



# 视觉周刊



扫码下载齐鲁壹点  
A04-A05

齐鲁晚报

2021年8月15日  
星期日

记  
录  
美  
好  
瞬  
间

□ 组版：刘森  
□ 编辑：蓝峰



◀自己磨制的地瓜粉让品质得到了保障。

▶刚做好的粉皮在凉水里定型、折叠。



▲王明娥在直播带货过程中学会了很多“行话”。



## 粉皮触网 村播上岗



听到老客户夸赞她家的粉皮，王明娥格外开心。



制作过程中，王希燕的手不停地在开水和凉水间穿梭。



老客户来了，先吃一张粉皮再买了带走。

文/图 齐鲁晚报·齐鲁壹点  
记者 戴伟 张中

“鲜粉皮，好吃的鲜粉皮！纯地瓜面的，只要吃一次，你就会逢集都来买！”济南市西营大集上，王明娥的叫卖声和爽朗的笑声特别吸引人。

五块钱两张，从三年前开始，王明娥的鲜粉皮就卖这个价，从来不还价。这种“底气”来自真实的用料，地道的口味、传统的制作方法。三年来，她家的摊位前总是人最多，每集60斤粉，经常不够卖。

58岁的王明娥是济南南部山区西营镇一名地道道的农民。每逢西营集，她就和丈夫王希燕在家门前架起一个手工鲜粉皮和南山农特产摊位。而平时，她则做些干粉皮，和自家的散养鸡、农特产等一起放到网上售卖。

上个世纪80年代，王明娥就和丈夫在镇上卖木头、解木头，后来开起家具店，挖到人生“第一桶金”。三年前，因为对油漆过敏，王明娥关了家具店。可在家待了没几天，闲不住的王明娥又开始做起南山特色产品的生意。

疫情改变了王明娥的经营之路。去年正月十六那天，做电商11年的女儿王敏对她说：“既然不能出门，我就教你直播带货吧。”就这样，王明娥开始了手机直播销售农副产品。第一次直播带货，她销售的是上罗伽村滞销的脆桃，原本是想试试看，可没想到一周时间就卖出去5.8万斤！初战告捷，王明娥做直播的劲头更大了。

然而，方言妨碍了她和网友的沟通，于是，学讲普通话成了她做直播需要迈过的第一道坎。女儿教她普通话，将拼音写在白板上，她像小学生一样跟读，费了好大劲，才学会标准的“全国包邮，联系客服”。南部山区的领导给她出主意，就让她用当地话直播，她才驾轻就熟。

去年八月，她受邀接下了20天卖6万斤樱桃的任务，她以为有卖桃的经历，卖樱桃也是小事一桩。没承想，事情进行得并不顺利，她就每天想着各种方式推销，最后在助农公益直播的帮助下，提前完成了任务，给樱桃种植户带来57万多元的收入，自己也赚到16000元。

王明娥说，虽然年近花甲，但通过直播，她学到了很多。比如“行话”，她就信手拈来，自称为“大姨”，称粉丝为“宝宝”。再比如，为了在网上“拓展业务”， she 会把制作粉皮的过程以及农村的日常生活做成短视频发布，“吸粉”无数。