



齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 徐玉芹

2月3日晚,部门同事问“老徐话高招”2020年全年的直播数据。实习生李若琰统计完惊呼:“‘老徐话高招’2020年一共做了100期,齐鲁壹点客户端收看量1000万整!”全年100期,齐鲁壹点客户端收看量1000万,这个期数和收看量有点巧,但不奇怪。

回首2020年,我们面临的是一场没有硝烟的战争。

去年年初,一场突如其来的新冠肺炎疫情打乱了人们的生活,也改变了高校的招生宣传方式。疫情之下,传统的高校招生人员进中学校宣讲无法进行,高中生进大学校园参观等形式也被阻断,急需一种新的招生宣传方式来补位。此时,2019年10月进入培育期、当年收

看量突破100万的直播栏目“老徐话高招”迅速出击,2020年3月7日起推出“招办主任访谈”。

凭借跑口十七年积累的专业经验、用户口碑,与齐鲁晚报·齐鲁壹点的平台优势,“老徐话高招”很快打开局面,在高中学校、高中生及其家长,与高校间架起网上沟通桥梁。2020年3月7日试水的首期——山东大学招办主任访谈,到2021年2月4日累计收看量已达20.2万;第二期山东师范大学招办主任访谈,累计收看量11.5万;第三期山东财经大学,累计收看量11.3万……凭借专业性、指导性、贴近性,“老徐话高招·招办主任访谈”很快得到多方认可,预约参加访谈的高校不断增加。四月份创新推出高端访谈——“校长访谈”、针对二级学院院长的“院长访谈”“云游大

学”等形式,节目热度继续升温。

节目得到认可的另一面,便是工作量迅速翻番。访谈密度最大的时候,连续两周时间周直播场次达到七场。有时一天直播三场。

与传统意义上的访谈不同,“老徐话高招”采用“沉浸式聊天”方式进行,全程不用提词器,这就需要主持人提前做大量案头准备。在访谈密度不断加大的形势下,准备工作大幅增加,提前查阅资料、与嘉宾沟通,提炼宣传点,串词……去年最忙的时候,有时走在路上都在串词。

访谈量加大,整个团队基本连轴转,有时还需要到外地拍摄。2020年4月下旬到青岛做直播的惊险经历,至今难忘。当时,三所驻青高校预约访谈。因为需要携带拍摄器材,我们决定开车前往。因为后面

还有高校排队,我们希望提前一天出发,两天时间拍摄,速战速决。4月24日上午,团队一行7人开车赶往青岛,刚进港沟高速入口,我的车因发动机故障在路上抛锚。车虽然坏了,访谈还要继续。7个人碰头简单一议,决定回市里租车继续赶路。看起来柔柔弱弱的同事向媛媛像个女汉子,开着租来的越野,在天黑之前把我们拉到青岛,没有耽误第二天的直播和第三天的录制。这件事我之前没有提过,现在每每想起,心里还是后怕。但那段时间,每个人都像战士,无惧无畏。

就这样,我们一路前行,没有时间回头。直到有一天猛一回头,看到了2020年,100期,1000万,以及无数认可。2021年,我们继续一起加油吧,像2020年那样,无所畏惧。

行业巨变下更要紧跟变化

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 黄翔

过去的2020年,被称为是极不平凡的一年。这一年对我影响最大的采访任务有两次。

2020年2月份,我前往武汉参加战疫报道,40天的时间,我跟着山东援鄂医疗队员同吃同住,一同前往隔离病房进行报道。5月底,我又参加了全国两会报道,这也是非常特殊的采访任务,“云跑会”“云连线”成为了新常态。

庚子记忆,与我而言,可以归结为一句话:紧跟变化。2020年春节前,谁也没意识到新冠肺炎疫情会发展成什么样,随着事态的发展,驰援湖北、驰援武汉成为了规模空前的大事件,“到前线去”也成为了萦绕在我们记者心头的职业感召。

