引进黑科技、培育新品种、打造文化IP……

垛石街道打造"番茄红"频频出新招

记者 丁群

建起七亩新大棚 用上智慧农业黑科技

穿过长长的通道,一间开 阔明亮的番茄大棚映入眼帘, 这里是济阳区垛石街道柿全柿 美果蔬种植家庭农场所在地。 绿油油的培育基地中,一排排 番茄呈现出鲜艳色彩,采摘工 人们正忙碌着将成熟的果实摘 下来,预备将这些果实拿到市 场上售卖。据农场负责人周昌 亮介绍,这间大棚占地七余亩, 长约三百米、高约七米,眼下正 是一年中番茄产量最高的时 候,也是他们最忙碌的时候。

"这间农场于去年建成,是 垛石街道目前最大的番茄培育 生产基地。"周昌亮说,仅靠人 力管理这间大棚效率低下,因 此他引进了各种智慧农业技术 来助力大棚管理。

与一般的大棚不同,在周 昌亮的番茄培育基地中,有一 条贯穿整间大棚的轨道,他介 绍,在棚内铺设这条轨道,是为 了运行由他亲自组装的轨道运 输车。"以前常见的番茄运输方 式,是把采摘好的果实装进袋 子里,一批又一批往外运,这样 不仅效率低,人力上的耗费也 比较大,并且人在走动时产生 的颠簸,难免会挤压、损坏部分 果实。"如今,利用这台轨道运 输车,周昌亮表示,他们一次就 能装载三个果筐,沿着地面的 "行进轨道"安静前进,平稳且 速度快,极大程度上提高了蔬 果的运输效率,也减少了果实 的受损数量。

除轨道运输车外,周昌亮 还引用了水肥一体化智能灌溉 系统,据了解,水肥一体机是一 种将灌溉与施肥融为一体的农 业新技术,它可以通过传感器 采集传回的信息,判断分析番 茄根茎的需水量,自动滴灌,既 节约了人力,又节约了成本。 "引用了这个系统,为我们节约 了60%以上的灌溉水,50%以上 的化肥。

在智慧农业技术的帮助 下,周昌亮说,他们现在每天平 均能够采摘一千余斤的番茄果 实,产品拿到济北瓜菜批发市 场上去卖,远销北京、天津等50 余个城市,才不到一年的时间, 就回了本。

追求口感与品质 欧洲熊蜂来帮忙

周昌亮的番茄培育基地 中,种的是垛石街道多年以来摸索出的"王牌品种"——粉贝 贝。粉贝贝又有一别名,叫做樱 桃番茄。"垛石街道地处北纬37 度黄金水果带,最适合种植的 水果品种便是番茄,而粉贝贝 又是我们这里产量最高的一个 品种,具有色泽鲜亮、鲜甜多 汁、营养丰富的特点。"周昌亮

作为一名90后,周昌亮之 前也像许多年轻人一样在外打 工,他的父亲则是一名具有二 十余年番茄种植经验的老果 农。为了把家庭农业继承下去, 周昌亮决定回乡创业。在父亲 的帮助下,周昌亮建起一座全 新大棚,在这个全新的大型培 育基地中,周昌亮也带来了很 多"新鲜血液"。除了智慧农业 黑科技,周昌亮还做了一个大 胆的尝试。



济阳区垛石街道有着"长江以北最大的优质生态番茄种植集散基地"之称

有着"长江以北最大 的优质生态番茄种植集散 基地"之称的济南市济阳 区垛石街道,于近期迎来 了番茄丰收季。"红色是多 彩垛石的底色,番茄是红 色垛石的珍宝。"近年来, 垛石街道不断引进黑科 技、培育新品种、打造文化 IP,在开拓"番茄红"产业 链条道路上,频创新"招"





▲柿全柿美果蔬家 庭农场中的欧洲熊

▲占地七亩的番茄培 育地一眼望不到尽

"我引进了四百五十只欧 洲熊蜂,希望通过这种方式,更 好地为花朵授粉,提高果实的 品质。"周昌亮说,最开始的时 候,他也有顾虑。担心授粉效果 不理想,影响到果实产量,但经 过一段时间的实践摸索后,他 发现自己这些担心是完全多余 的。"使用熊蜂授粉一段时间 后,我发现果实产量不仅没降, 而且果实富含种子,口味提升, 果实更加饱满,吃起来口感爽 脆,酸甜可口,番茄红素约是普 通番茄的十倍。'

走进周昌亮的番茄大棚,既 能看到种植户们在进行修杈、盘 蔓、劈叶等工作,也能看到熊蜂 轻盈的身影盘旋田中。人工与熊 蜂相结合的方式 计周昌亭种植 的番茄在口感与数量上得到双 重保证,也让他在短短一年时间 内脱颖而出,成为一名娴熟的家 庭农场主理人。

点对点走高端营销 靠品种、质量取胜

张斌是垛石街道另一名出 色的番茄种植户,他以主理人 的身份经营着济南市百盛兴农 蔬菜专业合作社,在他的番茄 大棚中,则是另外一派繁荣景

"这间大棚占地一亩多,种 有四十多个品种的番茄,颜色、 个头各异,我们也叫这间大棚 为'彩色番茄大棚'。"包含垛石 番茄的王牌品种粉贝贝在内, 张斌还引进了来自法国、瑞士、 韩国、日本等多个国家的有机

