

聊城农商银行： “水城快贷”惠水城，幸福生活不等“贷”

记者 张同建
通讯员 黄河流

为进一步做好普惠金融工作，打通金融服务最后一公里，聊城农商银行以“水城快贷”新业务产品为抓手，充分运用线上优势，使广大客户足不出户就能解决资金需求，让幸福生活不再等“贷”。截至5月末，产品上线20天以来，共计8681人关注“聊城农商银行水城快贷”微信公众号，2776人申请贷款，授信金额达到4152.09万元，用信金额达到1261.77万元。

产品“新”，打造惠泽水城明星业务。“水城快贷”是该行面向服务辖区内符合条件的农户、个体工商户、公职人员、企业职工、新市民等客户群体发放的，以征信等政务数据为基础，通过评级授信模型自动风险筛查，生成评级结果，匹配授信方案，由客户自主用信的个人线上贷款产品。利

率最低达3.65%，额度最高20万元(个体工商户最高30万元)，期限最长1年，可满足大部分水城客户日常资金需求。

渠道“广”，打通银行申贷数字鸿沟。该行在微信公众号“聊城农商银行水城快贷”开通申贷渠道，客户在申请贷款时，系统可对输入的个人、家庭信息进行自动验证。除传统网点、手机银行申贷渠道外，该行再次打通微信申贷渠道，让广大客户足不出户、轻轻一点就能自动测算授信额度和贷款利率，享受便捷金融服务。

程序“简”，打开零售转型蓝海市场。以往，客户贷款要经历提交申请、现场核实、准备资料、双录面签等多个环节，有时因资料不齐全，还要多往银行跑几趟，“水城快贷”的出现彻底解决了手续复杂、程序繁多的问题，省去了客户与客户经理之间因信息不对称而耗费的大量时间，既方便了

客户，又让申贷流程更加高效透明，大大节约了成本，迈出了推动零售转型的关键一步。

速度“快”，打响幸福生活保卫战。“水城快贷”产品实现了零人工干预、秒批秒贷、无需担保、随借随还四个提升，客户无需提供任何担保，且在授信额度和期限内循环使用、随借随还、灵活方便，真正做到了纯线上办贷，节省了跑银行、签手续的时间成本。“水城快贷速度真是快，为我解决了资金大问题啊，咱农商银行服务就是周到热情效率高，真是谢谢你们了！”这是很多客户的真实反映。

“水城快贷”是响应国家乡村振兴战略，服务“三农”而打造的一款拳头产品，也是创新金融服务模式，拓展市场渠道，提升品牌形象的一次有效尝试。下一步，该行将继续加大普惠支持与产品创新力度，为水城经济高质量发展贡献力量。



聊城农商银行助力“三夏”生产

记者 张同建 通讯员 黄河流

田家少闲月，五月人倍忙。又值一年夏收夏种的农忙时节，聊城农商银行根据农业生产特点和农户金融需求，加大金融支持力度，用“三个强化”助力“三夏”生产。截至5月末，该行涉农贷款163.15亿元，较年初新增3.85亿元。

“现在收粮都是一手粮一手钱，需要充足的流动资金周转，多亏了聊城农商银行‘水城快贷’产品，放款快、利率低，为我们开展粮食收购节省了宝贵的时间，我非常满意。”家住聊城市东昌府区沙镇镇大张村的朱大哥开心地说。

强化清单走访，加大信贷支持力度。充分发挥人熟地熟优势，精准制定信贷资金投放方案，进一步加大“三夏”生产贷款有效投放。一是制定走访营销清

单，积极开展客户回访。各农区支行组织骨干人员深入了解农业生产实际和夏收夏种资金需求状况，积极宣传该行最新贷款产品和优惠政策，夏收期间共发放宣传折页1800份，受众3000余人次。二是深入开展资金需求调研，制定资金投放方案。支行行长亲自带领客户经理走村串户，拜访村两委成员、农金员、资金需求大户等关键人，充分听取各方面意见和建议，切实了解和掌握农户金融服务需求，精准发力，有针对性制定贷款投放计划和方案。三是开通绿色通道，做到夏收夏种资金需求优先。为夏收夏种贷款优先办理大开“绿灯”，提高贷款办理效率，为客户农忙节省时间，获得了一致好评。

