

利安人寿重磅推出保险产品组合

打造产品+服务的大产品生态 为家庭财富保驾护航

近年来，利安人寿保险股份有限公司(以下简称“利安人寿”)充分发挥保险风险管理的核心功能和专业优势，努力把商业保险建成社会保障体系的重要支柱，持续增强人民群众的获得感、幸福感和安全感。

利安人寿为了满足人民群众对财富管理的迫切需求，公司各渠道推出了系列保险产品：

个险渠道

传家福终身寿险

是一款有效保额递增、保障贴心、规划灵活的终身寿险，可有效满足客户的身故风险保障需要，匹配其对财富传承性的诉求。传家福最大的特点即增额，从第二个保单年度起，有效保额每年按上一年度的3.8%保证递增。保单持有时间越久，有效保额会越高，可有效应对人身风险。除涵盖普通的身故和全残责任外，还针对水陆公共交通、航空和重大自然灾害三项特定场景下遭受意外导致的身故和全残提供额外

给付保障。保障终身，交费方式有趸交、3年交、5年交和10年交四种，可供客户灵活选择。

臻享福年金保险

是一款交费短、满期早、给付稳的年金险，为客户提供了可靠灵活的生存保障方案，有助于客户实现科学理性的财富规划。

交费方式可选趸交、3年交和5年交，保障期间10年。在第5—9个合同生效日对应日生存，可固定领取20%已交保费的生存年金，保险期间届满可一次性领取100%基本保额的满期金。当客户事业、家庭上面临资金短缺问题，可使用臻享福的保单质押贷款功能解决客户燃眉之急。短期投入即可获得稳定的现金流，有效匹配客户对生存保障水平和资金流动性的高要求。除单独投保外，还可搭配智赢人生终身寿险(万能型)(以下简称“智赢人生”)产品同时投保。

银保渠道

利安永吉终身寿险

是结合市场需求推出的一款增额终身

寿险。投保年龄广，出生满28天至70周岁均可投保；缴费方式多样，可支持3年/5年/10年缴费方式，客户可根据自身情况自由选择；有效保额持续增长，自合同生效起，产品有效保险金额较上一年度均按照合同约定的比例增长，直至终身；保障期限终身，被保险人可获得终身身故保障，同时，还额外享有高速铁路列车或航空意外身故保障。能够满足客户的身故保障、财富传承等多方面的需求。

利安寿终身寿险(尊享版)

这是一款年度保额每年3.6%逐年递增的终身寿险，它具有“三性两定一高”的特色。“三性”即递增性(年度保额每年3.6%递增)、灵活性(保单质押贷款)、传承性(可精准传承)；“两定”即确定终身保障、确定合同约定；“一高”：较高的身故责任(身故保障，最高为已交保费的160%)。

经代渠道

鑫利来增额终身寿险

一款保险期间伴随一生、集终身增额，高铁、航空意外多重保障于一身的专属终身增额寿险，既可以满足客户养老、

子女教育的保障需求，又可以实现资产保全以及财富传承的增值需求，产品灵活，因需定制。有效保险金额每年以3.5%复利递增，保单现金价值合同载明简单明确，温暖呵护更放心；可按现金价值80%贷款，解决资金应急需求；身故或身体全残，高铁或航空意外享有更高额保障，无后顾之忧；可根据客户需要，灵活规划，满足各阶段财富规划，操作便捷；可指定受益人及受益份额，充分实现财富传承；实现保险金信托对接的功能，为高净值客户综合解决财富传承的问题。另外，本险种可附加豁免保费以及附加住院医疗等险种，实现额外关爱，用心呵护，一生无忧。

多年来，利安人寿坚持“有价值、高质量、可持续”发展理念，围绕“深化转型，聚焦价值，持续盈利，防控风险”的发展主题，关注行业迭代、科技赋能，探索寿险销售渠道新变革。坚持“发展、价值、盈利、风控、党建”五大经营原则，运用“社会前瞻、行业定位、公司特色、市场重点、业务模式、团队文化”六个战略维度方法论，科学制定规划及举措，促进公司价值持续提升，奋力打造一家广受尊重的寿险公司。

人民银行济南分行营管部：积极构建网格化存款保险宣传管理机制

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 赵婉莹

2021年以来，人民银行济南分行营管部突出省会城市“社区(村)管理完善、机构网点遍布、宣传渠道畅通”的优势，在市县两级人民银行建立了网格化存款保险宣传管理机制。辖区4450个行政村、社区存款保险宣传实现全覆盖，累计受众人数达243.53万人次，存款保险宣传长效机制已初步形成，为营造良好金融生态环境打下了坚实基础。

依托投保机构与各区县政府、街道办事处(乡镇)、社区(村)联系密切的优势，人民银行济南分行营管部精准获取辖区141个街道办事处(乡镇)，4450个行政村、

社区的详细地址，并将每一个行政村、社区作为一个网格管理单元进行管理。依照“地域相邻、规模适度、方便管理”的原则，人民银行济南分行营管部和4家县支行组织辖区1258个投保机构网点对辖区行政村、社区存款保险宣传任务实施分区分包干负责制，确保每个社区、村均有对应的投保机构开展存款保险宣传。

人民银行济南分行营管部健全网格化宣传运行机制，印制“存款保险明白纸”宣传海报5000份，逐一派发至各机构宣传网点进行张贴，确保辖区各行政村、社区公告栏处均被覆盖；通过各村村委会、社区管理员或网格员将存款保险宣传图文及视频定期推送至村、社区微信群内。

