

一个就卖50块,他把苹果种成“金果”

这么贵还不愁卖,烟台老丁到底有啥秘诀?

记者 李楠楠

一个苹果最贵能卖50块钱?没错,这么高的价格还不愁卖。谁这么牛?10月30日上午,“邂逅北纬37°仙果”——省内主流媒体烟台融媒走进烟台市牟平区高陵生态果蔬产业有限公司,听公司负责人老丁讲述他的故事。

一走进老丁的果园,就看到一片忙碌的景象。果园里的苹果正值采摘上市期,公司的直播带货员正在果园里直播卖苹果。“我们家的苹果好吃,一个苹果最贵能卖50块。不愁卖,网上在线购买的很多,不少还是回头客。”忙碌的老丁也会出现在镜头里代言自家的苹果。问起苹果好吃和能卖高价的秘诀时,老丁连说,“没有秘诀!就是养地、养地、养地。苹果种植离不开土地,好的土壤是苹果生产的先决条件。”

老丁名叫丁士湧,2011年他租下了高陵镇的3000多亩荒地,其中规划了500亩果园。“发展农业之初我们就致力于土壤改良。做农业不能玩虚的,接‘地气’才是唯一出路。”丁士湧说。为了接“地气”,他的500亩有机苹果园,建园初期一次性投入有机肥2万方,并且荒地,养地3年!三年时间,丁士湧投入了重金在土壤变更和水源净化上,就是为了让土地实现有机化,就是为了在这片土地上种出零污染的原生态水果和蔬菜。

三年的时间,果园使用科学配比的有机肥,终于实现了土壤的有机化。丁士湧终于要在肥沃的土地上种苹果了。所有人都等着吃老丁的苹果,可是这一等又是3年,丁士湧没有急于种树结果卖苹果,养好了地,还要养树。随后的三年,这片果园的苹果既没有摘,更没有卖,老丁用三年时间养树,修剪侧枝,只留主干,就是为了三年后果大果肥,这几年苹果成熟后都掉落在地里,这些“真金白银”又回归了土地。

“我们从不和其他地区比较,我们只专心做好产品。”丁士湧



高陵生态果蔬产业有限公司的工作人员在果园里直播卖苹果。记者 王鑫 摄

说,因为地养得肥,苹果的含糖量很高,平均达到16%以上,有些果甚至到了20%,远超一般红富士13%的含糖量。丁士湧对自己种出来的苹果充满了信心,所以用自己的姓名冠了自己的苹果,就叫“丁苹果”。2016年“丁苹果”顺利通过有机产品认证。

“除了线下订单,我们主要在线上销售。”老丁说,“我们有自己的直播销售团队,我们的有机苹果品质好,价格虽不低,但很多人认可,不愁卖,回头客很多。”丁士湧接连又推出了“我在烟台有棵

苹果树”私人定制认领果树项目,短短时间1500多棵“丁苹果”树被认领一空。

有机认证+电商销售,让“丁苹果”卖出好价钱。现在老丁和他的团队建设了1000余亩生产基地,包括500亩主题苹果园,500亩蔬菜精品园,取得包括苹果在内的32个产品有机认证,注册“丁苹果”“山合易”商标。除此之外,他们还帮助苹果种植大户成立了4千亩的苹果合作社,帮助和指导社员种植优质苹果,并帮他们提供销售渠道。

记者 李楠楠

都是种苹果,烟台苹果为啥就不一样?10月30日,“邂逅北纬37°仙果”——省内主流媒体烟台融媒走进烟台现代果业发展有限公司,直观感受烟台苹果如何从“一粒种子”到“硕果累累”,也了解了烟台苹果的与众不同。

苹果好吃从一粒种子开始。种业处于农业整个产业链的源头,是建设现代农业的标志性、先导性工程,是国家战略性、基础性核心产业。为全面提升种质工程建设,种子资源保护是基础,育种创新能力是关键。烟台现代果业发展有限公司技术部副主任刘聪向大家介绍了现代果业苹果新品种选育、脱毒种苗繁育、新技术研发推广等工作,同时介绍了免套袋栽培新品种——馨元萃,该品种9月中下旬成熟,属中晚熟品种,集甜、脆、香、耐存储等优势于一身。大家品尝馨元萃后,一致称赞“馨元萃,不但好吃,还好看!”

