

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 巩悦悦

“与藕为伴”的21年

大年初二,孙华修又忙活起来了。今天闺女们回娘家,他一大早就下水踩藕去了,准备让儿子多烧几道好菜。

身着胶皮连体水裤的孙华修,正弯着腰、半跪在池内采藕,不一会儿,一条一米多长、大小均匀、雪白饱满的雪莲藕,就被他双手捧起。

自家种的藕长势喜人,阳光下晶莹剔透,闻起来沁人心脾。

“看我手上的藕,口感好吃,甜又面。”孙华修自豪地说,全省132家种藕基地里,乌北村被评为第一名,得了将近7万票。“这说明咱的雪莲藕很畅销,老百姓很喜欢。”

池里的藕,只要不拔出来,就都坏不了。什么时候想吃了,随时采出来,随时都是新鲜的,来年又会“呼呼长”。

记者注意到,孙华修拇指盖黑了小半截。原来,以前单纯靠人工挖藕的时候,除了靠脚去踩,手上用力是最多的,要是不小心把手指戳进藕里,很容易会别断指甲,那种钻心的滋味非常难受。

好在,现在基本都用上了高压水枪。水枪里灌满水,利用水压,把埋在淤泥里的藕“冲”起来,人只需要把藕捞出就行了。

第一个“吃螃蟹的人”

马踏湖区在起凤镇北边,乌

又鲜又甜的白莲藕,给乡亲们带来好日子

马踏湖边种藕人



孙华修手举自己种的大白藕,满脸笑容。

北村就在马踏湖南面。

20多年前,村里有种桃的,有种葡萄的,农民为了致富,想尽各种办法。村两委班子成员看得远,隔三差五就带领一众乡亲,去其他县里学习先进经验。正是在参观期间,孙华修学到了种藕技术。

初次试水,谁都不敢保证能不能成功,在这个情况下,当年50岁出头的孙华修,成为当地第一

家旱地藕种植户,同时也成为第一个“吃螃蟹的人”。

“种藕顶多半米一棵,行距三米一棵,养上之后该施肥施肥。”孙华修细心观察着“命根子”的变化,藕是一节一节长,一节比一节长。“第一节25厘米,第二节得30厘米,第三节就到了70厘米。荷叶一个比一个大,荷秆一个比一个高。”

半年以后,街坊邻居,鱼龙、夏

庄等地村民都来参观。头一年种藕,孙华修成功了。

阳历六七月份,一根根荷叶秆高约两米半,荷叶六七十厘米,整片藕池一片荷花,环境好,空气也清新。

越来越多的乡亲看到了甜头,陆续加入种藕大军当中。

红火日子背后的自豪

50多岁种藕,现在70多岁了,孙华修还在围着家门口的一方池塘转。他离不开藕池,藕池也见证了他的生活变迁。

21年过得真快啊,他原先的一头浓密黑发,如今已经变得灰白。辛勤种藕得到了实惠,家里盖起二层小楼,四个儿女也先后成了家,日子越过越有奔头。

说他“老当益壮”并不为过,70多岁的人了,精气神不输当年,下池踩藕也绝不含糊。但管理二三十亩藕池,确实是个不小的体力活,考虑再三,他决定只种八亩地。按他的话,“如果藕不赚钱,我就不可能种。”

有多赚钱?孙华修介绍,除去人工费、水电费、豆子等费用,一亩地纯利润少则六千元,多则八千元。

孙华修回忆,刚开始种藕没销路,都是推车到集市上论斤卖,现在在市里、县里、工厂里都从这进货。今年打了1050箱,一箱卖50元,根本供不应求。

“等到春暖花开之后,要把藕池里的脏东西全清理干净,不然好藕会烂到湾里。”孙华修说,沉淀下去的水,要全部抽干,重新再换新水养藕。每年换一次新水,长出来的藕品质才好。

采访过程中,给记者感触最大的,不是孙华修一年赚了多少钱,生活有了多大改善,而是在红火日子背后,作为乌北村民的他,内心由衷流露出来的自豪感。

天气逐渐转暖,村民们和雪莲藕的故事仍将继续下去。

因鱼得福,4年间她通过千余场直播将当地水产卖往全国各地 从打工妹到“东平湖直播一姐”

