

QILU-AUTO SHOW

买车就到 齐鲁车展

黄河大集春季第一集——“2023齐鲁国际车展”



记者 刘庆义 杨璐 朱洪雷

“第一个意义不一样” 本届车展第一单产生

6日早上8点半,天空中还在淅淅沥沥地飘洒着小雨,本届车展第一单就已经产生。

“第一个来,意义不一样。”专门请假前来买车的市民王女士在比亚迪展台订购了一辆秦PLUS DM-i 2023冠军版55KM领先型,售价9.98万元。

王女士表示,她买车的主要目的是通勤,“上下班来回40公里左右,这个车省油,性价比高。”王女士说,如果是燃油车的话,仅仅是加油,一个月就要花1000元,而她选择的这款车是混合动力车型,开起来更省油。

比亚迪工作人员介绍,市面上大多数混动车型都要比同款的燃油车贵上两三万,而秦PLUS DM-i 2023冠军版是一款真正的“油电同价”新能源车,百公里亏电油耗3.8升,综合续航1245公里,上市之后就收获了众多消费者的认可。

王女士告诉记者,她从去年年底就开始看车,对比亚迪这个品牌比较信任,家人也支持,正好2月份上市的这款车价格在预算内,其他方面也符合要求,就选择在车展上买一台。“一会儿就去主办方那边领礼品。”王女士笑着说道,“后面还能领消费券”。

多重惠民政策 力促汽车消费

助力汽车消费市场复苏,政府、企业、车展主办方都在发力,通过整合多项政企优惠,打出优惠“组合拳”,充分让利消费者。车展中还为消费者量身定制多重实惠福利、心动大奖,为居民消费注入新活力,真正做到惠民利民。

据今年1月举办的省政府新闻发布会上的消息,今年上半年,我省继续发放2亿元汽车消费券,支持消费者购买新能源汽车、燃油乘用车、报废旧车购买新车,三种购车类型最高分别给予6000元、5000元、7000元消费券。

记者从济南市商务局网站获悉,为惠及二季度(2023年4月1日至2023年6月30日)购车消费者,济南市商务局将继续择期举办第三期汽车消费券活动。在齐鲁车展购车的消费者,可以领取济南市汽车消费券并使用。

除政府补贴外,还有多家车企发布限时优惠活动,刺激居民汽车消费:上汽大众推出“全车系限时现金优惠”活动,活动优惠总额达37亿元,单车限时优惠达7万元,涉及车型覆盖上汽大众品牌旗下全系车,补贴活动持续至4月30日;广汽本田全车系综合优惠最高5万元,限时促销,先到先得;广汽丰田全车系综合优惠最高3.1

4月6日,黄河大集春季第一集——“2023齐鲁国际车展”在山东国际会展中心盛大开幕。主办方、参展单位代表共同出席开幕仪式,与来自国内外的参展汽车厂商和山东各地消费者共襄车市盛会。

本届车展突出“黄河大集”主题,5个展馆同时开启,展出面积近7万平方米,借助“展销融合+新闻推广”双平台,营造“黄河大集”氛围,推广“黄河大集”IP品牌。齐鲁车展作为黄河大集全省促消费的重要活动之一,对稳定汽车市场信心,快速提升汽车消费市场活力,起到了极大的带头示范作用。“买车就到齐鲁车展”,24年来齐鲁国际车展不断升级,已成为“山东第一、江北第二、全国第五”的国际车展。

以“车”为题 众“惠”云集

黄河大集春季第一集——“2023齐鲁国际车展”昨盛大开幕

万元,新款车型至高优惠2万元;奇瑞集团发布百亿惠民购车季活动,包括奇瑞、捷途、奇瑞新能源等车型推出购车优惠活动,活动时间截至4月10日24时;现代全系至高补贴5.5万元,政府助力最高5000元补贴;长安汽车开启“长安百亿惠民购车季”,并推出4月30日前保价的政策……

在车展现场,参展的车企和经销商纷纷出台现场签到礼、旧车置换新车礼包、最低优惠政策、分期付款低首付低利率等多项优惠活动,让消费者能够节省自己购车的成本,获得更好的服务。

