



编者按

煤炭,关乎工业生产,也关乎群众取暖,“保供暖”本月已经两次引起国务院常务会议的关注。今年以来国际市场能源价格大幅上涨,国内电力、煤炭供需持续偏紧,今冬明春电力、煤炭供求压力较大。
煤炭主产地供应情况如何?山东能源企业又是如何保供应的?又有哪些人离乡舍家不停忙碌着……齐鲁晚报·齐鲁壹点特派记者夏侯凤超、于悦深入我国西北产煤大省蹲点采访。即日起,本报推出重磅策划“千里寻煤”,讲述城市光亮和温暖背后的能源保供故事。

800公里之外,他们为煤而忙

煤价一周一变,山东寻煤人一天打100多个电话沟通保供



11个小时的颠簸,窗外从辽阔的齐鲁大地到雄壮的黄土高原,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者终于在次日中午抵达了我国动力煤的主要产区之一——陕西榆林。

在陕西,每天有大量的煤炭从这里运往山东,它们来自各个矿场,最终目的地是电厂、热企等,然后将光明和温暖输送到千家万户。今年以来,煤炭供应紧张。随着供暖季的到来,各大热企也在开足马力保供应。

在距离山东800公里以外的陕西榆林,一场山东的“煤炭保卫战”正在打响。



文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 夏侯凤超 于悦

37年第一次遇到这种局面

在电厂待了37年,周亚男第一次遇到这种情况。“煤炭的价格,一周一个样!”眼见着煤价越来越高,再加上供热季马上来临,厂里的储煤量到了最吃紧的时候,周亚男坐不住了。周亚男是华能黄台电厂副厂长,作为山东省第一座高温高压火力发电厂,毫无疑问,煤炭是电厂发电的“粮食”。

从济南到陕西,11个小时的车程,一路从齐鲁大地到黄土高原,周亚男的目的很明确——找煤。陕西是煤炭的富矿,榆林是我国动力煤的主要产区之一。据《2020年榆林市国民经济和社会发展统计公报》显示,2020年,能源工业占榆林规上工业产值的比重为80.4%。榆林,是当之无愧的产煤大市。

这不是周亚男第一次来陕西了。从今年3月份煤炭价格持续上涨以来,包括陕西、山西等在内的产煤大省是周亚男频频光顾的地方。“我干这行30多年了,这种涨势,还是头一回见。”周亚男掰着手指头,回忆着今年的价格。“去年12月还是每吨800元左右,今天已经到了每吨2100元左右了。”他说,“翻了一番还多。”

2021年春节过后,动力煤价格不断攀升。“3月份时降了几十元,但很快重新涨起来了,一直到现在。”能源市场供需矛盾等多重因素,导致了煤炭价格的上涨。而价格的日益增高直接影响着库存,也牵动着所有人的心。

从陕西将煤运到济南,靠的是一份从产煤地签署的合同。而这份合同要经历提报计划、走程序、做结算等层层审核,每一次价格变动,就意味着这样的流程要再重复进行一次。“过去价格比较稳定,变动的价格是按月计算的,现在可能一周就要变一次。9月份一个月就调了6次价,等于我们的工作增加了5倍。”

好消息是,从10月19日开始,国家发展改革委已经连发十多个文件,多措并举引导煤炭价格回归合理水平。

每天最多的时间都在找煤

“这个合同你再抓紧修改一下,尤其是价格,要反复确认。”还没跟厂里的同事挂断电话,黄台电厂燃料部主任赵毅就接到了另一个来自供应商的电话,他立马接起:“明天可以见面谈吗?我们再商议一下条款的内容。”

打完两个电话,赵毅的手机电量只剩了3%,从早上七点半到下午五点,他的手机里已经有了100多条通话记录,基本上来自三方:市场供应商、电厂同事、政府部门。

正是保供的关键时期,赵毅已经连续在陕西、山西等地驻守了两个多月,“我的任务就是寻找煤源,跟供应商签订合同,我们还有部分同事在煤矿蹲点,监督煤矿装车发运,协调不利因素。”

担起“寻煤人”角色的赵毅,每天花费最多的时间都在路上,煤炭市场的快速变化,

让他必须随时与供应商保持沟通。

“现在新增客户比较多,客户谈判,条款商定的难度都增加了不少。”赵毅说,他24日一早就开车从榆林去了太原,见了三个市场供应商,落实了本月的发运量和煤炭价格。400公里的路程,赵毅花了5个小时,又在第二天从太原赶回榆林。“我们身后不仅是一座电厂,更是济南这座城市。守好煤炭保障这一关,才能让我们城市的市民过得安稳。”

面对煤价上涨给行业带来的不利影响,稳煤价保供应成为当前的重中之重。此前,国家发改委发通知要求,发电供热企业和煤炭企业在今年已签订中长期合同的基础上,再签订一批中长期合同,将发电供热企业中长期合同占年度用煤量的比重提高到100%。业内人士分析,此举也将促使煤炭价格在合理区间波动,保障煤炭供给稳定。

据了解,在山东省发改委等部门的协调下,目前山东已和山西、陕西、内蒙古三个省份达成协议,争取到了一定量的煤炭供应来源。例如黄台电厂就在榆林新增了三家煤炭供应单位,“目前启动了一家,还有两家正在走审批手续,等全部启动后我们会再奔赴山西的阳泉、寿阳等地对接更多客户,争取在这个月底将煤炭库存提升到15天以上,正式供暖来临后库存提升到20天以上。”赵毅说。