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 田汝晖

两个孩子的母亲

年二十八(2月9日),是年前镇上最后一场大集。解庆丽带着孩子赶集买了过年的年货,这对她来说,是一年中为数不多的休息日。

解庆丽的微信头像是她的两个女儿,照片里孩子笑得很甜,她最新的一条朋友圈,为女儿写下“悄悄长大”的文字。

解庆丽的老家在泰安市东平县老湖镇,紧挨着东平湖。初中毕业那年,解庆丽像村子里其他年轻人一样,选择了外出打工。

在一次相亲中,解庆丽和丈夫陈吉亮相识成亲,婚后不久解庆丽便怀孕了。在外打工的解庆丽早已饱尝想家的滋味,一想到即将出生的孩子,她做了大胆的决定:回老家。

为了方便照顾孩子,解庆丽开了一家网店。糟鱼、刀鱼、大鲤鱼、毛刀凤尾鱼……这些曾经解庆丽分都分不清楚的鱼,出现在了她的网店中。解庆丽本以为放到网上卖肯定有销路,可店里却没有多少关注度,这让一开始满怀信心的她有些发慌。

2016年冬天,解庆丽有了二女儿。当初为了孩子留下来的解庆丽,看着订单寡淡的网店,开始谋划着如何赚钱给孩

东平湖是《水浒传》中八百里水泊唯一遗存水域,是山东省第二大淡水湖。当地村民逐水而居,靠水吃水,世世代代以捕鱼为生。在成为主播之前,解庆丽并不了解捕鱼,甚至连划船都不会。

4年间,从打工妹到电商主播,解庆丽的身份发生了转变。1000多场直播,让她收获了响当当“东平湖直播一姐”名号。解庆丽还收购了当地十多户渔民的鱼,将当地特色的大鲤鱼、毛刀凤尾鱼卖到了全国各地。



正在进行直播的解庆丽。

子更好的生活。

从开网店到当主播

一条船,一部手机,一个支架,尚在哺乳期的解庆丽决定坐在自家停在东平湖边的渔船上,开始了她的主播生涯。和其他主播不同的是,她的直播布景十分天然:波光粼粼的东平湖水,船上

哒哒的马达声,青青的芦苇荡,甲板上解庆丽的公公婆婆正在撒网捕鱼,这一切是当地原汁原味的渔民生活。

“这就是我们东平湖的小银鱼,味道鲜美,大家看一看,今天发货,明天您就能吃上新鲜的鱼了。”渔船上,解庆丽一手拿着手机开着直播,一手抓着刚捕上来的鱼向直播间的粉丝介绍着……

于是,第一笔订单有了,收到货后买家评价:鱼很新鲜。

尽管一开始人流稀疏,解庆丽依然坚持直播。她人去哪里,直播间就建在哪里。白天出船捕鱼,晚上杀鱼打包,甚至是吃饭聊天,全程都在直播,甚至有时候一天连续直播十五个小时。她将公公捕捞的鱼直播拍视频,再上架到店铺,观看的粉丝数量越来越多,

店里回购率也高了,销量也涨得非常快。再到后来,一家人齐上阵,丈夫在后台负责监控平台订单数据,她和公公婆婆捕鱼回来再杀鱼打包,包装发货。一辈子靠捕鱼为生的公公婆婆以前想也不敢想,还没等船靠岸,鱼就被售卖一空。

因鱼得福的“直播一姐”

在同村人的眼中,解庆丽是个勤劳能干的女人。但如今,大家对她的认识还多了一层,那就是“和薇娅同框的主播”。

解庆丽火了,大家开始叫她“东平湖直播一姐”。在她的带动下,村里其他渔民们打捞的鱼都有了销路。以前,渔民打的鱼就靠在早市上等外地的鱼贩子低价收走,有时候鱼卖不出去还要把鱼放在水里养一晚上。如今,附近十几家渔民都会把鱼直接放到解庆丽的店铺上卖。

在解庆丽的网店,除了湖鱼,还有山鸡、松花蛋、咸鸭蛋等一些当地的土特产。这是东平湖禁渔期解庆丽想到的直播妙招,每年的4月1日至8月31日为东平湖禁渔期,这时解庆丽走到田间地头,直播农户散养的鸡、鸭子,还有农户亲手做的咸鸭蛋和粉皮。

如今,这位“东平湖直播一姐”用勤劳和智慧实现了自己的人生理想:通过自己的店铺和直播间,让更多人了解和爱上东平湖,也让更多的村里人留了下来,靠着捕鱼腰包鼓了起来。