上海上汽大众汽车华中营销大区总经理江翔表示,37亿元惠民补贴已到位,无论是油车还是电车,无论是家用还是商用,上汽大众都能给消费者提供极具性价比的产品和服务。

山东省商业集团有限公司首席联络官、山东银座汽车有限公司党委书记、董事长刘岩表示,本届车展,银座汽车周密组织,精心安排,一如既往地给出了独有的优惠政策,将与汽车行业和媒体朋友们一道,共同促进山东汽车消费市场复苏,提振市场信心。

齐鲁车展主办方也为购车市民提供了“主办方礼品”:凭报名短信,消费者在车展现场签到即可领取精美礼品一份;车展购车即送万元大礼包,包括新车装潢礼包、密码指纹锁、净水器等礼品;车展现场订车即可抽好礼,包括小米电视、电烤箱、电饭煲、

空气炸锅、行李箱、饮水机、玻璃碗套盒、扫地套盒、电子秤、养生壶等诸多礼品。

车展首日,不少消费者赶到展会现场选购心仪爱车。

汽车+生活+文化 打造百姓身边的黄河大集

据了解,下一步,黄河大集春季第一集——“2023齐鲁国际车展”将从车展延伸到黄河沿岸,以黄河大集促进汽车下乡。

“我们将发动汽车行业发挥全省资源优势,准备在济南、聊城、德州、滨州等沿黄市县镇举办新能源汽车生活下乡活动,采用展演、展销会的形式,并和当地特色产品、文旅项目、民俗庙会相结合,打造一场百姓身边的‘汽车+生活+文化’的黄河大集。”相关负责人介绍,新能源汽车生活下乡活动将贯穿全年。

从入海口到三江源 开展“沿黄廊道”自驾采风

来一场说走就走的黄河之旅,黄河大集春季第一集——“2023齐鲁国际车展”主办方将以黄河大集为契机,联合汽车品牌,以山东黄河文化文旅项目为基础,开展“沿黄廊道”自驾采风。

据主办方介绍,接下来准备组织媒体和车主自驾前往济南、东营、聊城、菏泽等



▲6日,黄河大集春季第一集——2023齐鲁国际车展开展,冒雨前来看车的人络绎不绝。

黄河特色文旅景区和民俗活动现场,体验黄河沿线风土民情,感受黄河流域的发展。

同时,与沿黄9省区开展互动,组织媒体、车主,网红共同打造沿黄自驾游栏目,通过图文、视频、直播等形式,探访沿黄市县的山东好品、文旅项目、优秀企业、民俗文化等,赏美景,尝美食,从黄河入海口到三江源,探寻黄河之美,展示山东文化、见证黄河流域高质量发展。

造传祺钜浪混动车型,上汽大众、一汽-大众分别打造ID系列,长城汽车打造DHT-PHEV,广汽本田、东风本田e-HEV系列车型纷纷上市……据统计,本届车展上,新能源车占比超40%,齐鲁车展成为新能源汽车今年上半年在山东最好的展示机会。

各大车企展示新技术 二十余款新车型亮相

作为山东区域连续举办时间最长、参展品牌车型最多、展出面积最大、规格最高的车展,齐鲁国际车展一直是各大汽车品牌展示新车型、新技术的重要平台。

东风标致408X、斯巴鲁BRZ(限量版)、飞凡F7、奇瑞瑞虎8 PRO新能源、奇瑞瑞虎7 PLUS新能源、长安逸达、雪佛兰星迈罗、一汽丰田bZ3、荣威RX9、哈弗二代大狗、长安UNI-V 智电iDD、星途瑶光、雷克萨斯RX新能源、雷克萨斯RZ、智己LS7、理想L7、吉利熊猫mini、魏牌蓝山DHT-PHEV、哈弗枭龙/哈弗枭龙MAX、红旗h6、福特锐界L等新车型,在黄河大集春季第一集——“2023齐鲁国际车展”上亮相。



带娃来看车展的市民为数不少。



各大汽车展台轮番上演劲歌热舞,聚集了不少人气。

记者 黄寿康

6日,黄河大集春季第一集——“2023齐鲁国际车展”在山东国际会展中心盛大开幕。记者在现场注意到,无论是燃油车品牌还是新能源车品牌,本次车展都带来了十足的优惠,有超7万元的现金直降,有超10万元的综合优惠,还有超10万元的客户权益补贴。在当下汽车消费恢复相对滞后的背景下,各大厂商正在以真金白银提振销量,消费者车展买车正当时。

