

近10种农特产品将搭上“直播快车” 济阳街道用电商直播助力乡村振兴

通讯员 梁越

电商平台 打开甜瓜销售渠道

谈及济阳街道的电商之路，必须从宋家村说起。“世上最甜蜜的味道，是爱。而清脆可口、香甜软糯的‘甜蜜蜜’济阳甜瓜，能给你比甜蜜更甜蜜的味道！”宋家村地理位置优越，雨水丰沃，阳光充足，拥有精品瓜果所需的自然条件，“甜蜜蜜”甜瓜也从2012年起成为村民的致富瓜。

为了进一步激发发展集体经济的内生动力，壮大村集体经济，宋家村于2017年注册成立了种植专业合作社，并充分借用交通方便的优势，采取甜瓜种植+电商销售的模式，村民只要有一根网线、一台电脑，登录一个平台，足不出户就能将青翠欲滴、香甜可口的“景甜五号”甜瓜卖到千家万户。尤其是新冠肺炎疫情发生以来，农产品流通和消费受到一定影响，甜瓜面临滞销风险。村委会再次借助电商平台，拓宽农产品销售渠道。

“电商平台的价格相较实体店优惠很多，直接送货到家省时省力，加上我们的产品质量和口碑都很好，销路很快就打开了。这种发展势头让已经掌握技术的瓜农信心十足，还没掌握的也在努力学习如何进行电商创业。”宋家村党支部书记、村委会主任张传平说。

宋家村借助电商平台打开甜瓜销售渠道的事例，不仅让老百姓增收，更拓宽



济阳“甜蜜蜜”甜瓜走进直播间。

电商不仅可以帮助群众脱贫，还能助推乡村振兴，大有可为。近年来，济阳街道大力鼓励农民朋友充分利用手机这个“新农具”，把流量变现为“新农资”，直播转化为“新农活”，通过直播带货的方式，持续拓展农副产品的销售渠道，助推街道经济高质量发展。

了街道干部助力乡村振兴的思路。“老百姓种植的黄河大米、圣女果、草莓，制作的高楼麻花、老面馒头同样也可以通过手机直播带货，宣传销售到全国各地。”济阳街道稻花香黄河情综合党委书记姚永梅说。



济阳街道建成银山网络直播间。

让老百姓足不出户 就能赚到钱

“直播带货”助力乡村振兴，需持久发力，保持农产品畅销无阻。其中，人才是第

一资源，创新是第一动力。这就需要以多形式、多渠道挖掘培养本土人才，建设一支能够理顺机制、让直播带货乘风而起的产业发展“乡土领军人”队伍。

作为街道旅游资源、农特产品资源最为丰富的稻花香黄河情综合党委率先在抖音平台开设了“稻花香黄河情”抖音号，并调动多名“90后”“00后”乡村振兴专员拍摄各种短视频，或是美丽乡村介绍，或是工作日常，或是农特产品推荐，一时间吸引了众多粉丝关注，不少市民观看后借助五一、十一假期来此打卡旅游。

为了打造专业队伍，八里村第一书记多次组织协调专家在八里村开展直播带货培训会，围绕短视频策划、拍摄、剪辑技巧等内容展开，并且结合生动的案例对视频拍摄技巧、素材选择、品牌宣传等方面进行了详细讲解。学员们对抖音有进一步的了解，对新媒体拓宽宣传、销售等渠道也有了更深入的认识，为下一步街道基层区域经济发展奠定了良好的基础。

“为了保证农特产品全年不断档，我们根据季节挑选了甜瓜、圣女果、草莓、麻花、豆腐、老面馒头等近10种产品，所有准备工作已做足，本月就要正式开启直播之路了。希望通过我们的直播，让老百姓足不出户就能赚钱。”姚永梅说。

据了解，近年来，济阳街道对标省市大数据+产业链培育方向和发展要求，充分发挥电商平台的载体支撑作用，打造了八里、宋家等村居农产品电商销售站点，建成银山社区一处网络直播间，挖出街道经济发展新的增长极。下一步，济阳街道将全面深化电商销售模式，建设数据服务基地、人才实训基地，扎实推进乡村振兴步伐和辖区经济社会高质量发展进程。

通讯员 赵敏

95后“农村胖丫”直播带货圆创业梦

通讯员 武庆富

为给孩子治疗重病 创业之路一度中断

“胖丫”名叫赵颖捷，1997年出生，是两个孩子的妈妈。大女儿刚上幼儿园，婆婆在家照看不满两岁的二女儿，有时候也参与视频拍摄。一家人其乐融融，在参与抖音视频拍摄和直播带货过程中，一边记录着乡村生活，一边忙活着创业，逐步成为周边十里八乡名副其实网红，“农村胖丫”的名气也越来越大。