与此同时，人民银行济南分行营管部指导5家农商银行借助辖区1633家助农取款点、1619名农金员贴近农村居民的优势，增强宣传内容的可接受性；与“全国先进基层党组织”——乐山社区综合党委签署党建共建协议，打造“党建+存保宣传”工作新格局，并推行“存款保险义务宣传员”助力开展存保宣传；联合部分机构开展存款保险助力乡村振兴、市老干部活动中心宣传文艺汇演、金融消费者权益保护公益讲堂以及泉城路商圈宣传活动；组织辖区4家县支行以及投保机构走进当地红色站点，面向革命老区农村居民广泛开展宣传活动。截至目前，深入红色站点开展宣传10余次，累计受众5000余人次。

此外，人民银行济南分行营管部持续完善网格化宣传保障机制，建立月度存款保险宣传台账和季度存款保险宣传简报，按月调度包括机构宣传完成情况、机构宣传受众人数情况等在内的辖区全覆盖工作情况，按季汇总辖区特色宣传做法，定期通过存款保险宣传微信群等方式进行通报，形成有效的宣传激励机制；不定期巡查辖区村、社区宣传进展，针对发现的问题给予投保机构相应提醒和指导，并对辖区4家县支行存款保险宣传开展情况进行现场督导。截至目前，该部累计约谈机构8家，约见机构相关负责人员18人次；巡查行政村、社区7个，确保网格化存款保险宣传落到实处。

财经资讯

山东财政收入迈上7000亿元新台阶

2021年，全省各级财政部门坚决贯彻落实中央决策部署和省委省政府工作要求，坚持积极的财政政策提质增效、更可持续，大力推动经济社会高质量发展，全省财政运行稳中向好、进中提质，全年财政收支目标圆满完成。

快报统计，2021年，全省一般公共预算收入7284亿元，迈上7000亿元新台阶，比上年增长11%。其中，税收收入完成5476亿元，增长15.1%，税收占财政收入的比重达到75.2%，为近年来最好水平。各项减税降费政策得到较好落实，全年为市场主体新增减负超过700亿元。财政支出保持较高强度，全省一般公共预算支出11709亿元，同比增长9.5%。其中，民生支出9243亿元，占一般公共预算支出的比重达到79%。教育、科学技术、社会保障和就业、农林水、住房保障等支出，分别增长9.6%、28.3%、14.8%、10.2%、29.4%，各项民生政策得到较好保障。

山东财政金融协同支持绿色发展

近年来，山东省财政创新财政金融融合方式，统筹运用国际国内两种资源，大力支持绿色发展。

一是推动设立绿色发展基金。完成与联合国绿色气候基金(GCF)、亚洲开发银行、德国复兴信贷银行和法国开发署谈判并签署协议，总计引用外资约4亿美元，设立山东省绿色发展基金，投入节能减排、环境保护与治理、清洁能源、循环经济、绿色制造等领域。目前，绿色发展基金首个投资项目已落地。

二是聚焦“碳达峰”“碳中和”战略目标，充分发挥政府引导、基金引领撬动作用，吸引社会资本支持新材料、新能源等重点领域。截至目前，已累计投资项目151个，基金投资163亿元，带动社会资本投资817亿元。

三是积极运用政府和社会资本合作(PPP)模式，促进绿色产业提质增效。截至目前，全省共有生态建设和环境保护等

绿色产业领域PPP项目54个，投资额525.21亿元，签约落地项目44个，投资额430.11亿元，落地率81.5%。

四是积极争取清洁发展机制基金支持。截至目前，全省共运作清洁发展机制基金项目20个，总投资52亿元，涵盖清洁能源、装备制造、集中供热、节能技改、绿色公交等重点领域，实现二氧化碳减排696万吨当量，助力传统优势产业提质升级，推动绿色低碳发展。

中国银行保险监督管理委员会山东监管局关于《中华人民共和国金融许可证》的公告

机构名称：兴业银行股份有限公司济南历山路社区支行
机构编码：B0013S237010021
许可证流水号：00922845
业务范围：经银行业监督管理机构或其他享有行政许可权的机构核准或备案并

经上级机构授权的业务。不得办理对公业务、人工现金业务及实物贵金属交易业务。

批准成立日期：2015年09月07日

机构地址：济南市历下区花园路306号泉景恒展商务大厦一楼

邮政编码：250000

发证日期：2022年01月11日

发证机关：中国银行保险监督管理委员会山东监管局

以上信息可在中国银行保险监督管理委员会网站(www.cbirc.gov.cn)查询

齐鲁晚报·齐鲁壹点理财社群开课啦

随着经济不断发展、国民财富日益累积,家庭财富管理越来越重要。鉴于每个家庭的资产状况、理财预期皆不同,且理财投资的渠道和方式又多种多样。如何理财,已经成了家庭必修课。齐鲁晚报·齐鲁壹点创建的理财社群应运而生,免费为读者用户提供系统专业的理财服务,树立正确的理财观念。通过系统学习理财知识,让每个家庭的资产得到合理优化配置,进而创造更加和谐美好的生活。添加客服微信号licai1588或扫码即可报名。

部分课程目录：

- ◆不会理财,吃了多少亏?
- ◆如何辨别投资陷阱。
- ◆定投=轻松加薪,你要不要?
- ◆保险别乱买,不花冤枉钱。
- ◆手把手教你查看理财工具。
-

更多精彩课程,报名即可学习。

适合人群：

- ①理财小白:想理财,却不知道从何下手。
- ②投资达人:做了很多投资项目,不赚钱反而还亏钱。
- ③白领一族:每月辛辛苦苦打工赚来的钱,却熬不到下个月发工资。
- ④宝妈、“工作狂”、无暇理财的人群。

报名时间:1月13日—1月20日

扫描二维码即可报名

