



“市值管理”本是合规方式

最近几天,被爆料以“市值管理”名义进行市场操纵的多家上市公司股价暴跌。法律专家表示,“市值管理”本是一项科学合规的价值经营方式,但目前一些不法分子打着“市值管理”的旗号,从事内幕交易、市场操纵的违法行为。万商天勤(上海)律师事务所合伙人闵超然说:“在国内其实很多‘市值管理’的需求方都是大股东,他要抛售要减持。为了实现抛售的利益最大化,他希望股价有一个短幅的上扬,这时候他就会谋求一些途径,找一些中介机构,让二级市场的股价表现可以跟股东方的预期是一个同样的周期。”

随着这一事件的持续发酵,“市值管理”再度以充满争议的方式进入了公众视野。究竟什么是“市值管理”呢?它其实是一个管理学名词,指的是上市公司基于公司市值信号,综合运用多种科学、合规的价值经营方式和手段,以达到公司价值创造最大化、价值实现最优化的一种战略管理行为。而在A股市场里,不法分子打着“市值管理”的名目,却做着“管理市值”的不法行为,也让原本正常的“市值管理”再次被污名化。香颂资本董事沈萌说:“既然这些违法的行为都能够打出‘市值管理’的名义,那么肯定是因为‘市值管理’是一个正大光明的技术概念。其实,对于很多上市公司来说,绝大多数的投资者可能是缺乏对于上市公司一些基本面足够的技术分析能力或者说是经验。在这种情况下,上市公司进行这种‘市值管理’更多的是通过投资者关系、公共关系等各方面的手段,将自己的成长性、未来潜在的价值以更客观的方式推介到投资者的面前。另外,‘市值管理’其中的一个很重要的组成部分就是并购重组,这些其实也是为了夯实企业未来快速发展的基础。正规的‘市值管理’并不是以几天几周甚至是几个月作为一个

# 打“市值管理”旗号 挥“收割韭菜”镰刀

“私募爆料”事件引发关注, 一场针对“市值管理”的监管风暴正在来临

上周相关私募投资人在社交平台点名9家上市公司和3家券商涉嫌操纵股价,多个相关股票跌停。16日,证监会决定对相关账户涉嫌操纵利通电子、中源家居等股票价格立案调查之后,本周三证监会约谈了相关私募投资人。随着这一事件的持续发酵,“市值管理”再度以充满争议的方式进入了公众视野。究竟什么是“市值管理”呢?

相关链接

## 证监会对相关账户涉嫌操纵股票行为立案调查

继14日以答记者问形式公开回应并表明监管态度之后,证监会16日进一步宣布,针对近期媒体报道有相关方涉嫌合谋实施不法行为等问题,根据交易所核查情况,已决定对相关账户涉嫌操纵利通电子、中源家居等股票价格立案调查。业界评价,证监会此番响应迅速,行动有力,清晰传递了对证券违法违规行为“零容忍”的信号。



“操纵市场严重侵害投资者合法权益,扰乱市场秩序,必须坚决铲除这类市场‘毒瘤’。”证监会称,近年来,一些不法分子利用持股、资金、信息、技术优势,多方合谋实施操纵的案件时有发生。证监会将此类违法违规行为列为稽查执法打击的重点。

证监会表示,下一步,将坚决贯彻中央关于依法从严打击

证券违法活动的总体要求,对恶性操纵市场等违法违规行为持续保持“零容忍”态度,重拳打击肆意妄为、逃避监管的各类操纵市场行为,对于上市公司及实控人、私募基金、公募基金等相关机构和个人从事或参与的,证监会将会同公安机关依法彻查严处,绝不姑息。有关案件查处进展,证监会将及时予以公布。 据新华社

价格波动的周期,而是在更长的时间段之内,能够让投资者共同地享受到(企业)真正发展的红利。”

“市值管理”如何走入歧途

2015年,曾经的“中国私募一哥”徐翔因利用“市值管理”的名义操纵股价被抓,让“市值管理”这个概念走进了很多普通投资者的视野。作为私募证券投资基金,徐翔旗下的泽熙投资广泛参与定增,并深度介入上市公司战略运营,通过种种方式推高上市

公司股价,最终实现违法获利。而事实上,这并不是真正的“市值管理”。

业内人士介绍,此次爆料事件所暴露出的操纵股价的手法和步骤大致是庄家建仓一大资金锁仓一拉升股价一吸引散户跟进一庄家卖出,这一系列典型的违法行

为却被冠以“市值管理”名目,应当严厉打击。中国人民大学中国资本市场研究院联席院长赵锡军说:“行为分为两个部分:第一个部分就是他是否参与了合谋操纵市场或者内幕交易,如果说查实他参与了这些行为,那么他是一个典型的违法行为,必须受到应有的查处;第二个的话,这种‘分赃不均’式的举报方式不应该被美化,更不应该由此而逃避处罚。”

