

枣庄市保险业2022年度“诚信服务明星”出炉

本报枣庄2月28日讯(记者 韩微) 为促进枣庄市保险诚信体系建设,激励全市保险从业人员奋发有为,树立行业诚信典范,提升职业声誉,增强保险从业人员诚信意识,职业道德意识及社会责任意识,枣庄市保险行业协会组织开展

了2022年枣庄保险系统“诚信服务明星”“诚信服务标兵”评选活动。近日,评选结出炉,全市120名保险从业人员成功获评相关奖项。此次评选活动从2月初启动,得到了全辖区所有保险机

构的支持,共有46家会员公司参加了本次评选活动,其中财险23家,寿险23家,活动遵循“公开、公平、公正”的原则,综合每位保险从业人员的基础条件、业务能力、沟通能力、服务质量、个人典型事迹等综合因素,经过会员单位初评、推选、

审核、专家评审、网上票选等,最终评选出2022年“诚信服务明星”20人,“诚信服务之星”26人,“诚信服务标兵”74人。随着评选结果的产生,下一步,主办单位将对入选人员进行表彰,以资鼓励。未来,枣庄市保险业将持

续践行“守信用、担风险、重服务、合规范”的行业核心理念,不断提升服务水平,扎实做好诚信服务,切实维护保险消费者合法权益,以诚信、优质的服务为枣庄广大保险消费者的美好生活提供全面保险保障。

枣庄市稳岗扩岗专项贷款授信签约仪式举行



本报枣庄2月28日讯(记者 韩微 刘弘) 2月27日,枣庄市稳岗扩岗专项贷款授信签约暨“枣岗贷”启动仪式在中国银行枣庄分行6楼会议室举行。枣庄市委常委、副市长李守江出席。枣庄市委组织部副部长,市

人力资源和社会保障局党组书记、局长尹作义介绍,“枣岗贷”金融助企产品的推出,是政银合作模式下政府扶持政策与金融服务相融合的有益探索,有助于企业真正享受到叠加政策红利。枣庄将以此次签约为契机,全面

推广应用“枣岗贷”,为企业发展加油助力。希望各级各有关部门与中国银行通力协作,用足用好“枣岗贷”这一利好政策,让企业和群众早受益、多受益。本次活动旨在持续加大对小微企业等市场主体金融支持力度,满足实体经济和劳动密集型小微企业稳定和扩大就业岗位的需求,帮助企业稳岗扩岗,确保枣庄市就业大局稳定。仪式上,枣庄市人社局与中国银行枣庄分行签订《稳岗扩岗专项贷款合作协议书》,并为3家企业颁发授信标牌。中国银行枣庄分行党委书记、行长王炳华在签约仪式上表示,此次枣庄市人力资源和社会保障局与中国银行枣庄分行稳岗扩岗专项贷款合作签约暨“枣岗贷”启动活动,标志着政银携手助力稳就业、稳增长、保民生再上新台阶。近年来,枣庄市人力资源和社会保障局

障局携手金融机构和社会各界,打出减负、稳岗、扩就业等一系列“组合拳”,在优化营商环境、助力纾困惠企、保障社会民生等方面成效显著,彰显了使命与担当,也为“走在前、开新局”搭建了平台、提供了舞台。中国银行是国内全球化、综合化程度最高的银行,也是国内唯一一家持续经营超过百年的银行,自成立以来,始终坚持“为社会谋福利、为国家求富强”的家国情怀,坚守“金融报国”“金融为民”的初心使命,不断扩大普惠金融的覆盖面,尽最大努力减费让利,助力实体经济发展。截至2022年末,枣庄中行普惠金融贷款余额20.06亿元,当年新增5.62亿元,同比增速38.92%,为枣庄高质量发展,推动共同富裕贡献了中行力量。中国银行普惠金融业务有着独特优势,可以针对不同行业、不同客群,有针



