

撬子手整夜抓捕 收虫客重金购买

宁阳进入“蟋蟀季”，“小蚰蚰”成致富大产业

文/片
记者 张泽文 王坤 郭健

“撬子手”深夜穿梭玉米地 虽辛苦但收入可观

8月28日，一场秋雨过后，宁阳县乡饮乡“撬子手”的“明星团队”一行七人驱车来到一片百余亩的玉米地寻虫。穿上雨靴，戴上矿灯，挎上腰包，带好家伙什儿，七人分散开来，消失在一望无际的玉米地里。

“捉蚰蚰就是找‘大老板’的过程，人人都想碰到大的，能卖个好价钱，但是‘大老板’毕竟还是少数，还是‘普通人’多。”周广清今年56岁，平日里他与老伴在家里务农，两个女儿不在身边，每年“虫季”周师傅都要昼伏夜出，忙活一阵，“实在找不到的话，找个‘小老板’也挺好”。

在比人高的玉米地里来回穿梭，叶片刮得脸生疼。刚下了秋雨，田地里也是松软泥泞，天气还算凉爽。“有时候一晚上碰不到一只好的蚰蚰，一般的也是几十块钱。”周广清弓着腰在地头寻着，“今年最贵的一只卖了一千块钱，也是运气好了。就像钓鱼一样，出门前你也不知道今天能不能钓到大鱼，空手是常态。”周师傅心态好，有耐心。他说这活就是磨性子，性子急干不了。

夜晚的玉米地是各种蚊虫的世界，别管天气多热，穿着长衫长裤才是最明智的选择。

头灯一方面让“撬子手”看清了周边的环境，同时也将他们完全暴露在蚊虫的攻击范围内。四面八方的蚊虫冲着光源扑来，“撬子手”身上每一寸裸露出来的肌肤，甚至眼睛、耳孔、鼻孔都是它们攻击的目标。“不能在身上抹风油精，因为蟋蟀不喜欢那种味道。”每年这个时节，李师傅总会放下在城里干装修的工作回老家捉虫。他说，此前老人因此没少生了闷气，嫌他不务正业，后来看到捉蟋蟀带来的可观收入，也就不再说什么了。

上半夜靠踩下半夜靠听 出“大货”还得凭运气

“前半夜蟋蟀外出觅食，这个时候是靠‘踩’的，多用脚踩麦秸秆，它们就会蹦出来。”大家显然已经完全摸清了蟋蟀的习性。

“去年在这一块地里抓了几只好虫，卖到上千元。”为了不损坏庄稼，李师傅一边小心地用双手扒着两边的玉米秆，一边用脚踩踏着地上夏收后留下的麦秸秆，眼睛直直盯着头灯照射出的一小片光亮。

“你看这几只蟋蟀，一踩就从麦秸秆下面蹦出来了。”李师傅熟练地用扣网轻轻一扣，一只蟋蟀就抓到了。“这只牙齿不行，有点小，能卖个几十块钱吧。”李师傅行云流水般将一支竹筒伸进扣网，只需轻轻一抖，蟋蟀便乖乖进去了，紧接着，竹筒口被塞上一团棉花，“先抓一只吧，做到‘家中有粮，心中不慌’”。

立秋之后，每当夜晚来临，泰安宁阳县的庄稼地里，就会看到全副武装的捉虫人下地寻蟋蟀，在当地他们被称为“撬子手”。蟋蟀俗称蚰蚰，特性是上半夜出洞寻食，后半夜洞中长鸣。鉴于此，“撬子手”们上半夜蹑地埋头寻虫，后半夜便听声辨别品相好的蟋蟀。直到凌晨5点，蟋蟀交易市场开市，大家带着各自寻来的威猛“战将”去与全国各地的客商讨价还价。