忙碌背后是为了市民温暖过冬

在榆林,像赵毅一样的寻煤人来自全国各地。作为煤炭需求大省,山东的能源企业占有不小比例,矿场,是他们此行的目的地。去站台装货,和供货商沟通,每天的行程满满当当。

“我们有19个火力发电厂,现在派出大量的燃料调运人员驻外奔波,主要负责人也频繁到煤源地和供应商协调沟通。”华能山东电力燃料公司总经理丁顺昌说,他自己今年就有三分之二的时间在外度过,不断和煤矿对接发运价格,跟产地的地方政府沟通汇报,争取他们对煤炭供应的支持。

煤炭是供热的根本,寻煤人忙忙碌碌的背后,是为了保障山东父老温暖过冬。作为目前省内供暖的最大企业,华能集团山东分公司承担着全省3.3亿平方米的居民供热面积。这也意味着,每天各发电厂要有足够的存煤量。

陕西、山西、内蒙古三省,占到华能山东分公司煤炭来源的70%,公司在陕西、山西的供应商就有上百个。“受价格上涨、资源紧缺等影响,与之前相比,我们的供应商确实减少了,但更多集中在大型煤矿,厂矿之间的对接变多了。”

在政府部门组织成立的保供专班帮助下,包括华能山东分公司在内的企业一直在不断对接供应商,“我们在10月10日前签订了所有合作协议。”丁顺昌说,但是在煤炭发运过程中遇到一些问题,“现有的运力满足不了我们的计划量,导致兑现率不足,这也是目前迫切需要解决的问题。”

煤炭运储关乎国计民生,据了解,目前铁路部门也在通过增加煤炭运输车次,制

定合理的运输计划等,加大发电供暖用煤上下游企业对接力度,保障煤炭运量,让煤炭的供应和存储形成一条“稳固链”。

每一列运煤车满载的都是希望

和煤炭一并来的,是焦虑和压力。几乎每天上午,赵毅都要和联系的供应商进行电话沟通。货物确定了,合同确定了,但运力的紧张直接关系到电厂的煤炭数量。电厂需要每天把自己的需求报给山东公司,由山东公司汇集给政府部门,根据运力情况,对每个需求单位进行运力的分配。

这是一场暗中较劲的“抢煤”大战。一般70吨一车厢,一列车多的能有50车厢,一列就是3500吨煤。能多得到一列,就意味着自家的库存更多一些——除了每天的供电需求,保证供暖季前的煤炭储存,是每年这个时候都必须完成的任务,也是让市民得以安心的温暖保障。

一列车就是一列希望。市民的供电和供暖与煤炭息息相关,赵毅晚上睡不着觉,当前形势下,煤炭保供让他面临着前所未有的焦虑和压力。“有一天,我做梦梦见一列列火车运着煤来了,车上都是质量高的好煤,我激动坏了,这一激动,醒了。”赵毅笑了笑,这是寻煤人的常态。一车煤,在他们眼里,比任何东西都珍贵。

路上,赵毅接到了妻子打来的电话,问什么时候回家。“这边还没忙完呢,忙完就回去。”算下来,这一年,赵毅已经有200多天不在家了。和家人相聚的时间少了,但这些远在陕西的寻煤人也组成了一个自己的大家庭。“我们这群人,有的常驻在这里,有的一年就回去两月,很多个中秋、国庆,其实都是大家在一起过的。”在异乡的时时刻刻,一停下来,就容易想家。榆林和济南800公里的距离里,这些丝丝缕缕的温暖,充实着每一位在外奔波的寻煤人的心。

晚上八点半,赵毅准时蹲守在电脑前,打开“到达重车预报系统”,这里能查到第二天的批车情况。“每晚八点半会批第二天的车。”他点开批车情况,“明天3列,这下差不多了。”赵毅的房间里,几个人相视一笑,忙碌了一天,这是最抚慰人心的结果。

第二天,这些满载煤炭的列车,将出发前往济南,化作光明和温暖,走进家家户户。此时,800公里外的济南,万家灯火升起。

记者手记

寻煤人的坚持和执着

齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 夏侯凤超 于悦

伴随着凌晨的夜色,我们踏上了前往陕西的寻煤之旅。

不负11个小时的车程,我们在这里收获了太多感动。

我们在这里,看到了为争取煤炭而四处奔波、不辞辛苦的山东寻煤人。他们从千里之外而来,穿梭在西北各省份的煤矿和站台,盯着一列列载满煤炭的列车顺利发出。转过身去,他们又开始了下一次的联系、对接、寻找。他们说,自己不能停,因为这背后,是山东的光和热。

赵毅手机里有几十个群,都是各个供应商和供煤企业的联络群,每天,千千万万条信息汇总于此,这里是寻煤人的集聚地,煤炭价格的情况、每天供应的数字、发放的列车,这是寻煤人之间多年来心照不宣的默契。每多一列火车的煤炭,就意味着百姓的光和热有了更稳定的保障。

更多时候,寻煤之路是艰辛的,是开了11个小时之后爆胎的汽车,是无人荒漠旁的一碗碗泡面,也是每个节假日只能与家人视频相见的瞬间。

陕西榆林是产煤大市,这座城市和煤炭一样坚韧不拔。榆林被誉为“沙漠之城”,著名的毛乌素沙漠就在这里。而这片沙漠却已旧貌换新颜——现在大部分地方都长满了植物。沙柳、沙枣、柠条,这些在沙漠中扎了根的植物,在恶劣的条件下也在生长、挺拔、生机焕发。

此时此刻,来自全国各地的寻煤人,带着他们的坚持和执着、信念与奉献,因为他们的背后,都是当地百姓的光与热。



周亚男(左)、赵毅(中)在煤场了解煤炭装车情况。