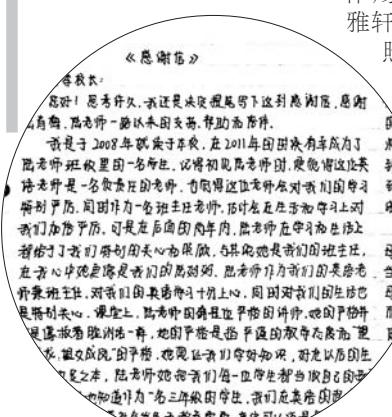


# 一封感谢信揭开“埋藏”的爱心故事 受助10年才知“好心人” 竟是小学班主任



每个月都能定期收到一笔助学金，10年来从不间断。家住昌邑市的女孩刘雅轩从上小学四年级开始就收到“好心人”的资助，直到她考上了大学。这名“好心人”究竟是谁？十年来，刘雅轩一直苦苦追寻。直到今年，她才偶然得知连续十年资助她的“好心人”不是别人，正是自己当年的小学班主任陆肖梅。



刘雅轩写的感谢信。

文/片 记者 蔚晓贤

## 一次家访 开启10年“隐身”资助

12月2日，当记者联系到陆肖梅老师时，她刚刚下课。今年51岁的陆肖梅是昌邑市文山小学的一名英语老师，1992年从师范学校毕业后，工作已经三十多年了。

电话里，陆肖梅的声音很轻柔，略带腼腆。当记者提起她隐藏10年默默资助学生的故事时，她不停地说，这是一件不值一提的小事。

让这件“不值一提的小事”变成人人交口称赞的“大事”的，是一封来自烟台的书信。写信的是烟台商务职业学院的大二学生刘雅轩。刘雅轩曾是陆肖梅的学生。

陆肖梅告诉记者，2011年，刘雅轩上小学三年级的时候成了她班上的学生，“当时这个孩子学习很刻苦，也很乖巧。”陆肖梅回忆说，资助刘雅轩是从她四年级开始的。

那年六一儿童节前夕，学校准备评选“学习之星”“孝悌

之星”，要求学生自我推荐。当收到刘雅轩的自荐材料时，她细心地看到这个娇小的女生说，自己在家要给妈妈做饭、做家务。“现在的孩子有几个做家务的？再加上我注意到雅轩那段时间不太爱说话，我就想去看她家里看看发生了什么事情。”正是这次家访，开启了陆肖梅长达10年的爱心资助。

陆肖梅告诉记者，当她到了刘雅轩家，才知道她的妈妈不久前查出了癌症，还是晚期。为了看病，家里已经借了不少钱，而她的爸爸也没有正式工作，家里经济情况很差。懂事的雅轩课余时间在家里做家务、照顾母亲，替家里分忧。

“我当时掏出100元钱，并决心长期资助她。”陆肖梅说，为了不伤害雅轩的自尊心，她就跟雅轩的妈妈说有个好心人想资助雅轩，并问雅轩妈妈要了一个银行账号。从此之后，每个月的21日，都会有100元打进这个账户。

## 不再是自己学生 依然坚持资助

“三四年级是一个学段，等上五年级后，雅轩就到别的班去了。”陆肖梅告诉记者，她实际上只教了雅轩两年时间，但之后她仍时不时去雅轩家里家访，探望她的母亲。

尽管她已不再是雅轩的老师，但资助却没有中断，从2012年开始，直到2021年雅轩考上烟台商务职业学院。10年来，陆肖梅每个月都定期打钱，除了每个月21日汇款100元外，遇到儿童节、春节这样的节日，她还会多汇二三百元钱。

10年间，雅轩小学毕业了，考上初中，又考上高中。雅轩很想知道这个素未谋面的“好心人”到底是谁。她告诉记者，那段时间，她很想辍学，是好心人的帮助，让她坚持了下来，她曾问妈妈好心人究竟是谁，妈妈告诉她，那个好心人是陆老师帮忙联系的，只有陆老师知道。

这么多年来，刘雅轩一直想找陆老师问个究竟，她隐约感觉这个“好心人”就是她认识的人，但她问不出口。“我的高考成绩不是很理想，没考上一个更好的大学。”刘雅轩一直希望等自己取得好成绩的时候，再向老师提出心中的疑问。

