



每天晚上十点左右，邢玉霞就开始骑着电动车跑点收回空桶。



每天早晨小区还是静悄悄的，邢玉霞已把扎啤运送到店里。



早晨六点多钟，邢玉霞打开门把第一批鲜扎啤送入酒店。



每天收回来的空桶都要码放整齐。

文/图/视频

记者 戴伟 王鑫 实习生 林沐阳

「快递」扎啤夫妻档

炎炎夏日，在有“火炉”之称的泉城济南更是闷热。夜晚喝上一杯冰镇啤酒，不仅消暑，还可缓解一天的劳累。邢玉霞和她爱人就是这座城市中从事批发扎啤的生意。

邢玉霞和爱人都是外地来济南的打工人，他们在济南相识并结婚。2004年，他们有了自己的扎啤批发点。虽然他们在这个行业里有点经验，但刚开始规模很小，加上这一行利润不大，每天从早忙到晚，收入微薄。为提高进出货效率，他俩攒钱买了第一辆人力三轮车，走街串巷销售，每天十几桶啤酒的销量。经过近二十年的努力，从脚蹬三轮车到电动三轮车，他俩换了不知道多少辆，还购置了两台恒温冷藏车用于进货，现在生意好的时候每天批发二百多桶。

“勤快、送货及时、讲诚信就是我们能逐渐发展起来的原因。”邢玉霞一边往三轮车上装啤酒一边说，刚开始干的时候，他们才结婚，还没有孩子，想趁年轻多干点，现在孩子上高三了，他们也感觉身体不如以前了。虽然一年最忙的时候也就大半年，但是每天早晨5点多起床，晚上12点后睡觉，白天送货，晚上收桶，客户的电话和微信来了，就要马上给他们去补货，确实有些吃不消。

干这个工作讲的就是一个诚信，邢玉霞说，时间长了，他们跟许多客户已经处成了朋友。有些饭店就把自家店的钥匙留给他们，每天早晨邢玉霞把扎啤送到店里，放好啤酒再把店门锁好。长此以往，这种信任在邢玉霞看来也是一种责任。



女儿就要开学了，送货间隙，邢玉霞赶回家给孩子整理衣物。

扎啤批发也是靠天吃饭，天越热需求量越大，他们经常顶着烈日不断地给客户补货。经过十几年的努力，他们家的生活水平也逐年提高。

“孩子从小学到高中学习一直不错，让我们很省心，干这个工作基本顾不上孩子，这些年挣的钱大都花在孩子身上和置办经营设备上了。”邢玉霞说，“争取再努力几年，扩大些经营规模，等孩子大学毕业了，我们也许就能歇歇了。”说完，她骑上电动车又去给客户补货了。



送完第一批扎啤，两口子回到家里一边吃饭一边对账。