

# 北京银行济南分行 以金融力量助力山东强省会经济高质量发展

## 发力基础设施 助力城市建设

北京银行济南分行始终支持区域重点基础设施建设,将黄河流域生态保护和高质量发展、山东省新旧动能转换、新型基础设施建设等作为重点支持方向。多年来,先后向济南城投、济南城建、济南轨道交通、济南能源、济南产发等基础设施及民生工程累计投放超400亿元。2022年1月18日,北京银行授信20亿元支持建设的基础设施工程——济南黄河凤凰大桥正式建成通车,以实际行动深刻体现了北京银行服务济南都市圈发展规划和新旧动能转换起步区的坚定决心;2022年4月,成功推动落地山东省首单租赁住房类REITs—济南城投泉城更新租赁住房资产支持专项计划1.2亿元,为济南高水平城市建设提供坚实支撑。

## 释放金融活水 支持实体经济

北京银行济南分行紧跟国家政策导向,发挥自身优势,不断强化对制造业、小微企业、绿色发展等方面的服务支撑,全方位提升金融服务实体经济发展质效和能

金融是推动经济社会发展的重要力量。北京银行济南分行紧密围绕省、市战略部署,主动对接“强省会”发展战略,充分发挥金融优势,持续加大信贷资源倾斜力度,全力支持我省经济转型升级。截至2022年末,北京银行济南分行总资产规模超1600亿元,其中存款余额576亿元,贷款余额950亿元,位居全市同业前列。近三年,向济南地区企业授信近2000亿元,投放贷款407亿元,支持企业1030余家。积极对接新旧动能转换重大项目,支持中国重汽集团、浪潮集团、济南二机床、济南重工集团等一批重点企业、重点项目100亿元,全力支持济南提升省会首位度,创建国家中心城市发展战略。

力,助推地方经济高质量发展。

在省市两级国有企业合作方面,省管授信金额超600亿元,市属国有企业授信金额超200亿元,为济南地区的经济发展做出了贡献。中小企业合作方面,发挥自身普惠金融服务特长,全力支持济南市瞪羚、专精特新等优质企业发展,推出“瞪羚快贷”“专精特新贷”“科企贷”等特色金融产品,其中“瞪羚快贷”荣获2019年山东省新旧动能转换十大优秀产品。近年来,北京银行济南分行重点支持了1000余家济南中小企业,累计授信超50亿元。

## 深耕跨境金融 探索自贸创新业务

北京银行济南分行借助自贸区政策优势,积极探索自贸创新。搭建线上跨境场景服务,与山东电子口岸合作,上线(山东)国际贸易“单一窗口”地方金融服务;响应跨境便利化政策,优化跨境资本业务流程,2022年为自贸区

内企业办理资本项目收入境内支付便利化业务累计2亿元。

## 优化营商环境 便捷金融服务

2022年,北京银行济南分行通过线上预约开户、向各区行政审批大厅派驻金融辅导员、部分网点柜面代办企业工商登记等方式,为济南市新成立企业提供开户金融服务,通过优化业务流程、现场金融服务等方式提升企业账户开立体验,为济南市营商环境优化做出贡献。

## 发展绿色金融 助力产业升级

2022年,北京银行济南分行积极开展绿色金融服务,支持绿色金融和传统产业转型升级,为绿色技改企业提供优质、高效、专业的金融服务。2022年6月1日,北京银行参加山东第三届智能化绿色化技改展洽会,积极宣传“绿融

+

”系列产品。截至2022年末,北京银行济南分行绿色贷款余额72.5亿元,较年初新增35.4亿元,占比14.5%,占比增长6.7%。未来,北京银行济南分行将持续助力济南市企业产业结构调整和低碳化转型发展,支持制造业企业转型升级。

## 深耕县域普惠 助力乡村振兴

北京银行济南分行始终秉承着服务“三农”的号召,切实将乡村振兴作为崇高的政治责任,创产品、拓渠道、强团队,不断提升服务乡村振兴的能力,并陆续推出助农产品,努力将普惠金融服务的“最后一公里”变为“零距离”的便捷服务。推出光伏贷产品,农户可享受最高20万元光伏贷额度支持,期限可达5年;通过与山东省农业发展信贷担保有限责任公司合作,推出大田贷产品,为村党支部领办合作社流转土地及专业化“耕、种、管、收”提供融资支持;

推出乡村振兴贷,积极与农担公司、保险公司等渠道平台合作,个人贷款额度最高可达500万元,实现政府支持、银行扶持、农担担保、保险保障、企业增收多方合作共赢;推出养殖贷,重点支持山东区域内生猪、蛋鸡、肉鸭等养殖产业发展,已累计发放贷款金额达15.6亿元。

目前,北京银行济南分行已累计发放涉农贷款金额22.7亿元,惠及万千农户,助力山东乡村经济的发展。

## 践行社会责任 服务养老机构

2022年10月,北京银行济南分行中标济南市养老机构预付费资金监管银行资格,多措并举服务济南市养老机构。一是全员行动、逐级对接,分行机构服务济南市民政局,支行网点服务所在辖区区级民政局,客户经理服务养老机构,分层、分级、逐户展开养老机构金融服务工作;二是专属政策、全面服务,制定结算、代发、融资等养老机构专属优惠政策,结合客户需求提供详细全面的综合金融服务方案。截至目前,北京银行已与济南市38家养老机构签订资金监管协议(占济南市115家养老机构的三分之一),合作客户在中标银行中排名第一。