强化金融保障，彰显农商服务温度。该行多措并举，全面发

力，做好“三夏”生产保障工作。一是提供保姆式金融服务，坚持送货上门。为不耽误农时，对有贷款需求的农户，由客户经理携带打印机、移动终端等进村入户，上门办理授信业务，实现普惠金融全覆盖、无死角，为每一位客户送去优质产品和周到服务。二是延长营业时间，方便农户办理业务。该行根据实际情况，在“三夏”生产期间适当延长营业时间，满足农户不同时段业务办理需求。三是做到服务承诺公示。按照包片责任人制作告示牌，内容包含该村服务经理名称、头像、联系方式、业务经营范围等，客户有需求时，可以直接联系包片责任人，进一步提升金融服务水平。

近年来，聊城农商银行不断下沉服务重心，持续完善服务举



措，全面践行普惠金融，为广大农民朋友送去优质金融产品，切实

满足了广大农户的资金需求，为夏收夏种贡献了农商力量。

播洒金融雨露，浇灌瓜果飘香

记者 张同建
通讯员 杜伟 黄河流

“香浮笑语牙生水，凉入衣襟骨有风”。5月上旬，聊城高新技术产业开发区许营镇的西瓜成熟了，到处呈现出一派繁忙景象，瓜农在大棚里忙着采摘、搬运西瓜，前来收瓜的商人开着大车、小车在村里、田间地头来回穿梭，忙得不亦乐乎……由于土质适宜、品种优良、管理得当，许营镇种植出来的西瓜皮薄、沙瓤、甜脆，深受收购商和群众的喜爱。

走进许营镇宋郎村种植大户杨玉梅的大棚中，放眼望去，大棚里挂满了绿油油、圆溜溜的小西瓜。“我们这的西瓜大棚都是穿了好几层衣服的，这样才能保证大棚内的温度高、保暖性好。有了西瓜生长所需要的温度，西瓜才能



长得好、甜度高。”在大棚里采摘西瓜的杨玉梅热情地介绍。

“我们从几个拱棚发展到

现在有23个冬暖式大棚，多亏了咱聊城农商行一直以来的资金支持。现在平均一个大棚产1

万斤西瓜，近两年的均价3元一斤，每个棚收益在3万元左右，下半年我再种点蔬菜，预计今年能有75万元的收入。”说着今年的收成，杨玉梅脸上洋溢着幸福的笑容。

杨玉梅种植西瓜二十多年了，十年前她了解到升级西瓜大棚可以种植更好的品种，获得更稳定的产出和更高的利润，便想办法将自己的拱棚建造成冬暖式大棚，可是手里资金不够，无奈只能放弃。该行许营支行了解到情况后，主动联系她，并提供了60万元信贷资金支持，帮助其完成大棚升级改造。

西瓜种植过程中，施肥、对花、采摘、装箱、装车等都需要大量的人力，在这里每天都有20多名村民打工，每人每天都有80多块钱的收入，西瓜产业发展也带

动了一大批村民创收。“岁数大了，不能外出打工，但是在这里打零工，一个月也能有两千多块的收入。”70岁的村民杨大香高兴地说。

除给予贷款资金支持外，许营支行组建“红马甲”小分队，进驻西瓜市场，持续开展金融知识和西瓜种植知识宣传，让农户了解金融惠农政策，学习更多种植技术。

近年来，聊城农商银行紧紧围绕乡村振兴战略，以全方位的优质服务播洒金融雨露，浇灌瓜果飘香，助力特色农业规模化、产业化、科技化，将发展红利转化为农户的获得感、幸福感、满足感，为乡村振兴及增收创富贡献力量。至5月末，该行涉农贷款163.15亿元，较年初新增3.85亿元。