

记者 赵世峰

为美军雷达提供关键部件

《日本经济新闻》报道称，三菱电机与美方就最新雷达零部件制造事宜的协商已进入最终协调阶段。如果能够成功向美军防卫装备供应关键零部件，对于三菱电机来说尚属首次，意义重大。

据报道，三菱电机拟向美国防务巨头RTX（原雷神技术公司）提供舰船用雷达的电源装置。报道称，RTX计划从三菱电机采购美国海军导弹驱逐舰、航母和护卫舰搭载的SPY-6雷达所用的电源装置。2022年，RTX从美国海军获得5年内最多为31艘舰船制造SPY-6雷达的订单，总额达到约32亿美元（约合232.2亿元人民币），预计交给三菱电机的订单额将有数亿美元。

三菱电机一直在为日本自卫队的舰船开发和制造雷达。该公司还在海外开展防卫装备业务，10月刚向菲律宾空军交付了第一套防空雷达。此外，该公司还同澳大利亚国防部签订了共同开发装备的合同，还将参与日英意三国共同推进的下一代战机开发项目。如果确定为美军舰艇提供雷达关键部件，这将是三菱电机的第四单海外业绩。

对此，三菱电机回应称：“防卫业务方面，正在推动与海外政府及企业合作，目前没有消息可以披露。”受日本政府增加防卫费推动，三菱电机正在重新加强军工业务，比如向兵库县等4个生产基地投资700亿日元（约合33.7亿元人民币），以增强雷达系统和人造卫星等方面的产能。此前，三菱电机在今年5月宣布，在防卫和太空业务领域增加1000人。

《日本经济新闻》认为，向美军供货将有助于日本防卫产业开拓海外市场。雷达对探测来袭敌机和导弹具有重要作用，一旦确定由三菱电机提供关键部件，该公司将加入在质量和信息管理方面要求严格的美国防卫装备供应链，提高三菱电机在全球市场的影响，有助于其获得更多海外订单。

三菱电机从上世纪60年代开始从事防卫装备生产业务，主要产品是激光器和导弹等。随着日本政府增加防卫预算，三菱电机也在致力于技术和产品的出口。按照该公司计划，到2025财年，防卫和宇宙系统业务的营收将比2023财年增加48%，提高至4000亿日元（约合192.5亿元人民币）。

日企防务订单量显著增加

三菱电机10月19日发布消息称，与澳大利亚国防部签订了合作开发防卫装备的协议。这是日本企业首次在防卫领域与外国政府直接签订协议。不过，三菱电机没有公布协议所涉金额等内容。此前，日本防卫产业的客户基本上局限于防卫省，防卫装备厂商过去一直经由防卫省参与外国政府的防卫装备开发。据悉，三菱电机将结合双方的激光技术，试制警戒和监控周边威胁的装备，配备到澳大利亚军队的战斗机及车辆上。

日本防卫省强调，“将与企业合作，官民一体推进防卫装备出口”。对于三菱电机与澳大利亚国防部的协议，日本防卫省评

据共同社报道，日本三菱电机拟参与制造美国海军航母、导弹驱逐舰等舰船搭载的雷达关键零部件。受日本政府增加防卫费和解冻“防卫装备转移三原则”影响，三菱电机等日本企业正在重新加强军工业务。

从三菱电机将加入美军供应链说起



三菱公司标识（资料片）

价称，“这是日澳防卫装备和技术合作的象征性案例，有助于推动两国进一步深化合作”。日本防卫大臣木原稔与澳大利亚副总理兼国防部长马尔斯10月19日在日本举行会谈，一致认为日澳防卫装备和技术合作很重要，双方对三菱电机与澳国防部签订协议表示欢迎。此前，两国简化日本自卫队与澳军往来手续的《互惠准入协定》已在8月生效。

与此同时，日本国内其他企业也加入政府军工装备采购，并为此加大投入人力和研发资金。三菱重工4月与日本政府签订了

开发远程导弹的合同，并为此增加设计部门人员数量，还考虑扩建制造设施。日本电气(NEC)今年7月至9月的航空航天和防卫业务订单量较去年同期增加3倍，该公司因此将推进从通信业到防卫领域的人员调整。

三菱重工是日本最大的防务承包商，生产导弹、坦克、潜艇和其他装备，军工业务占其总营收约10%。据路透社报道，三菱重工6日表示，该公司在本财年的防务订单预计将增加一倍，达到创纪录的1.6万亿日元（约合770亿元人民币）。三菱重工首席执行官泉

