



春华秋实，科研做在大地上

“农民”教授辛苦研发几十年，把成果无偿送给果农

他以科技促脱贫，深入田间地头，手把手培训贫困户、技术骨干3万余人次；他的每一个果树新品种的研发都历经十几年的时间，却把辛苦选育的20多个果树新品种及配套技术无偿送给果农使用；他研发的果树新品种和新技术在山东、陕西等省的丘陵地区累计推广种植800余万亩，新增社会经济效益100余亿元。

他就是全国脱贫攻坚先进个人、山东农业大学园艺科学与工程学院教授陈学森。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者
赵艳 张琪 李岩松 王开智

“一根棍儿” 助力苹果产业转型升级

“你看这满树的花儿。”4月9日，蒙阴县岱崮镇杨宝泉村果农田成有举着手机，兴奋地说，“我估计今年亩产能上万斤！”

6年前，田成有却对种植陈学森团队选育的苹果新品种有很多顾虑。田成有家的40多亩果园里是上世纪80年代开始种植的苹果树，到2015年已经30多年了，树势衰弱，病虫害一年比一年严重，结的果实个头小，着色也不好，根本赚不着钱。田成有迫切地想找到一个改造果园的办法。

在杨宝泉村，像田成有这样的果农不在少数，全村有近1000亩果园存在果园更新和重茬障碍的问题。蒙阴县果业局联系了山东农业大学的陈学森、毛志泉两位教授，希望能尽快解决全村果农的燃眉之急。

“我们这边是山区，以前栽的是长枝型的，都四五米高，这两位教授带来的‘龙富’是新品种，而且是短枝型的，才两米，这到底行



工作中的陈学森。

不行？”太多的顾虑让并不富裕的田成有不敢轻易尝试。

新品种推广是需要付出成本和代价的。陈学森拿出4万元钱购买了4000多棵“龙富”果树苗，团队成员毛志泉也自掏腰包，负责解决重茬障碍的菌肥，同时采用团队的一项栽培技术发明专利“三位一体的中国式宽行、高干、省力、高效栽培新模式”，良种良法配套，把树给田成有栽上。第二年，果树就开始结果，到第四年，亩产接近6000斤。

陈学森介绍，田成有的果园一开始种植的苹果是我国“红富士”品种的第二代，“龙富”品种是第五代，栽上树第二年就结果实，像一根棍儿，被中国工程院院士束怀瑞形象地叫“一根棍儿”。以“龙富”为代表的红色芽变新品种的示范推广，有效推动了苹果产业的转型升级。

“好看、好吃、好卖、好管”，新品种为我国苹果种植面积从1000万亩发展到目前的3700多万亩做出了重要贡献。

一树新梨 成新旧动能转换“利器”

“山农酥”梨是陈学森团队历

经15年培育出的新品种，具备个大、好吃、极晚熟、耐贮藏、抗氧化的特点，解决了我国梨产业主栽品种“晚熟不优质”的问题。

“‘山农酥’梨得到了越来越广泛的认可，‘山农酥’梨要转让，至少可以卖3000万。”山东农业大学科技处处长王中华说。陈学森明白知识产权保护的重要性，却还是把“山农酥”梨新品种及种植技术无偿转让给了省内的十几家民营企业，“我想吸引更多的企业，建立更多的示范基地，尽快将这个新品种推而广之。”

早在2017年，陈学森团队就联合山东一禾农业开发有限公司流转了济南市莱芜区杨庄镇何家庄村、杨家庄村、胡家宅村等周边7个自然村近5000亩土地，建立了“山农酥”梨示范基地。

对何家庄村而言，“山农酥”梨示范基地的建立，不仅增加了村民的收入，也为村子的发展带来了更多可能性。

如今，除济南市莱芜区外，“山农酥”梨在济宁市泗水县种植面积达到300多亩，在菏泽市牡丹区、高新区和单县等十余个县市区示范推广1万余亩，为山东省委、省政府实施“突破菏泽、鲁西崛起”战略提供了重要支撑。

一颗初心 铸就近40年的矢志不渝

1958年，陈学森出生在临沭县的一个农民家庭。从大学毕业留校任教，至今已近40年。

1997年，博士毕业的时候，没有科研经费，能用来育种的土地也不足，陈学森就拿出工资去建育种基地、建塑料大棚。没有钱雇人，他就自己拉砖头，挑水挑肥，栽上杂交种苗。“有一次，下了大雨，风很大，把大棚掀翻了，做实验用的杏儿落了一地，一些研究白做了，他就跪在那里，掉眼泪。”谈起丈夫做科研的艰辛，陈学森的妻子张艳敏也落了泪。

