

“线上+线下”“商行+投行”创新服务科创企业

兴业银行济南分行打造全生命周期产品体系

编者按:经济要实现高质量发展,发展科创金融是必由之路。兴业银行济南分行主动融入和服务山东省和济南市新发展格局,将科创金融作为新发展阶段的“必修课”“必答题”,积极助力济南科创金融改革试验区建设,全面打造科创金融新高地,更好地满足科创型企业的多样化需求。截至2023年4月末,兴业银行济南分行科创贷款余额271.82亿元、贷款客户853户。其中,中小微型科创贷款余额95.5亿元、贷款客户771户。其中,济南管理部科创贷款余额27.42亿元、贷款客户159户。其中,中小微型科创贷款余额11.56亿元、贷款客户141户。

随着科创金融业务的不断开展,兴业银行逐渐形成了“线上+线下”“商行+投行”科创企业全生命周期产品体系,包括融资与非融资类共31个产品,特色产品包括科创企业专属产品高科人才创业贷款、投贷联动贷款、知识产权质押贷、兴速贷-优质科创企业专属、济南分行基于财政厅科技入库企业风险补偿政策自主创设的科创贷等。

其中,投贷联动贷款产品便是兴业银行发挥“商行+投行”优势,实现股权融资和债权融资有机结合的重要举措。济南分行依托专业股权投资机构在行业分析、投资尽调、投后管理等方面的业务优势,实现筛选客户、培育客群,在有效把握第一

还款来源的基础上,以信用免担保授信作为合作的“敲门砖”,侧重对行业发展、技术突破、专利储备、人才及研发情况等方面评价,解决了部分科创企业融资难题,一定程度上消除银企之间的“合作壁垒”,提高了金融支持科技的服务效率。

今年,兴业银行客户经理了解到烟台某电子科技公司产生融资需求。该企业为国家级高新技术企业、国家级科技型中小企业,拥有实用新型专利22项,且2022年毅达资本入驻企业,符合投贷联动贷款产品申请要求。随即,兴业银行烟台分行拟

定金融服务方案,通过投贷联动贷款产品上报授信,企业的科创能力和经营成果通过该产品得到了很好的转化展示,最终以信用为担保方式给予企业授信额度1000万元。企业对兴业银行无抵押的担保方式和较快的审批效率非常认可,对于该产品表示了高度肯定。

近年来,为提升商业银行支持科创企业积极性,山东省财政厅、科技厅联合出台科技入库企业风险补偿政策。基于该政策,兴业银行济南分行推出科创贷产品,累计服务科创企业160家,授信支持13亿元。(高寒)

■ 兴业银行济南分行科创金融系列报道之二

济南市高层次人才创业创新项目专场路演活动举办

记者 高寒

6月19日,济南市高层次人才创业创新项目专场路演活动在海右路演大厅成功举办。

本次路演活动由济南市委人才工作领导小组办公室指导,济南市地方金融监督管理局主办。作为“海右人才节”专场活动,山东领海生物科技有限公司、山东弘毅节能服务有限公司等4家高层次人才企业进行了项目路演,依次介绍了企业发展规划与市场策划、产品与服务、核心技术与优势等情况,交通银行、中泰资本进行反向路演,并介绍了金融

产品及服务。在交流环节,各与会企业与金融机构积极对接交流,有针对性地探讨金融产品,并达成初步合作意向。

通过此次活动,进一步展示了济南市良好营商环境,搭建了海内外高层次人才企业融资服务需求的桥梁,降低了高层次人才企业融资成本,为加快促进企业发展提供了金融助力。同时,通过金融赋能,进一步拓宽了人才创新创业团队的引育渠道,激发了人才工作的动力和活力,营造了“尊重人才、爱惜人才、用好人才”的良好社会氛围。

下一步,济南市地方金融监管局将持续



用好“人才贷”“人才保险”“人才有价”等服务品牌,高频次、高质量、多领域开展海右路演活动,强化部门协同,加大金融支持人才创业创新力度,为高层次人才创业创新项目提供更加优质的金融服务。

潍坊银行:金融知识进社区 便民利民暖人心

记者 闫明

为全面提升重点群体金融素养,有效防范金融风险,构建和谐金融生态环境,6月1日,潍坊银行总行营业部走进文化路社区,将金融知识直接送到消费者的家门口,聚焦为“一老一新”等重点群体,有针对性地开展金融知识宣传,提升金融服务质效,增强消费者满意度。

活动现场,潍坊银行的金融知识宣讲员重点对社区内老年人、新市民、个体工商户等群体有计划、有目标地开展“一对一”“一对多”的现场宣讲。主要讲解各类基础金融知

识,结合身边鲜活的案例,教大家如何识别电话、网络、微信等诈骗骗局,如何鉴别真假人民币,免受假币侵害以及如何防范反洗钱、保本高息、投资养老等诈骗活动,保护好个人金融财产等。此外,工作人员还通过有奖问答等方式,调动大家的积极性,现场气氛热烈,在欢声笑语中加深了对常用金融知识的理解和掌握。“家里的年轻人每天一早上班走了,晚上八九点才回家,想跟着学学这些新知识的机会都很少,没想到这次潍坊银行把金融知识送到家门口,真是很贴心。”正在社区广场打牌的张阿姨听完关于电信诈骗、养老领域

