



90后女大学生回乡种起“紫水晶” 带领乡邻共致富

记者 林佩瑶 王函

“朋友们，这是我们的葡萄，汁水丰富，口感非常好，欢迎大家来我们大郭庄吃葡萄。”枣庄市孟庄镇大郭庄村90后姑娘牛玲玉正拿着自己亲手种植的“醉金香”葡萄对着直播镜头介绍。

牛玲玉直播的背景是自家种植的20亩葡萄园，翠绿的葡萄藤蔓上，一串串珠圆玉润的葡萄正等待着最后的丰收时刻。返乡创业五年，牛玲玉将自家的葡萄种植基地从2亩扩到20亩，同时不断改良葡萄品种，仅巨峰葡萄就从原本的批发价0.8元一斤涨到10元一斤，价格涨了12倍。



为家乡葡萄卖出好价格决定创业，5年内葡萄价格涨12倍

“我在外地上班的时候，看到商超葡萄都卖的很贵，2014年超市里面卖的阳光玫瑰都是按粒卖的，一粒就10块钱。”牛玲玉是从枣庄市孟庄镇大郭庄村走出的一名大学生，毕业后留在了杭州工作，由于自己家是葡萄种植户，平时对葡萄相关的事格外上心，“我们村从1982年就开始种植葡萄，但是价格一直销售很低，2017年那会，批发商来我们这批发葡萄，一斤才8毛钱，我看着外面的葡萄卖的这么贵，心里多少有点不平衡。”价格上的落差，让牛玲玉的心里开始萌发了回乡创业的想法。

从此之后，牛玲玉开始通过各个平台寻找优质的葡萄种苗，购买后让父母回家实验种植。2016年，牛玲玉引进了大郭庄的第一棵“阳光玫瑰”，经过悉心栽培，最终实现了良好的种植效果，这让牛玲玉看见了希望。2019年，牛玲玉辞去杭州的工作，决定回乡创业。

回乡后，牛玲玉做的第一件事就是扩建自家的葡萄种植大棚，引进更多的葡萄品种，“我觉得别人能种出来，我也能种出

来。”抱着这样的决心，牛玲玉不断学习葡萄的种植知识，引进新品种，短短5年，牛玲玉家的葡萄种植园从原本的2亩地扩到了20亩，葡萄品种也从单一的“巨峰”发展到“阳光玫瑰”“醉金香”“蓝宝石”等十几个品种。



规模初具成型，如何把葡萄的价格涨到市场价成了牛玲玉需要解决的一大难题。“一直以来我们村的葡萄卖的就便宜，批发商一压价，大家凑合着都卖了，虽然当时种植的是最普通的巨峰葡萄，但也是农民一年的辛苦付出，我觉得这样的价格对于大家来说不公平。”在引进的新品种成熟之后，牛玲玉果断拒绝了批发商，选择自己去市场推销葡萄，“新品种价格高，但是口感好，我对我的葡萄很有信心，就拉着葡萄

去市场卖。”

没有客源、没有资源，靠一股子热忱单枪匹马去市场售卖，让牛玲玉吃了第一口“闭门羹”。即使这样，牛玲玉也不气馁，一条路走不通就折回来换条路走。很快，牛玲玉转战到了线上销售。“在朋友建议下，我尝试走了直播的路，开始在线上推广葡萄，把大家都吸引到大郭庄来摘葡萄，没想到效果还不错。”通过直播，牛玲玉收获了一批稳定的客户，在牛玲玉的家庭农场里，巨峰葡萄一斤售价达到了10元，阳光玫瑰一斤售价达到了20元，最贵的“妮娜皇后”葡萄一斤售价可达60元。

回家务农遭家人反对，“犟姑娘”要大郭庄的葡萄享誉全国

对于牛玲玉回乡投身葡萄种植这件事，母亲赵其英并不支持。做了种了一辈子地的传统农人，赵其英深知这其中的艰辛，并不想让牛玲玉接手自家的葡萄园。赵其英像大多数爱子女的传统家长那样，盼望牛玲玉回来枣庄，找份稳当的工作过自己的生活。“这孩子从小就能干，只要她认准的事情就得一条路走到黑，但我到现在都不支持她干这行，种植葡萄哪有这么简单的事，整枝，打虫，还得24小时看着，葡萄棚又闷又热，承担的风险很大，我自己都不想种了，家里三个孩子，除了她之外都不愿意种地。”但无论赵其英怎么劝说，都没有打消牛玲玉创业的想法。

在牛玲玉不懈努力下，终于通过自己的行动打动了父母，得到支持。记者了解到，牛玲玉先后投资了50万用于恒温葡萄棚的搭建和引进种苗。“钱砸进去了，万一收不回来咋办？”面对记者的问题，牛玲玉却信心满满，“我不担心，我对我的葡萄有信心，就像阳光玫瑰这个品种，市面上的阳光玫瑰甜度可能只有18度左右，但是我的阳光玫瑰甜度能达到22度。”提到葡萄，原本不善言辞的牛玲玉变得侃侃而谈，每个葡萄品种的习性她都烂熟于心。

在自家的葡萄种植渐渐走上正轨后，牛玲玉也将所学的葡萄种植技术分享给大

郭庄的人，“我有时会到别人的葡萄棚去，问问他们种植葡萄的情况，然后给他们分享一下我学的种植知识，我们去外面买苗的时候也会给大家带一些回来。”牛玲玉告诉记者，刚开始她分享的种植经验并不被所有人接受，但随着她种植的葡萄吸引来的顾客越来越多，村里人也渐渐接受了牛玲玉的意见，“要是我能帮我们村的人种好葡萄，让大家一提到葡萄就能想大郭庄，这才是最好的。”



褪下“葡萄种植户”这一身份，牛玲玉还是大郭庄村里的网格员，双重身份让牛玲玉每天的时间都安排的满满当当。“白天我正常上班，下班之后我才来打理葡萄园，给客户配送葡萄，确实累，但如果我不做农业，村里就更没有人愿意做了，干农业的人会越来越少了。”对于以后，牛玲玉也有着自己的规划，“前两年都是租的冰库，这两年我想攒攒钱建个冰库，然后建个葡萄文化园，还有我想建立一个专业直播间，下一步我准备通过物流把我们大郭庄的葡萄发到全国，让全国的朋友们尝尝。”



相关视频报道，请扫码观看！