2月20日傍晚,我与山东第十二批援助湖北医疗队一同登乘飞机抵达了武汉市天河机场。

进入隔离病房前,每个人必须进行培训,穿防护服必须严丝合缝,还需要戴上口罩和护目镜,一寸皮肤一根发丝都不能暴露。为此我在进入病房前把头发理成了近乎“寸头”的长度。

对我来说,最难的是采访病人,并不是因为感染的风险,而是从他们言语、神情中流露的感伤。但令人安慰的是,在医疗队员极为耐心以及暖心的照顾下,最后所有的病人都恢复了精气神,聊天中,他们非常热情地给我介绍武汉,介绍那里的美食美景。

报道前线医疗救治,反映山东医疗队工作是我的工作任务,但私

下我跟医护人员成了朋友,回来后我们聚了几次,聊起武汉,我们都想极力还原当时身处那里时内心的震撼,但总是只可意会不可言传。但我们都默认的一件事就是,结束了武汉支援后,对我们个人的改变才刚刚开始。

去年5月底,特殊时期的特殊全国两会,我被特派到北京参与报道。受疫情影响,齐鲁晚报·齐鲁壹点赴京报道全国两会的记者人数从十几人压缩至两人,从“面对面”到“屏对屏”,“云采访”成为常态。

记者无法进入会场和驻地,哪家媒体抢到代表、委员的有限采访时间,哪家媒体报道才能占据上风,抢人至关重要。2020年两会会期紧张,代表委员们日程安排密集,

采访时间必须“掐准点”;往年会场外“蹲点拦截”代表委员的招数已行不通,如何说服、约访对方,考验我们的沟通能力。此外,代表委员大多不愿重复同一话题,谁能抢到首发谁才能胜出。即便紧张,潮水变了你也不得不做出改变,逆水行舟不进则退。

前段时间,很多人盼望着2020年能够重启,但2021年到来后,大家更希望的是“牛”转乾坤。庚子年是各行各业变化剧烈的一年,个人的卫生习惯、生活方式变了,商业上线上经济站上了风口,新业态新模式快速迭变,媒体更是在剧烈提速转型,我的庚子记忆就是深度见证着这些突如其来的变化,并且让自己紧跟变化,这样才有可能扭转乾坤。

采访中感受人性与担当

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 郭春雨

写下这篇小札的时候,正值立春。

刚刚经历了一场感冒,体温37摄氏度,正好卡在“发烧”的线上,而且头疼,眼睛疼,嗓子更疼。半夜醒了,口渴的厉害。没找到水杯,直接拿起水壶一顿痛饮,发现嗓子不疼了。开灯找出温度计,体温已经恢复正常,心里有一些安慰——好了,是感冒。两天后第一次下楼,节气正是立春,满天满地的阳光晒得睁不开眼睛,心里想着,春天真好。

春天真好啊,2020年,每一个人都在这场前所未有的战疫中前行、坚持,抑或是失去或收获。走过之后才真正感觉,健康又寻常的日子,才是最幸福的日子,也是最需要为之努力的生活。

对于我而言,2020年也是全新开始的一年。2020年元旦入职齐鲁晚报,进入总编室从事夜班编辑工作。在编辑的岗位上审视记者工作,会对记者的工作岗位有更深理解。2020年6月重新转到记者岗位上,除了小康路上等大型策划的采访之外,主要进行深度新闻的报道工作。

这一年最幸运的是每一天都过着健康的普通日子,记者是时代的参与者,也是见证者。作为记者,见的人太多,想问题就难免复杂,就我而言,对一个人的人品做出“高尚”的评价是非常难的,在2020年中,感觉收获最大的是对“人性”有了新认识。

