渐地大家也刻意不在周丽美面前提起此事,怕她伤心。

这边,张怀林从之前的悠闲钓鱼人,成为一名“维权人”,还成了维权代表。

兑付刚出现问题时,张怀林还能找到新农财富的负责人,他用尽手段从那里要回来了5万块钱,但此后再也没有拿回一分钱。

本来脾气就有些急的张怀林,变得更加暴躁。每次外出维权无果,他总会在回家后与周丽美发生争吵。他心里有怨气,如果当初不是周丽美执意要投钱,他们现在的生活该如往常一样的悠闲。

周丽美和张怀林唯一的孩子20年前因为意外不幸去世,这些年两人互相扶持着过了下来,感情一直不错。但这一年来,每次在争吵时,张怀林却总是说要卖房,甚至还提离婚。

攒了大半辈子的钱没了,还在60岁的时候背上了债务。本钱要不回来,债务还不上,周丽美天天睡不好觉,她老觉得有东西压在身上,喘不过气来。

(文中人物均为化名)

## 74年种植历史,14000余亩生态基地,获中国、美国、欧盟检测机构的有机认证,双11敢比价 活动仅有7天! 齐鲁晚报码帮帮主文山直采,高品质三七全部给您抄底价



鲁超国简介

齐鲁晚报·码帮帮主-鲁超国 亲赴云南文山考察三七

“买三七满2斤,送价值150元  
长白山西洋参粉半斤”

恰逢双11购物狂欢季,齐鲁晚报·码帮帮主联合云南文山“苗乡三七”特举办“文山三七产地直销周”活动,以“正宗原产地高品质三七+全城抄底价”的特惠活动引爆济南市场。

历下区的张阿姨表示,“自己是吃了

全省免费包邮,支持货到付款,齐鲁晚报旗下严选平台,品牌护航,晚报码帮严格把控质量,让您售后无忧,购物更放心!

抢购  
电话

0531-85196551

15563358729

(8:00-19:00节假日不休息)

特价  
时间

11月6日-11月11日

全省包邮,支持货到付款

齐鲁晚报·码帮帮品:

买三七一定要选大品牌!

作为齐鲁晚报旗下的购物平台,产品的品质信誉一直是码帮帮品的命脉,哪怕不赚钱,也绝不能毁了自己的信誉。码帮帮主-鲁超国深入云南文山亲自考察严选,最终选择了与知名品牌“苗乡三七”合作。“苗乡

三七”始于1946年,源于三七核心产区云南文山。七十余年匠心浇铸,自有14000亩三七种植基地,与国内外30多家科研院所展开合作。2017年荣获国务院颁发的“国家科学技术进步二等奖”,2001年起相继通过中国、美国、欧盟检测机构的有机认证。

### 选择齐鲁晚报码帮 三七的八大理由

理由一:品质可靠,74年种植历史老品牌;  
理由二:一手货源,产地直供,价格合适;  
理由三:所售均为春三七,干度高,硬度强;  
理由四:纯正原色三七,不打蜡,不染色;  
理由五:精选完整足头三七,无虫害三七;  
理由六:获中国、美国、欧盟检测机构的有机认证;  
理由七:免费打粉,超细打粉机,更好吸收;  
理由八:齐鲁晚报码帮品质保障,售后放心。

### 双11前,按以下价格执行

同品牌全城比价,买贵退您差价

规 格	原 价	双11福利价
精选80头	298元	198元
精选60头	320元	220元
精选50头	350元	260元
精选40头	399元	299元
精选30头	550元	430元
精选20头	990元	759元
满2斤,送价值150元的长白山西洋参粉半斤		
满3斤,送价值300元的长白山西洋参粉一斤		
满5斤,送价值600元的长白山西洋参粉两斤		