



□评论员观察

单纯把孩子留在学校看管,或者是继续教学活动,固然可以保障学生的安全,但并不符合学生成长规律,不利于学生健康成长,也跟家长的期望相悖。做好课后服务,需要教育主管部门、学校充分调动现有资源,也需要社会力量配合参与,丰富服务形式内容。

课后服务的一些原则不能违背

□齐鲁晚报·齐鲁壹点

评论员 张泰来

教育部13日召开新闻通气会介绍,课后服务将在今年秋季开学后实现义务教育学校全覆盖,努力实现有需要的学生全覆盖。课后服务推行“5+2”模式,即学校每周5天都要开展课后服务,每天至少开展2小时,结束时间要与当地正常下班时间相衔接。

义务教育阶段课后服务全覆盖,教育部这一表态给无数家长吃了一颗定心丸。孩子放学了,家

长依旧在单位“奋战”,自己无法抽身接孩子,更没有办法对孩子进行看管辅导,无奈只好将孩子送到辅导班,这是双职工家庭的普遍现状。送孩子去辅导班,让孩子从一个课堂转移到另一个课堂,花钱不说,也不符合孩子天性,不利于孩子的成长。这无论对于家长还是孩子,都心有不甘却又无可奈何。

学校提供课后服务为孩子接送难、看管难问题的解决提供了新契机。孩子放学后不离校,学校负责组织安排学生开展课后活

动,既解决了家长接孩子难题,也为孩子上不上辅导班这一问题提供了另一种选择。学校是专业教育机构,不论是从硬件还是师资,显然都比校外培训机构更权威,更能赢得家长信赖。

大家都不去辅导班,家长负担减轻了,也有利于家长放平心态,避免相互攀比给孩子身心造成伤害。可以说,课后服务全覆盖是多赢的举措,值得大大一赞。

教育部已经拍板表态,各地教育部门也应该积极行动起来,利用好暑假开学前的宝贵时间,

根据各自的实际,制订好开展课后详细服务方案。既要通过课后服务,为学生提供好托管解决家长的后顾之忧,又要着眼于学生的成长、发展,科学制定课后服务的内容,丰富课后服务的形式。

诚然,各地经济发展状况不同,教育水平不同,在课后服务的具体内容上难求一致。但不管具体实际如何,课后服务的一些原则不能违背。比如,课后服务不应该等同于简单的托管,也不该成为课堂的继续。单纯把孩子留在学校看管,或者继续教学活动,固然可以

保障学生的安全,但并不符合学生成长规律,不利于学生健康成长,也跟家长的期望相悖。

托管简单,服务不易。做好课后服务,需要教育主管部门、学校充分调动现有资源,也需要社会力量配合参与,丰富服务形式内容。在保障学生安全的前提下,在学业上,为学习有困难的学生提供帮扶提升服务,为学有余力的学生提供拓展的空间,通过丰富的文体、社团、社会实践等活动,为孩子的成长创造不同可能,实现学生德智体美劳的全面发展。

来论

□冯海宁

一颗假牙成本百元,但是种植一颗牙动辄数千元乃至上万元,这里面有什么门道吗?准备冲刺A股IPO的家鸿口腔的招股书透露了其中的秘密。招股书显示,2018—2020年,家鸿口腔主营业务毛利率分别为49.74%、47.58%和43.21%。从毛利率来看,口腔行业确实堪称暴利行业。

“种牙贵”早已不是什么秘密。种植过牙的人应该深有体会,而没有种植过牙的人或许也从媒体上有所了解。2017年全国两会期间,全国政协委员、某口腔专家的“种口牙相当于买辆宝马”之说引发热议。今年两会上,又有全国人大代表指出,种口牙相当于在县城买套房。凡此说法都指向“种牙贵”。

上述企业招股书,透露出“种牙贵”的原因,即口腔行业存在暴利。以该企业为例,连续三年的主营业务毛利率都高达40%以上,即便2020年受到疫情影响,也是如此。此外,固定全瓷类牙的毛利率分别达到了64.06%、62.82%和59.15%。这都远高于大多数行业毛利率,把口腔行业划入暴利行业没有异议。

相关研究报告显示,种植牙费用分配侧重医院端,即消费者支付的钱更多流入了口腔医院,而耗材费用占比不超过25%。也就是说,“种牙贵”不仅是因为有的假牙贵,也是因为口腔医院获得了不菲收入。所以,近年来,国内口腔医疗市场引来各路资本追逐,原因是,利润高、投资回报高、回报周期短。

有句广告词叫“牙好胃口就好”,可见牙是多么重要。从医学角度看,缺牙不仅影响胃口、影响咀嚼,还会影响说话和口腔美观。如果缺牙造成牙槽骨塌陷,不排除面部萎缩影响颜面。从某种意义上来说,种牙是缺牙群体的刚需。数据显示,从中青年到老年人群均存在缺牙,其中,年龄越大缺牙率越高。

当口腔行业存在暴利,无疑增加了缺牙人群种牙的经济负担。对此,已经有全国人大代表公开建议,将种植牙费用尽可能地纳入医保报销范围。不过,国家医保局在2019年的一份答复函中表明,非疾病治疗类项目如预防性、美容类(包括牙缺失修复、矫正等)的诊疗项目,不纳入医保基金支付范围。

笔者注意到,国家卫健委2019

年印发的《健康口腔行动方案(2019—2025年)》提出,“加快种植体、生物3D打印等口腔高端器械材料国产化进程,压缩口腔高值耗材价格空间”。显然,此举有利于缩小国产与进口假牙的差距,可减轻种植牙人群经济负担,也是对“假牙暴利”说“不”的一种方式。