“迎春消费季”枣庄分会场暨“春暖枣惠购”活动启动



本报枣庄2月28日讯(见习记者 巩明) 为开展好2023山东“迎春消费季”枣庄分会场暨“春暖枣惠购”活动,激发居民消费潜力,扩大农村消

费。2023山东“迎春消费季”枣庄分会场暨“春暖枣惠购”活动启动仪式于2月26日19时在枣庄市山亭区翼云广场隆重举行。

活动共设置了文艺演出、汽车家电、名特优产品、非遗老字号、美食、电商直播6个展区,全市50多家企业参展,为大家提供一场精彩纷呈、热烈红火的购物盛宴。本次活动是贯彻国家及省市稳增长、促消费要求的发展之要,也是助力山亭产业突破、加速经济回暖升温的现实之需。充分体现了市委、市政府及市直有关部门对山亭产业突破的高度关注和鼎力支持。下步,山亭区将持续开展一系列消费促进活动,努力向消费者提供更多领域、更高品质的消费产品。同时希望社会各界朋友能够走进山亭、乐在山亭、购在山亭、爱上山亭。

多次赔付情系客户 太平人寿为您护航

客户张女士(化姓)的孩子体质不太好,不到两年的时间,已为就医申请了11次赔付。合计2万多的理赔款不算多,但工作人员热情高效的服务,让她为当初给孩子选择太平人寿的重疾和医疗保障感到十分庆幸。最近两年,孩子多次因扁桃体炎住院治疗,张女士

很是焦虑,但好在背后有太平人寿的可靠保障。每一次,太平人寿的理赔人员都不辞辛苦,为张女士提供专业的理赔服务指导,有时还协助她准备资料。得益于理赔人员的帮助,张女士每次为孩子申请理赔,几乎都是当天理赔当天结案。对于太平人寿暖心又高

效的理赔服务,张女士心里充满了信任与感激,曾多次通过电话向太平人寿枣庄中心支公司的工作人员表示感谢。太平人寿一直全力践行“为您分担风险,与您共享太平”的社会责任,依托方便快捷的线上服务,为客户提供快速周到的保险理赔服务。(陈子明)

泰康人寿HWP首批“企业家”级精英晋升

日前,泰康人寿HWP体系内全新职级:“HWP企业家”诞生第一批晋升的精英代理人,他们是泰康首部《HWP基本法》出台后涌现出来的顶级人才。作为新赛道耀眼明珠的“HWP企业家”,将拥有泰康人寿从业务奖金、业务分红、业务传承等多方面量身定制的多项权益升级专属优势,全方位全链路的辅助HWP企业家的永续发展。业务奖金方面,在丰厚的奖励金外,泰康人寿将职务津贴、管理佣金、增部奖金和部育成津贴等多项收益再次加码,同时还能享受所辖管理津贴和团队季度奖。作出突出贡献的企业家,还能享受分红机制,分享公司经营成果。独特设计的传承计划,客户传承确保团队稳定收益的同时,HWP企业家职位和团队可以传承给家人,让HWP成为百年企业的创始人成为了现实。泰康致力为HWP企业家们提供涵盖文化、保险、金融、健康、医养、政策、法律等多个领域全方位的培训和国内外高等学府游学培养,势必将其打造成一支为高净值人群提供高素养服务的专家队伍。抓住风口,看准赛道,然后勇于挑战上限,HWP企业家们

的不凡经历正是万千泰康HWP的缩影。截至2023年1月,泰康人寿健康财富规划师(HWP)团队已吸引超过1万人加入,累计贡献标准保费超50亿。队伍45岁以下占比91%,大学及以上学历占比90%。2022年,已有超过790位HWP达成了MDRT,355位HWP达成了百万标保的成绩。泰康保险集团执行副总裁兼泰康人寿总裁程康平将他们称为“长寿时代 泰康方案”坚定的战略践行者。程康平总裁指出,“HWP的平均产能是普通代理人的8到10倍,他们已成为公司持续增长的新引擎,也成为了泰康的一张全新名片。”在这背后是泰康HWP平台服务体系的完善建立。从招募、训练、激励再到成长,泰康为HWP配备了完备的职业支持,使其尽享泰康大健康体系资源,全方位赋能职业发展。当下,HWP不再是传统单一金融产品的销售,已蜕变为横跨养老、健康、财富管理等领域的专业服务人员,更拥有泰康“保险+医养”战略的终极加持,真正令保险代理人看到了一种未有的职业发展道路。长寿时代呼唤长寿经济,大健康产业孕育星辰大海,属于泰康HWP的时代已经开启!