今年6月，刘雅轩以出色的

正在给学生上课的陆肖梅老师。

表现，连续荣获“国家励志奖学金”“国家助学金”以及学校的“三等奖学金”。获奖后，她第一个念头就是要告诉陆老师，并提出要面见默默资助了她10年的“好心人”，在她一遍遍请求下，陆老师告诉了她真相，原来那个“好心人”就是陆老师本人。

## 一封感谢信 揭开10年资助故事

原来，为了不让刘雅轩伤了自尊心，陆肖梅一直以丈夫的名字给雅轩妈妈提供的账号汇款。得知真相的雅轩十分感动，于是提起笔写下了一封信。

回忆起当年刚进到陆老师的班里的情形，雅轩说陆老师教学很严格，但生活上对学生很关心，与其说她是班主任，不如说她是所有学生的妈妈。妈妈患病的那段时间，家里借了很多钱。妈妈失去了劳动能力，因为没钱，她穿的是亲戚家姐姐倒下来的旧衣服，顿顿吃的是自己种的大白菜，写字用的本子也是舅舅上学时剩下的。如果不是陆老师细心地发现了她的变化，又细心地去她家里家访，鼓励她、资助她，也许她就没有今天。而为了保护她的自尊心，陆老师更是“隐身”资助10年之久，怎能不让人感动呢？

刘雅轩告诉记者，她现在可以照顾家里了，因为有了奖学金上学也不成问题，现在妈妈被照顾得很好，状态也不错。自己能有今天的生活和收获，都要感谢陆老师这些年来教导与陪伴，“我知道自己不是陆老师最聪明最优秀的学生，但陆老师是我心中最好的老师，是我心中永远的陆妈妈！”

当雅轩的这封信寄到文山小学后，这个埋藏的爱心故事被学校领导得知，然后才得以被更多人知道。

文山小学校长李赐宗说，他看到刘雅轩同学的来信后，仔细读了好几遍，内心感到非常欣慰。在陆肖梅老师的资助下，刘雅轩同学学业有成，不忘师恩，倡导了社会正能量，同时也为文山小学有这样默默奉献的好老师而感动，希望这份感动能感染更多的人。



扫码下载齐鲁壹点  
记者 上壹点

编辑:蓝峰 美编:陈明丽 组版:姜玲

根据客户需求，上门制作菜品，赚取一定的服务费，近期“上门做菜”在一些大城市悄然兴起，不仅深受客户青睐，而且正成为一种新兴行业。记者采访发现，这种新行业在潍坊市也大受欢迎，从事这种行业的不仅有个人、团队，还有星级酒店，有的厨师团队一天能接十五六单，做一顿饭能挣数百元，收入可观。

记者 王佳潼 蔚晓贤

## 针对世界杯设计菜单 客户觉得很有面子

11月29日上午，贾江勇的电话又响起来，他看了一眼手机说，“订单又来了”。贾江勇告诉记者，整个11月份，他已经接了80多单了，这还算少的，之前一个月能接150多单。

“今天这一单是客户邀请朋友到家里做客，8个人，家常菜，但不能太低档，餐标定3000元。”根据经验，贾江勇知道像这类订单，客户对口感要求比较高，菜品也得花点心思。根据客户要求，菜品食材需要贾江勇一并采购。想到世界杯鏖战正酣，一份菜单已然在贾江勇脑海中生成，“6凉8热，一条鱼一道点心，再给每位安排一道法式香煎银鳕鱼和养生秋梨炖雪燕”。

确定客户对口味的要求并确认好菜单后，贾江勇就安排两位厨师上门服务。客户是晚上请客，厨师下午两点就到了，顺好菜，做好各项准备。贾江勇师傅说，他们不仅在菜品的“味”上下功夫，还很讲究菜品的“形”。这顿饭吃完后，客户给出了好评，“客户觉得我们想得很周全，菜品搭配得也好，虽然是在家里吃饭，但是档次一点也不低，客户觉得很有面子。”贾江勇告诉记者，这一单下来他能赚400元服务费。

提起“上门做菜”，贾江勇直言造化弄人。贾江勇告诉记者，他曾经开了一家饭店，结果赔了20多万，在走投无路的情况下，朋友告诉他现在“上门做菜”比较火，可以试一下，不需要租门面，也不需要买桌椅板凳灶具等，基本零成本，关键是很有市场。