“撬子手”在玉米地里穿梭搜寻蟋蟀。



在乡饮乡的黑风口蟋蟀交易市场，清晨就开始交易。

今年出“大货”的时间偏早，接下来捕捉蟋蟀的过程并不顺利。李师傅在玉米地里低头弯腰走了两小时，也没有发现品相好的蟋蟀。

一直寻虫到临近夜里11点，“撬子手”们上半场的工作结束了，大家从四面的玉米地集中在一条乡间小路上休整。团队里的苑文利抓了三四只“凑合能卖”的蟋蟀，其他几人的成绩也一般，只有周广清抓到一只品相还差不多的蟋蟀。

“等着后半夜听声音，吃点东西睡会儿吧。”大家将希望放在了后半夜，他们说，“前半夜靠的是运气，后半夜就得靠真本领了。”

只有充分了解蟋蟀习性的“撬子手”才知道，好蟋蟀一般在凌晨2点至4点鸣叫，声音洪亮厚重，方圆2里都能听到。一般的蟋蟀则“吱吱”叫，尖而亮。

凌晨2点半，几人醒来，四散开，开始“听声音抓虫”。要在玉米地里杂乱的虫鸣声中，听出好蟋蟀的声音并辨别位置是需要技术的，这本领并不是每个“撬子手”都具备的。

也许是运气实在太差，大家此番的收获都不大。因为宁阳县乡饮乡的蟋蟀交易市场清晨5点就开市了，他们在早上4点半结束寻虫后，就匆匆赶往乡里的黑风口蟋蟀交易市场。

小蟋蟀引来八方客 秋日清晨交易忙

天还没亮，位于乡饮乡驻地的一个十字路口，路边摆放了近百张小方桌，一眼望去连绵不绝。各色遮阳棚下，坐着从全国各地来收购蟋蟀的客商，蟋蟀的鸣叫声、讨价还价声不绝于耳。

“磊子，你们‘明星团队’夜里捕到好蚰蚰了吗？”在乡饮乡黑风口蟋蟀交易市场，蟋蟀爱好者孔令栋坐在小方桌后面，头戴补光灯，手拿茭草，跟前来售虫的村民们交流着，“这个蚰蚰个头大、头也大、牙口不行，有点可惜了。”在蟋蟀圈内，品相好的蟋蟀一看个头，二看牙齿，收购商一打眼就知道这只蟋蟀是不是上品。

“乡饮乡黑风口是远近闻名的蟋蟀交易市场，每年的立秋至白露期间，全国各地的收虫人都会到这里抢购乡饮蟋蟀。”宁阳县乡饮乡政府工作人员介绍，立秋过后，黑风口蟋蟀交易市场一天比一天火，收虫人大多三三两两，在镇上吃住。无论天气阴晴，清晨5点他们都会坐在路边等着卖虫的村民，验虫、收虫，过完一个月的“虫季”。

“我每年都会到乡饮这边来收蟋蟀，一呆就是四五十天。”来自北京的刘先生介绍，他今年64岁了，来乡饮乡黑风口蟋蟀交易市场收虫已有二十多个年头了。乡饮乡这边的蟋蟀品相好、个大、善斗，收到好的能卖个好价钱。

“每年的八九月份，近四十天的时间，通过抓蟋蟀、卖蟋蟀，少说能赚一两万，赶上运气好，抓到几只品相好的蟋蟀，也能赚到十来万。去年最贵的一只蟋蟀卖到两万四，六七千的有五只，今年最贵一只蟋蟀卖了4000元，粗算下来每天能赚600多元。”在黑风口蟋蟀交易市场，一位周姓村民介绍，他今年56岁，从小跟着父辈晚上抓蟋蟀，到现在抓了也有30多年了。

据介绍，每年8月初，乡饮乡都会涌入数万蟋蟀爱好者，他们大多来自北京、天津、江浙等地，目的都是为了收到最心仪的蟋蟀。品相好的蟋蟀，经常能卖出几万元的价格。

蟋蟀产业鼓了村民腰包 “新农人”搭上致富快车

“黑风口蟋蟀交易市场，旺季客流量可达10万余人，成交额四五百万，成为周边群众的重要收入来源。”