在牛忠楠的采访中,一开始联系采访并不顺利,在捐献了儿子遗体后,牛忠楠的父母面对村里的

种种“把孩子卖了”的流言纷扰,不愿意再接受媒体采访。曾经有县里的干部带着记者上门,老人当场崩溃把所有人赶了出去。

在小心地接触后,牛忠楠的父母同意了我们的采访请求。采访之初,我是怀着“这是一个新闻选题”的心情去采访,但是接触了牛忠楠的父母、家庭、同学、老师等人之后,我被牛忠楠这个已经离开的人深深打动了。多么懂事上进的孩子、多么淳朴善良的家庭!在后期的写作中,7000多字的稿子,我只用了半天就写完。我想,我写的已经不仅仅是一篇文章,不是为了报奖,更不是为了流量,而是为了记录,为了一个好人人都不能忘却的纪念。我要写,我要记录,我要去歌颂这种泥土一样淳朴的伟大。

2020年记者节的时候,因为在

外面采访,我随手发了一条“记者节快乐,想吃蛋糕”的朋友圈,牛忠楠的妈妈给我发了100元的红包,她说自己农村妇女识字不多,不知道年轻人怎么过节,自己虽然没钱,但是一定要让我领了红包,去买个小蛋糕。

这是我收到的最重的一次礼物。这个礼物让我对自己的工作也有了新的审视:做一名记者的意义,绝不是一份养家糊口的工作那么简单。记者在采访的同时,也经历着别人的人生,甚至可能会影响别人的人生。做记者一天,就要用认真、钻研、敬畏的态度对待自己的岗位,这是责任,更是义务,是最基本的职业道德准则。

春天已经到来。新的一年,惟愿健康、平凡,不辜负做记者的每一天。

见证买房路上的起伏与忧喜

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 王皇

2020年你买到心仪的房子了吗?身在济南的你,很可能会给出肯定的回答。而在这极不平凡的一年,在你实现住房小目标的过程中,很可能有齐鲁晚报·齐鲁壹点房产事业中心的陪伴。

这一年,济南的楼市迎来了“逆势上扬”,这个“上扬”不是价钱,而是销量。来自济南市房地产业协会的数据,这一年,有8.85万套新建住宅商品房成交,创下历史第二的好成绩。这背后,是超过8万户新老济南人圆了新房安居梦。

2020年的开门红来得有些晚,售楼处从年初受疫情影响而关闭,

到三四月迎来复工复产时,各大开发商都面临巨大的销售压力。我和我的同事们在线见证了房地产项目各大工地复工复产,见证了售楼处重启,见证了越来越多的购房者走进售楼处看房。

2020年“十一”假期,齐鲁晚报·齐鲁壹点房产事业部推出的假期《超级房探》短视频系列中,东部的部分楼盘出现了洽谈区满座的情况。相比国内部分量价都涨的城市,济南的楼市“量升价稳”,一个“稳”字贯穿始终。房价平稳,促销不断,对每一位心怀济南安家梦的购房者而言,是个好事。

这一年,济南的楼市经历了一个热闹的夏天,往年的六七月淡

季,销量远超前一年同期。不知你是否看到过我们写济南楼市以价换量、高价地也得随行就市降价销售的稿件,有没有在售楼处一波波的购房节中与我们的《超级房探》记者们偶遇。

但我知道,很多刚需购房者拥有了自己的小三室。同时,改善型住宅也迎来了春天,那几个热门改善楼盘价格坚挺,你有没有去样板间转转?

在销售压力极大的2020年,大部分开发商拿出诚意,以价格或者品质吸引购房者。但也有开发商“剑走偏锋”,和购房者玩儿心眼。关注济南楼盘的你,有没有看过我们对济南中粮祥云项目骗取预售

许可证,在开盘被叫停后仍线上开盘的报道,这一报道在济南乃至全国都带来了不小的影响,济南市行政审批服务局、济南市住房和城乡建设局、济南市城市管理局、济南市市场监管局纷纷介入调查,最后多部门对这个项目进行了撤销预售许可证、降低开发企业信用等级为C级的八大处罚,该楼盘的开发商和施工方都为扰乱房地产市场的行为埋单。

说了这么多,我是想说,不管是鼠年还是牛年,不管是庚子还是辛丑年,在圆安居梦的路上,齐鲁晚报·齐鲁壹点房产事业中心的每一位记者都会在你身旁。愿每一位购房者,在牛年买到牛气的房子。

『牛』转乾坤,成事在人