此前,证监会还发文表示,一旦发现相关公司和机构等从事或参与相关违法违规活动,将一查到底、依法严惩,并及时向社会公布。

小市值个股还能投吗

伴随着案件发酵,除了相关不法行为可能给投资者们带来损害外,A股市场里的另一个群体也“十分受伤”,那就是众多小盘股、小市值股票,它们近期承受了明显的抛压,尤其是ST股、壳资源股更是跌幅明显。

目前,一场针对以“市值管理”名义操纵市场的监管风暴正在来临。那么,对中小投资者特别是小散户们来说,要不要远离所有的小市值股票?沈萌认为,应该区别对待,投资者认真研究上市公司基本面,了解上市公司还是第一位,小盘股也能分享成长红利。“投资者也不应该因为事件暴露出来的一些见不得阳光的操作就因噎废食,对于所有的小盘股都呈现一个避之不及的状况。因为毕竟我们知道,很多上市公司都有一个发展的过程,特别是一些刚刚进行IPO的中小型企业,不可能要求它IPO的时候市值就已经有一两百亿这样的规模,很多上市公司仍然是从相对比较小的市值规模成长起来的。我觉得投资者应该是去更多地关注企业的基本面。如果它是一个刚刚开始起步,有很大成长动力,而且管理层对于整个业务发展也非常积极主动,我觉得这样的小盘股反而对于投资者来说会有一个同步成长、分享成长红利的机会。”沈萌说。

据央广网

# 快递车当婚车 淘宝店作嫁妆

曹县大集镇兴起结婚新民俗,一对新婚夫妻第一年就赚了十万多

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点 记者 时培磊 刘云鹤 张锡坤

你那里结婚送什么彩礼?在菏泽曹县大集镇,这里姑娘出嫁,嫁妆不是金银首饰,不是车和房,越来越多的家庭都把网店作为年轻人婚嫁的彩礼、嫁妆,用快递车当婚车。在大集镇党委副书记、镇长侯正亮看来,不同于过去很多地方动辄要送数万元甚至十几万元当彩礼,送网店解决了刚步入家庭生活的年轻人的生计问题,让他们有了持续创收的工具。

21日上午,在大集镇孙庄,28岁的孙国强正和妻子王玉曼打包发货演出服。儿童节是演出服的销售高峰期,从五月初,他们就忙碌了起来,而现在已经到了尾期。今年儿童节,他们卖出去了100多万元的货。“我们自己的一天就卖光了,得拿别人的货,每天能卖个几万块钱,利润有六七千块钱。”

结婚六年来,孙国强和妻子的生活发生了大变化,家里翻新装修了一遍,又买了家具,这些都没有花双方父母的钱,都是两口子赚的,而两人这些年也有了积蓄。“去年准备去县城买房,因为疫情,没有买,还是把钱投入到



孙国强和王玉曼(右)在自家淘宝店忙碌。

了生意上,现在我们正在建一个食品厂,做半成品的手抓饼,已经投了100多万元了。”

生活越来越好,生意也正在进一步做大,孙国强和妻子有今天好日子,这都源于结婚时随嫁的两个淘宝店。

据王玉曼回忆,她和孙国强

是经介绍认识的,之前孙国强在外打工,她自己跟家人经营淘宝店,2015年,俩人准备结婚。“当时就跟家里商量,那时家里也没多少钱,就想着把两个卖得最好淘宝店带过来当嫁妆。当时有个店铺都是四颗钻的。”

嫁妆的问题解决了,两家人就

商量起怎么迎亲。那时做淘宝,不管是发货、进料、买辅料,都是靠三轮车。王玉曼的第一桶金就是靠三轮车挣的。王玉曼就跟孙国强商量,用电动三轮车当迎亲车队。“当时跟家里说,肯定不同意,结婚一辈子就一次,怕委屈了我。别人都是车队来迎亲。”王玉曼就跟父母

做工作,慢慢父母也都理解,同意了个想法。

2015年“十一”期间,俩人举行了婚礼,5里地,十多辆电动三轮车当婚车,“穿的也是我们自己的表演服”,孙国强和王玉曼的特别婚礼引发了大家的关注。“没想到会引起这么多人注意,‘十一’结婚的挺多的,那些豪车车队都没人看,拿着手机拍我们。”

王玉曼说,他们结婚后的第一个儿童节,他们就利用这两个淘宝店赚了10多万元。“我们用这些钱把房子装修了一下,又买了家具,双方父母都没花一分钱。”在她看来,正是因为这两个淘宝店,才有了俩人今天的生活。如果让她在礼金和网店之间重新选择,她说自己当初还是会选店铺当嫁妆。“其实钱倒无所谓,如果有一个好的店铺,什么都能卖。新店经营起来很不容易,前期需要投资很多,老店已经有排名了。”

据大集镇党委副书记、镇长侯正亮介绍,近两年了,结婚送网店在镇上已经成为一种风气。“我们在前期发现了这个现象,就进行了引导,这是移风易俗,正好大家也有这个想法,不谋而合,如果大家思想观念不转变,也是很难做到的。”