除此之外,能否用更多行动向“口腔暴利”说不,值得我们思考。应当采取多种手段压缩口腔医院暴利空间使其适当让利于民。比如,以完善价格监管倒逼所有口腔医院运营成本和技术服务性成本费用明码标价。目前,公立医院相对规范,而民营口腔医院相关成本不太透明,以此来获取更高的利润。

再比如,能否借鉴集中采购经验,在口腔行业通过集中采购

降低种牙成本?近年来,不少药物和医用耗材通过集中采购使价格明显下降,如果向国内外采购假牙也借鉴这种模式,相信这种耗材价格会明显下降。如果面向国内口腔医院探索集中采购种牙服务,通过谈判、竞争挤掉暴利,也能为患者减负。

有的地方医保基金承受力较强,能否把牙缺失修复费用纳入医保支付,也是值得探索的民生课题。因为牙缺失修复不仅是为美容,还关乎口腔健康乃至身体健康。如果医保暂不考虑牙缺失修复,但能否为低收入者种牙提供补助,值得考虑。另外,鼓励口腔行业充分竞争,也是遏制暴利的良策之一。

投稿邮箱:qilipinglun@sina.com

临沂市福彩销售员于树学:不忘初心,积极奉献做公益

为展现全省福彩系统党员风采,山东福彩开展“为党尽职·为福添彩”专题宣传活动,讲述一线销售战线上党员的故事。

于树学是临沂市37132153站点的销售员,同时也是一名党龄7年的优秀共产党员。在福彩销售岗位上,他始终不忘初心,积极奉献,努力提升福彩销量,发挥党员模范带头作用。

2020年3月份,一位彩友到他的销售站购买了一张双色球彩票,当时是晚上7:30左

右,买完后便匆匆离开,出门上车的时候不小心把口袋里的钱包掉在了彩站门口。晚上9:30左右,于树学打扫卫生准备关店的时候发现了这个钱包,打开一看,里面有身份证、银行卡、发票和大约2000多元现金。

因为这位彩友是见过几次的老彩友,于树学马上通过熟人要了电话,通知了失主。第二天早上9点多,那位彩友去福彩站领回了钱包。当时彩友要把现金都给于树学表示感谢,

于树学笑着拒绝了,他说,“这都是应该做的。”

2019年7月16日,于树学还见义勇为救过一名落水儿童。那天,在路过许庄沂河大桥时,突然发现在河边玩耍的小孩不慎落水,他二话没说就跳了下去将这名9岁的儿童救出来。因为救治及时,孩子没什么事情,就是受到一些惊吓。事后孩子的家人送来了一万元的现金和一面锦旗,于树学没收现金,但把锦旗好好地保留了下来。他说:“我是一名党员,只要人民

群众需要我,我随时可以挺身而出。”

2020年疫情防控期间,于树学义务为街道站岗八十余天并捐赠现金3000元、军大衣六件、方便面五箱、火腿肠五箱,受到当地的表扬奖励。

于树学说:“作为一名光荣的共产党员,作为一名合格的福彩销售员,我做的这些都是应该做的,今后我还要再接再厉,为彩友服务,为社会福利事业做出更大的贡献。”



太暖心!“为福添彩”公益救助向患病教师伸出援手

7月7日上午,山东省福彩中心、烟台市福彩中心“为福添彩”公益救助团队走进烟台市芝罘区潇翔小学,为两名患病老师分别送去3000元救助金,鼓励他们勇敢面对生活。

救助扶危是中华民族的传统美德,面对患病老师,福彩伸出了援助之手。潇翔小学副校长魏茹霞代表两位老师接收了福彩中心的救助金,并表示了感谢。“此次与福彩联合帮助患病的老师,解决了老师的燃眉之急,改善了老师的

生活状态。”潇翔小学副校长魏茹霞说。

魏茹霞表示,受捐助的两位老师一直为学生无私奉献,爱校如家,病刚好就重返岗位,非常敬业。潇翔小学也非常重视对老师的帮助,开展“四位一体”帮扶,定期到老师家里走访,为老师做一些力所能及的事情。

山东省福彩中心“为福添彩”救助活动已连续举办多年,旨在帮助群众克服临时性、突发性生活困难。

刮刮乐新票“黄金时代”,在烟台开售不久,就有幸运彩友刮出头奖100万!近日,幸运彩友贺先生(化姓),来到烟台市福彩中心领走了大奖奖金。

当天中午左右,贺先生恰好路过一家福彩站,看店里贴着庆祝中出双色球二等奖的条幅,喜气洋洋的,就走了进去。“我购彩大约也有四五五年了吧,什么玩法都参与,那天我一进门,就看见柜台上摆着刮刮乐新票‘黄金时代’最高奖金有100万,我一下子来了

兴致,就买了1本试试手气。”买完之后,贺先生就在店里刮了起来,刮着刮着,心里“一突突”。

“这张彩票,我才刮了三排号码,就瞅着,‘我的号码’与‘中奖号码’相同,底下写着1000000!我一激动,心跳个不行。”贺先生连忙去找销售员确认,销售员恭喜他的同时,还不忘照了张照片发朋友圈,顺便提醒贺先生早点兑奖。

其实,贺先生这次中奖也是有一定机缘的,那就是因为

销售员的一句话。“本来我想买新票‘花满堂’的,它也有100万头奖,但是销售员说,‘花满堂’剩得不多了,不够1本了,正好我也相中‘黄金时代’,这么一想,我差点就错过大奖啦!”

贺先生表示,自己能收获百万头奖已经很幸运了,这也给予了他很大的信心,他以后会继续购彩,为福彩公益事业做贡献。至于奖金,他表示,自己还没有具体的规划,打算先存起来,给家人一个惊喜。