说到自己的创业之路，赵颖捷说，自己一路走来很不容易！

在近两年最初那段无法外出打工的时间里，赵颖捷从抖音上关注到一些婆媳之间拍做饭的视频段子，就想从全家人都会做饭的优势出发，尝试着拍一些反映农村生活状态、记录百姓日常饮食的视频。说干就干，她先从自己最熟悉的饭菜做起，每次都设置几个反映日常生活的情节，最开始的浏览量并不大，但她一直没有放弃。由于经常拍做饭、鱼、排骨等各类饭菜的视频，光购买食材就花了两三万元。7个月后，关注她的粉丝量才慢慢上涨。就在即将迎来粉丝暴涨期的时候，2021年2月份二女儿出生了，她不得不暂时停播，当时心想等孩子出了满月，再稍微大点，就可以继续直播了，影响应该不会太大。

可是没有想到，就在二女儿出生后42天到医院体检时，医生告诉她孩子患有先天性心脏病，需要手术治疗。经多

在济阳区济北街道李旺村一个农家小院里，摆放着一个支架、一部手机，一位年轻农妇正对着手机向粉丝们介绍烤蜜薯的制作流程。旁边身材高大的小伙子是她的丈夫李帅，后面手拿产品的是小伙子的父亲李德全。这是95后“农村胖丫”正在利用农闲时间在家进行直播带货。



“农村胖丫”赵颖捷在丈夫和公公的配合下直播带货。

方求医，他们最终选择在上海一家医院做了手术，光手术费就花了十几万元。家庭经济状况一下子就陷入了窘境，为了给给孩子看病欠下的十多万元外债尽快还上。

无论遇到什么困难 都要坚定地走下去

随着孩子术后逐步康复，赵颖捷才断断续续拍视频和段子，确保不再继续掉粉。去年9月她带着二女儿到上海进行了复查，得知孩子恢复很好。直到这时，她悬着的心才放了下来。

“胖丫”看到很多人通过抖音直播带货取得了很好的经济效益，想到自己已经拥有

上万粉丝，可以从单纯的用抖音记录生活逐步向直播带货转型，只有这样才能尽快把为孩子看病欠下的十多万元外债尽快还上。

经过考察，她首先挑选了距离较近的周边地区质量可靠、口碑好的蜜薯、粉丝、豆皮等农产品进行直播带货。随着知名度不断提升，有些厂家慕名而来主动联系，邀她到产品厂家或原产地直播，她的带货产品也从最初的几个农产品，发展到现在的包括食品、日常用品等在内的300余种。经过近一年的努力打拼，粉丝量也涨到12.4万人，终于还清了为孩子看病欠下的所有外债，家庭经济条件有了很大改善，比以往在外打工多一些收入，并且一家人还能够在家相互照应。

谈及现在的工作性质，“胖丫”表示，做抖音需要很多

准备工作，每做一段视频都有很多环节，设计拍摄方案、撰写脚本、现场拍摄、后期剪辑和发布等。因婆婆年龄较大，台词长了记不住，有时候要拍很多遍。晚上做直播，都要等到九点以后孩子睡了才能进行，播一场下来需要三四个小时，经常到凌晨一两点钟才睡。由于每天长时间直播讲话，加上休息不好，她的嗓子听上去有些沙哑。

“虽然做抖音苦一些、累一些，既然已经选择了这一行，也取得了一些成绩，今后无论遇到什么困难，都要坚定地走下去。不仅为了自己家人过上更好的生活，也希望更多农村的年轻人加入到这个新型行业中来，改变更多农村家庭的生活。”说到对未来的设想，赵颖捷这样说。

这不仅是她个人的心声，也是千万个“新农人”的梦想！

“‘齐鲁富民贷’真是帮了我的大忙，没想到30万元这么快就贷出来了，而且利率低，国家利民政策太好了！”近日，济北街道马店经济合作社王少帅高兴地说。

据了解，王少帅从事机械工程设备租赁行业已有七八年时间，近两年，运营过程中经常出现资金链紧张问题。马店经济合作社干部发出“齐鲁富民贷”的通知后，他第一时间报名，并顺利通过各项审核拿到贷款，为工程机械行业在乡村振兴战略中贡献一份力量。

乡村要振兴，产业发展是关键。今年以来，济北街道先后3次举办“齐鲁富民贷”政策专题培训班，通过集散结合的形式，邀请银行工作人员为村居（经济合作社）干部开展政策培训，指导村干部熟悉“齐鲁富民贷”业务的具体流程，掌握推荐原则和重点。同时，济北街道建立街道、社区（管区）、村居三级“齐鲁富民贷”工作专员制度，对申请农户做到即时申请、即时初审，初审合格信息登记，对符合条件的向银行推送推荐名单，有效解决普通农户贷款担保难、额度低、无抵押、缺担保难题。

截至目前，济北街道已向银行推荐38户、放款9户，累计发放贷款资金238.8万元，助力实现产业兴、农民富的目标，全力推动落实各项政策举措，使“齐鲁富民贷”成为农业增产、农民增收、产业振兴的有力翅膀。

济北街道：『齐鲁富民贷』引燃乡村振兴新引擎



扫码下载齐鲁壹点
找记者 上壹点

编辑：彭传刚 组版：颜莉