经过市场调研，贾江勇觉得靠谱，2020年左右他成立了璟轩餐饮管理有限公司，不过创业初期，如何寻找客户成了大难题。“只能‘扫街’发名片。”不过，贾江勇对拓展业务花了心思，他专门跑到各大商场的地下车库找奔驰、宝马等豪车塞名片，加微信，虽然是漫天撒网，但令人欣慰的是，的确有人下单了。

贾江勇告诉记者，他们可以提供多样化的服务，中餐、西餐、生冷、糕点等都可以搞定。目前，客户以企业占多数，一餐12人以内的饭，服务费为400元，超过12人服务费会增

## ■律师说法

## 监管尚属空白，服务要明确规范

“上门做菜”很火，但真靠谱吗？客户的健康、安全有保证吗？

贾江勇告诉记者，他们团队的厨师目前有全职和兼职两种，招聘一个厨师有很多要求：必须要有健康证，要基本功扎实，同时工龄要在10年以上，在服务客户时，要具有随机应变的能力。而且在接单前都需要参加培训，“我作为公司的创始人，会手把手教学，做到口味统一，每位员工都要跟餐10次以上，才可以接单”。

采访中记者了解到，“上门做菜”作为一个刚刚兴起的行业，尚未纳入政府部门的监管当中。对此，山

加，服务时长在5小时。

贾江勇不但提供“上门做菜”服务，还可负责采购。贾江勇说，有一些食材为了保证鲜度，需要凌晨五六点就去市场采购。

贾江勇说，他服务过的客户反馈都很好，而老客户会主动帮他介绍业务，靠着口口相传，他的订单也越来越多。现在他平均每天都能接七八桌，多的时候一天十五六桌。入行“上门做菜”近两年，他的团队由最开始的2个人变成了全职厨师9个人，兼职厨师10多个人的大团队。

“一开始一个月也就2000元左右的收入，现在一个月能挣3万多，20多万的债，也在2022年初全还上了。”贾江勇自豪地说。

## 菜贩兼职厨师 做顿饭挣188元

记者在采访中发现，“上门做菜”的有贾江勇这样的团队，也有单枪匹马的个人。

王建平的主业是卖菜，有一次他刷短视频看到有人发“上门做菜”的内容，他觉得这样的活儿，他也能干，于是卖菜之余，他摇身一变成了“上门做菜”的厨子。

不像贾江勇是正儿八经的厨师出身，王建平做菜纯属爱好，能拿的出手的做饭经历，就是当年在农村的红白喜事上，帮忙炒过大锅菜。不过，王建平喜欢学习，经常在网上学做菜。但这并没有影响他接单。“就前几天，我还去高新区一个客户家里做了顿饭，我接的一般就是家常菜，炒鸡、炖鱼，再做几个青菜，一两个凉菜就够了，那顿饭给了我188元。”王建平说，有时候客户也会问他是不是专业厨师，他照实说，但客户吃过之后都比较认可，也就不再较真儿了。

王建平告诉记者，他会把做饭的视频发到抖音上，客户一般都是通过抖音找他下单。

不仅个人热衷“上门做菜”，就连星级酒店也盯上了这个新兴行业。潍坊一家大酒店专门为“上门做菜”起了一个好听的名字叫做“外烩”。酒店的商经理告诉记者，他们接的一般都是商务宴，很多企业倡导“家”文化，公司开展活动不愿到酒店去，而是在企业里，给员工营造家的氛围。商经理表示，这样的订单一个月能接一两单。

商经理介绍，他们的厨师比较多，套餐、分餐、茶歇、冷餐会、酒会、烧烤、DIY都能接。

**前饭店老板转行『上门做菜』，月接150多单**

由最初的两个人到十余人团队，不到两年还债20万

东篱都英合律师事务所的裴桂峰律师认为，“上门做菜”的厨师与雇主之间的法律关系，到底是雇佣关系还是承揽关系尚存争议，两者的法律责任不同。

针对代厨可能存在的法律风险，裴桂峰认为，健康风险、安全风险和质量风险是最主要的三个问题，厨师的身体健康、操作是否符合卫生要求、操作是否规范以及菜品质量是否过关，在提供服务前都应明确。同时，裴律师建议相关部门对“上门做菜”的监管应及时跟上，这样才能有效保护消费者的权益，让这个行业健康发展。