宁阳县乡饮乡政府工作人员介绍，围绕蟋蟀资源，衍生出的蟋蟀经纪人、训练师等新型职业，成为带动村民就业的“新引擎”，每年带动群众人均增收6万余元。同时，蟋蟀交易催生的旅游、餐饮等产业也极大带动了当地经济社会发展。

“在蟋蟀交易期，乡饮乡宾馆住宿、农家乐都会出现入住爆满的情况，为了不影响蟋蟀收购，许多外来收购者就近选择县城或周边地区宾馆入住。”

今年68岁的收购商邹先生来自杭州，他每年都会来乡饮收购蟋蟀。今年邹先生来到乡饮，选择住在苑文清家中。苑文清家在乡饮乡驻地，离黑风口蟋蟀交易市场不远，每年乡里宾馆、农家乐满员后，许多客商也会在附近农户家住下。因此，苑文清每年能有4000元的收入贴补家用。

在捉蟋蟀的旺季，从餐饮住宿到收蟋蟀时用的摆桌都能带动村民收入。“小院总共16个房间，全部住满能住50人，每年捉蟋蟀的这一个月，单住宿费收入就能到两万多元。”一位农家乐老板算了一笔账，加上餐饮大排档，都是一笔可观的收入。

“全国各地那么多收蟋蟀的客商过来，要在我们这里住40多天，能收入十余万元。”宾馆老板颜龙说。

蟋蟀文化给小镇背书 政府搭台为产业注入活力

“鸣不失时，是其信也；遇敌必斗，是其勇也；……知耻辱也。”乡饮乡副乡长温海清介绍，把乡饮斗蟋蟀人格化，弘扬“信、义、智、忠、知耻”理念，是乡饮蟋蟀文化的主要内容。

为更好地保护虫源地，传承蟋蟀文化，蟋蟀经纪人朱军引入社会资本，流转了宁阳县酒店镇千亩农田，不打农药，不施化肥，呼吁玩家把宁阳蟋蟀虫卵放归故里，建立了绿色的野生蟋蟀繁殖微生态系统，让本地良种蟋蟀得以长久持续繁衍。

在朱军看来，得天独厚的自然地理条件使宁阳的土地上孕育出无数优秀的蟋蟀品种，但随着大量农田药剂的使用以及人们的过度捕捉，很多优秀品种变得越来越少。他希望能够通过自己的一点绵薄之力，让优秀的蟋蟀品种能有一个恢复缓冲，能够繁衍下去。

跟朱军相仿，乡饮乡蟋蟀爱好者孔令栋流转了村里十几亩地发展“土地领养”，来自上海、河南、江西等地的蟋蟀客商从孔令栋这里“领养”一方专属土地，委托孔令栋孵化、野化幼虫并进行日常管理，客户可通过监控对自己的领养地进行实时监测。等到成虫后，客户通过自行捕捉或委托捕捉的方式“认领”自己的“蟋蟀大军”，这样就形成了“领养—孵化—销售”绿色循环产业链。

温海清介绍，蟋蟀交易高峰期间，除直接从事蟋蟀捕捉的人员外，一些长期从事蟋蟀研究的“土专家”，凭借自身丰富的经验，专门从事蟋蟀鉴别，并从中收取服务费用，成为专业的蟋蟀“经纪人”。据初步统计，该乡从事蟋蟀捕捉的人员约有2万人，蟋蟀“经纪人”有上百名，年均收益3万元左右。

据介绍，宁阳县将不断整合各类市场资源，聚力打造规模化、规范化、品牌化的蟋蟀市场，以统一大市场建设推动蟋蟀产业规模效应的释放，拓宽群众增收渠道，为乡村产业振兴注入强劲动能。