# 莱商银行:构建“金融+”服务体系,贡献乡村振兴力量

近年来,莱商银行持续加大金融服务乡村振兴的工作力度,以金融为核心,以科技赋能、共建共促、电商带动、团队保障为抓手,逐步构建了多层次的县乡村服务体系,有力促进了金融服务的下沉和服务触角的延伸,极大地提升了广大农村居民的金融获得感、幸福感和安全感。

一网多用”惠农综合服务模式。

同时,莱商银行利用科技赋能,创新金融产品和服务模式,积极提升服务乡村振兴水平和融资效率。在菏泽地区,莱商银行依托牡丹国际商品交易中心,对农产品交、收仓库进行物联网改造,推出线上电子仓单质押融资业务,实现仓单电子化、数字化、标准化交易管理模式,通过电子仓单质押的形式,实现仓单的线上确权、线上交易,线上流转的全链条的线上化操作。

业务上线半年时间累计办理仓单质押融资业务91户、356笔,金额合计6.64亿元。该业务被推荐为山东省科技赋能乡村振兴示范工程项目,在2022年度城市金融服务优秀案例评选中荣获“产品创新优秀案例奖”。

## 金融+电商 带动供销合作新变革

如今,如何帮助乡亲们快速精准找到客户,如何把时令性农副产品应季销售出去,成为当下乡村振兴的一个新话题。

2022年8月份的一个下午,一位果农的电话打到了莱商银行临沂分行乡村振兴金融部,寻求莱商“惠购e农”的帮助,受疫情影响,他葡萄园的一万多斤葡萄滞销,让这个摇摇欲坠的家庭更加雪上加霜,在得知此事后,莱商银行马上安排乡村振兴金融部借助“惠购e农”平台帮助开展葡萄的宣传销售工作,不仅为农户解决了燃眉之急,也为这个家庭带来了新的希望。

“惠购e农”拓销路,乡村振兴有莱商。莱商银行以农村普惠金融服务点为依托,线上线下共同发力,努力把农户、“线上渠道”营销平台与销售终端(家庭)的“点”连成“线”,深度结合当地特色产业,创新推出了一系列莱商“惠购”“惠购e农”和“乡邻优选”销售平台,促进农副产品产销对接,有效助力乡村振兴。销售平台自上线以来,累计交易4000余笔,成交金额6万余元。

## 金融+团队 注入“三农”发展新动力

近期,一批“乡村银行家”活跃在农村的田间地头。这是莱商银行在打造“支付”综合化服务点的基础上,进一步融合信贷政策推介、

金融知识宣传等功能,以服务点管理员作为培训对象,着力打造的一批“乡村银行家”服务团队,向农村居民持续普及信贷政策、安全用卡、假币识别、防范非法集资和金融诈骗等金融知识,提高农民的金融知识水平和风险防范意识。

目前,莱商银行已选取30家农村普惠金融服务点试点“乡村银行家”,各乡村银行家持续开展信贷政策推介会、金融知识宣讲会50余场,参与人次达5000余人。

除此之外,莱商银行发挥微贷专营团队的集中作业优势,实现微贷专营团队与农村市场的深度结合,加大涉农信贷资源投入,将资源向重点领域、重点行业和薄弱环节倾斜。各专营团队围绕服务点所在村,结合特色化涉农信贷产品,对各类产业集群进行批量化服务,高质量推动金融服务乡村振兴。

一项项举措,一串串数据,书写着莱商银行倾情服务乡村振兴的优异“答卷”,也成为莱商银行高质量发展最生动、最完美的注脚。

## 金融+科技 搭建数字乡村新路径

近年来,金融服务乡村振兴工作取得明显成效,其中离不开金融科技发挥的重要作用。对此,莱商银行坚持高标准建设,为农村普惠金融服务点配备了新型助农终端、A类点钞机等自助机具,满足村民的小额取现、转账、综合查询等基础金融服务需求。

随着数字化时代的来临,莱商银行也紧跟数字浪潮,从农村实际出发,不断优化农村数字金融基础设施。

值得注意的是,莱商银行打造了融合智慧缴费平台,实现为农村居民提供通讯费等缴费项目的“一站式”办理,解决农村地区“跑腿缴费”“人工缴费”的问题,并积极推进与当地社保、燃气公司、电网公司合作,积极打造集基础服务、民生保障、惠农支付、便民服务、权益保护为一体的“一点多能、

随着经济不断发展、国民财富日益累积,家庭财富管理越来越重要。鉴于每个家庭的资产状况、理财预期皆不同,且理财投资的渠道和方式又多种多样。如何理财,已经成了家庭必修课。齐鲁晚报·齐鲁壹点创建的理财社群应运而生,免费为读者用户提供系统专业的理财服务,树立正确的理财观念。通过系统学习理财知识,让每个家庭的资产得到合

理优化配置,进而创造更加和谐美好的生活。添加客服微信号licai1588或扫码即可报名。

部分课程目录:

- ◆不会理财,吃了多少亏?
- ◆如何辨别投资陷阱。
- ◆定投=轻松加薪,你要不要?

◆保险别乱买,不花冤枉钱。◆手把手教你查看理财工具。

……

更多精彩课程,报名即可学习

适合人群:

①理财小白:想理财,却不知

道从何下手。

②投资达人:做了很多投资项目,不赚钱反而还亏钱。

③白领一族:每月辛辛苦苦打工赚来的钱,却熬不到下个月发工资。

④宝妈、“工作狂”,无暇理财的人群。

## 齐鲁晚报·齐鲁壹点理财社群开课啦

报名时间:2023年2月27日-2023年3月6日



扫描二维码即可报名