金融诈骗的案例介绍,表示很有收获。

此次金融知识进社区活动,得到社区居民的普遍认可和广泛好评,现场累计发放各类宣传单页200余份,解答金融知识咨询100余次,为帮助“一老一新”等重点群体解决数字鸿沟问题,提升金融消费风险意识,远离非法金融活动侵害等起到了关键指导性作用。潍坊银行将以此次金融服务为契机,继续送金融知识进社区、企业、院校、工地等,不断加大宣传力度,为广大消费者提供更加便捷、温馨的金融服务,保护消费者合法权益,积极营造和谐健康的金融环境。

省财政“四个加力”支持稳定就业基本盘

记者 赵婉莹

2023年,省财政持续加大资金投入力度,及时优化调整稳就业、保就业政策措施,统筹安排资金68亿元,多措并举稳定和扩大就业岗位,全力支持稳定就业基本盘。

一是加力推动稳岗、扩岗和助企纾困。延续实施现有稳岗政策,将工伤、失业保险阶段性降费政策执行期限再延长至2024年底;将失业保险稳岗返还比例调整为大型企业30%、中小微企业60%,实现全省各市

稳岗返还政策全覆盖。

二是加力打造职业技能培训齐鲁样板。支持建设技工教育高地,2023年计划新评选5所技工教育优质院校和16个优质专业,对每所学校和每个专业分年度给予资金补助。聚焦山东手造、“鲁菜师傅”等职业培训特色品牌,遴选20个精品培训项目进行重点培育。

三是加力支持高校毕业生就业创业。聚焦服务基层,支持全面实施高校毕业生“筑基行动”,确保见习岗位规模稳定在10

万个以上。聚焦创新创业,支持高校毕业生创办投资少、风险小的创业项目,从事创意经济、个性化定制化文化业态等特色经营。截至目前,共发放创业担保贷款2.88万笔、74.68亿元。

四是加力兜牢困难群体就业底线。推动城乡公益性岗位实现扩容提质,统筹资金36亿元,支持落实免费岗前培训,将符合就业困难人员条件的16—24岁失业青年群体纳入安置范围,兜底帮扶就业困难人员就业增收,保障就业形势稳中向好。

人民银行济南分行持续深化农村支付环境建设

记者 赵婉莹

为更好适应新时代农村支付环境建设的发展要求,人民银行济南分行先后组织开展助农取款服务点标准化建设和农村地区涉赌涉诈“资金链”治理工作,持续提升助农取款服务点管理规范化水平,有效遏制涉赌、涉诈风险向农村地区蔓延,不断满足农村居民对支付服务的获得感、幸福感和安全感。

2021年,人民银行济南分行印发《关于深化山东省农村支付服务环境建设的意见》,明确提出“到2025年,助农取款服务点标准化改造基本完成”,要求新设服务点需达到一定规范和标准,对存量服务点分批实施标准化改造,推动服务点由数量覆盖向质

量提升全面转型。确立上述工作目标以来,人民银行济南分行组织山东省各地结合实际,按照“摸清底数、统筹规划、分步推进、确保质效”的原则,科学制定服务点标准化改造实施方案,组织做好辖内助农取款服务点标准化改造工作。目前,全省各地市纷纷以助农取款服务点标准化建设与改造为契机,持续提升辖内服务点管理质效,推动全省农村支付环境建设迈上更高台阶。

为完善和强化助农取款服务点管理,更好服务乡村振兴,人民银行济南分行在试点基础上,组织开展了助农取款服务点分类管理,压实属地管理和布点机构管理责任,根据硬件环境、服务种类和业务量水平的不同,将服务点分为I类、II类和III

类;为进一步集聚服务资源、优化服务布局,推出助农取款服务点“包村制”,按照“自愿申报+行政分配”原则,综合考虑金融机构包村意愿、网点距离、农村居民认可度等因素,确定1家金融机构独自在单一村庄设置包村服务点,满足达不到III类标准的服务点所在行政村的支付服务,确保农村地区支付服务不缺位。

在实施助农取款服务点分类管理的基础上,人民银行济南分行组织全省进一步优化助农取款服务点数量结构和布局,定期考核评估,强化动态管理,对不符合制度规定和管理要求的服务点,及时调低分类标准直至退出,坚决杜绝服务点成为“风险点”。

为有效遏制涉赌、涉诈风险向农村蔓

延,人民银行济南分行与山东省公安厅联合印发《关于深化农村地区涉赌涉诈“资金链”治理 防范化解农村支付业务风险的意见》,推动在全省构建部门联动、行业联防的协同打击治理体系,提升打击治理工作的整体性、系统性,构建常态化工作机制。同时,为织密筑牢农村地区支付安全防护网,人民银行济南分行指导督促辖内银行机构在农村地区设立的网点紧盯买卖“两证两卡”、买卖账户等农村涉赌、涉诈风险高发领域,跟进网络黑灰产业新形势、新问题,坚持科技支撑、强化反制,健全风险识别、预警、处置全流程防控机制,提升防控前瞻性和精准性,将技防与人防相结合,持续筑牢农村地区支付业务安全防线。

齐鲁晚报·齐鲁壹点理财社群开课啦

部分课程目录:

- ◆ 不会理财,吃了多少亏?
- ◆ 如何辨别投资陷阱。
- ◆ 定投=轻松加薪,你要不要?
- ◆ 保险别乱买,不花冤枉钱。
- ◆ 手把手教你查看理财工具。

更多精彩课程,报名即可学习

适合人群:

- ① 理财小白:想理财,却不知道从何下手。
- ② 投资达人:做了很多投资项目,不赚钱反而还亏钱。
- ③ 白领一族:每月辛辛苦苦打工赚来的钱,却熬不到下个月发工资。
- ④ 宝妈、“工作狂”、无暇理财的人群。

报名时

间:2023年6月20日-2023年6月26日

扫描二维码即可报名