细心的人会发现，陈学森走路时，肩膀总是一个高，一个低。他说，这是长期挑扁担留下的“后遗症”。陈学森说，“2007年，开始研究红肉苹果，新西兰先有了一些研究成果，我就着急，想加快培育进度。肥料不足，就跑去泰安环卫处挑大粪，一上午就挑了60担子，肩膀被扁担压磨得血肉模糊。当时看果园的那个老头儿就说，没见过你这样的教授，纯粹是一个老农民，傻不傻？”

近40年间，抱着“服务三农”的一颗初心，陈学森主动对接国家重大战略需求，开展科技攻关和技术推广，主持国家863、973等项目31项；发表高水平论文262篇；在国际上首次揭示苹果起源、演化和驯化规律；拥有发明专利40多项；创建水果优质高效育种和生产技术体系，育成新品种20多个。多年来，他以科技促脱贫，深入田间地头，手把手培训贫困户、技术骨干3万余人次；把选育的20多个果树新品种及配套技术无偿送给果农使用，在山东、陕西等省的丘陵地区累计推广种植800余万亩，新增社会经济效益100余亿元。

2021年，陈学森被评为全国脱贫攻坚先进个人。

黎明保险经纪，消费者权益的专业守护者

—《保险真相》千场巡讲公益行

不忘初心，守护美好。

黎明保险经纪山东分公司在全国7·8保险公众宣传日来临之际，积极响应山东省保险行业协会开展的“保险五进入”号召，特别推出《保险真相》千场巡讲公益活动，走进社区、企业、学校、农村、机关，免费提供保险知识普及、保单托管、条款解读、风险评估等服务，为提高社会公众保险认知和维护市场信心尽绵薄之力！

伴随保险行业蓬勃发展，商业保险已成为企业和家庭的必要选择，但“有效供给不足”“服务方式落后”两大矛盾却日益凸显。

保险怎么买？如何买对保险？发生风险怎么赔？一系列担心，始

终是消费者绕不开的话题。其实买保险绝不是“签个字”那么简单，它需要做一个全方位的家庭和企业的风险评估：要考虑所拥有的保障情况、不同的财务收支、成员的身体状况、个人家族病史、不同产品条款等，尤其是发生理赔纠纷后怎么办，更是消费者关心的问题。买过保险≠拥有保险，从企业到家庭，从财产保险到人寿保险，因缺乏专业的风险管理分析，极可能会造成保障结构不合理，保障缺失或重叠，出现多花钱，甚至出现买错保险的严重后果。

黎明保险经纪是中国银保监会批准设立的一家全国性专业保险中介服务平台，总部位于北京，

全国已设立23家省分公司，逾4000名经纪人。始终遵循《保险法》118条之规定：保险经纪人是基于投保人的利益，为投保人与保险人订立保险合同提供中介服务的机构，充分发挥经纪人不可比拟的服务优势。

黎明保险经纪是您的保险“管家”：依托黎明保单托管系统，进行电子化识别，依据强大数据库，结合互联网技术，自动以家庭为单位进行精准保障分析，实现全行业保单一键报案服务，真正让理赔做到省时、省力、省心！

黎明保险经纪是您的保险“医生”：拥有合作供应商70余家，完整丰富的产品线。结合IDR顾问服务模式，像“医生”一样在精准的

风险识别和评估后为客户私人定制风险管理方案，买对才能赔好！

黎明保险经纪是您的保险“律师”：已为山东省近百个家庭协同理赔维权2000余万元，受到媒体的广泛关注。受邀济南生活频道录制“3·15保险消费维权”节目；淄博晚报对当地37万元的成功维权案例做了专栏报道；菏泽曹县得到协助理赔的客户，为表达感谢之情，为公司送去锦旗。

山东分公司自2017年9月成立以来，在总经理王花娣带领下深耕市场，取得了一系列成绩：2017年获保险经纪“先进集体”称号；2018年获山东新旧动能转换“典型企业”；2019年获山东省中介行业协会“十佳中

介”荣誉称号；2020年评为山东省保险中介四星级机构、山东省保险中介行业协会理事单位、最具影响力保险中介公司、中国山东网《山东民声》栏目“保险行业专家单位”，被客户称赞为“家庭风险管理好管家”。

讲诚信，不做假；讲专业，不折腾；讲规律，不跟风。这里有中国第一代保险从业人员、行业翘楚、海归硕士，还有律师、医生、金融高管等众多“身怀绝技”的人……你有情怀，我有舞台，欢迎更多社会精英加盟黎明。黎明保险经纪为客户提供涵盖全生命周期的服务，用高质量的风险管理创造优质的用户体验！

黎明保险经纪，消费者权益的专业守护者！