开展首日人头攒动 为消费者送上多重福利

4月6日上午,齐鲁国际车展在蒙蒙细雨中拉开帷幕,天气并未影响消费者的购车热情,车展现场人头攒动,各大品牌的销售人员热情为消费者介绍车型参数、优惠政策。

记者在现场注意到,“万元大礼包”的字样经常在展馆内的宣传牌上出现,而这正是齐鲁国际车展为消费者送上的第一重大礼。

据了解,作为山东区域连续举办时间最长、参展品牌车型最多、展出面积最大、规格最高的车展,优惠向来是齐鲁国际车展的主旋律,本届亦是如此。一方面,为回馈广大新老消费者,齐鲁国际车展推出了多重福利。车展组委会推出“齐鲁车展红包大派送”活动:3月27日-4月5日,消费者可通过“齐鲁国际车展”小程序参与抽奖,奖品含一份现金红包和一份盲盒礼品包。同时,车展现场订车还可抽取诸多好礼。最重磅的“万元大礼包”则属于车展购车福利,购车即送,包括新车装潢礼包、密码指纹锁、净水器等礼品。

燃油车大额优惠持续 部分车型至少省7万

“万元大礼包”仅仅是齐鲁国际车展这场购车盛宴的“开胃菜”,各参展商带来的价格直降优惠才是真正的“大餐”,尤其是对于很多燃油车品牌来说,抓住车展这一集中销售机会,用最优惠的价格去打动消费者,成为提升自身品牌销量的重要手段。

4月6日上午刚一开展,东风雪铁龙展台就挤满了来看车的消费者,他们多数是奔着连续多日登上热搜的低价而来。东风雪铁龙销售人员徐小童告诉记

“万元大礼包”仅是“开胃菜”,多款车型优惠超1万

优惠利好叠加,车展买车正当时

者,“在山东,目前针对现有的C6推出了一款纪念版,该车型比湖北参加活动的那批配置要高一些,指导价是23.68万元,厂家叠加车展补贴后,价格是15.88万元。”

除了C6,东风雪铁龙旗下其他车型也有大额补贴,为其吸引了不少客流。徐小童表示,上午的客流量已经超过预期,“本身是车展第一天,而且还下雨,没想到会有这么多人,其中大部分是之前就关注这个车但一直没买的,这种消费者对于本次优惠比较敏感,有很大的成交概率。”

东风雪铁龙大额补贴是当下燃油车优惠的一个缩影。记者在现场注意到,北京现代、长安马自达、吉利、斯巴鲁等多个品牌直接将优惠力度的标志牌摆放在了车顶上,有的是现金直接优惠,有的是综合补贴,现金直接优惠多数在2万-3万元,而综合补贴的额度相较会更高,比如斯巴鲁就补到了5万元。

上汽大众近期更是推出了37亿元的补贴。上汽大众销售经理翟先生介绍,目前上汽大众车展上的标价均为补贴后的价格,其中,豪华7座MPV威然全系优惠高达7万元,途昂优惠超5万。

除了合资品牌,一些豪华品牌的燃油车在车展也推出了各类优惠政策,比如沃尔沃S90最高优惠额度可超10万。

新能源车加入优惠行列 力度也不小

相较于燃油车销售承压,当下新能源车更受消费者青睐,记者注意到,在本次齐鲁国际车展上,新能源车虽然未像一些燃油品牌那样,动辄给出几万元的降价补贴,但也有部分品牌给出了现金直降。

现场,消费者张女士看中了欧拉好猫车型,她告诉记者,“好猫的指导价在12万多,直降两万二后,10万出头就能拿下,用来上班代步非常不错。”

除了欧拉,上汽大众新能源车型ID系列,吉利部分新能源车型也给出了较大程度的优惠。其中,ID系列的优惠融入到了上汽大众37亿元的大优惠中,属于直接在指导价上给出补贴,销售经理翟先生表示,1D.6优惠额度达到4.5万,1D.4优惠3.5万。

此外,还有部分新能源品牌虽然没有给出价格上的优惠,但推出了高价位的客户权益。极狐销售总监李士超介绍,目前极狐推出了最高价值可达10万元的客户权益,投放到齐鲁国际车展的数量是20台。

