



每天晚上5点左右,邢玉霞就开始骑着电动车跑点收回空桶。



每天早晨小区还是静悄悄的,邢玉霞已把扎啤运送到店里。



早晨六点多钟,邢玉霞打开门把第一批鲜扎啤送入酒店。



每天收回来的空桶都要码放整齐。

# 「快递」扎啤夫妻档

文/图/视频  
记者 戴伟 王鑫 实习生 林沐阳

炎炎夏日,在有“火炉”之称的泉城济南更是闷热。夜晚喝上一杯冰镇啤酒,不仅消暑,还可缓解一天的劳累。邢玉霞和她爱人就是这座城市中从事批发扎啤的生意。

邢玉霞和爱人都是外地来济南的打工仔,他们在济南相识并结婚。2004年,他们有了自己的扎啤批发点。虽然他们在这个行业里有点经验,但刚开始规模很小,加上这一行利润不大,每天从早忙到晚,收入微薄。为提高进出货效率,他俩攒钱买了第一辆人力三轮车,走街串巷销售,每天十几桶啤酒的销量。经过近二十年的努力,从脚蹬三轮车到电动三轮车,他俩换了不知道多少辆,还购置了两台恒温冷藏车用于进货,现在生意好的时候每天批发二百多桶。

“勤快、送货及时,讲诚信就是我们能逐渐发展起来的原因。”邢玉霞一边往三轮车上装啤酒一边说,刚开始干的时候,他们才结婚,还没有孩子,想趁年轻多干点,现在孩子上高三了,他们也感觉身体不如以前了。虽然一年最忙的时候也就大半年,但是每天早晨5点多起床,晚上12点后睡觉,白天送货,晚上收桶,客户的电话和微信来了,就要马上给他们去补货,确实有些吃不消。

干这个工作讲的就是一个诚信,邢玉霞说,时间长了,他们跟许多客户已经处成了朋友。有些饭店就把自家店的钥匙留给他们,每天早晨邢玉霞把扎啤送到店里,放好啤酒再把店门锁好。长此以往,这种信任在邢玉霞看来也是一种责任。



女儿就要开学了,送货间隙,邢玉霞赶回家给孩子整理衣物。

扎啤批发也是靠天吃饭,天越热需求量越大,他们经常顶着烈日不断地给客户补货。经过十几年的努力,他们家的生活水平也逐年提高。

“孩子从小学到高中学习一直不错,让我们很省心,干这个工作基本顾不上孩子,这些年挣的钱大都花在孩子身上和置办经营设备上了。”邢玉霞说,“争取再努力几年,扩大些经营规模,等孩子大学毕业了,我们也许就能歇歇了。”说完,她骑上电动车又去给客户补货了。



送完第一批扎啤,两口子回到家里一边吃饭一边对账。



扫码看视频