番茄品种,秀太郎、釜山88、金 色柠檬……这些番茄都有着好 听的名字,口感上也各有特色。

"有的品种口感更脆,有的 品种则更糯,有的品种口感甘 甜,有的品种则酸中带甜。"张 斌摘下几颗成熟的草莓番茄介 绍,这款草莓番茄个头更大,酸 甜适中,也是一款新晋网红。

普通的番茄五六元一斤, 张斌种植的番茄能涨一倍,在 高昂的价格背后,是质量的保 证。据了解,张斌开通了线上销 售渠道,通过客户群的建立,实 现点对点营销。"一般顾客指 定品种与斤数,我们进行采 摘、包装后进行寄出,回头客 非常多,基本上尝过我家番茄 的顾客 就会一直从我汶汀 购。"张斌说,以今年为例,订 购秀太郎的顾客非常多,而他 们也在不断探索、尝试新品种 的培育,通过先进的农业科技 和精心的培育照料,为顾客持 续带来新体验。

发展IP与品牌 打造垛石番茄名片

自2000年起,垛石街道便 已开始探索番茄的发展道路。 凭借得天独厚的种植条件,从 最初的几十个大棚发展至今, 现在垛石番茄的常年种植面积 稳定在4.5万亩左右,共有高温 蔬菜大棚、大拱棚数量1.4万 个,让番茄一跃成为群众增收 致富的主导产业。

据了解,2021年,垛石番茄 的年产量达到4亿斤,年产值超 过13亿元,成为长江以北最大 的优质番茄生产批发集散基 地。辖区番茄专业合作社127 个,从事番茄种植的农户达 7060户, 占农户总数的32%, 从 业人员近2万人,单棚收入13万 元左右。而垛石的目标,却没有 止步于此。

据垛石街道办事处副主任 张梓林介绍,目前垛石番茄产 品不仅远销国内如北京、天津、 上海等50多个大中城市,还出 口至俄罗斯、韩国、日本等国 家,在科技上自创"25节点育 苗法",应用自主研发的智能 设施设备,实现数字种苗生 产,在生产与销售上双管齐下, 而今垛石还要积极探索品牌的

"我们推出'番朵朵'卡通 形象,让垛石番茄品牌更加具 象化。"高质量发展论坛、星推 官招募活动、公益活动、文创征 集大赛……除此以外,张梓林 介绍,他们还举办了众多活动, 以提升公众参与度,进一步提 升了品牌知名度。

据了解,垛石番茄共获得 过4次中国绿色博览会金奖, 并参加首届"中国农民丰收 节"大型直播活动,同时,实施 "互联网+"战略,通过与京东、 抖音等平台合作,运用新媒体 技术推广"垛石番茄"品牌。 '下一步,我们继续深入探索 乡村振兴产业发展路径,以番 茄全产业链建设为核心目标, 打造济阳乡村振兴样板,擦亮 '中国番茄之乡'的名片。"张 梓林说。

本报4月28日讯(通 讯员 骆慧娟) 为持续 巩固拓展脱贫攻坚成效, 济北街道强化措施,提升 帮扶责任人业务能力,扎 实推进帮扶工作取得实

梳理最新教育、医 疗、就业等各项扶贫政 策,将其发放到帮扶责任 人手中,让帮扶责任人熟 悉掌握扶贫政策、帮扶职 责、工作任务

定期举办政策培训 会,由街道业务骨干对帮 扶责任人进行集中培训, 通过政策解读、现场提 问、讨论交流等形式开展 培训,使帮扶责任人准确 掌握最新政策,进一步提 高帮扶责任人的业务素 质和帮扶水平。

动员帮扶责任人每 月走访脱贫户,通过入户 查看、询问、查阅资料等 方式对帮扶信息进行核 实,向脱贫户宣传讲解各 项惠民政策,了解脱贫户 的诉求,积极帮助脱贫户 解决实际生活问题。



拾金不昧的店主国贞民

本报4月28日讯(通讯 代钟煜) 近日,新市 镇商户大胡子水饺馆店主 国贞民在店门前捡到一件 衣服,衣服里面有一个钱 包,钱包内有现金若干、四 五张银行卡、驾驶证和身 份证。根据身份证信息得 知,失主为新市镇西油村 人。国贞民第一时间通过 多种方式积极打听,反复 核对信息寻找失主,最终 通过一名认识失主的村 民,把衣服和钱包物归原 主。

国贞民表示,自己已 经有过多次拾金不昧的经 历,这是举手之劳的小事, 也特别能理解失主急切的 心情,所以都是第一时间 想办法联系失主归还给。

大胡子水饺馆店主国 贞民的行为,不仅是个人 高尚道德情操的体现,也 是新市镇良好社会风气的 展示,他用实际行动彰显 了优秀品质,树立了榜样, 传递了社会正能量,温暖 了人心,也为新市镇增添 了一分风采。



扫码下载齐鲁壹点 找记者 上賣点

昧

编辑:彭传刚 组版:刘燕