编辑:蓝峰 美编:马秀霞 组版:刘淼

长安福特车展季
全车系有「金」喜!
购全车系立享至高50,000元补贴

长安福特

鱼城派出所 开展禁毒、反诈宣传

为进一步提高广大群众防毒、拒毒、反诈意识,营造良好的社会氛围。近期,鱼台县公安局鱼城派出所利用农闲时农村大集上人多、开学时学生集中的有利条件,深入大集、学校开展禁毒、反诈宣传活动。

活动中,鱼城派出所民警通过发放禁毒、反诈宣传册,并现场讲解禁毒、反诈知识,解答群众、学生提出的问题等形式广泛推送,倡导大家积极参与到禁毒、反诈斗争中来。此次活动,增强了广大群众、学生防毒、反诈意识,提高群众对毒品、电信诈骗危害的认识,调动了群众参与禁毒、反诈工作的热情,为社会和谐稳定作出积极贡献。(常艳华)

东昌府区张炉集镇进村入户宣传防毒拒毒

为进一步巩固提升辖区居民的禁毒意识,聊城市东昌府区张炉集镇综治中心禁毒办联合惠民新村村委会在辖区开展禁毒宣传活动。活动中,禁毒社工向群众派发禁毒宣传资料,帮助广大群众了解罂粟、大麻等毒品原植物的识别方法,同时深入到辖区村庄、家庭实地踏查,向群众详细讲解毒品相关知识,让群众认清毒品危害,从而自觉抵制毒品。通过此次宣传活动,有效增强了广大居民的禁种铲毒意识,让“种毒违法、种毒必铲、种毒必究”的观念深入人心,有效地提高了辖区群众的识毒防毒拒毒意识和能力,将有力促进社会和谐稳定。(江晶)

天干物燥 小心春季火灾

应急公开课
主办单位:山东省应急管理厅

春季天干物燥,是火灾的高发期,生活中一定要留心各种防火安全细节,一些不经意的举动就可能引发重大灾害。春季实用防火提示,一起了解下。

春季郊游踏青“八不要”
不要携带火种进山;不要随手丢弃水瓶;不要在野外烧火取暖;不要在山山野炊烧烤食物;不要在林区吸烟,打火把照明;不要在林区内上香、烧纸、燃放烟花爆竹;不要在林区内狩猎、放火驱兽;不要炼山、烧荒、烧田埂草、堆烧等。

家庭防火“三清三关三灭”
清走道:不在走道里堆放杂物,不要将电动车停放在楼梯间,安全出口处充电。
清阳台:及时清理阳台杂物,避免堆放易燃物品。
清厨房:定期对厨房、灶具进行清理,油、纸、布等易燃物品远离明火。
关电源:出门前或长期不用电器时,将电源关闭,安全又环保。
关气源:用气之后,要及时关闭气源,切勿私自修改燃气管道。
关门窗:出门前,将门窗关好,避免他人燃放爆竹或发生意外时,火星进入室内。
灭烟头:养成良好习惯,不要随意乱扔未熄灭的烟头和火种,不在床上和沙发上吸烟。
灭火灰:处理火灰时一定要先用水将火灰浇灭,然后再倒掉,切勿选择有易燃可燃物的地方倒火灰。
灭源头:定期做好家里电气线路的检查维修,教育孩子不要玩火,从源头上减少火灾隐患。(来源:中国应急信息网)

春参特卖
本周参农价
买海参送
299元
或
5斤野生海参

- 1.高档野生即食刺参:筋粗肉厚,现买7斤仅999元,本周特惠买15斤只需1998元,吃半年。
- 2.大连野生即食“参王”:8年壮年参,个大刺好,买4斤999元,本周特惠9斤只需1998元。
- 3.大连深海纯干货海参:6-8年壮年参,涨发10斤以上,原价2980、2480元一斤,本周特惠买1斤送1斤。
- 4.沂蒙山成熟蜂蜜:天然野生,口味纯正,本周特惠10斤299元。电话:0531-89697667(各地免费送货)

瑞品堂和平路店:和平路15号东侧(燕子山小区公交站牌对面路北)
制锦市店:制锦市街31号(五龙潭公园西门北200米)