据介绍,烟台现代果业发展有限公司主要从事果树新品种选育、脱毒种苗繁育及新技术研发应用推广等。2013年至今,公司新品种选育成果丰硕,选育良种6个,年可生产优质苹果脱

毒苗木300多万株,苗木销售至全国22个省份,自主选育的烟台富8(神富1号)苹果新品种不用铺反光膜就能果面着满色,色

泽艳丽,口感脆甜,比一般红富士糖度高两度左右,其优良性状获得业界的一致称赞和认可,全国辐射带动推广面积已达百万亩,成为全国栽植面积最大的苹果新品种之一。随着烟台富8的问世,公司又陆续选育出神富2号、神富6号等苹果新品种,均因其每个品种节约成本、提倡环保、省工省时等优良特性获得农业农村部登记,其中4个品种被授予植物新品种权。

从种植起步,经过多年积淀,烟台市苹果产业链不断延伸。近年来,烟台重点在种苗研发培育等方面持续发力,补齐产业链短板,做大做强优势产业。如今在烟台像现代果业这样的公司还有很多,从创新到创“芯”,烟台正通过努力苹果种业装上“中国芯”。来自烟台市农业农村局的数据显示,烟台先后承建苹果领域国家级工程技术中心(实验室)4个、水果良种苗木繁育重大项目十余项。目前,全市现有苹果苗木基地5千亩,年产苗木3千万株,其中2千万株销往全国各地,销量约占全国的40%。

『苹』哈格外甜 『果』然不一样

提高育种能力,烟台打造苹果种业的『中国芯』

检验快速反应和协同作战能力,保障供热安全可靠运行 华能黄台电厂举行反事故演练

文/片 通讯员 竺建忠

10月27日下午,华能济南黄台发电有限公司成功举行2022-2023年供热季高背压机组跳闸反事故演练。

本次演练旨在检验今冬供热季机组发生异常及事故时,安全生产人员快速反应和协同作战能力,重点检验公司对故障后安全运行方式调整及紧急事件的应急处置能力,全方位提升各热网专业联合作业实力,也为及时有效地处理突发事件和供热系统故障积累了经验,为确保2022-2023年供热季安全、可靠、持续供热奠定良好基础。

演练前,所有参演人员一起学习公司《设备、设施事故应急预案》《防雨雪冰冻应急预案》《供热事故抢修、抢险应急预案》《燃料供应紧缺事件应急预案》等内容,强调要增强自我保护意识、大局意识、安全意识教育,确保人身和设备安全。

16:00,在#7、#8机组集控室,2022-2023年供热季高背压机组跳闸演练正式开始。本次演练前提是模拟在冬季寒冷天气下,四台机组全方式

运行,其中#7、#8机双机高背压及供热抽汽对外供热,#9、#10机双机供热抽汽对外供热,各主管水网以及各供热站正常运行。

突然,#8机定冷水中断造成跳闸,机组大联锁动作正常,供热切除,厂用电联动成功,汽轮机降速。随后#7机供热压力下降,热网小机进汽压力下降,#7机热网水流量下降,凝汽器真空下降……

在此期间,集控室内电话铃声不断响起,演练值长迅速启动供热应急预案。一方面紧急组织人员确保#8机安全停运;一方面迅速指令#7、#9机增加供热抽汽流量至最大,并组织人员进行#10机切缸,全力保证热网供水温度。全体演练人员做到稳定有序、严谨认真、忙而不乱,彰显了华能黄台电厂安全生产人员扎实的技能功底和事故处理应变能力。

演练结束,全体供热生产人员对演练中暴露出来的问题和不足进行了认真分析和改进,相关部门还对预案中的薄弱环节进一步制定了优化方案和举措。

冬季供热关系着千家万户,涉及百姓切身利益,是冬季最大的民生工程 and 民心工程。做好供热工作,保障百姓温暖过冬是供热企业义不容辞的责任和义务。为确保今年冬季供热的及时、安全和环保,在能源转型大势下,华能黄台电厂提高政治站位,强化责任担当,不计成本、不惜成本、不遗余力全力保供热、保发电、保民生,针对入秋以来煤炭价格持续上涨、煤源紧张等情况,积极与煤矿企业协调沟通,储备优质燃煤,全力保障供热工作按时启动。

济南东泰热力公司认真做好供热准备,紧张有序地进行各小区的注水、调试等工作,同时针对上个采暖季中出现的问题,先后实施了管网改造,换热站设备更新,阀门和补偿器更换,客服中心、调度中心改造等工程,为今冬安全、稳定供热提供了有力保障。目前各供热设备已全部进入冷运状态。

为方便百姓缴费,东泰热力开通了微信、支付宝、云闪付、手机银行的网上支付等缴费方法,用户绑定账号后就可



▲黄台电厂员工在演练中。

汶上县 实地督导检查社区戒毒 社区康复办公室

近日,汶上县禁毒委员会办公室组织专门人员到各镇街社区戒毒社区康复办公室进行检查。检查人员从外观标识、悬挂制度、专职社工、办公经费、一人一档、人员管控等13个方面,严格对照检查标准逐项进行实地检查。重点查看禁毒社工的在岗在位情况、禁毒社工劳动合同、禁毒社工对人员熟悉程度及管控效果,确保社区戒毒社区康复办公室正常运转并发挥管控作用,确保人员管控全面到位。此次检查,提出整改意见建议22处,当场整改16处,限期整改6处。 许长欢



扫码下载齐鲁壹点
找记者 上壹点

编辑:马纯潇 美编:马秀霞 组版:刘燕