泽清次说，该公司对业绩的预期“相当保守”，航空航天和军工领域的订单量将“超出预期”。

据《日本经济新闻》估计，涉足防务产业的日本企业中，与护卫舰相关的企业约8300家，与坦克相关的企业为1300家，与战斗机相关的企业为1100家。在瑞典斯德哥尔摩国际和平研究所汇编的2021年军需产品销售额全球100强企业名单中，日本企业占4席，分别为三菱重工(35位)、川崎重工(54位)、富士通(77位)和IHI(89位)。该榜单前五名均为美国企业，依次是洛克希德·马丁公司、雷神公司、波音、诺斯罗普·格鲁曼和通用动力。

国际军工巨头盯上日本

日本政府去年12月通过新版《国家安全保障战略》《国家防卫战略》《防卫力整备计划》等三份安保政策文件，提出将致力于拥有对敌攻击能力等主张，并将在未来五年大幅增加防务开支，在2027年前达到防卫费占国内生产总值的2%，向北约国家看齐。

日本政府早在2014年就开始放松“武器出口三原则”，将其改称“防卫装备转移三原则”，只要满足“有利于日本安全保障”等条件，就允许装备出口以及开展国际联合开发。日本新版安保“三文件”又进一步放宽武器出口限制，并提出深化官民一体化



三菱电机向菲律宾交付的防空雷达。

的一系列举措。日本政府打算通过支持企业开拓海外市场，来强化日本国内的防卫装备产业。

据《日本经济新闻》报道，日本大幅增加防卫费吸引了全球大型军工企业把亚洲业务的重心转移至日本。英国航空航天和国防承包商BAE系统公司将在今年内把亚洲的统管功能从马来西亚转移至日本，并将设置地区负责人，管理整个亚洲地区业务。美国洛克希德·马丁公司则已经把管理亚洲业务的职能从新加坡转移到了日本。

BAE系统公司是日本、英国、意大利三国推进下一代战机联合开发计划“全球空中作战计划”的核心企业，今后将与参与该项目的三菱重工等日企加强合作。此外，美国L3哈里斯技术公司去年6月在日本设立子公司，法国泰雷兹集团则在水雷探测器等方面与三菱重工展开合作。

斯德哥尔摩国际和平研究所的统计显示，2022年日本的防卫费在全球排第10位。日本政府将2023至2027年度的防卫费总额定为43万亿美元（约合2.1万亿元人民币），是此前设定总额的1.5倍。根据计划，日本政府将向用于反击能力的远程导弹研发投入5万亿美元（约合2406亿元人民币），向更换零部件等维护工作投入9万亿美元（约合4331亿元人民币），数额均为此前设定数额的2倍以上。

军工产业成“防卫力本身”

日本政府去年底制定的国家安保战略，将军工产业定位为“防卫力本身”。据《日本经济新闻》报道，鉴于以往订购武器装备时生产企业的预计利润率仅为8%，导致不断有企业撤出军工产业，日本防卫省上调了利润率，使之最高可达15%，并将建立评估质量和缩短交货期等措施的机制。该制度将适用于已下订单、从2023年开始制造和研发的弹药、飞机、舰艇和通信设备等。

在今年5月第十六届马来西亚卡威国际防务展上，在日本防卫省采购技术与后勤局的组织下，三菱重工、东芝、日本电气以及斯巴鲁等日企纷纷参展，规模空前。

三菱重工在防务展上重点推销产品是“最上”级隐身导弹护卫舰，这是自上世纪80年代“阿武隈”级护卫舰之后，日本设计建造的新一代隐身导弹护卫舰。为此，日本海上自卫队派出了去年3月服役的第一艘“最上”级护卫舰“熊野”号，参加马来西亚海军组织的国际海上阅舰式。

斯巴鲁公司的前身是日本著名的航空企业中岛飞机株式会社。二战期间，中岛与三菱、川崎并列为日本三大飞机制造商，生产了大量战斗机、轰炸机和水上飞机。斯巴鲁在此次国际防务展上推出的主打产品是去年刚交付日本陆上自卫队的UH-2通用运输直升机。东芝公司推出的是首款紧凑型S波段高机动海岸监视三坐标有源相控阵雷达。日本电气则推出了一款造型非常独特的快速部署远程防空雷达。

俄罗斯国际事务委员会专家瓦西里·卡申说：“日本的军事力量正在增强，其不仅有强大的军工体系作为后盾，也有高科技和经济规模作为支撑。除核武器外，就军事潜力而言，日本已经超越英法等国一大截。”